



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



2020年冬季
浙江大学MBA求是精英
WINTER 2020 ZHEJIANG UNIVERSITY
MBA QIUSHI ELITE CAREER FAIR

专场招聘会

职场社交 浙里有你

2020年12月19日-12月27日

主办方：浙江大学MBA教育中心
联合主办方：浙江大学管理学院学生工作与职业发展中心
协办方：浙江大学管理学院发展与联络中心
浙江大学EMBA教育中心
浙江大学EDP中心

联系人：梁贝特

联系电话：0571-88206780

电子邮箱：beiteliang@zju.edu.cn

参会手册



前言

2020年12月19日-27日，浙江大学MBA教育中心、浙江大学管理学院学生工作与职业发展中心联合主办，浙江大学管理学院发展与联络中心、浙江大学EMBA教育中心和浙江大学EDP中心协办的2020年冬季浙江大学MBA求是精英专场招聘会将为包括在校生和校友在内的所有浙大MBAers创造一个再次选择职业生涯走向的机会。此次招聘会将为应聘学生提供发展前景可观的岗位以及与资深HR和企业进行面对面交流的宝贵机会。经过此次招聘会，相信同学们对自己未来的职业发展也能拥有更清晰的规划和展望。

参会企业

报喜鸟	复星集团	国信证券
海康威视	海银财富	行致盛
吉利科技	陆浦投资	巧燕筑家
热联	荣盛控股	融创
水晶光电	泰普森	娃哈哈
伟星文化	未来资产	星汉信息
鲜丰水果	扬帆新材料	一鸣食品
有数	煜昌	长江精工
正略均策	正泰集团	埃摩森
博行人力	科锐国际	猎人人力
名驹	沃锐	智嘉

按拼音首字母排序

招聘岗位

本次招聘会，企业（包括猎头）带来的招聘岗位涵盖金融、科技、房地产、服装、制造、咨询、食品等十余个行业，招聘岗位从总监到总裁，从HRD到CTO，全面覆盖技术序列、职能序列、管理序列、运营销售序列总计160+个岗位。你熟悉的企业，你期待的职位，你想要的报酬，浙里，全都有。



金融



互联网



房地产



制造



参会须知



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA

活动主题一

2020年冬季浙江大学
MBA求是精英专场招聘会

活动时间

即日起至12月27日

招聘对象

浙江大学MBA在校生、校友

参与形式

线上投递简历，由中心统一汇总给招聘企业

活动主题二

职业发展活动周

活动时间

2020年12月19日至12月27日

参与形式

线下活动

招聘对象

浙江大学MBA在校生、校友

会场安排

具体以后期通知为准



参会须知



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA

活动简介

本次招聘会将采取线上投递简历形式进行。参会学生将简历发送至MBA中心，中心汇总整理后根据大家的意向发送给企业及猎头公司，并由各企业直接联系相匹配的同学进行面试。

配合本次招聘会推出的职业发展活动周将会邀请部分雇主企业以“职业分享会”和“HR面对面”活动的形式，与同学们进行深度交流，搭建浙大MBAers与企业HR沟通的平台。其中，参与职业分享会且已经向对应企业投递简历的同学，还有机会在现场参加面试环节。

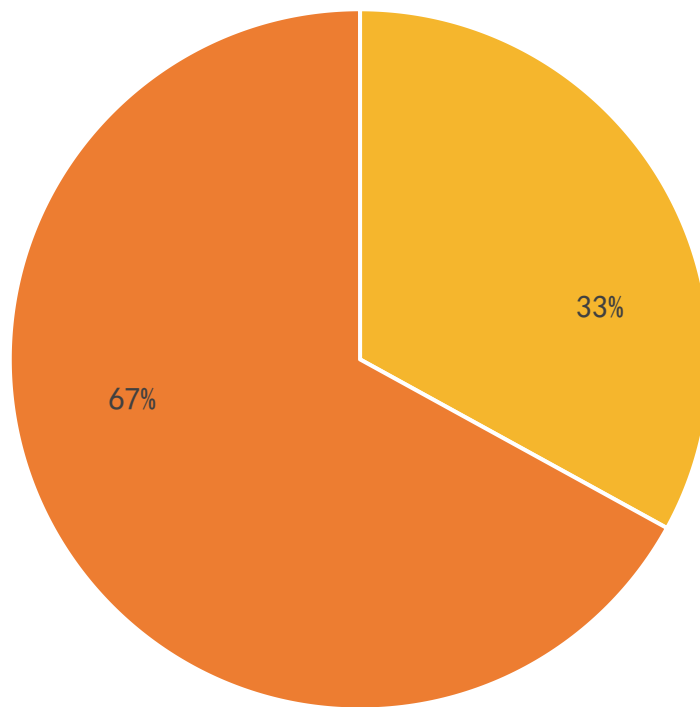
个人简历投递方式

梁老师

beiteliang@zju.edu.cn

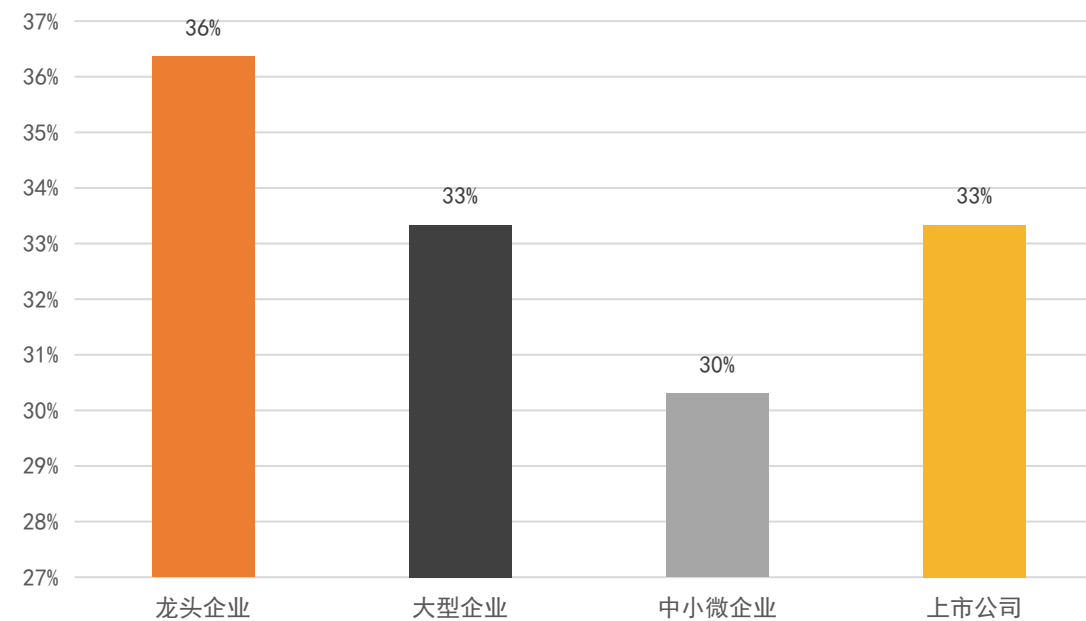
截止时间：

12月21日（周一）



■ 校友企业 ■ 非校友企业

此次招聘会校友企业占比



此次招聘会参会企业规模统计



目 录

(按企业名称字母顺序排序, 持续更新中, 实际以招聘当天为准)

岗位信息

岗位信息

报喜鸟控股股份有限公司	01	上海正略均策企业管理咨询有限公司	20
复星旅游文化集团	02	鲜丰水果股份有限公司	21
国信证券浙江分公司	03	长江精工钢结构(集团)股份有限公司	24
海银财富管理有限公司浙江分公司	04	浙江荣盛控股集团有限公司	26
杭州海康威视数字技术股份有限公司	05	浙江水晶光电科技股份有限公司	30
杭州行致盛房地产营销策划代理有限公司	06	浙江泰普森控股集团	32
杭州巧燕筑家网络科技有限公司	07	浙江伟星文化发展有限公司	35
杭州热联集团股份有限公司	08	浙江未来资产管理有限公司	36
杭州娃哈哈集团有限公司	09	浙江星汉信息技术股份有限公司	41
杭州煜昌企业管理集团有限公司	11	浙江扬帆新材料股份有限公司	44
吉利科技集团有限公司	12	浙江有数数字科技有限公司	45
陆浦投资管理集团	16	浙江一鸣食品股份有限公司	46
融创房地产集团有限公司	18	正泰集团股份有限公司	49



目录

(按企业名称字母顺序排序, 持续更新中, 实际以招聘当天为准)

岗位信息

埃摩森 (中国) 管理咨询有限公司 (猎头公司)	52
杭州博行人力资源有限公司 (猎头公司)	55
杭州猎人人力资源开发有限公司 (猎头公司)	57
杭州智嘉企业管理咨询有限公司 (猎头公司)	60
杭州名驹企业管理咨询有限公司 (猎头公司)	62
科锐国际人力资源(北京)有限公司杭州分公司 (猎头公司)	68
上海沃锐企业发展有限公司 (猎头公司)	69



报喜鸟控股股份有限公司

报喜鸟控股股份有限公司，组建于1996年，是一家以服装为主业，涉足投资领域的股份制企业。2007年，于深交所上市。目前，公司拥有1600多家线上线下融合的销售网点，温州、上海、合肥三大生产基地，年零售收入50多亿元，位列中国服装行业百强企业。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
运营总监	运营类	浙江温州	全职	1	5	负责报喜鸟旗下所罗定制品牌的加盟店铺运营管理： 1、销售目标达成； 2、保障新店顺利开业； 3、一年2次集中活动线路规划； 4、一年2次外籍巡店规划； 5、量体培训基础班、提升班时间场次规划； 6、团购业务指导； 7、营销政策制定执行； 8、店铺巡检； 9、培训课件开发； 10、重点店铺代理商沟通； 11、竞品考察； 12、团队建设； 13、活动奖励核算。	1、本科及以上学历（品牌特别对标的，可放宽至大专），35岁以下。 2、服装行业五年以上加盟店铺运营、扶持相关工作经验。 3、具备终端运营体系搭建、建立标准的能力。	20-35万/年
CRM经理	运营类	浙江温州	全职	1	5	1、优化CRM系统，通过对既有的会员体系的渗透及了解，提出优化及改善方案，升级会员系统及权益； 2、完成年度新增有效会员指标，针对既有会员的级别提出改善计划，增加会员粘性； 3、根据会员分析与其特征，拟定相对应的各类活动，同时，通过大数据消费洞察，结合会员权利，拟定相对应的会员活动，增加会员满意度和粘性； 4、了解并熟悉会员体系、会员生命周期等，结合会员特点策划符合营销目标的会员活动，线上和线下场景结合，扩大会员群体，提升会员活跃度，增加会员销售转化； 5、进行会员资料、会员生命周期的管理，对会员进行分析和筛选，重点包括新注册未购买会员的转化、活跃会员的重复购买、流失用户的挽留； 6、催化会员活跃度，提升会员销售额占比，提高会员价值贡献率； 7、完善会员积分，会员权益及会员服务体系，针对既有体系，会员情况提出改善行动； 8、基于会员数据，做出积分营销数据分析报告，进行年度会员营销活动策划及执行。	1、专科及以上学历，专业不限； 2、5年以上服装、零售行业会员运营管理经验，有丰富的线上线下全渠道会员运营经验者优先考虑； 3、具备丰富的会员体系搭建和会员系统管理经验； 4、擅长以消费者服务为基础的：会员规则、流程优化、客户体验提升、营销、积分运营、活动策划与组织； 5、超强的开拓创新能力，洞察客户需求的能力，客情维护能力，责任心强、自我驱动力强； 6、优秀的分析能力和执行能力，服务精神和团队协作能力，良好的工作热情和学习能力，有亲和力。	20-40万

复星旅游文化集团

复星旅游文化集团（简称“复星旅文”，也称为FOLIDAY）作为全球家庭休闲度假的引领者，是复星“健康、快乐、富足”三大战略业务之一“快乐”板块的重要组成部分。复星旅文于2018年在香港联交所主板上市（01992.HK），截至2020年6月30日，复星旅文总资产近人民币400亿元。

复星旅文FOLIDAY的业务涵盖度假村、旅游目的地和休闲度假服务及解决方案三大板块。其中度假村业务由源自法国提供一价全包休闲度假体验的Club Med地中海俱乐部、野奢精品度假酒店Casa Cook、新世代潮流度假酒店Cook's Club等高端品牌组成。旅游目的地则包涵了高端一站式娱乐休闲及综合旅游度假目的地Atlantis Sanya三亚·亚特兰蒂斯，综合型国际休闲度假目的地FOLIDAY Town复游城、旅游目的地专业运营商Albion爱必依等品牌。在收购了世界上历史最悠久的旅游品牌之一Thomas Cook，并成立了托迈酷客生活方式平台及旅行社后，FOLIDAY休闲度假服务及解决方案板块得到了极大提升，联合旗下文化及娱乐活动提供商Fanxiu泛秀、国际亲子玩学俱乐部Miniversity迷你营，以及全球会员俱乐部Foryou Club复游会等品牌产品共同为消费者提供高品质旅游产品及服务。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
酒店运营管理	运营类	上海	全职	1	10年以上	酒店营运业务管理	大型酒店集团运营经验	面议
拓展开发	其他	上海	全职	2	5年以上	酒店项目拓展	酒管开发拓展经验	面议
机电设计	技术类	上海	全职	1	10年以上	酒店项目机电设计	商业地产，酒店项目机电设计经验	面议
营销岗	市场类	上海	全职	1	10年以上	旅文集团营销	快消，娱乐，地产综合性营销经验	面议
项目管理	高级管理类	上海	全职	2	10年以上	商业地产项目规划及运营	地产项目操盘经验	面议
业务助理	高级管理类	上海	全职	4	5年及以上	集团酒店，地产，娱乐，零售板块业务负责人业务助理	相关行业经验，且未来希望在旅文行业深耕	面议

国信证券浙江分公司

国信证券股份有限公司作为中国证券市场最早从事经纪业务的三大券商之一，对于广大投资者来说并不陌生。2014年12月29日，公司首次向社会公开发行股票并在深圳证券交易所上市交易，证券代码“002736”。经过20多年的发展，国信证券已成长为全国性大型综合类证券公司。作为国信证券在浙江省的分支机构——浙江分公司，2001年入驻浙江，在多年的经营发展过程中，积累了丰富而成熟的客户服务与财富管理经验，凭借良好的客户信誉和业绩成就，在营业部规模和战略布局方面持续优化，至此，国信证券杭州、宁波、绍兴、嘉兴、嵊州地区营业网点已增至15家，区域覆盖面及业务辐射区均明显升级。国信证券浙江分公司以总公司资讯系统、交易方式、交易平台为依托，开展证券投资咨询、融资融券、代销金融产品等综合性业务，全力打造传统与创新兼具、机构与个人融合的综合型金融服务平台。截至2018年2月底，国信证券浙江分公司及下辖网点零售经纪客户超过40万，托管客户资产约1470亿元。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
财富顾问	财富助理	国信证券杭州体育场路营业部（杭州体育场路105号6楼）	全职	10	有工作经验优先	负责业务推广、客户开发与维护、指定客户的财富管理、产品配置与品牌宣传；负责管理合作机构关系维护与联合业务拓展；负责客户的身份识别，在日常客户开发和服务过程中落实反洗钱要求和适当性管理，引导客户证券评估风险，选择风险相匹配的服务和产品，及时上报客户的可疑交易或可疑行为。	工作要求：1有证券从业资格证。热爱证券行业，喜欢经纪业务，他可能没有你想象中的高大上，但是国信可以给你一个草根的平台，让你实现明星的梦想；2能吃苦耐劳，刚入职，加班是常态，不花比别人更多的时间学习和锻炼，怎么能赶上优秀的人的步伐；3自信满满和具有正能量，我们需要的人是和我们一样热爱生活，喜欢与人交往的好个性，如果你非常喜欢营销，我们欢迎您的加入。福利待遇：1五险一金2父母慰问金、业绩好可以奖励家属旅游、父母体检等3年终有父母慰问金4如果有往管理方向发展的意向，我们会有一系列的培养机制。	1-2万/月



海银财富
HYWIN WEALTH
选择海银 | 收获财富

海银财富管理有限公司浙江分公司

海银财富管理有限公司（以下简称“海银财富”）于2006年在上海陆家嘴成立，公司成立14年，注册资本5亿元。截至2020年9月，海银财富已在全国80座城市设立170家分支机构，3000余位专业在职人员，累计服务高净值人士逾10万人。作为国内领先的独立财富管理机构，产品种类丰富，包括国内外私募基金，股权投资，国内外保险，家族信托，类固定收益、海外房产类产品等。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
副总经理	销售类	钱江新城	全职	2	5-10年以上	1、协助分公司总经理及常务副总制定团队销售策略及计划并有效执行； 2、依照销售策略及计划、负责组建营销团队和业务开发管理工作，督促团队成员完成销售目标，达成个人及团队业绩指标； 3、负责带领团队成员开发中高端及高净值客户，帮助客户制定资产配置方案； 4、提升团队成员专业知识及业务能力，实行监督考核； 5、了解团队日常工作进度及客户服务情况，帮助成员维护和挖掘优质客户； 6、激发团队士气，培养良好的团队精神。	1、管理类及金融相关专业本科及以上学历优先； 2、有证券、金融、基金或理财师等相关资格证书优先； 3、具有丰富的金融专业知识，了解投资理财市场的发展，对于该行业有自己的认识和思考； 4、有银行理财部门主管/经理、证券公司、保险公司、基金公司、三方财富管理机构等金融机构任职且具有3年以上工作经验优先； 5、具有良好的沟通协调能力，敏锐的市场反应能力，较强的团队管理能力和团队协作意识； 6、有一定的高端客户资源、广泛人脉资源者优先； 7、较好的自我调节抗压能力。	15k-20k/月
私人银行家	销售类	钱江新城	全职	3	5年以上	1、服务于VIP客户及高净值个人客户，为高净值个人客户提供全方面金融理财服务； 2、通过与客户沟通，了解客户在家庭财务方面存在的问题以及理财方面的需求； 3、根据客户的资产规模、生活目标、预期收益目标和风险承受能力进行需求分析，出具专业的理财计划方案，推荐合适的理财产品。	1.金融、经济、营销、财经类相关专业本科学历 2.三年以上相关行业从业经验，有银行理财产品经验优先考虑； 3.具有良好的客户沟通、人际交往及维系客户关系的能力，能够有效开发客户资源； 3.希望你有一定人脉资源和开发客户的能力，最好来自于银行，券商，信托，房地产销售人员，奢侈品珠宝销售，留学，移民等行业。	20k-30k/月
业务总监	销售类	钱江新城	全职	3	3年以上	1、协助分总及常务副总进行团队管理，制定团队销售策略并有计划的执行； 2、负责营销团队的建立及业务开发管理工作，根据团队销售计划督促团队人员完成个人业绩目标并达成团队业绩指标； 3、为客户进行专业的投资咨询服务，提供合理的资产配置方案。	1、管理类或金融类相关专业； 2、有证券、保险、基金或理财师相关行业资格证书； 3、具有丰富的金融专业知识，了解金融市场状态及投资理财市场的发展，有自己的见解及认识； 4、有任职银行个人理财部工作或证券经纪人等3-5年工作经验； 5、有销售经验或相关客户资源者优先； 6、沟通能力强，抗压能力强。	10k-15k/月



杭州海康威视数字技术股份有限公司

海康威视是以视频为核心的智能物联网解决方案和大数据服务提供商，业务聚焦于综合安防、大数据服务和智慧业务，构建开放合作生态，为公共服务领域用户、企事业用户和中小企业用户提供服务，致力于构筑云边融合、物信融合、数智融合的智慧城市和数字化企业。

海康威视在中国内地拥有32家省级业务中心，在港澳台地区及海外国家/地区有59个分支机构（截止2020年7月30日）。其产品和解决方案应用在150多个国家和地区，在G20杭州峰会、北京奥运会、上海世博会、APEC会议、英国伦敦邱园、德国科隆东亚艺术博物馆、北京大兴机场、港珠澳大桥等重大项目中发挥了重要作用。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
高级海外运营经理	运营类	杭州	全职	1	5年及以上	1. 定时完成业绩数据分析，并根据实际需求对业绩报表做优化处理；2. 运营体系和业务流程搭建和优化，提升整体运营效能；3. 境外分支公司运营管理；4. 运营风险管控，确保各项业务合规性遵从；5. 带领运营团队，确保各项运营工作正常运行。	1. 本科及以上学历，经济类相关专业优先，英文听说读写流利； 2. 五年以上工作经验，有业务运营分析经验，熟悉IT/安防行业的相关业务流程优先； 3. 具备较强的数据分析和业务运营分析能力； 4. 具有良好的沟通表达、组织协调、推动能力。	面议
高级海外销售	销售类	杭州	全职	若干	3年及以上	1. 建立、发展海外客户关系，拓展海外销售渠道； 2. 客户维护精耕从而实现公司市场占有率、产品覆盖率和客户覆盖率的不断提升。	1. 本科及以上学历，计算机、电子或通信类专业，英语或日语听说读写熟练； 2. 有IT/电子/安防等相关行业销售经验，有较强的开拓能力和销售理解； 3. 具有良好的沟通能力和抗压能力； 4. 接受亚洲地区高频出差或常驻。	面议
高级海外售前工程师	技术类	杭州	全职	若干	3年及以上	1. 负责重大项目售前咨询服务，包括项目需求分析、技术交流引导和项目方案设计，指导项目技术架构设计与技术风险控制； 2. 负责项目售前全生命周期的管理，使项目售前方案及技术服务满足项目各阶段的进度、质量和目标要求； 3. 负责行业市场与竞争分析，掌握目标行业和竞争对手动态，在项目售前过程中确保竞争优势； 4. 根据公司销售重心，组合公司现有解决方案、产品、服务种类，深入挖掘行业客户的潜在需求，形成具有创新性的行业解决方案。	1. 本科及以上学历，计算机、通信专业或行业信息化相关专业，英语或日语听说读写熟练，可作为工作语言； 2. 一年以上售前经验，安防/ICT/通信行业从业经验，独立主导过有影响力的项目售前支持经验； 3. 良好的沟通和方案输出、宣讲能力； 4. 接受亚洲地区高频出差。	面议

杭州行致盛房地产营销策划代理有限公司

杭州行致盛房地产营销策划代理有限公司成立于2014年，虽是一家年轻的企业，但行致盛所有创始级成员均来自地产界名望之师——欣盛房产营销团队，曾凭借欣盛·东方润园、欣盛·东方郡等项目创造杭州地产营销界的热销传奇。企业主营业务为一手新房的全案营销代理。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
董事长助理	高级管理类	杭州	全职	2	3年	1、对内协调：协助董事长各项内部经营管理工作推进，传递下达董事长各项工作指令要求，协调内部资源，参与公司总体规划、业务经营计划及重大决策的讨论 2、对外联系：负责董事长的对外联络工作和外部关系建设，重要客户商务接待等 3、其他方面：负责董事长日常事务、出差出行等安排，董事长重要文件及公众场合讲话稿的起草及PPT制作，以及董事长下达的其他工作任务。	1、本科及以上学历，211、985优先，专业不限，文字功底强 2、热爱新媒体，对线上新媒体有一定了解 3、性格外向，有亲和力，沟通能力与学习能力强 4、吃苦耐劳，有坚韧的突破精神	15万起/年
商业地产营销经理	高级管理类	杭州	全职	2	5-8年	1、全面负责销售案场，拟定销售计划，执行销售策略，管理销售过程； 2、搭建销售团队，并对销售团队进行培训，提升销售技能和业绩； 3、负责与甲方公司领导的协调及对接工作，并及时跟进甲方提出的相应要求； 4、保证项目各方面工作稳步推进； 5、维护并开拓客户建立经常性联系渠道。	1、本科以上学历，房地产、管理、营销等相关专业3年以上杭州地区商业项目营销经验； 2、熟悉房地产营销方面的相关知识，熟练掌握各类销售模式； 3、拥有较多客户资源，客户群体清晰，具备客户管理能力； 4、具有优秀的人际关系能力和谈判沟通能力； 5、具有敏锐的市场洞察力和分析能力。	30-50万/年
商业地产营销总监	高级管理类	杭州	全职	1	6-10年	1、负责所辖商业项目的全盘管理工作，为案场业务第一负责人，对销售目标达成负责； 2、制定项目整体操盘计划，在项目销售过程中，根据项目实际情况，进行项目方案的有效调整； 3、组织并撰写项目营销策略报告、销售执行报告、项目分析及汇总； 4、控制营销成本，统筹项目营销团队管理，协同进行渠道管理，完成阶段性目标； 5、定期进行项目复盘，协调并解决工作中遇到的各类问题，直至项目结束； 6、负责推进完成公司下达的其他工作指标和任务。	1、本科以上学历，房地产、管理、营销等相关专业5年以上杭州地区商业项目营销经验，具有知名商办（商业项目，写字楼项目）开发企业及策划公司工作经验优先考虑； 2、独立操作过至少3个商业楼盘项目，至少1个商业项目成功操盘经验；所在城市有一定的优质客户资源。 3、熟悉并了解所在城市商业地产市场状况，具备优秀的数据分析能力和团队管理能力；具备多样化营销策略，对销售型商业有独特理解。 4、优秀的职业经理人素质，优秀的问题解决能力、分析理解能力、学习能力，能快速理解公司发展战略方向和经营策略	50-80万/年



杭州巧燕筑家网络科技有限公司

杭州巧燕筑家网络科技有限公司是“互联网+装修”行业的领军企业，是“2018年度新经济企业”、“2019中国品牌影响力（家装）十大品牌”、“2019年度央视（家装行业）展播品牌”、“中国建筑装饰协会互联网与产业链分会副会长单位”。公司以自主研发的“巧燕云系统”为核心，集高科技赋能、互联网全网营销、供应链体系为一体，通过大数据、云计算、智能化、网络化打造一切以“家”为中心的超级生态服务平台，建立家装生态圈闭环体系！开启家装行业新时代！

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
营销总监	高级管理类	浙江省杭州市 余杭区仓前街 道欧美金融城 美国中心1108 室	全职	1	8年以上	1、负责装修平台整体项目的运营策略的制定和实施，含运营管理、培训管理、线上线下市场推广等； 2、制订和实施平台运营管理规划和年度工作计划，并负责完成责任目标和年度计划； 3、负责平台合伙人的整体发展规划，监督完成合伙人区域内的运营计划、执行； 根据反馈数据进行数据分析，及时调整运营策略，并优化各项运营工作； 4、负责装修赋能平台市场竞品的分析和调研，提供模式优化的建议和方向； 5、负责平台运营体系下运营、培训、活动策划团队的搭建、日常管理和优化； 7、负责制定、落实、完善平台运营体系管理规章、制度和操作流程。	1、大专及以上学历，市场营销、管理类专业，5年以上装修、建材、家居类企业运营管理、销售管理、市场开拓经验；2年以上成熟的互联网装修运营经验。 2、具备极强的计划执行力，优秀的市场开拓、资源整合能力，具备良好的商务谈判能力；分析和解决问题能力强。 3、沟通能力优秀，有较强的自我管理能力和学习力，及较好的逻辑思维能力、数据分析能力和创新意识。 4、具备优秀的团队建设和管理能力。	2-3万/年
运营大区经理	高级管理类	浙江省杭州市 余杭区仓前街 道欧美金融城 美国中心1108 室	全职	1	5-8年	1、依据公司战略，落实各区域运营商、材料商的招募计划，并根据合伙人特征，提出相对应的推广方案； 2、负责完成上级下达的各项目标，对直接负责的区域合伙人资源的招募目标达成情况负责； 3、负责所属区域的市场信息收集、研究并分析，根据现有运营模式形成报告； 4、根据市场反馈，针对各区域合伙人情况输出解决方案，并落实培训工作，有必要的情况下出差至当地，甚至参与落地实施； 5、与团队和谐相处，携手并进。	1、市场营销、工商管理专业，有三年以上市场运营工作经验；有家装行业运营落地经验。 2、具备一定的认知理解能力、分析能力、创新能力； 3、出色的协调/沟通能力，善于根据区域合伙人反馈情况，及时有效地整合内外部资源，发出指令、采取行动； 4、认同企业文化，团队文化保证思想和行动统一。	1-3万/年

杭州热联集团股份有限公司

杭州热联集团股份有限公司成立于1997年10月，注册资本33.8亿元，是隶属杭州市实业投资集团的国有控股公司。公司专业从事国际、国内钢铁贸易黑色大宗商品及产业服务，业务品种涵盖钢铁原料、钢铁产品及以铜为主的有色金属等。经过多年发展，热联已发展成为以研究为驱动，以大宗商品现货贸易为基础，提供供应链服务与开展产业链延伸的“一体两翼”格局。

2019年，热联集团实现销售总量4570万吨，销售收入1182亿元。2016—2019年，公司连续四年蝉联中国钢贸企业百强榜综合榜前二。入选浙江省政府“凤凰计划”名单，以及国务院国资委“双百行动”企业名单。目前，热联集团的网点建设遍布国内25个城市及海外15个国家和地区。在全球钢铁贸易行业，“热联”品牌享有优异的商业信誉和企业形象。热联集团正在向全球一流的黑色大宗商品产业服务商稳步迈进。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
投资经理	市场类	杭州	全职	1	3年以上	黑色产业的产业链投资项目的行业调研、尽调组织及尽调报告撰写；产业链相关环节的行业研究、业务模式分析及重点企业跟踪研究。	本科及以上学历；黑色产业投资、市场分析、研究咨询相关领域2年以上工作经验；对产业投资有浓厚兴趣，有较好的文字能力和沟通交流能力。	面议



杭州娃哈哈集团有限公司

杭州娃哈哈集团有限公司创建于1987年，在创始人宗庆后的带领下，不断开拓，锐意进取，33年累计销售额7600多亿元，在全国29个省市自治区建有80个生产基地、180多家子公司，拥有员工近3万人，企业规模和效益连续20余年处于行业领先地位，位居中国企业500强、中国制造业500强、中国民营企业500强前列。

娃哈哈的产品主要涵盖蛋白饮料、包装饮用水、碳酸饮料、茶饮料、果蔬汁饮料、咖啡饮料、植物饮料、特殊用途饮料、罐头食品、乳制品、医药保健食品等十余类200多个品种。除食品饮料研发、制造外，娃哈哈还是食品饮料行业少有的具备自行研发、自行设计、自行制造模具及饮料生产装备和工业机器人能力的企业。

近年，娃哈哈开始了有关健康产品的研发及产业化项目，努力为国人健康做出贡献。同时，大力发展智能制造等高新技术，推动制造行业从“中国制造”迈向“中国创造”。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
博士后研究员	项目管理类	杭州总部	全职	不限	不限	1、负责亲水胶体、中医食疗、生物工程、高端机电、传感器、软件开发、物流工程、生产工艺等领域的研发工作； 2、参与国家重大科技项目的申请、实施落地等工作； 3、负责单位科研成果沉淀和产品转化等相关工作； 4、负责开发人员的培训指导。	1、具有博士学位，40周岁以下，身体健康； 2、专业领域方向：亲水胶体、中医食疗、生物工程、高端机电、传感器、软件开发、物流工程、生产工艺领域均可，其它领域的优秀课题研究也可以申报； 3、认同娃哈哈“激情、责任、专业、创新”的价值观，品学兼优，具有扎实的专业基础和较强的工作能力，有志于在研究领域深入并长远发展；	博士：应届生第一年28万-35万，有工作经验或年度业绩表现突出者，根据实际情况上调。
市场营销管培生	其他	杭州总部	全职	30	不限	1、负责行业领域大数据分析调研工作，制定集团战略层面的营销决策和目标规划； 2、负责集团细分市场的市场策略，制定与实施商品线价格体系及各渠道的营销策略，完成对应品类在行业中的市场定位以及相应的市场反馈等。	1、硕士及以上学位，市场营销、企业管理专业，有学生会、校内大型社团干部任职经历者优先； 2、认可集团“激情”“责任”“专业”“创新”的价值观，有志于成为未来优秀的集团管理者； 3、优秀的领导力与良好的沟通能力，文字功底强，善于思辨，能发现问题并积极解决问题； 4、工作认真负责，性格稳重，思维细致、缜密且具有良好的耐心，具备良好的反应能力、抗压能力和团队、合作精神，责任心强，执行力强，敢于接受挑战。	硕士：应届生第一年12万-18万，有工作经验或年度业绩表现突出者，根据实际情况上调； 博士：应届生第一年28万-35万，有工作经验或年度业绩表现突出者，根据实际情况上调。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
财务管培生	其他					作为集团财务储备干部进行培养，后期主要负责： 1、财务预算与经营分析，深入了解业务，从公司业务和产品维度实施预算方案设计及预算分配，制定有效的风险预警和预算调整方案； 2、基于预算的业务经营分析和预测，与业务前端对接相关数据，输出公司的管理报告和财务分析报告； 3、从财务角度出发对业务进行有效的BP管理，并能基于业务需求转化为可预期的财务需求； 4、与系统内公司对接内部结算事宜，保障内部结算的准确性和及时性。	1、硕士及以上学历，财务管理、会计等相关专业，熟悉财务管理、等相关知识，熟悉财务相关法律法规，能独立完成财务分析相关工作； 2、具备数字敏感性和良好的数据分析能力，擅长财务分析，能够从经营报表数据评价、判断企业财务状况、经营效果，并具备较强的文字综合表达能力； 3、工作耐心细致，能承受一定的工作压力，具有良好的沟通能力与团队合作精神； 4、熟练使用财务及办公软件，实操过用友、SAP相关软件的优先，有大中型企业财务分析、预算管理相关实习经验或知名会计事务所实习经历者优先考虑。	
企业管理管培生	其他					1、基于公司发展设计绩效发展的解决方案，了解各部门的业务状况和团队状况，理解业务战略并促进绩效和激励机制的有效实施； 2、负责企业流程建设及绩效考核体系的不断迭代优化，指导和确保绩效考核、激励机制等的实施效果，根据动态变化适时调整优化保证与组织和业务发展的适配性，并基于数据分析提供岗位轮换和晋升的建议，促进组织效能不断提升； 3、定期进行组织绩效评估工作，确定各组织岗位价值与职级，为公平、合理确定员工薪酬提供重要依据； 4、推动岗位责任制落地，负责各部门岗位说明书的编写等组织发展相关事宜。	1、硕士及以上学历，企业管理、人力资源管理等相关专业，熟悉企业管理、流程管理、绩效考核、岗位责任制等相关知识； 2、有良好的沟通表达能力，积极的工作态度，较强的自我驱动力；对业务好奇，善于诊断业务和组织的问题。 3、有大中型企业岗位责任制、流程建设、绩效考核实习经验或有第三方管理咨询公司实习经历的候选人优先考虑。	
证券管培生	其他	杭州总部	全职	不限	不限	参与研究总部投研策略	1、硕士及以上学历，金融、经济学、投资管理等相关专业； 2、有良好的沟通表达能力，具备良好的逻辑思维能力和团队精神； 3、对金融行业感兴趣，有基金、证券从业资格证者优先考虑，有相关经验者优先考虑； 4、有很强的上进心，学习能力强，对新事物抱有好奇心和探索精神。	
法律管培生	其他	杭州总部	全职	不限	不限	1、参与起草、审核合同； 2、负责法律咨询、服务； 3、负责诉讼、仲裁活动； 4、负责合同归档与查询。	1、硕士及以上学历，法学、民法、经济法等法律相关专业； 2、有良好的沟通表达能力，积极的工作态度，较强的自我驱动力； 3、熟练使用OFFICE软件。	

杭州煜昌企业管理集团有限公司

杭州煜昌企业管理集团有限公司初创于2011年，是一家以长三角为中心向全国蔓延覆盖的综合性人力资源解决方案和服务提供商。创立至今，全体煜昌人秉承“以人为本、缔造百年煜昌”的企业愿景，团结一心，奋力进取，公司一直处于跨越发展的快车道上，现已发展成为以人力资源服务为主，集传统文化开发、建筑材料贸易于一体的综合性企业集团。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
咨询顾问	市场类	余杭人力资源产业园	全职	若干	3年	1、能通过问卷、访谈与沟通，开展培训需求调研和咨询诊断；2、根据调研结果，撰写培训方案或提供咨询项目解决方案；3、做好项目管理，现场实施咨询项目；4、能针对项目实施情况，进行项目汇报和验收；5、撰写项目总结报告，能够发表期刊论文。6、入职后将有6个月至一年时间到日本Qumie集团进行培训实习。	1、人力资源、管理、社会学、新闻学等相关专业毕业；2、清华、北大、浙大、复旦大学应届毕业生（本科以上学历），有咨询梦想，愿意从事培训和咨询行业的；有成熟咨询顾问经验者学历放宽，具有3年以上培训或人力咨询经验，独立承担项目经理工作，具有1年以上项目管理经验；3、具有良好的文字沟通和口头表达能力、逻辑思维能力，良好的解决问题能力、协调能力、演讲与培训能力、团队管理能力，具有数据分析与报告撰写的能力；4、熟悉国家政策，能够正确解读相关文件，具有教育行业、培训行业工作经验者优先。5、日语熟练者优先。	6k-10k/月
营销总监	高级管理类	余杭人力资源产业园	全职	1	5年	1、完成公司年度营销目标以及其他任务；2、营销队伍的建设与培养；3、具有良好的市场拓展能力；4、市场营销战略计划的执行进行监督和控制；5、人力资源服务市场调查与新市场机会的发现；6、市场推广方案的制定；7、项目的营销组织、协调和销售绩效管理。	1、大学以上学历，市场营销、销售管理、企业管理等专业毕业；2、具有五年以上从事销售管理工作的经验；3、具有一定抗压能力，有较强的市场开拓和销售能力；4、具备优秀的沟通能力和团队合作精神，组建和培训团队经验丰富，以往销售业绩良好；5、具有很好的开发市场资源能力。	10k-20k/月

吉利科技集团有限公司

易易互联科技是由吉利科技集团投资的专业从事新能源汽车充换电运营服务和动力电池资产管理的高新技术企业。

公司现阶段聚焦于充换电站的建设、运营，将围绕换电车辆开展多项服务，并不断挖掘换电产业链中电池、车辆、用户、换电站的数据信息，依托大数据信息管理系统开展数据运营和数据挖掘工作。未来还将进入综合能源服务业务，根据未来汽车发展和出行行业的发展需求，提供更加多元化的综合性服务。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
商业分析主管/经理（财务测算方向）	市场类	杭州	全职	1	5	1、参与项目前期研究策划、负责项目的经济测算、分析等工作，开展投资项目初步经济估算； 2、进行商业分析，梳理充换电行业的商业模式，产业链条，竞争对手模式，找到行业痛点，形成行业洞察； 3、结合公司现状，牵头战略规划的信息搜集及战略制定； 4、负责公司融资规划及投融资相关工作支持。	1、统招本科以上学历，3年以上商业分析，投融资测算岗位经验，商业模式，盈利模式； 2、熟悉项目经济数据分析及测算经验，沟通协调、逻辑能力强，精通excel数据分析功能，有扎实的工程经济、财务管理、投资学理论知识； 3、具备结构化思维，具备系统的数据/资料收集、市场研究、整理能力，及良好的文字处理能力，具备较强的认知与逻辑思维能力，敏锐的观察能力、独立分析能力以及撰写分析报告的能力；	面议
公共事务岗	市场类	杭州	全职	5	5	1、根据平台发展规划，建立有建设性的政府关系和社会关系网络，并建立有效的沟通机制； 2、制定政府公关工作计划，负责政府关系开拓和维护；负责媒体和行业关系、集团内部其他公司及部门衔接与合作；突发事件的危机公关。 3、拓展政府资源，为集团业务取得政府支持，营造良好的平台发展运营环境； 4、密切关注政府相关政策的现状及变动，为平台业务运营和重大决策提供意见和建议； 5、负责跟进重大项目执行，协调及接待工作，起草相关宣传信息稿件； 6、灵活处理各种应急事宜，具备一定应急公关能力，建立完善公关预警机制，避免潜在的公关危机；	1、本科及以上学历，5年以上工作经验，熟悉新能源汽车产业，有一定的政府资源； 2、熟悉政府部门的工作流程及办事方式，有一定的政府公共事务经验； 3、具有丰富的谈判技巧和公关能力，熟悉政府单位、社会机构的工作风格； 4、具有良好的交际应酬能力，较强的观察力和应变能力，优秀的人际交往和协调能力； 5、文字能力强，有较高的材料整合能力，表达能力强； 6、抗压能力和应变能力强，执行力强，忠诚度高，具有较强的责任心和敬业精神。	面议

吉利科技集团有限公司

浙江吉智新能源汽车科技有限公司主要负责吉利枫叶品牌整车研发，核心换电技术整车、整站架构开发。2020年4月枫叶汽车品牌正式发布，同年9月推出核心换电技术，科技创新智能互联，级别上将实现从A000到C级全面覆盖。致力于打造绿色出行，为大众提供未来生活新体验，构建更智能更便捷的城市交通出行生态。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
公共关系党 群管理	HR/行政管 理类	杭州	全职	1	5	1、负责公司党群工作的全面管理； 2、负责公司内外信息宣传如重大改革决策、措施的宣传解释工作； 3、负责筹备召开公司党代会、党员大会、党委会、民主生活会、中心组学习等； 4、负责廉政建设、纪律检查、行政监察以及信访的接待、登记等工作。 5、全面负责工会各项事务管理； 6、政府关系维护、重要来宾接待等。	1、本科学历以上，英语四级； 2、有相关工作经验者5年以上； 3、党员。	面议
软件开发 主管	技术类	杭州	全职	5	2	1、负责主控全生命周期热管理控制器软件架构规划设计相关工作，包括需求调研及分析、模块分解、软硬件平台设计、接口定义等的设计； 2、主控完成软件集成及发布工作、软件版本状态管理工作； 3、负责相关软件的需求、软件架构设计文档的撰写； 4、负责热管理控制器软件算法制定和开发、建模、仿真； 5、协助软件测试工作完成所负责的软件测试及验证； 6、负责热管理控制器软件台架及实车的标定及测试； 7、负责整车环模、路试相关标定工作； 8、协助售后质量问题的分析； 9、试验车软件问题处理及分析。	1.本科及以上学历，通讯类相关专业，电子类相关专业，软件类相关专业； 2.2年以上整车软件开发经验； 3.熟悉汽车电子软件开发流程，精通嵌入式C软件代码编写； 4.熟悉AUTOSAR软件架构要求及规范； 5.掌握热管理软件开发工具，MATLAB Simulink等软件建模、仿真与测试； 6.掌握CAN/LIN网络、UDS诊断协议或CCP标定协议； 7.了解HIL模型框架及测试流程； 8.熟练掌握软硬件系统测试工具。	面议
项目管理	项目管理类	杭州	全职	5	2	1.结合市场及公司发展规划，负责组织完成新车型产品开发定义及立项； 2.洞察行业趋势、市场及竞品动态，完善具体产品定义及开发方案； 3.依照开发流程组织相关关联单位按计划完成项目开发及产品交付； 4.负责项目整体进度、成本、质量的管理及推动协调； 5.负责项目管理团队成员能力培养、人员激励及考评； 6.以项目计划为主线目标为导向，识别风险并协调各种资源进行解决； 7.负责促进和推动项目管理体系流程完善。	1.本科及以上学历，具备较好的系统性思维和前瞻性思考能力。 2.熟悉汽车产品研发流程及体系； 3.5年以上汽车主机厂行业工作经验，2年以上汽车研发项目管理经验； 4.对未来事业充满激情，认同奋斗者理念； 5.英语口语流利； 6.具备完整的全新平台整车项目管理经验者优先。	面议



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
电子设计	技术类	杭州	全职	5	2	1. 负责多媒体相关系统关键及前瞻技术趋势的收集和分析； 2. 分析项目及战略输入需求，完成信息娱乐相关系统架构设计以及技术路线分析； 3. 负责完成信息娱乐系统相关功能以及系统设计，输出具体功能、系统设计文档； 4. 配合造型中心输入、完成造型相关握手、人机校核等工作； 5. 依据系统设计完成系统内零部件（车机、液晶大屏等）的具体设计以及开发工作； 6. 负责完成同供应商间的技术交流，掌控合作设计开发工作进度； 7. 负责信息娱乐系统相关产品的开发实施及组织验收认可；	1. 从事信息娱乐系统相关技术2年及以上，至少从事过一个完整的项目，对于仪表相关系统设计及开发以及行业内现有方案有较深刻认识； 2. 具备一定Catia操作能力； 3. 有较强的逻辑思维； 4. 有较强责任心，做事积极主动； 5. 能够承受一定工作强度； 6. 有信息娱乐系统相关零部件供应商工作经验者优先及UI/UE设计开发经验者优先；	面议
车联网	技术类	杭州	全职	5	2	1. 负责车联网关键技术趋势的收集及分析； 2. 负责同各相关部门沟通整理车联网需求，并进行平台架构规划、设计及持续完善； 3. 负责收集及整合内外部平台资源，主导进行同供应商间的技术交流及合作设计、开发工作； 4. 负责车联网终端（TBOX）产品的设计及开发工作； 6. 负责车联网相关产品的开发实施及组织验收认可；	1. 从事车联网相关技术2年及以上，至少从事过一个完整的项目，对于车联网平台架构和业务流程有较深刻的认识； 2. 有主机厂TBOX产品开发经验，熟悉主机厂产品开发流程，有TBOX产品设计公司工作经验者优先； 3. 有较强的逻辑思维，有较强责任心，做事积极主动； 4. 能够承受一定工作强度。	面议
采购工程师	技术类	杭州	全职	5	2	1. 负责内外饰采购、动力总成采购、底盘采购、辅料采购、换电充电业务、供应商管理等，可独立完成系统供应商开发及商务价格谈判，价格管理，合同签订； 2. 负责落实采购成本目标控制，降低采购成本； 3. 负责系统内供应商寻源及商务平台的搭建，供应商绩效管理提升； 4. 负责系统内零部件开发进度的管控； 5. 负责零部件前期开发过程中样件合同签订及结算； 6. 负责零部件开发过程中设变管理； 7. 深入了解业务诉求及发展方向，协同团队建立相应管理流程。	1. 全日制本科及以上学历； 2. 2年以上采购工作经验（采购助理岗可接受应届生），对采购理念和采购过程管理具有清晰认知和理解，熟悉采购独立工作的运作； 3. 具备良好的分析及解决问题的能力，良好的组织协调和沟通能力； 4. 拥有良好职业道德精神和价值观。	面议

吉利科技集团有限公司

沃飞长空(AEROFUGIA)是吉利科技集团通航战略的实践者，是新通航跨界生态整体解决方案的提供商。公司充分发挥傲势无人机和太力飞车多品牌协同形成通航产业优势，通过结合工业互联网、5G、物联网等多领域构建跨界融合、模式灵活的通航产业发展方向。傲势(AOSSCI)作为国内无人通航系统技术自主创新的引领者和生态构建者，公司致力于向全球各个行业提供完整的通航系统解决方案，用卓越的技术为用户创造价值。产品解决方案包括：X系列/H系列无人机系统、地面站、飞控系统关键子系统及无人机协同设计与仿真工具链等。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
CEO助理	高级管理类	成都	全职	1	2年以上	1、协助总裁制定企业战略规划、年度经营计划及各阶段工作目标分解，监督执行并反馈结果； 2、为公司业务线提供有效业务咨询并推动落地，包括但不限于发展规划、业务策略、系统业务功能规划； 3、定期开展战略专题研究，输出能够指导业务的战略洞察和业务观点，促进业务良性成长； 4、协助总裁对高管工作进行业绩考核，监督考核过程，并能根据年度经营管理的实际情况和需求，及时提出考核标准的调整方案； 5、跟踪各业务线经营目标达成情况，提供分析意见及改进建议； 6、在公司经营计划、风险控制等方面向总裁提供具体的解决方案； 7、完成上级交办的其他工作任务。	1、国内外优质院校（如211、985），有工业互联网/高科技行业的战略规划、咨询/商业分析工作经验。 2、商业和业务逻辑敏感，具备良好的逻辑分析能力和系统性思维能力； 3、对数据敏感，具备良好的分析总结、数据呈现能力和观点表达能力； 4、擅长跨部门沟通、团队协作和项目管理，能够有效地将战略意图解码为业务规划并跟踪支持，既能研究规划，又能理解业务并深入业务解决问题； 5、具备强抗压能力，自我驱动力、学习力及解决问题的能力。	

陆浦投资管理集团

陆浦投资是中国人民银行发证的非银金融机构，公司已完成海内外全牌照布局，旗下拥有经中国证券投资基金业协会备案通过的私募股权/创业投资，证券投资和其他投资类三类私募基金管理人，经中国证券监督管理委员会核准的基金销售资格以及持有香港证监会1,4,9号牌。依托专业的管理团队，我们致力于打造开放的综合金融产品平台和最专业的私人财富顾问团队，为中国高净值个人和企业客户提供一对一专属、动态优化的最佳财富管理解决方案。经过6年多的稳健发展，目前管理规模1500亿元人民币。2019年3月，陆浦投资获得经纬中国领投，启明创投跟投共计4000万美元A轮融资，并计划于2020-2021年上市。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
分公司(副)总经理	高级管理类	杭州	全职	1	10年以上	1.根据公司业务规划和业务规划，进行目标分解，带领、激励分公司各部门负责人完成业绩考核； 2.根据总公司下达的人员编制，进行分公司各岗位招聘； 3.根据产品的发行节奏和市场特点，员工自身专业度等带领分公司组织策划各项市场营销以及培训相关活动； 4.为其自身的高端私人财富客户提供优质、精准的专属客户服务，提供全方位的投资服务； 5.负责分公司的日常管理、会议经营、日常培训、辅导及陪同拜访等。	综合素质：年龄28-50周岁之间，形象气质佳，品行正直诚信； 教育背景：研究生及以上学历，具有丰富的金融专业知识，了解国内外投资理财市场的发展，对于该行业有自己的认识和思考； 专业技能：具备很强的业务拓展能力、沟通谈判能力、分公司管理能力； 从业经验与核心能力：金融行业10年以上相关从业经验，熟悉行业动态，对营销队伍建设及营销管理有独到的见解；具备很强的市场开拓能力，并有良好的客户资源和人脉关系。	100-400万/年
业务部(副)总经理	高级管理类	杭州	全职	4	5-7年	1.根据公司业务规划和业务规划，进行目标分解，带领、激励部门成员完成业绩考核； 2.根据公司及机构下达的人员编制，进行本业务部门私人财富顾问的招聘； 3.根据产品的发行节奏和市场特点，带领部门成员组织策划各项市场营销活动； 4.为其自身的高端私人财富客户提供优质、精准的专属客户服务，提供全方位的投资服务； 5.负责本部门的日常管理、会议经营、日常培训、辅导及陪同拜访等。	综合素质：年龄28-40周岁之间，形象气质佳，品行正直诚信； 教育背景：本科及以上学历，具有丰富的金融专业知识，了解国内外投资理财市场的发展，对于该行业有自己的认识和思考； 专业技能：具备很强的业务拓展能力、沟通谈判能力、团队管理能力； 从业经验与核心能力：金融行业5-7年以上相关从业经验，熟悉行业动态，对营销队伍建设及营销管理有独到的见解；具备很强的市场开拓能力，并有良好的客户资源和人脉关系。	26-80万/年

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
资深投资顾问/总监	高级管理类	杭州	全职	2	5-7年	1.负责开拓发展高净值个人客户、有投资需求的企业客户和金融同业客户； 2.了解和挖掘客户投资理财需求，以全方位金融理财和资产配置，为客户提供专业财富管理建议和方案； 3.满足高端客户个性化理财需求，提升客户忠诚度； 4.通过持续跟进与服务，为客户不断提供专业的理财咨询与服务。	综合素质：年龄25-35周岁之间，形象气质佳，品行正直诚信； 教育背景：本科及以上学历，金融类相关专业毕业优先，有强烈的从事财富管理行业的意愿，并具备良好的学习能力； 专业技能：具备较强的业务拓展能力、沟通能力、团队协作能力和工作主动性； 从业经验与核心能力：金融行业3年以上高端私人客户或机构客户理财经验，银行、信托背景优先；拥有丰富优质可成交金融资产储备，且关系良好的客户资源；有服务高净值客户经验或可以接触当地高端客户资源，且极佳的主动开发能力。	20-80万/年
风控经理 (资本市场, 私募基金)	财务类	上海浦东	全职	1	3-5年	1、制定并不断优化阳光私募、对冲基金、债券基金等资本市场类产品的风控策略、尽调要求、投中投后监控标准和流程； 2、开展资本市场产品的风险评估，协助业务团队完成尽调，出具评审报告； 3、评估并监控资本市场产品的市场风险、流动性风险、操作风险、道德风险等，进行风险预警和报告； 4、组织开展风控宣传和培训工作。	1、全日制本科以上学历，具备CPA、CFA 资格优先； 2、在银行、信托、基金、资管机构从事资本市场风控、产品研发的经验； 3、熟悉资本市场私募基金等相关产品架构，熟悉私募基金的相关法律法规； 4、具有较强的量化分析和文字处理能力，沟通力强，精通Excel (VBA)、Word、PPT等工具； 5、工作积极主动，有责任心，认真仔细。	18-36万/年
风控经理 (地产投资, 政信, 评审)	财务类	上海浦东	全职	1	3-6年	1、独立承担对地产项目和政信项目的现场尽调、风险评判、收益测算等风险评审工作。出具项目风险评审报告，明确项目投前、投中、投后风控措施； 2、研究制定房地产基金业务风险偏好、风险策略，建立完善地产项目内部评审流程； 3、对不同城市、不同业态的房地产市场状况和政信项目进行研究分析，为地产项目和政信项目的区域准入、产品准入提供决策支持。	全日制本科以上学历，具备CPA、CFA 资格优先； 2、3年以上在信托、基金、资管机构从事房地产项目、政信项目风险评审的经验； 3、熟悉私募房地产基金的相关产品架构，熟悉私募基金的相关法律法规； 4、熟悉房地产项目开发的相关流程和相关成本、现金流测算； 5、工作积极主动，有责任心，有较强的文字处理能力。	18-36万/年
产品经理 (资本市场部)	运营类	上海浦东	全职	1	3-5年	1、深入跟踪研究全球宏观经济走势，制定投资策略和大类资产配置建议方案； 2、根据资产配置方案，定位资本市场各细分策略投资顾问战略合作伙伴，建立全方位合作关系，独立负责产品的筛选、发行与推动； 3、业务立项管理、商务谈判，对二级市场投顾进行定期评估，建立投顾白名单，不定期拜访投顾，对备选产品进行深入了解； 4、设定产品要素：对产品结构、投资标的、产品要素、风控措施等进行尽调和评估，负责产品立项、拟定产品要素并撰写基金合同； 5、制作产品推介材料并组织全国分公司进行产品培训、产品说明会、大型路演、私募论坛； 6、为产品后期顺利推动、重点客户与投顾关系维护提供有力支持。为产品后续运营工作提供全方面支持。	全日制统招硕士及以上学历，金融、经济类相关专业毕业优先； 2、大型金融机构3年以上相关从业经验，国内外股票、衍生品研究与交易，证券市场投资等相关工作经验优先； 3、对资本市场、宏观经济及相关细分投资行业有足够的理解和逻辑分析能力，对资本市场业务需求设计相应的产品结构，并协调内外部资源进行产品的发售； 4、具备优秀的组织能力、市场策划能力、语言文字表达能力，宣传和谈判能力。	30-48万/年
地产基金投资经理(总监)	高级管理类	上海浦东	全职	1	5-7年	1、根据公司房地产基金战略发展策略，深度参与公司和战略合作伙伴的开拓，包括对新准入交易对手进行全面尽调和存续客户的持续跟踪，与交易对手进行项目资源对接，持续开发基金投资项目； 2、负责对项目尽职调查和评估研判、编制投资可行性分析报告、设计交易结构方案并进行商务谈判； 3、根据公司管理制度，推进项目立项、评审、投决等流程，负责协调资源落实全套基金及投资协议、路演材料、基金推介材料等主要文件的编制； 4、负责基金产品及SPV的设立、备案和各项交易事宜具体落地工作； 5、配合资产管理和风控团队进行项目投后管理； 6、领导交办的其他工作。	1、全日制本科及以上学历，经济、金融、管理、房地产等相关专业； 2、3年以上资管、信托、地产基金、房地产开发商等机构工作经验，具备房地产项目投资经验； 3、掌握房地产项目开发、投资流程和项目评估、分析方法，熟悉房地产股、债、夹层等投资类型及具体交易模式； 4、具备较强的谈判能力以及沟通技巧，有良好的职业道德修养和团队精神。	30-60万/年

融创房地产集团有限公司

融创中国控股有限公司（01918.HK）是香港联交所主板上市企业。公司成立于2003年，以“至臻，致远”为品牌理念，致力于通过高品质的产品与服务，整合高端居住、文旅、文化、商业配套等资源，为中国家庭提供美好生活的完整解决方案。经过多年稳健发展，融创中国已确立行业领先优势，成为受到客户高度认可的中国家庭美好生活整合服务商。融创坚持地产核心主业，围绕“地产+”美好生活全面布局六大战略板块：融创地产、融创服务、融创文旅、融创文化、融创会议会展、融创医疗康养，从好房子到好生活，融创，让美好一直发生。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
营销总监 /经理	销售类	浙江杭州	全职	若干	3年以上	1、梳理确认总体项目营销操盘逻辑，把握操盘节奏和操盘思路；2、负责制订项目销售计划、推广计划和营销费用计划；3、根据公司的整体目标，分解项目营销指标，调配营销和运营节奏；4、对内稳定团队，协调职能，对外协调并维护核心资源和公司重要战略供应商。	1、全日制统招本科及以上学历； 2、具备3年以上地产营销相关工作经验，有全过程项目（大项目、多业态）管理经验； 3、熟悉房地产行业各阶段开发流程，对本地市场的了解和判断能力； 4、前控意识强，明显的使命必达气质，抗压能力强。	面议
投资总监 /经理	项目管理类	浙江杭州	全职	若干	5年以上	1、负责公司土地储备的信息收集跟踪； 2、负责公司有关投资方面的政府关系的维护； 4、负责意向土地项目虚拟团队管理和和项目研判； 5、负责对项目的资源筛查，筛选符合公司投资要求的项目重大土地合作项目的对外谈判； 6、负责项目的整体评估、选择、估价、谈判、融资方案的设计、实施和监控	1、全日制统招本科及以上学历； 2、房地产投资相关经验5年以上，有完整的项目投资经验； 3、具备对土地市场资源信息的掌控能力，具备对土地价值正确判断能力； 4、熟悉规划技术规定、营销、工程、设计专业流程；5、商业敏锐度，并具备创新意识，敢于开拓和运用内外部资源。	面议

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
产业研策 总监/经理	项目管理类	浙江杭州	全职	若干	3年以上	1、负责产业相关政策、行业动态等数据的跟踪、收集、整理与研究，产业项目调研对标，建立有关宏观经济、产业政策、行业发展等部门动态信息库； 2、负责产业相关政策解读及对比研究报告、行业内调研对标报告、相关热门产业趋势及产业盈利模式等专项研究，为项目拓展、产业定位、招产提供决策依据； 3、根据公司投资拓展战略布局进行前期布点规划、初探实施、产业模型编制等拓展工作；开展市场调研与分析，负责拟投资产业项目、特色小镇的项目可行性编制、整体定位及规划设计优化、投资汇报测算、产品策划、开发策略等前期方案报告； 4、产业链条分析、研究、导入，围绕产业链梳理相关目标龙头企业，开展对接及前期导入，重点参与预算分解及资源配置等重要政策的制订与执行，配合对外拓展、对外合作及行业招引工作； 5、对接政府主管部门、投资开发商、投融资机构、产业发展研究机构、房地产调研对标机构、房地产管理咨询机构等业界资源	1、全日制统招本科及以上学历，金融、经济、统计学等相关专业优先；2、有3年以上区域经济规划、产业研究、新型城镇规划等同类工作经验的优先；3、掌握产业项目土地政策，熟悉土地市场情况，掌握产业项目前期研究、项目拓展专业知识、房地产开发企业的业务流程；4、商业敏锐度，并具备创新意识，敢于开拓和运用内外部资源。	面议
客研总监 /经理	市场类	浙江杭州	全职	若干	5年以上	1、定期进行房地产市场监测及城市解读、投资分析； 2、参与投资决策，进行可行性研究，完成定位、立项会、投委会等报告； 3、配合产品、户型、规划设计，给出专业性建议； 4、专题性市场调研与分析、客户与产品分析； 5、对项目客户定位、价格定位、产品定位、推盘节奏、竞争策略等进行精准定位，提供项目全面解决方案。	1、全日制统招本科及以上学历； 2、5年以上工作经验，咨询公司背景优先考虑； 3、具备丰富的前期定位及可行性研究的项目经验； 4、具备较强的研究精神和系统性思考、分析能力，具备商业敏感度； 5、具备良好的口头表达和报告撰写能力	面议
融资总监 /经理	财务类	浙江杭州	全职	若干	5年以上	1、融资管理：银行信贷政策、规模的分析，根据项目特点确定申报银行及申报方案；项目融资申报、可行性分析报告及他前期资料准备及审核；协调处理跟银行相关的其他事宜； 2、资金管理：半年度和年度资金计划的汇总和总结（预算）；月度资金计划及总结编制审核；各部门资金支付额度协调、统筹，确保资金计划达成率； 3、回款管理：与营销配合制定回款任务；按揭银行的洽谈引入。	1、全日制统招本科及以上学历，财务管理，会计学相关专业优先； 2、5年以上工作经验，有在四大会计师事务所、金融机构、知名房企财务部门相关岗位工作经历优先；3、逻辑能力强，善于发现问题，提出解决方案。	面议
人力总监 /经理	HR/行政管理类	浙江杭州	全职	若干	5年以上	1、深入贴近所支持部门业务及人力现状，主导所支持部门全流程人力资源管理工作； 2、组织与人才发展，主导并实施人才盘点，高潜力人才发展项目，组织架构优化等。使得组织能力不断发展，以适用业务的变化和发展； 3、激励与绩效，协助部门领导实施绩效管理，包括目标制定，反馈辅导，绩效评估等。负责公司的激励体系在部门内的落地和优化，确保激励适度有效； 4、员工关系，渗透业务，融入组织，通过多种手段了解组织及核心会员的状态，答疑解惑，促进组织高效运转 5、人员招聘，分析所负责部门的人才供应状况，和用人部门及招聘中心探讨人才引进策略。协助招聘中心吸引优质候选人，满足部门用人需求。	1、全日制统招本科及以上学历； 2、5年以上知名企业人力资源相关工作经验； 3、了解人力资源各模块，在某一模块有较好的理解和实操经验，具有较强的独立分析与解决问题的能力； 4、良好的沟通表达能力和亲和力，良好的职业操守，抗压能力强。	面议

上海正略均策企业管理咨询有限公司

正略集团是一家在咨询行业内广受尊敬的中国咨询公司，被誉为中国咨询业的“黄埔军校”。自1992年11月11日创办至今，秉承“学无罔，思无殆，言有物，行有恒”的核心价值观，践行“竹文化”，咨询中国，智慧四海。

经过28年的不断探索与实践，正略集团旗下核心业务版块——正略咨询，已为含世界500强、中国500强、央企、国企、上市公司及创业公司等提供过含公司战略、人力资源、品牌营销、流程再造、物流采购、财务投资、集团管控、信息化、管理培训、企业文化、风险管理、高级人才、业绩提升、研发创新、绩效提升等在内的管理价值链咨询服务。

正略集团总部位于北京，在上海、广州、成都、武汉、天津设有全资子公司。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
咨询顾问	项目管理类	项目地	全职	若干	无	1.根据项目需求从事战略、人力资源、企业文化、集团管控、流程再造、财务投资、品牌营销、供应链、信息化等方向的管理咨询项目工作； 2.为客户提供管理咨询服务，包括诊断、方案设计、培训、操作指导等； 3.为客户提供企业诊断报告，针对企业实际问题提出切实可行的解决方案； 4.协助项目经理进行项目阶段成果汇报工作； 5.在项目经理指导下辅助客户推进咨询方案的落地。	1.MBA、硕士及以上学历，专业不限； 2.工作积极主动，良好的沟通协调能力和文字能力； 3.逻辑严谨，数理分析能力强，熟悉解决问题的思路方法； 4.出色的快速学习能力，对未知领域有极强的探索欲望； 5.熟练掌握 Office、SPSS等办公软件，擅长PPT制作与讲演； 6.能适应不定时工作和长期出差。	12k-20k/月



鲜丰水果股份有限公司

鲜丰水果股份有限公司创始于1997年，历经23年行业耕耘与发展，现已成为一家集新零售、智慧冷链物流和供应链B2B平台的全球化与现代企业，是全球最大的水果连锁品牌商之一。目前公司拥有鲜丰水果、阿K果园子、水果码头、鲜果码头、杨果铺五大品牌，全国门店数超2000家，主要辐射江浙沪皖渝川豫闽津等省（市），公司拥有全国20大冷链智慧物流中心，共计100000多平方米的现代化仓储配送中心，全球300多个直采与种植基地，深耕果业生态，为水果营养事业终生服务。

面向未来，鲜丰人将聚焦水果行业产业互联网与“百城万店”的战略目标，继续秉承“用水果让生活更美好”的愿景，持续创新，努力奋斗！

生鲜水果，万亿市场，群雄逐鹿，谁与争锋！现诚觅全球英才携手并肩奋斗，共创未来！

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
总裁助理 (干部储备)	其他	杭州拱墅区	全职	3-5	5年及以上	1、协助总裁处理日常各类工作事宜，包括但不限于：日常各类会议安排/纪要编写/重要事项跟进； 2、协助总裁推进落地各类变革项目，牵头各类跨部门协作项目； 3、推动建立公司会议管理体系并提升会议管理效率； 4、定期做行业调研和竞争分析，输出并赋能业务方，帮助业务方更清晰的制定业务策略； 5、牵头集团层面PMO项目，以战带训，为成为公司未来核心干部进行能力储备；	1、MBA及硕士及以上学历，5年及以上管理工作经验，有过战略/销售/市场/供应链/HR/财务等综合管理咨询经验者优先； 2、有一定的甲方工作背景，对于甲方企业内部运作流程比较熟悉； 3、灵活应变，有非常强的成就动机，吃苦耐劳，有强烈的使命感和自律性； 4、认可公司所处行业，愿意跟随公司战略长期发展和成长。	年薪25-50万+股权
总裁办 主任	项目管理类	杭州拱墅区	全职	1	8年及以上	1、辅助总裁做好集团经营管理，收集政策、宏观经济和行业信息，为集团决策提供依据； 2、辅助制定、完善公司整体各项规章制度，重点监督指导集团行政管理、后勤支持等制度执行情况，促进各项工作规范化管理； 3、协助召集集团各类管理层会议、总裁办公会等专题会议，并对决议的事项进行跟踪、督办、落实和反馈； 4、负责集团总部对外联络与来客接待，及宣传工作以及各类活动的策划、组织工作，对拓展公关业务，促进公司与社会各界广泛合作和友好往来，树立良好的集团形象； 5、负责安排公司日常后勤工作，包括环境卫生、会务、接待、办公等。	1、本科及以上学历，管理类或经济类专业； 2、10年以上工作经验，5年以上大型企业战略管理或组织经营管理工作经历； 3、熟悉国家宏观经济政策，熟悉企业成长的一般性规律，能独立完成企业发展、商业模式研究； 4、较好的商务写作能力，且熟练使用办公软件； 5、熟悉高端定制的商务活动，有较丰富的高端商务接待与洽谈经验者优先； 6、良好的人际交往能力，敏锐的洞察力和感知力、逻辑思维及应变能力强，可出差。	年薪25-40万+股权

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
财务预算 经理	财务类	杭州拱墅区	全职	1	5年及以上	1、负责公司全面预算管理工作，组织编制盈利预测和资金预测； 2、协助财务总监建立并完善公司资金收付管理体系； 3、负责组织编制、完善并执行公司资金管理制度，确保公司资金安全； 4、负责组织编制现金流量表，协助财务总监做好筹融资工作，确保公司现金流充足； 5、负责统筹并开展资金管理日常工作； 6、负责分析本部财务收支预算的执行情况，检查子公司、分公司财务收支预算的执行情况； 7、负责上级领导交待的其他合理工作。	1、全日制本科及以上学历，会计、财务管理、金融相关专业； 2、熟悉国家财经、外汇管理相关法规和政策，了解银行收付汇结算业务； 3、有较强的资金监控、资金运转能力和风险控制意识； 4、有三年以上家电、家具制造业，新零售行业预算管理相关经验； 5、工作细致，责任感强，良好的沟通能力和团队精神和职业操守。	年薪20-35万+股权
薪酬绩效 总监	HR/行政管理类	杭州拱墅区	全职	1	8年及以上	1、根据公司战略及经营策略，设计人力资源预算政策及方案，指导并推动各业务单位制定并落地薪酬预算； 2、根据公司业务战略及人力资源规划，设计并优化全面薪酬福利激励体系，制定并持续优化相应政策制度； 3、根据公司业务价值链及岗位体系和人才发展政策，制定差异化的薪酬体系/策略/调薪政策，制定分群体差异化的薪酬方案； 4、按照薪酬福利激励体系，制定各类奖金具体分配方案、年度调薪方案、核心员工保留方案等； 5、主导搭建基于公司未来中长期业务战略及人才战略的激励方案体系，包括但不限于股权/期权等； 6、组织团队定期实施外部市场薪酬数据调研，定期了解并分析行业、标杆企业或友商企业的薪酬激励模式及数据，确保公司整体薪酬策略的竞争力。	1、本科及以上学历，财务、人力资源管理类相关专业； 2、8年以上工作经验，5年以上薪酬福利相关模块的实操经验； 3、具有薪酬管理体系设计与推动落地等经验者优先考虑； 4、精通 Excel 等办公软件，数字敏感度好，善于进行数据分析，结果导向； 5、严谨细致，具有较强的组织协调、沟通能力；具有较强的学习能力、项目规划能力。	年薪25-45万+股权
员工关系 总监	HR/行政管理类	杭州拱墅区	全职	1	8年及以上	1、根据公司业务策略及HR战略规划，制定公司员工关系年度工作计划并推动落地； 2、搭建公司人力资源基础保障制度/流程/规则/表单等体系，并通过过程管控/信息化/培训赋能等方式确保规则100%落地，控制公司总体用工风险； 3、搭建公司多元化的用工体系，能够支撑10000+人员的日常人事管理，提升公司整体用工的规范性，控制用工成本； 4、推动员工入、离、转、调等各个环节的流程落地，确保人事管理体系高效运行； 5、制定公司人力资源类纠纷及各类风险的应对和处理机制与流程，通过培训等赋能方式，强化HRBP及业务主管的风险应对和处理能力，降低用工风险； 6、制定并推动落地年度员工关系的维护和提升计划，提升员工满意度与敬业度； 7、主导推动e-HR上线及持续运营，推动HR的信息化与数字化。	1、熟悉并主导过企业全量劳动法律法规以及人力资源管理规范化制度建设，熟悉劳动争议处理流程，具有丰富的员工关系沟通和调解技巧； 2、有成功主导实施e-HR项目的经验； 3、对于大型零售门店运行中的各类人事风险等有成熟的经验和应对策略； 4、成熟稳重，注重细节，风险意识与规则意识比较强。	年薪25-45万+股权
高级培训 经理	HR/行政管理类	杭州拱墅区	全职	1	8年及以上	1、深入理解并配合公司战略与业务，制定年度培训计划，并组织落实，确保计划贯彻落实； 2、组织并实施公司干部管理、储备人才、及MT项目，推动跟踪评估培训效果，不断迭代改进； 3、梳理、开发营运等关键序列培训学习地图，参与课程体系设计优化，并进行课程开发迭代； 4、培养公司内部讲师，为内部讲师提供咨询和指导、培训，并组织开发各类学习资源； 5、负责对接各部门培训需求，合理分析并出具个性化培训解决方案，协同人力资源部打造学习型组织；	1、本科以上学历，8年以上零售连锁培训经验； 2、培训平台构建及培训体系搭建经验、熟悉课程体系、讲师体系及培训运作； 3、有项目管理能力，有良好团队合作意识，善于整合资源，推动工作完成； 4、具备优秀的交际能力、亲和力、逻辑思维，有自主课程开发和授课能力； 5、有较强的责任心、敬业精神、奋斗精神。	年薪20-35万+股权

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
供应链 总经理	高级管理类	杭州拱墅区	全职	1	10年及以上	1、根据公司业务发展战略及策略，搭建基于客户/渠道需求的产品规划体系与机制，通过产品订单管理、采购计划管理、产品品质管控等手段，促进产销的高度协同； 2、基于以原产地直采为核心模式的品类开发与采购能力，提升公司产品的性价比； 3、通过新技术引入等方式，逐步提升公司产品的标准化水平，支撑公司业务规模更大范围内的扩张； 4、建立并推动落地公司供应商管理体系，通过供应商的持续运营与管理，提升公司在产地端的综合竞争力。	1、有快时尚行业商品规划、供应链管理模块的独立操盘和建立体系的能力； 2、有跨行业的成功实践和背景； 3、对于品类管理与运营、供应链创新管理模式等最新趋势有自己的研究和理解； 4、务实、落地，有供应链升级和团队升级的成功经验。	年薪60-100万+股权
供应链 产品经理	产品类	杭州拱墅区	全职	1	5年及以上	1、负责公司商品计划系统、供应链协同平台、供应链计划系统产品规划及设计，制定业务线长期发展目标及阶段性目标； 2、负责与相关业务部门保持良好的沟通，完成需求调研和分析，推进产品功能迭代，并且保证产品质量； 3、负责管理与分派所属产品线产品经理工作任务，按时完成公司的阶段性目标。	1、统招本科以上学历，物流、供应链管理相关专业、985/211 硕士优先； 2、精通SRM系统的架构设计，有大型SRM系统设计经验； 3、有大型集团商品采购系统设计和实施经验； 4、掌握业务部门（采购/供应链）业务流程，与业务部门用户沟通，调研、分析、总结用户需求，提出整体解决思路，形成相应的解决方案； 5、能够撰写功能设计文档，配合技术顾问进行客户化或应用系统开发，参与对开发结果的测试工作，部署和推广；能够编制相关的用户使用手册，对用户进行相关的培训工作。	年薪20-35万+股权
支付 产品经理	产品类	杭州拱墅区	全职	1	5年及以上	1、负责业务流程梳理，并给出建议方案； 2、负责支付、清结算产品地图规划及落地执行，项目管理相关工作； 3、负责国内支付渠道接入（例 支付宝、微信、银联、渠道天下、银行等）； 4、负责国内、国际统一收银台、支付网关、支付订单、营销活动系统建设； 5、负责国内分账系统搭建、资金托管； 6、负责国内交易对账、资金对账、对账网关系统建设； 7、负责国内、国际支付与财务自动集成记账。	1、大学本科及以上学历，计算机专业或者是财经类专业等优先； 2、有支付行业工作经验>6年以上，有从事过商超、电商或跨境电商、支付公司工作经验； 3、有0-1搭建大支付体系产品含（规划及建设落地经验）； 4、熟悉支付宝、微信等渠道的接入，熟悉代发类产品，包括开放平台规则，小程序产品、有解决微信风控相关工作经验或者渠道； 5、熟悉交易对账单，有一定的财务背景或者是熟悉虚账户、实账户之间的关系，有接入国际相关支付方式； 6、对资金托管、二清有一定的业务知识及落地经验； 7、熟悉跨境及三单对碰业务及规则，有从支付到财务全链路集成经验； 8、良好的沟通与推动能力。	年薪20-35万+股权
财务核算 产品经理	产品类	杭州拱墅区	全职	1	5年及以上	1、负责前端销售数据接入； 2、负责售后业务线数据接入； 3、预收账款管理，应收管理； 4、负责集团收入、成本核算产品。	1、统招本科及以上学历，计算机专业或者是财经类专业为主； 2、>6年以上IT企业或者互联网产品经验，有从事电商、线下商超为主； 3、能独立规划财务产品及落地执行，思维逻辑清晰，有很强的沟通及执行落地能力； 4、熟悉采购业务流程，协助流程梳理，结合财务控制点给出建议方案； 5、有一定的财务基础知识，有过从0-1的财务产品落地方案； 6、熟悉财务中台产品，对销售线、库存线、进销存及成本核算。	年薪20-35万+股权
财务结算 产品经理	产品类	杭州拱墅区	全职	1	5年及以上	1、负责结算地图产品规划及执行落地； 2、负责电子合同产品规划及执行落地； 3、负责商品类结算体系搭建（经销、代销、联营）； 4、负责物流费用结算体系搭建（仓储、干线、配送）； 5、负责结算产品迭代更新； 6、负责梳理优化产品，提高产品效率； 7、账单出单、对账、审批、发票功能集成。	1、本科及以上学历，计算机专业或者是财经类专业为主； 2、熟悉商品结算规则、有零售、物流行业经验为主； 3、>5年以上IT企业或者互联网产品经验，有0-1搭建结算产品经验为佳； 4、逻辑清晰，具有较强的沟通能力； 5、有财务管理经验及业务系统策划经验为优先。	年薪20-35万+股权

长江精工钢结构（集团）股份有限公司

成立于1999年的精工钢构集团，是一家集国际、国内大型建筑钢结构、钢结构建筑及金属屋面墙面等设计、研发、销售、制造、施工于一体的大型上市集团公司。连续六年蝉联全国钢结构行业第一，同时领先开启了装配式绿色集成建筑、EPC工程总承包的转型升级之路。

从“鸟巢”到“凤凰”，从南方到北方，从内地到边疆，从国内到海外。匠心廿载，铸就卓尔不凡。在全球，精工钢构一共打造了各类大型场馆110余座，高层超高层建筑数百座，大型机场航站楼及火车站近70余座！中国当代十大建筑、新世界七大奇迹，精工品牌独占六席！

更多信息请查询公司官网：<http://www.600496.com>

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
财务总监 (EPC总承包事业部)	财务类	绍兴	全职	1	10年以上	负责财务核算、财务分析、税务及资金管理，对业务运营提供有效的支持及成本、关键风险点的控制。	1、45周岁以下，本科及以上学历，财会类相关专业，10年以上建筑施工总承包企业财务管理经验，3年以上同等岗位工作经验，具有注册会计师资格证书者优先考虑； 2、精通财务成本管控、建筑施工项目核算体系，掌握国家会计准则及税收政策； 3、能有效指导和激励团队人员开展财务管理工作，能通过财务报表分析发现企业经营管理中存在的问题并提供合理建议； 4、具有较好的沟通能力、学习能力及团队管理能力，良好的职业道德、严谨的工作作风以及高度的责任心、原则性。	50-80万/年
品牌经理 /总监	市场类	绍兴	全职	1	5年以上	1、负责公司品牌推广、企划工作，建立和发展公司的企业文化、产品文化和市场文化； 2、负责公司对外形象的建立与宣传，建立公司与上级主管部门、行业媒体、相关协会的交流与宣传推广； 3、负责公司项目企划工作的全面掌控。包括组织、参与、指导企划方案的制定，媒体活动计划的审定，完成公司市场推广方案的整体策划； 4、负责公司内部大型活动的组织策划。	1、本科及以上学历，3年以上建筑相关行业同等工作经验，或5年以上企划/品牌运营岗位工作经验，有成功案例； 2、掌握市场传播知识，灵活运用各类宣传方式和推广渠道； 3、富有创意，具备较好的文笔和策划能力、组织统筹能力，沟通协调能力强。	20-40万/年
行政经理	HR /行政管理类	绍兴	全职	1	10年以上	各类行政管理工作，包括信息上传下达，指令跟踪落实，会议组织管理，制度报告誊写，企业宣传，商务接待，公共关系处理等。	1、45周岁以下，本科及以上学历，10年以上行政管理经验； 2、具有大中型企业相关工作背景，较强的文字功底和管理能力； 3、具备较强的沟通表达、组织协调能力及灵活应变能力。	20-30万/年

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
营销总监	销售类	绍兴	全职	1	10年以上	1、整合集团资源服务战略客户，带领团队开展市场调研，组织业务公关； 2、关注行业发展形势，敏锐洞悉并把握市场机会；统管销售业务，为各子公司提供项目合作机会，指导各子公司抢占市场份额； 3、营销团队建设、管理与培训指导；	1、本科及以上学历，营销类、管理类相关专业，具有5年以上工程项目营销管理经验； 2、熟悉建筑工程行业营销的管理流程，深刻了解本行业业务模式，熟悉项目承接运营模式，了解合同和风险基本控制点，能有效推进销售管理改善及效率提升； 3、具有较强的计划性和预判能力，能够把握和分析行业动态和市场方向； 4、具有较强的组织协调、沟通表达、决断能力及敬业精神，良好的抗压能力。	基本年薪30-50万+营销业绩奖
运营总监	运营类	绍兴	全职	1	10年以上	1、负责集团运营管理相关制度建设的统筹和指导工作； 2、负责工程项目运营情况的指导、检查、分析与评估，并督促各公司项目全生命周期运营模式的实施； 3、负责集团运营管理信息化的推进，并指导数据分析体系的建设与完善；	1、本科及以上学历，工民建、土木工程等相关专业；8年以上工程项目施工管理经验，有大型建筑项目全过程管理经验； 2、了解项目全生命周期管理相关知识，熟悉建筑工程的流程及相关标准，掌握钢结构项目生产加工和施工安装体系的运营及风险评估； 3、具有较强的计划性和预判能力，能够全面主导常规项目的计划组织实施管理工作； 4、具有较强的系统思维与学习能力、分析与解决问题的能力、沟通协调组织能力和抗压能力。	30-50万/年
采购总监	高级管理类	绍兴	全职	1	10年以上	1、修订与完善采购管理体系与制度； 2、负责公司运营过程中各类涉及采购的招投标及合格分供方、分包方的选定工作； 3、负责原材料集中采购工作，对各外协加工单位的考察并选定合格供应商； 4、负责采购条线运作情况的检查、分析和指导工作；	1、本科学历，具有采购管理经验5年以上，具有建筑行业供应链管理尤佳； 2、熟悉采购流程中的关键控制点及注意事项，熟悉体系制度修订与完善； 3、具备较强的沟通谈判能力、问题分析与处理能力。	30-50万/年
HR总监	HR/行政管理类	绍兴/上海	全职	1	10年以上	1、根据公司整体战略布局、规划，建立全年度的人力资源规划； 2、负责年度招聘、培训计划，制定整体薪酬考核体系方案； 3、负责优化工作环境，传承企业文化，加强团队建设工作；	1、本科及以上学历，10年以上大型制造性企业或建筑施工企业人力资源管理工作经历，3年以上团队管理经验，具有系统的人力资源管理知识； 2、熟悉掌握人力资源各项管理技能，较强的人才招聘、识别能力及人力资源管理体系建设能力； 3、具有较强的亲和力、沟通、组织协调能力及情商，为人正直，能认同公司的企业文化；	30-50万/年
制造总监	其他	绍兴	全职	1	10年以上	1、负责集团制造管理信息化的推进工作和数据分析体系的建设工作； 2、负责集团制造管理相关制度建设的统筹和指导工作； 3、负责各公司生产条线运营情况的指导、检查、分析和评估； 4、负责各公司生产条线年度精益管理工作的统筹和指导工作。	1、45周岁以下，本科及以上学历，建筑、机械或焊接工艺等相关专业，5年以上大型现代化企业生产管理工作经验，3年以上生产总监或同等级别岗位经历； 2、熟悉建筑或机械类装配式生产线工艺流程，能结合信息化手段有效的组织生产管理； 3、精通精益生产管理，能持续优化生产流程并提高生产效率； 4、具有较强的组织协调、决断能力及沟通能力，较好的抗压能力及敬业精神、职业操守。	30-50万/年

浙江荣盛控股集团有限公司

浙江荣盛控股集团总部位于杭州市萧山区，目前已发展成为拥有石化、化纤、房产、物流、创投等产业的现代企业集团，在上海、宁波、舟山、大连、海南、四川等省市设有子公司。截至目前拥有总资产2000多亿元，位列中国企业500强第102位、中国民营企业500强第19位，中国石油和化工民营企业百强第2位。2019年实现销售2056亿元。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
法务	技术类	杭州萧山	全职	2	不限	1、负责完成法务文件的审阅审核； 2、负责公司的诉讼案件处理； 3、负责对接国内或海外子公司法务相关工作； 4、负责外部律所的对接。	1、全日制本科及以上学历，法学类相关专业； 2、1-5年工作经验，有实习经验的优秀应届生也可考虑； 3、有一定的协调、沟通能力。	面议
投资	市场类	杭州萧山	全职	1	不限	1、参与公司对外投资项目管理； 2、协助在投项目日常维护； 3、协助搜集项目各类可用信息等； 4、撰写相关领域的行业分析报告。	1、全日制硕士研究生学历，经济或石化类相关专业； 2、0-3年本岗位相关工作经验，能熟练使用基本的相关软件； 3、有良好的文字组织和写作能力，优秀的语言表达能力，工作富有逻辑性和条理性。	面议
人力资源	HR/行政管理类	杭州萧山	全职	2	不限	1、负责人力资源招聘、培训、绩效、薪酬等一个或多个模块。 2、负责协助其他模块的同事开展工作； 3、负责对接下属子公司，实现HRBP职能。	1、全日制本科及以上学历，企业管理、人力资源、行政管理及理工科等相关专业； 2、做事认真、细心、负责，具有服务意识，有良好的沟通表达、文字书写能力； 3、熟练使用office等办公软件。	面议
稽查	HR/行政管理类	杭州萧山	全职	1	不限	1、负责或配合完成制订稽查工作方案、开展稽查的现场工作、负责或配合完成稽查报告材料； 2、负责或配合稽查事项的沟通，以及后续整改落实情况的追踪反馈等； 3、负责或配合完成稽查事项的评价工作； 4、根据部门安排，负责或配合部门其他具体工作。	1、全日制本科及以上学历，专业不限； 2、热爱稽查工作，有强烈成功欲和事业心，理解管理原则，有创新和担当精神，自我约束能力强； 3、思维敏捷、勤于思考，逻辑能力强，善于不断总结，有较好公文写作功底； 4、掌握沟通技巧，具备团队协作能力。	面议

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
企业管理	HR/行政管理类	杭州萧山	全职	1	不限	1、负责公司制度制定及相关作业流程的建设; 2、负责公司体系管理相关工作; 3、负责公司日常运营监控, 绩效管理。	1、全日制本科及以上学历, 企业管理类、理工科类相关专业; 2、具备扎实的文字组织能力和沟通表达能力; 3、有2年及以上石化行业企业管理工作经验者优先。	面议
土建工程师	技术类	杭州萧山	全职	1	不限	1、负责新建项目的土建工程管理; 2、负责已建项目的土建工程维护。	1、全日制本科及以上学历, 土木工程等相关专业, 有现场管理经验者优先; 2、能熟练运用CAD、office、企业信息系统等办公软件; 3、能吃苦, 做事认真、负责、细心、严谨, 具备较强的沟通协调、人际关系处理能力及风控意识、服务意识和团队协作精神。	面议
行业研究员	市场类	杭州江干	全职	2	2	1、对拟投资标的所在产业进行深度分析, 持续跟踪新兴行业的发展动态; 2、参与项目的尽职调查, 完成立项报告、投资报告及投后报告的撰写; 3、对公司的私募基金进行备案和信息更新; 4、积极了解产业政策, 挖掘本地的投资机会; 5、维护产业合作伙伴、券商、投资机构等合作关系。	1、统招全日制硕士及以上学历, 化工、生物医药、电子、计算机、环保等相关专业; 2、2-5年相关工作经验, 具有投资管理、行业研究、技术开发等从业经验, 对基本面研究具有清晰的思路; 3、良好的逻辑思维和口头表达能力, 责任心强, 工作效率高; 4、持有CPA、CFA证书或通过司法考试优先。	面议
化学品商务经理	销售类	上海闵行	全职	8	5	1、负责产品(中副产品、丙烯酸、EO/PO、HDPE、LDPE、EVA、ABS、BR+SBR)销售, 为客户提供周到的服务; 2、负责跟踪发货计划安排, 保障产品顺畅出货; 3、负责督促销售合同正常履行, 按照合同约定完成回款, 出现问题及时汇报并处理; 4、负责市场调研, 开发有市场潜力的地区和客户, 开展客户走访并定期报告相关信息。	1、全日制本科及以上学历, 专业不限; 2、5年以上同产品销售经验; 3、熟练使用办公软件。	面议
化学品商务	销售类	上海闵行	全职	31	3	1、负责产品(酚酮、EO/PO、液化气、PP、LLDPE、HDPE、LDPE、EVA、PC、ABS、BR+SBR、)销售, 为客户提供周到的服务; 2、负责跟踪发货计划安排, 保障产品顺畅出货; 3、负责督促销售合同正常履行, 按照合同约定完成回款, 出现问题及时汇报并处理; 4、负责市场调研, 开发有市场潜力的地区和客户, 开展客户走访并定期报告相关信息。	1、全日制本科及以上学历, 专业不限; 2、3年以上同产品销售经验; 3、熟练使用办公软件。	面议
计划与合同	其他	上海闵行	全职	8	2	1、组织、评估和发布化学品部编制年度与月度的销售计划; 2、组织、发布化学品部制定产品销售的调整计划; 3、按公司有关规定对合同实行严格管理。	1、全日制本科及以上学历, 专业不限; 2、2年以上相关工作经验; 3、能熟练使用办公软件。	面议

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
信息与价格	其他	上海闵行	全职	2	5	1、组织、收集市场部及化学品部的市场信息，编制信息日报，提交相关领导决策； 2、按公司有关规定对价格实行严格管理； 3、负责化学品部的业务运行管理，组织、撰写月度 and 年度经济活动分析报告，并逐步与公司考核挂钩。	1、全日制本科及以上学历，专业不限； 2、5年以上相关工作经验； 3、能熟练使用办公软件。	面议
客服与投诉	其他	上海闵行	全职	1	2	1、售后服务，受理投诉； 2、协助各部门分析、调查客户投诉的原因，提出改进意见； 3、跟踪投诉处理结果，做好客户回访工作； 4、负责对投诉进行登记、整理和建档。	1、全日制本科及以上学历，专业不限； 2、2年以上相关工作经验； 3、能熟练使用办公软件。	面议
绩效管理	HR/行政管理类	上海闵行	全职	1	3	1、牵头修订对事业部绩效考核办法。 2、负责落实事业部各岗位的绩效考核。 3、负责统计、分析绩效考核结果，完成绩效考核报告的分析。 4、负责组织绩效考核的定期培训。	1、全日制本科及以上学历，专业不限； 2、3年以上相关工作经验； 3、能熟练使用办公软件。	面议
招标管理 (化工产品)	市场类	上海闵行	全职	4	5	1、化工产品（酚酮及特殊化学品）定价管理； 2、客户开发和管理； 3、招标执行。	1、全日制本科及以上学历，化工、国贸相关专业优先； 2、5年及以上工作经验，3年及以上相关行业工作经验，可接受优秀应届生； 3、工作认真细致，责任心强。	面议
市场分析（聚酯）	市场类	杭州萧山	全职	3	8	1、建立完善聚酯品外销的信息收集、整理及反馈渠道，建立外销市场竞争环境分析报告制度； 2、建立外商采购情况分析 & 采购周期分析定期报告制度、国内供应商外销价格比对制度； 3、负责对货代公司的招标工作，建立对其评判的定期制度，并对货代公司提出整改意见； 4、负责内部工作流程优化及内部的绩效考核。	1、全日制本科及以上学历，纺织工程相关专业优先； 2、8年及以上工作经验，5年及以上相关行业工作经验； 3、工作认真细致，责任心强。	面议
计划调度	市场类	上海闵行	全职	3	3	1、组织完成相关生产企业产品产、销、存及出厂计划日报编制，并根据产品库存情况提出进出厂优化建议或预警信息； 2、组织编制相关生产企业销售计划、销售回款计划以及物流出厂计划； 3、组织召开相关部门计划调度会议。	1、全日制本科及以上学历，石油化工、物流、营销、计算机、统计等专业优先； 2、1-3年本岗位相关工作经验，熟悉石化行业营销物流流程和业务管理系统者优先； 3、工作认真细致，较好的协作配合能力。	面议
聚酯外销	销售类	杭州萧山	全职	3	2	1、负责集团生产的产品（聚酯切片、POY、FDY、DTY）的海外销售； 2、负责海外客户开发与维护； 3、负责客户投诉及时处理； 4、负责客户款项回收。	1、全日制本科及以上学历，高分子材料、国际贸易等相关专业； 2、有化纤业务经验2年以上； 3、英语CET6级及以上，口语交流能力强。	面议

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
安环工程师	技术类	杭州萧山	全职	1	3	1、根据国家相关法律法规、政策标准，建立健全公司HSE管理体系，组织制定安全管理相关制度和各类安全应急预案； 2、组织组织开展安全生产检查、专项检查、安全隐患排查整治，做好内部监督、检查、考核； 3、组织或参与对安全事故的处理，并对事故进行调查分析，提出生产经营过程中的安全措施方案； 4、组织公司安全生产教育和安全技术培训工作，会同相关部门做好员工的三级安全教育以及特种作业人员和其它人员的安全技术培训考核。	1、全日制本科及以上学历，化工、储运、环境工程相关专业优先； 2、3年以上石油化工行业HSE相关岗位工作经验，熟悉管理体系，掌握化工油品理化性质、物流安全管理和技术知识； 3、熟练操作电脑，具有良好的组织协调及书面表达能力； 4、CSHO、IFAP、NEBOSH、DNV GL内审员等持证人员优先。	面议
天然气 高级业务经理	销售类	杭州江干	全职	2	5	1、负责执行公司销售政策及策略，制定销售计划，完成指定的销售任务； 2、负责天然气客户网络的开发、建立、扩展及管理； 3、负责天然气采购、销售业务。	1、全日制本科及以上学历，专业不限； 2、5-10年天然气采销经验，熟悉天然气上下游客户及LNG接收站工程建设，具有天然气客户资源者优先； 3、具有较强的表达和谈判能力，良好的客户关系及新客户开发能力； 4、具有市场开拓和进取精神，具备较强的沟通协调能力和团队协作能力，具备较强的风控意识和服务意识。	面议
煤炭 高级业务经理	销售类	杭州江干	全职	1	5	1、负责执行公司销售政策及策略，制定销售计划，完成指定的销售任务； 2、负责下游煤炭客户网络的开发、建立、扩展及管理； 3、负责煤炭销售业务。	1、全日制本科及以上学历，专业不限； 2、5-10年煤炭销售经验，熟悉下游终端客户，具有一定煤炭客户资源者优先； 3、具有较强的表达和谈判能力，良好的客户关系及新客户开发能力； 4、具有市场开拓和进取精神，具备较强的沟通协调能力和团队协作能力，具备较强的风控意识和服务意识。	面议

企业介绍



浙江大学管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



水晶光电

科技触点 · 观知未来

浙江水晶光电科技股份有限公司

浙江水晶光电科技股份有限公司创建于2002年8月2日，2008年9月19日在深圳交易所挂牌上市（股票代码002273）。2019年实现营业收入30亿元，同比增长28.98%；净利润5亿元，同比增加4.85%。

公司主导产品光学低通滤波器（OLPF）、红外截止滤光片及组立件（IRCF）和窄带滤光片（NBPf）产销量居全球前列。3D深度成像、光学元器件、增强显示（AR）组件、半导体封装光学元器件、微纳结构加工光学元器件等产品均已应用于全球知名消费电子、汽车电子、安防监控、工业应用企业的产品与服务中。此外，水晶光电下属全资子公司浙江夜视丽生产的反光材料多年来在国内保持技术领先地位。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
自动化经理	高级管理类	台州	全职	1	5年以上	1、全面负责各项工作，负有计划、组织、协调、督办的职责。 2、组织运作项目前期调研，项目的规划定位，完成项目设计总体方案、规划；明确有关具体设计项目的信息指标，确保设计项目符合要求。 3、负责监督本部门工作实施的过程及实施效果，同时负责与其它项目相关的公司或部门总的协调工作，以助于项目的顺利实施；4、制作项目资金预（决）算，在项目进行中随时掌握资金运作情况，及时反馈以有效地控制成本。	1、本科以上学历，机械、电气、自动化等专业。 2、专业从事机械设计或自动化工程八年以上工作经验；精通计算机辅助设计；熟悉CAD、Solidworks或其他三维软件设计； 3、有非标、视觉设计丰富的设计经验，抗压能力强，适应出差。 4、具有创新能力。	25-40万/年
项目经理	高级管理类	台州	全职	2	3年以上	1、协助项目经理进行项目监督，及时了解项目进度，定期汇报进度情况。 2、协助项目经理进行沟通、协调工作。 3、负责项目文档的归档，对文档的质量负责。 4、参加项目各种会议认真做好会议记录。 5、完成领导安排的其他临时性工作。	1、教育背景：本科，机械类/光电类/材料工程类及相关专业。 2、工作经验：应届毕业生，或1-2年产品开发、现场管理经验，有摄像头模组、手机外观件、半导体等领域工作经验者可优先考虑。 3、语言：英语四级水平（成绩480以上），良好的英语读写能力，英语听说流利者可优先考虑。 4、技能：掌握office办公软件、熟悉CAD等软件（非应届毕业生需了解）。	15-25万/年

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
大客户经理	市场类	台州	全职	2	3年以上	1、负责对韩相关的业务联络。 2、订单管理。 3、客户开发和管理。 4、合同管理。 5、内部业务相关的协调。 6、客户关系的维护。	1、有理工科背景优先。 2、欧美类外资企业工作经验三年以上。 3、英语口语流利。	20-40万/年
产品经理	产品类	台州	全职	1	5年以上	1、产品市场调研、客户沟通，并归纳输出产品需求。 2、产品竞争分析。 3、产品整个生命周期的管理。 4、重点客户和项目的支持。	1、本科以上学历。 2、具备人脸识别、门锁、门禁、考勤、闸机等产品三年及以上产品经理经验。 3、对所在行业的市场状况、应用场景和客户需求有深入的理解。 4、良好的沟通能力和团队合作能力。	20-40万/年

浙江泰普森控股集团

浙江泰普森（控股）集团创始于1991年，总部位于杭州,是一家全球化、多元化发展的大型企业集团，经营领域涉及休闲制造、文化创意、金融投资、新材料科技、信息技术五大板块，在中国、美国、欧洲等地拥有员工近万人。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
事业部 生产总监	高级管理类	德清	全职	1	10年左右	1、参与制定事业部年度经营计划、预算方案，参与事业部重大财务、人事、业务问题的决策，并提出建议； 2、指导PMC制定生产计划工作，根据生产进度，统筹协调各车间的生产，组织分配人力，平衡设备、材料调度工作； 3、根据物料计划，监督采购供应计划落实，控制材料库存、来料质量、到货及时率情况，及时协调解决生产瓶颈物资； 4、负责协助技术部的技术创新和质量保证工作，发现问题及时组织解决和处理，重大问题报总经理协商处理； 5、指导外发厂家质量效率管理工作，确保外发工厂价格合理、质量合格，高效生产工作； 6、组织和完善生产指挥系统，检查生产工作，确保生产任务的达成，每周一次定期召开生产例会，分析生产形势，提出解决问题的办法和措施，保证各项生产技术指标的全面完成； 7、负责EHS工作，发现问题，立即督促整改； 8、全面负责精益生产推进，降低生产成本工作； 9、负责设备管理，提高设备完好率和利用率。	1、本科及以上学历，理工类、管理类专业优先； 2、5年以上相关行业生产管理协调经验，至少3年生产管理工作经验，熟悉生产过程，有一定原材料的供应渠道； 3、熟悉生产规程以及质量标准，具备良好的生产经营管理理念，有一定财务与法务知识； 4、具备战略管理能力、沟通协调的能力以及资源整合的能力，有全局观，能换位思考，抗压能力强。	40万左右/年
创意设计 公司总经理	高级管理类	德清	全职	1	10年左右	1、负责调研市场产品和技术发展趋势，规划实业公司中长期产品技术发展策略； 2、负责安排年度创新产品的研发计划，并按计划设计开发和向客户推广； 3、负责推动研发材料、工艺创新，并向应用转移，创造产品先进性； 4、负责密切衔接实业公司驻海外设计团队的业务和高端客户委托设计业务； 5、负责推动产学研合作和博士后工作站等社会资源利用； 6、负责进行设计师/工程师团队的人才梯队建设和高端人才培养； 7、负责建设创新激励体系，优化创新流程； 8、负责制定、实施和管理设计公司的年度目标和预算； 9、负责其他部门建设事宜。	1、设计类相关专业，全日制本科及以上学历； 2、8年以上工作经验，其中3年以上设计研发单位设计全面管理经验； 3、具有国际品牌设计管理经验，对营销市场有一定的了解和敏锐度； 4、具有基本的结构设计或工业设计能力； 5、了解金属材料，布料，塑料及其加工工艺，对消费电子产品系统和结构有一定的了解； 6、熟悉APQP、IPD、PDM和精益研发管理； 7、熟悉新时代产品创新和技术创新管理方法。 8、如有英语读写能力，更佳。。	60万左右/年

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
质量总监	高级管理类	德清	全职	1	10年左右	1、负责公司全面质量管理工作，负责质量管理体系建设及完善； 2、参与供应商管理，包括新供方评价、供方运行考核与评价工作； 3、负责主导、接待客户质量验厂工作； 4、参与企业标准的制订和修订，对产品检验基准进行确认； 5、负责部门人员培训、管理、考核等团队建设工作。	1、本科及以上学历，机械制造、纺织等理工科专业。 2、5年以上质量管理工作经验，2年以上相关部门管理工作经验，纺织、机械加工行业优先。 3、熟练掌握质量管理体系知识，掌握机械制造、企业管理专业知识，了解生产过程和家具、包袋类产品； 4、优秀的领导能力、推断评估能力、计划和协调能力、学习能力、说服力等；并能熟练使用计算机。 5、熟悉国内外行业的法律法规和行业标准的优先，如ISO25体系。	50万左右/年
研究院副院长	高级管理类	德清	全职	1	10年左右	1、了解国内外户外行业动态及发展趋势，根据集团战略发展规划及市场动态，提出研究院研究方向和课题； 2、负责规划公司中长期材料、产品等创新方向和策略； 3、负责集团发展方向研究、新兴产业研究、新政策研究及标杆商业模式研究； 4、负责宏观经济分析、经营环境分析，负责集团中长期（3年以上）战略规划及中长期战略研讨会议议题研究； 5、负责集团战略发展项目提案收集、审议、跟进与评估等管理工作； 6、负责集团复合材料的战略规划、市场调研、需求分析、材料研究和引入。	1、材料类相关专业，本科及以上学历； 2、熟悉纺织和五金类材料研究，具有出色的产品开发设计、生产工艺指导、项目综合管理、技术转化应用、产品管理服务的技能； 3、10年以上专业经验，其中3年以上研发总监或者研究院管理工作经验； 4、优秀的分析问题和解决问题能力，对解决具有挑战性的问题充满激情； 5、优秀的团队管理与激励能力，能够领导并培养优秀的专家团队； 6、高度的敬业精神和技术创新精神，能接受高强度的工作。	60万左右
产业园经营副总	高级管理类	杭州	全职	1	10年左右	1、负责所辖产业园区的全面统筹管理，包括项目建设、整体招商运营、日常管理工作； 2、负责与当地政府、合作方关系协调和维护，根据集团战略，完成产业园区各阶段目标； 3、负责产业园招商策略和经营计划的制定和实施以及产业园运营管理体系的建立和实施； 5、建立、拓展与客户、社会各界的关系，建立健全完善的客户关系管理体系； 6、负责团队的培训与管理以及系统化的考核每个岗位的完成情况； 7、公司品牌建设与企业形象宣传等。	1、市场营销、工商管理类相关专业，本科以上学历； 2、8年以上房地产行业工作经验，其中3年以上产业园区整体经营管理经验； 3、具有丰富的项目规划、定位、策划、招商、市场推广、运营管理经验； 4、熟悉房地产相关法规，有丰富的房地产营销策划运营标准体系与相关制度建立、完善经验。	50-80万左右

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
产业园 工程总监	高级管理类	杭州	全职	1	10年左右	1、负责对公司开发建设园区项目的建设工期、工程质量、施工安全、工程成本进行全面的控制、管理、监督； 2、负责对公司拓展的受委托运营管理的园区项目，进行项目维护、工程质量、施工安全、工程成本等进行全面的控制、管理、监督； 3、分管公司工程技术部的部门职责范围内的各项管理工作，主持和指导工程技术部日常工作； 4、负责落实项目各阶段、各类别施工图纸的设计与改进，审核施工图纸设计深度和质量，优化结构方案，并提出合理的建议； 5、负责主持项目技术问题研讨会，负责解决项目设计、施工、验收各环节的重大技术问题和难题； 6、参与审查主要材料及设备的选型，审查各分包施工合同、预决算管理、招投标管理、品质管理； 7、负责从技术上提出降低工程造价和成本费用的建议和措施，在建设过程中严格控制把关，降低建设和维护成本； 8、组织编制项目工程周报、月度、季度、年度工作计划和组织落实，向总经理报告计划的实施情况； 9、做好建设项目和委托运营项目工程方面的对外联络、化解矛盾、平衡关系，维护公司及项目的良好建设环境； 10、负责协调项目建设相关各方的业务关系，以及项目和公司、集团总部关联部门间的协调与配合工作，负责处理现场突发的有关重大问题； 11、完成总经理临时交办的其他任务。	1、本科及以上学历，工民建、土木工程等工程类相关专业，有高级工程师职称者优先； 2、8年以上工程管理相关工作经验，5年以上同等岗位职级工作经历； 3、品行端正、诚信廉洁，勤勉敬业，优秀的职业素养和综合管理能力； 4、熟悉工程建设及现场施工过程管理，对工程规划、设计、造价、预算、施工、验收及技术交底等项目全过程管理及实际操作经验； 5、具备良好的成本控制意识，根据现场施工情况对已确定图纸提出优化方案的建议； 6、有责任感和事业心、优秀的沟通协调能力及解决问题的能力，具备很强的抗压能力。	40万左右/年
产业园 企管总监	高级管理类	杭州	全职	1	10年左右	计划运营板块： 1、依据公司战略发展规划和目标，组织制定与调整公司年度经营计划与目标； 2、负责组织公司年度经营计划与目标的分解，审核各部门季度/月度经营目标与经营计划并跟踪完成情况； 3、组织建立并完善公司管控体系，建立管控权限、职责，进行关键控制点制定并建立定期调整机制； 4、协调各部门及与集团计划运营部之间的协同协作，增加效益，减少损耗。 人力资源行政板块： 1、负责组织制定部门工作规划、计划与预算方案； 2、负责公司人力资源、行政管理等规章制度的建立、修订和完善工作，并报请集团批准实施； 3、负责协调、组织、监督、考核部门工作。处理日常工作中出现的突发事件等； 4、负责对板块各职能模块流程进行定期审查，提出组织架构与管理流程的改进方案等；	1、本科及以上学历，人力资源管理、工商管理和管理类相关专业； 2、10年及以上人力资源和企管运营相关工作经验；具备丰富的地产行业经验； 3、熟悉现代企业管理理念和运作模式，熟悉流程体系建设及实施； 4、具有较强的沟通协调、团队领导能力和执行力，良好的逻辑思维能力，团队合作意识强； 5、具有敏锐的洞察力及判断力、推动力，抗压能力强。	40万左右/年

浙江伟星文化发展有限公司

伟星集团创建于1976年。四十多年持续稳健快速发展，培育了伟星股份和伟星新材两家上市公司。

浙江伟星文化发展有限公司成立于2001年，是中国独树一帜的战略创新公司。是享誉杭州、历史悠久、兼具创造力与专业性的智力服务机构。

20年来，公司逐步构筑了以战略咨询为主线，以“品牌营销创新”与“组织能力创新”为两翼的服务体系，为企业提供从方案设计到辅助实施的全案服务。

浙江伟星文化发展有限公司秉持伟星集团“长期可持续发展”的核心理念，以“整合创造价值”为己任，集聚优秀人才，为每一位加入伟星的优秀人才提供广阔的个人发展平台和良好的工作氛围。

我们期待有志之士的到来,用您的才智与我们齐头并进共同打造活水长流、基业常青的百年企业。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
咨询师		杭州文三路 252号伟星 大厦22层		1	3年以上	为客户提供战略、管理、营销、培训等方面的解决方案并对成果负责	1、对咨询感兴趣，唯有发自内心的兴趣，你才能享受工作乐趣；2、有一定的战略、管理、营销、培训咨询工作经验，有在规模企业市场部、销售部工作经验或知名企业大学工作经验者优先 优先；3、工商管理（含MBA）、市场营销、战略类硕士学历；4、能适应频繁的短途出差，并承受出差期间的高强度现场工作；5、终生学习者。	底薪 (12-15万/年) + 提成

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



未来资产
FUTURE ASSETS

浙江未来资产管理有限公司

浙江未来资产管理有限公司是一家具有全球视野的未来投资银行及资产管理机构，立足于中国长三角经济繁荣圈，总部位于美丽的西子湖畔杭州，并在香港、澳大利亚、欧洲等地设有分支机构。公司基于先进的投资管理理念和丰富的投资经验，致力于为个人、机构和企业提供全方面、个性化的金融服务，业务覆盖私募股权、重组并购、海外资产配置、资产收购、供应链金融等为一体的综合服务平台。公司拥有一批具有银行、证券等行业背景和资本运作经验的管理和运营团队，以“厚德稳健，百年金融”为愿景，秉承“诚信、责任、稳健、创新”为核心价值理念。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
总助兼海外事业部经理	市场类	杭州市江干区西子国际C座2705（2号线直达）	全职	1	2	1.负责公司的海外产品（主要为海外房产、海外教育、身份规划等）销售、促进销售业绩的达成； 2.通过自有资源、外部资源开发目标客户，并与客户（国内出国客户）达成合作关系 3.开发维护客户关系，制定客户开发计划，进行商务谈判并推进 4.根据公司发展战略规划，负责制定海外业务发展策略和目标； 5.根据公司销售目标和计划，参与制定海外销售市场销售策略，执行营销策略并对外海区域市场拓展进行策划和实施； 6.负责集团海外投资策略的研究与制定，并组织落实，海外移民投资项目挖掘； 7.负责海外项目投资的具体工作计划和任务分配安排，与团队成员密切合作完成收购兼并项目的工作，保证整体项目质量；1.协助总经理完成公司各类重要文件、章程、制度、规划方案的起草、修订工作； 8.受总经理委托，参加各种活动，完成对外交流、接待等工作；	1、学历要求：本科以上学历，经济、金融、企业管理类相关专业； 2、语言要求：流利的英语听说读写能力（6级以上），具备二外能力尤佳； 3、工作经验：2年以上海外业务相关工作经验，具有独立主持开发海外项目。 4、能力要求：良好语言沟通能力和谈判技巧，具有敏捷的国际化思维；熟悉企业运营管理和运作，具有良好的前瞻性，较强的判断和决策能力，有推动变革，勇于创新的胆魄及行动能力。 5、有海外教育背景、移民机构从业经历优先	8k-10k/月

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
股权投资经理	市场类	杭州市江干区西子国际C座2705 (3号线直达)	全职	2	3	1、根据公司发展战略、投资阶段及产业定位开展股权类投资业务，开发筛选寻找有价值的股权及并购类投资项目及合作的上市公司； 2、对拟投资项目进行初步可行性研究和立项研究，撰写项目投资操作方案； 3、负责投资项目的尽职调查；完成项目相关的市场分析、技术分析、财务分析、估值分析、风险分析、及投资方案设计等报告的编写； 4、对已决定承做的项目，协调项目各参与方推进项目执行；建立并维系与上市公司、财务顾问、会计师、律师等多方的业务关系； 5、参与项目投后管理工作，以及项目退出交易设计、文件、跟踪等基础工作； 6、根据投资重点开展宏观经济、产业政策、行业内外竞争对手及对标企业等情报搜集、研究和分析，形成投资报告； 7、完成领导交办的其它投资工作事项	1、研究生以上学历，金融、法律、财会或经济管理等相关专业毕业，特别优秀者可适当考虑降低学历要求，年龄在40周岁以下； 2、具有3年以上大型投融资机构PE、VC或产业投资经历，熟悉国际国内私募股权投资基金环境，精通私募股权基金的各个环节； 3、主导投资过3个以上股权投资或并购类项目，参与过投资到退出的全过程并具有良好的业绩； 4、熟悉国内资本市场，掌握国内外PE/VC、投资银行业务及相关专业知识与经验，熟悉IPO、PIPE、并购等多种资本运作方式； 5、熟悉投资管理流程，财务分析与估值模型，具有较强的书面及现场报告能力，具有较强的逻辑分析能力，责任心强，有良好的专业分析、调查、沟通交流与判断能力； 6、有较为丰富的行业资源	10k-15k/月
供应链金融事业部经理	市场类	杭州市江干区西子国际C座2705 (4号线直达)	全职	1	5	1、负责供应链金融事业部的筹建及日常运营管理工作； 2、根据总部经营目标对事业部总任务进行目标分解，制定适合当地的营销策略和规划，有效开拓当地市场； 3、负责供应链业务开发、操作与维护； 4、负责与当地政府和金融相关监管部门沟通联系，负责事业部市场的合作与宣传，提高公司品牌在当地的知名度与信誉度； 5、制定、执行供应链金融事业部费用预算，控制运营成本，提高运营效率，控制所辖区域费用开支； 6、负责所在区域的团队建设、日常管理和培训实施，提升全员业务技能，带领事业部员工完成总部下达的经营指标，并对员工进行有效的考核与激励； 7、及时向总部反馈市场趋势，需求变化，竞争对手和客户需求方面的准确信息	1、大学本科及以上学历，经济、金融、管理、市场营销等相关专业； 2、5年以上银行、大宗商品交易、供应链相关从业经验，其中3年以上团队管理经验，具备大宗贸易供应链（煤炭、化工、农业）、产业金融的相关实战经验者优先考虑，有供应链金融、大宗商品交易业务等相关资源及经验丰富者，条件可适当放宽； 3、熟悉大宗商品贸易融资和供应链金融等相关流程；熟练掌握贷款全流程管理； 4、在当地有较广的人脉关系和客户资源，有清晰的业务拓展思路、有效的市场实施策略和较强的客户开发能力； 5、熟悉当地金融市场状况及大宗贸易供应链金融业务类型、流程和风险控制，具备应有的风险管理和合规意识； 6、具有高度的市场敏感性，具有较强的开拓能力和资源整合能力； 7、具有较强的经营管理、决策事项督办及丰富的团队管理经验； 8、具备较强的成本意识，有效提高运营效率，合理控制运营成本； 9、为人诚恳、正直，具有很强的职业道德水平及政策把控能力，责任心强，抗压能力强。	8k-10k/月

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
智慧医疗健康事业部经理	运营类	杭州市江干区西子国际C座2705（5号线直达）	全职	1	5	1.全面负责智慧医疗中心成立前期筹建，建设和维护智慧医疗中心对外形象； 2.负责智慧医疗中心各项营业资质、医疗证件、各项开户手续办理，与合作方、政府部门的对接、沟通协调和工作落实； 3.负责与总部沟通，完成对中心装修设计沟通、工程实施及过程监管、工程验收的全过程把控； 4.负责确认、日常跟进筹备各阶段的重大节点，保持与总部各部门及时沟通，提早发现影响项目进度、费用控制、安全等的重大问题，提前示警并组织相关部门提出相应解决办法或预案，做好风险管控； 5.对当地医疗服务市场运营情况进行分析和前景预测报告，为重大决策事项提供数据支持。 6.制定中心的商业计划书、运营规划等； 7.对筹建过程中各项工作与进度定期汇报；	1.本科以上学历，有项目管理及医疗行业工作经验者优先； 2.熟练操作Word，Excel，PPT，能有效地呈现和阐述工作交付成果； 3.具备杰出的规划策划、分析及解决问题的能力、执行力及内外部沟通协调能力； 4.具有优秀的领悟、逻辑推理、创新能力，比较广阔的跨界视野，对市场趋势具有优秀的敏感度，工作认知深刻细致，认知范围较广，敏锐的危机意识； 5.杰出的结果导向型思维，本职外愿意额外承担工作。	10k-15k/月
智慧医疗招商经理	市场类	杭州市江干区西子国际C座2705（6号线直达）	全职	1	2	1、负责智慧医疗健康分中心与各大医院的合作，开拓医院渠道； 2、整合分中心医生资源； 3、结合总部年度市场战略目标与方向，制定分中心的年度市场工作规划； 4、全面规范并提升分中心专业服务，规范中心接待引导流程，维护公司品牌形象，提升客户满意度，形成口碑； 5、协助分中心领导，开拓分中心、医联体，完成业绩指标；	1、35岁以下，大专以上学历，有一定营销经验者优先； 2、思维活跃、有积极进取和团队合作的精神及接受挑战的性格； 3、为人诚实、正直，性格开朗、责任心强，擅长与人沟通； 4、有一定的组织协调能力，能承受一定的工作压力； 5、有医药或医疗市场推广工作经验，有三甲医院从业经历优先考虑； 6、具有一定的市场分析判断能力，良好的客户服务意识。	8k-10k/月
智慧医疗投资经理	市场类	杭州市江干区西子国际C座2705（7号线直达）	全职	1	3	1、结合集团发展战略深入洞察国内外大健康领域细分行业及标杆企业发展路径、商业模式及机会识别，开展专题研究，为管理层提供战略建议与支持； 2、根据研究要求，进行数据归纳处理、制图分析，撰写相关报告、稿件； 3、通过文献研究、数据分析、访谈调研、标杆研究等方法，对相关项目进行深入分析研究，参与撰写研究报告。 4、根据相关研究成果对拟投资项目进行资料收集和整理，尽职调查，参与编制尽职调查报告。 5、负责分中心智慧医疗项目的招商引资。 5、对已投资项目的具体实施和管理，建立健全沟通机制，定期撰写项目管理报告。	1、三年以上相关工作经验； 2、对新媒体、新闻客户端有较好认知，对国内外社会时事、大健康领域专业热点感兴趣，具有一定时政敏感性； 3、对国内外地产及大健康（体育、养老、医疗、文旅休闲、健康管理等）发展动向有所了解，能根据需求快速寻找、收集相关资料； 4、研究分析能力强，逻辑思维清晰，素材整理与归纳能力出色。 5、具备工作责任心和敬业精神，良好的沟通能力，团队协作能力。	8k-10k

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
市场部 高级经理	产品类	杭州市江干区西子国际C座2705 (7号线直达)	全职	2	2	1、开拓及维护个人高净值客户，机构客户（企业、金融机人构、上市公司等）并与客户建立长期良好的关系；公司活动支持（投资分享会，沙龙，私人影厅观影，自营影城观影，异业合作等） 2、了解客户需求，为客户提供专业的投资理财服务； 3、向目标客户推广契约基金，私募股权基金，影视项目，产业投资等产品，并根据项目发行完成销售任务； 4、负责保险、银行、证券公司等渠道的开发和维护工作。	1、本科及以上学历，金融学、经济学、财务管理、市场营销等经管类相关专业； 2、2年以上金融机构（银行、信托、保险、证券、基金公司等）营销从业经历，具有一定行业资源、客户资源及私人银行理财工作经验者优先考虑； 3、对金融产品、投资理财业务有一定的基础，具有很强的学习能力； 4、以客户为中心，对金融行业及投资理财充满热忱，具备一定的沟通协调能力和客户服务能力和产品营销能力。 5、熟悉各类高净值客户的开发方式，有相对成熟的客户来源渠道，通过自身人脉积累、电话、熟人转介绍、高端车友会、球会、酒会、商会、俱乐部等方式积累客户资源；	10k-15k
研究策略 工程师	技术类	杭州市江干区西子国际C座2705 (7号线直达)	全职	2	不限	1. 构建和优化公司分布式高性能计算、虚拟化、网络、存储等基础设施； 2. 构建科学、严谨的算法评测体系 3. 紧跟领域前沿，推动基础研究 4. 保证基础设施的可用性和稳定性	1. 精通机器学习（深度学习），具备创新研究能力。 2. 编程能力出色，熟练掌握至少两种编程语言，熟练掌握Tensorflow/Pytorch。 3. 有丰富的研究成果，在国际顶会或期刊发表相关论文（包括但不限于NIPS, ICML, CVPR, COLT）。 4. 在领域内知名比赛取得优异成绩者优先。 5. 认同开放共进的企业文化，积极创新，乐于挑战，良好的逻辑思维、沟通协调和自我学习能力，主动负责，严谨细致，勤奋踏实。	10k-15k
高级 运维工程师	技术类	杭州市江干区西子国际C座2705 (7号线直达)	全职	2	不限	1. 负责维护、保障和调优大规模计算机集群； 2. 负责Devops 的设计、规划和推动； 3. 负责对新技术和解决方案进行调研评估，推动和提升运维效率；	1. 熟悉操作系统原理，精通Linux操作系统及其调优技术； 2. 熟练掌握一门以上编程语言，有Python 开发经验者优先； 3. 有分布式存储运维和调优经验，熟悉其源代码者优先； 4. 有大规模自动化运维系统开发经验者优先； 5. 良好的逻辑思维能力、沟通协调能力和团队合作能力和快速学习能力，勤奋踏实好学，能承受一定的工作强度；	10k-15k/月
高级产品经理	市场类	杭州市江干区西子国际C座2705 (7号线直达)	全职	2	1	1、为投资者提供量化产品及策略相关咨询 2、对外路演，参与外部各类专业会议活动 3、为销售部门业务拓展提供专业支持及培训 4、对接机构合作，参与产品与业务设计，推动公司金融业务创新	1、具有丰富的金融市场专业知识和学习能力 2、具有优秀的文字能力、语言组织能力与沟通能力，授课及演讲能力 3、具有优秀的教育学术背景，国内外知名高校金融、经济、理工专业	8K-10K/月

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
基本面研究员	运营类	杭州市江干区西子国际C座2705 (7号线直达)	全职	2	3	1、基于主动型量化证券组合管理研究方法和理念，依据国内外宏观、行业、市场、公司以及投资者行为特征，负责研究、搭建、测试和实施各类证券与金融衍生品个券选择，板块配置与市场择时等模型驱动型量化投资策略； 2、与研究团队合作维护现有量化投资模型，参与讨论研究与开发新模型与策略； 3、撰写特定市场与行业的研究报告；负责对公司投资策略和产品策略提出建议； 4、负责拟定资产配置与交易方案，完成公司管理基金的日常投资管理工作，并撰写投资管理报告； 5、负责与投资人沟通，解答与投资策略相关的问题。	1、对投资管理、策略研究等各方面都非常有深入了解；对宏观经济和资本市场知识有丰富积累； 2、具备3年以上专业策略研发实盘经验，有带领团队开展策略研发工作经验； 3、数理基础扎实，具备优秀的统计与计量学知识与建模技能； 4、良好的计算机编程能力，能熟练使用Python、R与MATLAB等语言中的一种；擅长数据收集，整理与分析；偏好有数据挖掘和机器学习相关操作经验； 5、热爱证券与衍生品交易与投资，善于独立思考与理性解析，观察力、创造力与验证思想的执行力强。	10k-15k/月
量化研究实习生	运营类	杭州市江干区西子国际C座2705 (7号线直达)	全职	2	不限	1、量化多因子策略研究； 2、协同投研及交易团队用前沿技术搭建一流交易体系； 3、基金经理安排的其他工作。	1、计算机、数学、物理、经济金融等专业本科及以上学历，2020或2021年毕业； 2、至少精通一门计算机编程语言（C、R、Python等）；熟悉Linux，了解其它类型的类Unix/Linux OS，了解Windows； 3、对行为金融、时间序列等有一定的认识； 4、具备严密的逻辑思维，做事认真负责，有好奇心。	6k-8k/月

浙江星汉信息技术股份有限公司

公司于2003年12月创建，致力于成为国内领先的智慧城市数据服务商。

星汉信息主要面向政府和智慧城市相关行业，根据客户战略目标、业务、管理、服务需求，围绕相关数据提供全生命周期一站式的解决方案和服务，包括但不限于数据的生产、收集、存储、管理与应用服务，帮助客户实现深远意义的变革：

智慧数据生产：以“安全、规范、专业”为服务理念，提供档案整理、档案数字化、缩微加工、智慧档案应用等全流程服务，推动客户基础数据数字化程度和水平。

智慧数据建设和服务：以云计算、大数据、物联网、人工智能等技术为支撑，提供一站式的智慧城市数据建设和服务方案，助力客户实现数字化转型。

智慧数据应用：以线下大数据资源为基础，以人工智能及大数据应用技术为依托，提供大数据处理及智能分析等服务，持续为客户激活与提升数据价值，促进客户服务和管理能力的提升。

星汉信息依托强大的市场开拓能力、快速反应和高效的服务体系，业务已覆盖全国上百个主要城市。

星汉信息是国家高新技术企业、省级企业研究院、省级高新技术企业研发中心，拥有包括涉密（秘密载体印制、系统集成、运行维护）、信息系统集成与服务、电子与智能化工程专业承包、信息安全服务、安防、ITSS等全产业链的业务资质证书；并通过了ISO27001、ISO20000、ISO14001、ISO9001、OHSAS18001等体系认证。

星汉信息以“助力中国政府、提升数据价值”为使命；以“一辈子的企业、一群人的传奇”为愿景；以“至善、至信、至亲”为核心价值观；以“面向未来驱动力，全员持股，骨干层控股”的动态股权结构为治理体系；以“开放超越自我，合作融聚力量，创新产生价值，共享成就未来”为核心经营理念；以“诚信负责，循环优化，结果导向，正向激励”为核心管理理念；创建了“专注创新，要素组合，流程领先，团队执行”的竞争优势。

星汉信息秉承事业为本、人才为先、资本为翼的发展战略，正在不断创造未来！

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
山东省公司 总经理	高级管理类	济南	全职	1	5年及以上	1、承担所辖区域内档案数字化及软件业务的经营目标; 2、制定区域经营计划并组织推进; 3、负责组建销售团队,组织开展档案数字化及软件业务的拓展工作; 4、协助推进档案数字化及软件业务的运营交付工作; 5、协调省公司其他主营业务在区域内的落地; 6、负责省公司总经理日常工作。	1、全日制本科以上学历; 985、211毕业; MBA优先考虑; 2、年龄35周岁以下; 3、具有5年以上政府客户项目市场营销及团队管理经验; 4、具有强烈的发展动力,追求高目标; 5、具有良好的抗压能力,始终保持积极向上的工作状态; 6、具有较强的沟通协调组织能力,较强的分析与解决问题的能力; 7、善于学习,有全局观与系统思维能力。 注:特别优秀者可放宽年龄要求;	面议
河南省公司 总经理	高级管理类	郑州	全职	1	5年及以上	1、承担所辖区域内档案数字化及软件业务的经营目标; 2、制定区域经营计划并组织推进; 3、负责组建销售团队,组织开展档案数字化及软件业务的拓展工作; 4、协助推进档案数字化及软件业务的运营交付工作; 5、协调省公司其他主营业务在区域内的落地; 6、负责省公司总经理日常工作。	1、全日制本科以上学历; 985、211毕业; MBA优先考虑; 2、年龄35周岁以下; 3、具有5年以上政府客户项目市场营销及团队管理经验; 4、具有强烈的发展动力,追求高目标; 5、具有良好的抗压能力,始终保持积极向上的工作状态; 6、具有较强的沟通协调组织能力,较强的分析与解决问题的能力; 7、善于学习,有全局观与系统思维能力。 注:特别优秀者可放宽年龄要求;	面议
广东省公司 总经理	高级管理类	广州	全职	1	5年及以上	1、承担所辖区域内档案数字化及软件业务的经营目标; 2、制定区域经营计划并组织推进; 3、负责组建销售团队,组织开展档案数字化及软件业务的拓展工作; 4、协助推进档案数字化及软件业务的运营交付工作; 5、协调省公司其他主营业务在区域内的落地; 6、负责省公司总经理日常工作。	1、全日制本科以上学历; 985、211毕业; MBA优先考虑; 2、年龄35周岁以下; 3、具有5年以上政府客户项目市场营销及团队管理经验; 4、具有强烈的发展动力,追求高目标; 5、具有良好的抗压能力,始终保持积极向上的工作状态; 6、具有较强的沟通协调组织能力,较强的分析与解决问题的能力; 7、善于学习,有全局观与系统思维能力。 注:特别优秀者可放宽年龄要求;	面议

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
上海总经理	高级管理类	上海	全职	1	5年及以上	1、承担所辖区域内档案数字化及软件业务的经营目标; 2、制定区域经营计划并组织推进; 3、负责组建销售团队,组织开展档案数字化及软件业务的拓展工作; 4、协助推进档案数字化及软件业务的运营交付工作; 5、协调省公司其他主营业务在区域内的落地; 6、负责省公司总经理日常工作。	1、全日制本科以上学历;985、211毕业;MBA优先考虑; 2、年龄35周岁以下; 3、具有5年以上政府客户项目市场营销及团队管理经验; 4、具有强烈的发展动力,追求高目标; 5、具有良好的抗压能力,始终保持积极向上的工作状态; 6、具有较强的沟通协调组织能力,较强的分析与解决问题的能力; 7、善于学习,有全局观与系统思维能力。 注:特别优秀者可放宽年龄要求;	面议
CFO	高级管理类	杭州	全职	1	5年及以上	1、按照公司中长期经营计划,负责总公司、子公司财务方面的业务和管理,包括财务管理、成本管理、预算管理、会计核算、会计监督等工作; 2、参与公司重大经济事项的分析和决策,参与公司重大合同的会签,为公司的经营管理、业务决策、投融资提供行之有效的财务分析; 3、主导公司全面预算的编制、执行、考核等工作;审核公司财务收支计划,控制公司成本费用开支; 4、完善公司现金监控及预测体系:掌握公司应付账款、应收账款、债务偿还、签订合同、资本费用等领域; 5、审核财务报表,提交财务分析和管理工作报告;跟踪分析各种财务指标,揭示潜在的营问题并提供总经办决策参考; 6、负责公司财务工作流程和制度优化、完善及执行的监督和审核,提升公司的业务营运效益,降低经营风险; 7、组织执行国家有关财经法律、法规、方针、政策和制度,保障公司合法经营,维护股东权益; 8、负责协调公司与银行、税务、工商、统计、审计等政府部门的关系;维护公司利益。	1、5年以上财务管理工作经验; 2、财务、会计、金融、投资等专业本科及以上学历,拥有高级以上会计师职称,具有注册会计师资格证书者优先考虑;	面议
研发总监	高级管理类	杭州	全职	1	5年及以上	1、负责软件定制开发工作和产品研发工作的管理; 2、确定产品技术路线、系统总体框架及界面风格; 3、负责通用核心部件的设计、开发; 4、负责新技术的调研、引进和推广应用; 5、协调各方面关系,对产品的质量、进度等相关因素进行控制,保障产品开发的顺利进行; 6、负责研发中心流程、制度及管理体系建设; 7、协助市场部、项目部推进并完成项目验收工作;	1、全日制本科以上学历;985、211毕业;MBA优先考虑; 2、5年以上java开发工作经验,2年以上团队管理经验; 3、熟练掌握Struts、Hibernate、Spring、Javascript、Html/Css、Ajax、Webservice等主流开发技术;熟练使用Tomcat、Apache等应用和服务器配置;熟练掌握Mysql、Oracle数据库精通SQL编写和优化;熟悉工作流、规则引擎的原理及设计开发; 4、了解高并发、大数据、消息中间件、SOA和NoSql等领域的相关技术和理论; 5、熟悉网络编程,熟练使用数据库,HTTP原理,熟悉多线程/多进程编程,了解分布式并行系统; 6、有较强学习能力,扎实的计算机相关领域知识,善于发现、分析和解决复杂的实际问题,有过管理经验; 7、具有良好的沟通合作技巧、较强的责任心、团队合作精神及高昂的创业热情,能承担较大的工作压力;	面议

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



扬帆新材
YANGFAN NEW MATERIALS

浙江扬帆新材料股份有限公司

浙江扬帆新材料股份有限公司是一家创业板上市企业(股票代码：300637)，注册资本为2.3475亿人民币，现有员工1000余人，在浙江上虞、江西九江和内蒙古阿拉善等地拥有三个生产基地。公司长期致力于紫外光固化新材料和应用医药、农药、电子化学品等领域的含硫精细化工新材料的研发、生产和销售。公司尊重知识和人才，将为员工提供有竞争力的薪酬福利和完善的职业发展通路，热忱欢迎有志于从事化工研发、生产、管理的创新专业人才加盟！！

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
技术副总裁	高级管理类	浙江上虞	全职	1	15	1、参与制定股份公司技术领域内经营战略、策划、发展规划，负责公司技术领域内的管理工作； 2、负责统筹公司中短期年度创新产品的研发计划，并按计划进行产品开发； 3、负责统筹公司研发材料、工艺创新，并向应用转移，创造产品先进性； 4、负责进行研发工程师团队的人才梯队建设和中高端人才培养；	有机化学、应用化学、高分子材料或化学类相关专业博士学位	年薪100w+股权激励
销售总监	销售类	浙江杭州	全职	1	10	1、负责销售部的日常管理工作； 2、负责开拓市场和新渠道，组织市场销售推广工作，开发新客户，创新营销模式；	1、本科以上学历，化学、化工等相关专业； 2、熟悉外贸流程，10年以上销售工作经验，3年以上同岗位管理工作经历；	面议
副总经理	高级管理类	内蒙阿拉善	全职	1	15	1、依据股份公司整体的战略目标，制订内蒙子公司经营计划及落地实施措施，确保年度运营指标及效益达成； 2、全面管控工厂的生产运营体系、质量体系、成本管控体系、考核体系及制度建设与管理等；	1、全日制本科及以上学历，化工工艺等相关专业；40-50岁 2、精通化工生产管理、化工生产工艺，具有10年以上化工企业管理工作经验；	面议

浙江有数数字科技有限公司

是一家专业从事数字化转型应用服务平台建设的国家级高新技术企业，是国内一流的数字化场景应用解决方案服务商，浙江省数字企业征信领军企业。公司以“赋能政金企机构，驱动机构数字化转型与升级”为愿景，业务聚焦企业征信、大数据风控、精准营销、区域经济运行监测、智慧企业服务等数字化平台建设，目前累计已为国内百余家合作方提供数字化平台建设服务，是浙江省“最多跑一次”、“亩均论英雄”、浙江省“企业码”等重大改革创新项目的建设与技术支持单位。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
产品专家	产品类	杭州	全职	1	5年以上	1. 负责公司企业征信业务条线的产品整体规划，推动产品升级迭代；主要是面向金融机构的企业信用风险管理和企业精准营销服务； 2. 了解公司内部数据资源，挖掘数据价值； 3. 了解外部客户情况和竞争环境，协助产品商业模式的制定和验证； 4. 配合商务团队进行产品讲解和演示，以及项目制产品的阶段性投入；	1、本科及以上学历，5年以上产品经理类工作经验； 2、热爱互联网，对大数据应用的有深入理解，至少负责过多个以上互联网产品的设计和管理； 3、熟练使用产品工具，原型设计工具Axure、MS Office、Visio、MindManger等办公软件； 4、较强的逻辑思维、换位思考能力能准确把握需求，规划产品； 5、具有较强的书面表达能力和口头沟通能力，能够与客户、开发人员顺畅交流，并独立完成各种文档的编写； 6、良好的学习能力、团队合作精神和分析判断能力、沟通协调能力强，能适应互联网的工作压力。	面议
咨询/解决方案专家 (金融科技)	市场类	杭州	全职	1	5年以上	1. 业务方向：面向政府数字化转型、金融服务数字化升级、企业服务模式转型等方向。 2. 配合业务人员进行交流咨询，解决方案设计，客户意向与需求深度挖掘，项目中长期规划，支持项目推进直至成单。 3. 配合产品经理进行产品迭代，参与商业模式或产品的规划设计。 4. 负责项目的投标工作，包括投标文件编制，招投标进度跟踪等，对结果负责。 5. 配合公司及产品的品牌宣传和推广，负责宣传资料的设计。	要求5年以上相似岗位从业经验，有政务、金融等行业相关工作经验； - 熟悉大数据、人工智能等前沿行业和技术，有交叉行业背景者优先。 - 全日制本科以上学历，学习能力和抗压能力强，能接受高强度工作。	
商务总监	市场类	杭州/全国	全职	4	5年以上	1. 带领商务团队负责进行公司产品和服务的商务拓展，包括数据接口/风控平台/营销平台/其他定制化项目； 2. 负责金融行业/互联网行业客户拓展，完成合同签订，收款以及客户关系维护； 3. 组建商务团队，承担部门业绩目标，为结果负责。	1. 本科以上学历，5年以上金融科技行业B端销售经验；3年以上团队管理经验，擅于一线客户开拓； 2. 有银行/金融机构/互联网科技类客户资源者优先；	

浙江一鸣食品股份有限公司

浙江一鸣食品股份有限公司，创办于2005年，是一家集奶牛养殖，乳制品、烘焙食品生产加工，连锁经营、销售于一体的农业产业化国家重点龙头企业。我们始终坚持“三产接二连一”，在“传统农业+互联网”的大健康产业上不断创新发展，创造新鲜健康生活：形成以奶牛养殖、农旅观光、乳品烘焙产品加工、冷链物流、连锁经营、客户互动的从源头到终端的依托于信息化物联网化的产业链模式。

当前公司正处于高速发展期，曾先后与爱克林、IBM、利乐、丰田精益、腾讯、阿里等顶尖企业合作，位列中国食品饮料创新百强企业。2020年，一鸣将大力开展批零配、下午茶配、创立社区团购、进军社交电商，打开线上线下全网销售新局面。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
产品经理	市场类	上海	全职	5	5	1、产品生命周期管理，聚焦打造爆品，提升产品和品牌市场占有率、新客流和业绩达成； 2、根据产品品类发展及营销策略，制定和实施全渠道（线上线下）市场推广计划、方案和预算管控； 3、通过数据分析对市场推广策略做及时调整优化，形成有效方法论，为门店和上下新客流的转化提供有效数据支撑；	1、市场营销、新闻学、广告学相关专业； 2、至少3年以上食品快消品行业产品和品牌岗位同等经验。	面谈
品牌经理	市场类	上海	全职	5	5	1、品牌生命周期管理； 2、根据品牌战略定位，制定产品和项目月度、季度、半年度规划设计和渠道预算分析，为品牌传播提供策略支持； 3、根据产品和品牌区域性调性，进行系统化产品背书、打造品牌形象、品牌专业价值，包含品牌IP化打造、品牌故事打造、品牌TVC打造等；	1、市场营销、新闻学、广告学相关专业； 2、至少3年以上食品快消品行业产品和品牌岗位同等经验。	面谈

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
干部 评估经理	HR /行政管理类	上海	全职	1	5	1.结合公司发展战略规划，分析适合业务的组织模式，人员结构，人员配置，评估组织架构有效性，为组织效能优化提供建议。 2.负责公司发展战略暨人力资源整体规划，盘点人才结构，完善公司的组织发展体系框架并推动落实； 3.设计和落实公司干部领导力提升计划，推动公司干部及后备干部的培养体系运营和落实，包括干部盘点，任免，评估，培养等环节的有效执行； 4.负责持续优化并运营公司领导力发展体系； 5.参与公司关键岗位人才的胜任力模型建设，人才梯队建设，紧贴组织业务需求对核心人才进行有效评价，制定继任计划和人才地图。	1、本科及以上学历，心理学、人力资源管理相关专业； 2、7年以上工作经验，具有大型集团化企业人才评估与发展或咨询公司的工作经验，其中3年以上人才评估与测评项目策划及实施经验； 3、精通素质模型构建和人才测评的工作流程。熟练使用测评工具，有搭建胜任力模型、任职资格体系等相关工作经验。富有创造力，创新意识。	20-40万/年
薪酬 绩效专家	HR /行政管理类	上海	全职	1	5	1、深入理解公司业务核心逻辑，从公司人才需求、激励需求出发，提出长期激励、高管激励、薪酬绩效等相关领域解决方案，制定相关政策； 2、考核与激励：根据公司各业务单元的业务模式特性与发展态势，创新优化绩效考核与激励模式； 3、长期激励：根据公司战略，搭建长期激励计划框架、设计激励协议，分配机制，退出机制等； 4、组织绩效：持续研究开发各级组织、各类责任中心的绩效评价指标体系，确保绩效评价体现以能力为基础的真实价值创造，充分激发组织效能	任职资格： 1、熟悉多种业务形态和岗位的短期激励方案设计，例如月度/季度绩效考核奖金方案，销售激励方案，年终奖金方案等； 2、5年以上相关工作经验，有长期激励、高管薪酬实践或咨询背景优先； 3、具备良好的解决问题的能力，富有责任心，乐于探索问题本质，积极追求更优解决方案； 4、较强的团队协同和沟通技能，多项目并行能力，协调推动能力强。	20-40万/年
质量经理	技术类	浙江温州 /嘉兴	全职	2	8	1、参与策划及实施烘焙线全面质量管理工作； 2、负责组织推动原料进货、最终产品的检验工作； 3、负责烘焙线质量团队建设； 4、负责烘焙线产品质量追溯体系建设； 5、负责奶吧、销售、物流环节质量管理；	1、5年以上，其中3年以上大型食品生产质量工作经验； 2、有独立建立推行过质量体系的经验优先；	20-30万/年

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
电商 营销经理	市场类	杭州	全职	1	5	1、营销策略：制定电商年度营销规划（包括销量、利润、营销预算、年度推广计划、新品计划等） 2、店铺流量：负责流量策略制定和落地，资源投放（直/钻/超级推荐、淘客等）、外部资源置换，对流量、销量、市场份额负责； 3、营销活动：负责大促和日常营销的规划，跟进营销活动的落地执行和效果评估； 4、货品策略：根据电商目标规划、市场竞争状况和消费者需求，制定电商渠道产品策略，统筹协调电商产品开发、产品价格体系的制定，监控投入产出及盈利情况； 岗位要求：	1、3年以上天猫/京东自营店铺运营/营销的经验，熟悉电商营销活动，有较强的策划与组织能力，有5000万以上电商平台操盘经验者优先； 2、大中型电商消费品营销管理经验优先，乳品行业经验更佳 3、有较强的创新创意想法、策划、文案及审美能力，	20-35万/年
设备经理	技术类	温州/常州	全职	1	8年以上	1、推动整条线的设备管理工作，坚持“预防为主”和“维护与计划检修相结合”的原则，做好生产设备的正确使用和精心维护。 2、推动设备维护人员、生产操作人员设备维修、操作技术提升工作，组织相关人员开展设备专业技术培训教育。 3、对工厂预算与设备相关的绩效指标结果达成负责。	1、大专以上学历，机电一体化，工程设备专业； 2、在设备团队的培养及能力建设方面有丰富的经验； 3、有扎实的机械专业理论知识，熟悉电气原理图，有独立解决设备故障的能力，并预防设备问题的能力；	30万+
乳品 生产厂长	高级管理类	温州	全职	1	10年以上	负责集团旗下多家乳品工厂的管理，主要包括 1、质量管理：对乳品整条流的质量安全负责：从原料采购到产品到终端的质量安全负责 2、客户体验：在质量安全的基础上，从口感、产品新鲜度、包装美观的角度不断提升客户体验 3、预算指标：对总厂的预算目标达成负责（安全生产、质量安全、财务预算、员工满意度、人才培养等）	(1) 大型乳品企业生产负责人优先； (2) 8年以上乳品相关企业的生产管理经验者优先； (3) 熟悉ISO9000、ISO14000、ISO22000等国际标准； (4) 具有一定的技术专业知识，熟悉产品工艺流程，了解和掌握生产管理内容； (5) 高度敬业，具备良好的团队合作精神； (6) 具备较强的综合协调能力和组织管理能力；	40万+/年

正泰集团股份有限公司

正泰集团，始创于 1984 年，是全球知名的智慧能源解决方案提供商。集团 积极布局智能电气、绿色能源、工控与自动化、智能家居以及孵化器等“4+1”产业板 块，形成了集“发电、储电、输电、变电、配电、售电、用电”为一体的全产业链优势。业务遍及 140 多个国家和地区，全球员工超 3 万名，年营业收入超 800 亿元，连 续 18 年上榜中国企业 500 强。旗下上市公司正泰电器为中国第一家以低压电器为主 营业务的 A 股上市公司，位列亚洲上市公司 50 强。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
集团综合管理	高级管理类	杭州、上海、温州	全职	2	0-3	1、制定部门各项规章制度和管理流程，建立部门组织框架，明确人员编制计划，制定各岗位工作职责，协助制定部门各项工作流程； 2、制定部门综合管理工作目标、计划，并组织实施，协助制定部门长期发展规划； 3、协助部门经理编制公司年度工作计划及经营指标； 4、按集团要求，负责组织起草综合性业务信息抄报，例如季度、月度工作计划及完成情况，整理、汇总年度工作总结； 5、负责部门各项费用的预算与控制等。	1、本科及以上学历，MBA或硕士以上优先； 2、具有制造行业等相关行业工作经验者优先； 3、具备优秀的沟通能力、组织协调能力和文字表达能力和独立处理事务的能力； 4、熟练使用各类办公软件，形象气质佳，熟悉商务、社交礼仪，严谨细致，稳重、责任心强。	面议，专人专制
集团销售管理	销售类	杭州、上海、温州	全职	4	0-3	1、结合公司总体销售目标，制定本区域销售计划，完成公司下达的年度销售任务及各项指标； 2、负责本区域的市场开发、客户维护和销售管理工作，积极主动完成公司布置的各项工作任务。 3、积极开展业务工作及严格执行公司各项管理制度，控制所管辖区域的费用开支。 4、依据公司制定的年度市场拓展计划，提升区域内品牌拓展及形象； 5、注重团队建设及对人才的选拔、培养，营造积极进取、阳光快乐的团队氛围； 6、负责区域内代理商、经销商管理，指导管理代理商、经销商的市场渠道建设、市场推广、市场运营及经销商团队。 7、提供市场趋势、需求变化和客户反馈的准确信息;积极保持公司与合作伙伴之间友好、和谐、融洽的商务关系。	1、本科以上学历，MBA或硕士以上优先； 2、具备出色的销售能力和团队管理能力； 3、能承受较大的工作压力，具有良好的职业操守； 4、具有较强的逻辑分析与判断能力，能够熟练运用EXCEL各函数功能对大数据进行分析； 5、有强烈的团队意识、责任感和敬业精神，有良好的沟通和协调能力； 6、具有先进的管理理念，优秀的领导力和执行控制能力。	面议，专人专制

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
集团 行政事务管理	HR/行政管理类	杭州、上海、 温州	全职	4	0-3	1.统筹管理公司事务、职场运营、内部服务与物业管理，对外联络工作的全面管理和监督； 2.负责行政综合运营与服务工作，了解业务并为业务部门的战略落地提供行政支持； 3.根据行政工作发展的需要，建立有时效性的行政运营管理体系，并有效监督实施运行； 4.制定和优化职责内的制度和 workflows，追踪执行结果，不断改进和完善工作质量； 5.带领团队保质保量完成行政部各项工作目标和计划； 6.负责部门年度预算的编制并控制费用落实； 7.维护职能范围内政府、关联单位之间的关系，协调公司各部门间业务配合。	1、本科以上学历，MBA或硕士以上优先； 2、具有集团性的行政综合运营与服务管理经历，具备战略性的行政管理眼光； 3、善于发现并解决问题，具备良好的客户服务意识、关注用户体验、对于服务创新有热情、为人谦和并有较强的组织协调、活动策划与人际关系能力； 4、优秀的外联与公关能力，具备解决突发事件的能力。	面议，专人专制
集团 投资规划经理	HR/行政管理类	杭州、上海、 温州	全职	2	0-3	1、基于政策、市场研究，结合公司自身优势，制定公司全局性、战略性规划方案，制定公司中长期目标、发展规划及实施计划，推动公司业务的可持续性发展； 2、加强与政府机构、行业单位、科研机构等战略合作方的有效沟通，积极开展战略合作，运用外部资源为公司业务发展提供良好的服务与支持； 3、制定并推动公司分支机构设立规划及年度投资计划，关注市场变动，寻找投资机会； 4、基于战略目标及业务发展需求，制定并组织推动投融资、并购重组等资本运作事宜； 5、制定投资管理相关制度，拟定公司项目筛选、投资交易、投后管理等相关业务工作流程； 6、负责团队建设及管理，根据工作需要提出内部管理机构设置方案、部门人员配备方案； 7、辅助董事会战略委员会完成制度制定、管理、决策等工作。	1、本科及以上学历，MBA或硕士以上优先； 2、具备能源、电力领域战略规划、市场分析、资本管理等经验者优先； 3、具备投融资、IPO项目经验，市场敏锐度、优质标的辨识能力、资本运作能力及投后管理能力； 4、具备敏锐的商业嗅觉、优秀的团队管理能力及工作协调能力。	面议，专人专制
集团 证券事务经理	运营类	杭州、上海、 温州	全职	2	0-3	1.协助集团上市过程中公司董事会、监事会、股东大会的成立及相关文件的起草和会议筹备事宜，负责集团上市筹备及上市中的规范化运作； 2.协助上级与各中介机构及监管部门的日常工作联络及事务处理； 3.负责财务信用评级、信息披露、市值管理、股权激励等； 4.负责关注新闻媒体及互联网上与公司有关的信息的收集整理工作 5.负责公司投融资、并购重组、资产证券化等资本运作； 6.负责与券商、会所、律所等上市中介机构的沟通、协调。	1、本科及以上学历，MBA或硕士以上优先，法律、金融、财经及其相关专业； 2、在证券行业或上市公司从事证券代表相关经验者优先； 3、熟悉公司法、证券法等相关法律知识，各类文案写作，精通各类办公软件。	面议，专人专制

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
集团 组织发展总监	运营类	杭州、上海、 温州	全职	3	0-3	1、参与战略拆解、组织绩效追踪、架构设计、岗位与编制等，并以此为抓手，结合内部研究及外部对标，持续提升公司的组织效能与敏捷度； 2、参与流程变革咨询项目实施，协助项目调研，包括战略和商业模式解读、现状访谈、资料分析等； 3、参与业务架构规划、IT架构规划、变革项目规划、流程现状建模与绩效分析、流程重设计、流程治理机制建立等； 4、持续开发和研究组织数据，对宏观现象提出洞见，并将研究工具与结果具象化，输出研究报告或动态视图给管理仓。同时，通过具体项目落地，与业务建立深度信任，帮助发现问题、做出改进； 5、为战略落地、组织搭建、团队协同、合规有效提供对口支持，并持续推动规则、流程、线上系统、各类报表视图的持续优化； 6、参与跨文化融合、人才发展相关项目。	1、本科及以上学历，MBA或硕士以上优先； 2、具备大型企业组织发展工作经验，同时具备国际知名管理咨询公司任职经验优先； 3、有组织变革经验及变革思路，曾在公司层面牵头设计与项目管理； 4、具备专业的数据统计分析能力，及研报交付能力； 5、具备良好的人际交往能力、组织协调能力、沟通能力以及解决复杂问题的能力，并且能够贴近业务。	面议，专人专制
集团法务主管	运营类	杭州、上海、 温州	全职	4	0-3	1、协助处理集团投资、融资、收购、上市项目中的法律相关事务工作； 2、负责集团业务合同模板的制定，客户及其他业务合同的起草和审核，参与集团合同管理、参与制定合同业务流程、合同管理制度； 3、主导开展集团诉讼/仲裁事务，包括诉讼策略制定、证据收集、立案、审判、执行全流程；根据诉讼/仲裁案件需要，负责外聘执业律师的遴选和备案并配合外部法律顾问的工作； 4、根据具体需要参加业务部门商务谈判，对相关法律问题提出专业意见，给予各业务部门、职能部门提供法律支持； 5、协助人力部门制定相关用工政策，降低用工风险，解决用工纠纷； 6、对集团各子/分公司、事业部商标、专利、版权、商誉等无形资产进行有效管理，负责组织市场保护。 7、组建法务团队，培养法律人才，提升团队业务能力和执行力； 8、协助集团管理层解决其他企业经营、决策中的法律问题。	1.法学本科以上学历，有律师执业经验或通过司法考试，有企业法务负责人工作经历或有投融资项目法律工作的经验者优先； 2.有丰富的诉讼处理经验，熟悉诉讼全流程，熟练掌握诉讼技巧； 3.具有较强的逻辑思维能力和应变能力，严谨的文字功底和语言表达能力，抗压能力强； 4.有带领或组建法务团队的经验，具有较好的管理沟通能力； 5.具备基本财务、税务知识，能处理英文文稿。	面议，专人专制

埃摩森（中国）管理咨询有限公司

是一家专业从事人力资源咨询、猎头服务、职业规划和人才测评、咨询服务的一流人力资源服务机构，为雇主提供涵盖整个雇佣生命周期和商业周期的一系列服务，在大中华地区的核心业务为猎头服务。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
用户画像平台 产品经理	产品类	上海	全职	1	5-8年	岗位职责： 1. 负责公司用户画像体系及画像分析平台搭建与完善； 2. 整合各方资源，与算法、数据开发同事一起推动用户画像特征体系建设，包括模型搭建、策略制定及场景应用； 3. 深入业务应用场景，梳理各业务方用户画像需求，作为平台产品提供画像服务； 4. 协调运营，开发，设计等团队，推动跨部门合作	任职要求： 1. 具有用户画像项目经验，对画像标签分层，标签管理，迭代及应用等有实践经验 2. 具有从0到1的平台设计经验，有BI、多维分析、画像平台等相关项目经验 3. 对大数据有一定了解，有基于Hadoop构建标签体系经历者优先 4. 良好的沟通能力及组织协调能力	35万-50万/年

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
快手运营负责人	运营类	上海	全职	1	5-8年	1、负责快手视频类自媒体平台的运营工作，熟悉视频平台上的所有玩法，研究、追踪热门视频，不断衍生玩法； 2、根据公司战略布局，对接直播业务的整体规划、内容建设及调性把控； 3、深度挖掘用户需求，利用活动和品牌营销提高整体平台的活跃度，提升产品在行业内的影响力； 4、关注网络流行热点，快速策划适合快手传播的内容，定期完成热点文案和干货分享； 5、建立有效的数据跟踪机制，跟踪视频推广效果，分析数据并反馈，总结经验，采取有效运营方式为账号增加粉丝数量和关注度，提升粉丝活跃度，最终达成变现转化； 6、协助考核团队成员工作，有效激励团队。	1、8年以上运营经验，任职运营总监不低于3年，熟悉直播运营各岗位工作，能够对各岗位工作进行把控和指导，帮助团队不断提升运营能力； 2、关注行业动态，具备较强的全局统筹和把控能力，能够进行独立决策； 3、善于捕捉热点，编撰文案，引爆视频； 4、熟悉抖音/快手的平台规则，有成功的抖音内容创作以及账号运营经验； 5、对数据敏感，具备很好的数据分析能力，能够根据运营数据及时优化各项工作； 6、认同公司文化，具备良好的沟通协调能力和团队合作意识，责任心和抗压能力强。	80万-150万/年
事业部总经理	高级管理类	上海	全职	1	10年以上	1、全面负责区域工程管理，对各地工程项目质量、进度、安全、成本及利润等进行全面管控，实现公司要求的各项指标； 2、组建并带领团队完成项目公司预定的施工计划，按期、保质、保量完成项目施工任务； 3、建立、优化工程管理系统，完善相关制度、流程与工作标准； 4、对工程各施工项目的综合管理，解决在设计、配套与施工中出现的相关问题；监督与项目相关的各项工作； 5、分析施工项目存在的问题，及时采取措施控制项目达到要求的进度及质量目标； 6、制定公司工程项目的年度、月度生产计划及各个阶段的工作目标，并督促实施； 7、审批各项技术发展规划、技术措施计划和重大工程图纸设计及组织施工设计； 8、主持工程管理部的重要技术会议；审定各项安全防护措施，并提出改进意见。	1、工民建、建筑工程、园林等相关专业本科以上学历，具备专业的项目管理知识，有建造师证书或相关职称优先； 2、具有丰富建筑施工管理专业经验，对装饰行业的施工管理规范熟悉了解，具有工程项目前期开发、配套以及施工成本、质量、进度等的综合管理能力； 3、熟悉或了解工程合同管理、招投标管理等专业知识和相关法律知识。	70万-100万/年

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
hrd	HR /行政管理类	上海	全职	1	8年以上	1.根据公司发展战略，组织制定短、中、长期人力资源工作规划，制定一整套人力资源管理制度并组织实施； 2.建立和完善人力资源管理体系，制订并组织实施人力资源管理制度（包含招聘、培训、绩效、薪酬及员工发展等）； 3.全面负责公司人力资源部门日常工作及部门员工的管理、指导、培训及评估； 4.定期向高层决策者提供有关人力资源战略、组织建设、行政管理等方面的专项建议，为公司重大决策提供人力资源信息支持； 5.加强公司人力资源的预测和统筹工作，根据各项项目的经营状况和市场情况，合理调整组织机构、人员结构和工资福利待遇； 6.负责公司核心团队和业务团队核心骨干的打造，在公司内部推动核心人才梯队培养计划； 7.负责部门团队管理，擅长各类中高级人才的甄别和选拔，完善公司人才储备和梯队建设； 8.及时处理公司人事行政管理中的重大问题，负责公司的企业文化建设； 9.规范完善公司行政管理系统，制订并完善公司各项行政制度，提供各项行政后勤支持。	1.人力资源、管理或相关专业背景，本科及以上学历； 2.八年以上相关工作经验； 3.对人力资源管理模式有系统的了解和实践经验积累，有先进的人力资源理念，能够指导各个职能模块的工作；有集团化管理工作经验优先考虑； 4.具备极强的领导及管理能力和沟通能力，善于沟通，具备出色的组织协调能力及分析判断能力； 5.熟悉国家、地区相关方面的法律法规及政策； 6.具有战略、策略化思维，有能力建立并整合不同的工作团队； 7.具备较强的计划性和实施执行的能力。	40万-60万/年
地区经理	销售类	杭州	全职	5	5-8年	1. 根据公司的业务发展策略，指导下属通过数据分析和市场情况，合理的指标分解，负责所辖区域客户生意计划的制定，年度合同的签订，确保客户销售目标和终端覆盖目标的达成； 2. 合理的资源分配，发展客户终端网络建设，平衡地区不同类型终端项目的发展以获得较高的投入产出比； 3. 制定城市的渠道策略、季度计划，使各产品的市场占有率有所提升； 4. 通过对团队成员KPI(key performance index)的设置、绩效评估、辅导，使团队成员保持较高的士气和较低的流失率； 5. 参与重点连锁客户的年度合同谈判和定期的生意回顾，掌握生意发展方向，发现生意机会； 6. 统筹管理公司的POA(plan of action)、培训和特殊项目，确保活动的高效执行； 7. 带领团队高标注完成公司各项指标，保持数据准确度规避数据风险。	1、具备5年以上医药企业、OTC、快销品FMCG销售经验，有OTC药店渠道相关推广经验并有较强的数据化分析和管理能力3年以上者优先考虑； 2、大专以上学历，专业不限； 3、有交通工具可进行市场走访； 4、能适应经常性的出差，有一定的抗压和自我解压能力。	20万-30万/年

杭州博行人力资源有限公司

博行人力资源有限公司（boxing）是一家专业的咨询式猎头服务机构，一直秉承着“将合适的人才放在合适的位置”及真诚、专业、服务、创新的价值理念，坚持以真诚求竞争，以专业求生存，以服务求效益、以创新求发展的经营模式，致力于为企业寻访合适的中高端人才，成为行业内的领跑者。Boxing依托创始人十余年人力资源行业从业经验，服务企业达500余家，重复续签率达80%，拥有庞大的中高端人才数据近200万，主要分布在大健康、金融、互联网、人工智能及先进制造业。Boxing深耕细分领域，依托庞大人才数据库，结合高效的人才测评工具及大数据背景调查以确保猎聘服务的效率和质量，持续为企业提供猎聘一站式精准服务。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
CTO	技术类	杭州	全职	1	10	1、负责指导制定、审核公司技术管理制度和技术规程标准； 2、负责公司前沿技术的研究、计划、实施，确保技术的超前性、竞争性； 3、负责技术或项目的可行性评估； 4、负责指导、处理、协调和解决公司项目中出现的技术问题。	1、硕士及以上学历，自动控制、自动化、电子信息、控制、机械等相关专业； 2、10年及以上机器人或工业自动化行业经验且有3年及以上的CTO工作经验； 3、在机械设计、硬件、控制算法等领域有某一专项的专长，且在技术的理论知识方面有全面了解，发过论文者优先； 4、在技术队伍的建设和管理、人员配置与协调、项目可行性评估等方面有丰富的团队管理经验；	60-100万/年
研发项目经理	技术类	杭州	全职	1	6	1.负责公司产品的项目管理，包括资源调配、人员协调、进度跟进、品质控制等，确保项目按期保质完成交付； 2.寻找挖掘应用场景和客户的需求，规划及细化产品的需求点和设计点； 3.规划及跟进产品研发周期，协调研发同事，跟踪产品开发进度，完成产品的开发、测试、量产、发布等相关工作，并撰写项目相关报告； 4.协助市场销售团队进行市场调研，交付和维护满足顾客需求的市场驱动型产品； 5.产品落地相关认证调查及实施。	1.本科及以上学历，自动控制、机电等相关专业背景； 2.5年以上机器人、自动化、智能硬件、机电类相关产品研发岗位经验，2年以上新产品的研发项目管理经验，有成功量产及销售的产品经验者优先； 3.管理客户期望，能够协调产品需求点和技术点之间的矛盾，遵守严格的工程开发流程，协调各部门高效推进产品进度； 4.具备卓越的执行能力，具有优秀的沟通、协调、抗压能力强，能够有效地组织和推进跨职能、跨团队的合作项目； 5.具备较强的逻辑思维能力，具备对并行项目的整体把控能力；具备良好的语言组织能力，能够理解技术要点，并形成完整的报告材料。	30-45万/年

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
HRD	HR/行政管理类	杭州	全职	1	8	1、HR战略及规划：根据公司战略及人力规划，制定人力资源工作规划及目标计划，助力公司实现经营目标； 2、人才招聘及发展：关键岗位人才的引进；赋能各级管理者，做好人才梯队的搭建、人才盘点、开发、培训，员工职业发展引导，通过相应的机制，做好核心人才的选用育留励，有效支持各业务团队目标的达成； 3、绩效薪酬管理：制定公司绩效管理政策，目标分解及实施，跟进各事业部的绩效管理，并对各部门绩效薪酬激励机制提出优化建议； 4、组织效能提升：及时了解行业及对标企业的动态，并定期进行分析和研讨；对公司组织架构、部门职能、岗位职责、人员编制及配备、主要管理流程的优化和资源配置等提出针对性的解决方案，持续推进组织效能的提升； 5、公司企业文化、价值观的建设和落地；	1.全日制本科以上学历，销售市场、机电一体化/人力资源相关专业优先；具有8年以上企业人力资源管理工作经验，3年以上HRVP/HRD/全模块HRBP相关科技型企业工作经验； 2.科技型企业背景，经历过100-500人扩增过程，有500强、先进制造领域独角兽企业经验者优先（如大疆、优必选、埃斯顿、新时达、遨博、熨和等） 3.有系统的HR理论知识和实务操作能力，善于从人力角度解决企业经营存在问题、搭建并经营企业人才生态环境； 4.熟悉科技型企业核心岗位的社会人才地图以及适合的招聘渠道，人力资源战略规划、组织架构优化、高级人才的发现与引进、人才结构优化、薪酬设计、绩效考核、岗位培训、员工激励、企业文化氛围、股权激励等领域具有较丰富的实践经验； 5.性格开朗稳重、有很好的同理心，能够换位思考，同时具备出色的协调能力、冲突管理能力和团队领导力。	50-80万
销售总监	销售类	杭州	全职	1	8	1.参与制定企业的销售战略、具体销售计划和进行销售预测； 2.控制销售预算、销售费用、销售范围与销售目标的平衡发展； 3.掌握市场动态，带领团队制定市场策略并组织制定完善的产品销售计划、市场调研工作，并且协调各部门关系，完成公司销售目标； 4.及时对市场行为和售后问题做出反馈，快速调整销售计划，使市场营销效率最大化； 5.了解国内外康复机器人相关的先进技术，能够结合市场的应用情况制定新产品的开发方向； 6.发展与协同企业和合作伙伴关系，如与经销商的关系、与代理商的关系、与客户的关系等； 7.协助上级做好市场危机公关处理； 8.协助制定企业产品和企业品牌推广方案，并监督执行。	1.市场营销、机械电子类，医学相关专业,大专以上学历,8年以上医疗器械产品销售经验,3年以上销售管理工作经验，有良好的销售业绩；有康复类医疗器械销售经验者优先考虑 2.具备很强的策划能力，熟悉各类媒体运作方式，有大型市场活动推广成功经验； 3.具有敏锐的市场洞察力，市场反应迅速，决策果断，有独立项目运行经验，较强的分析能力和市场敏感度； 4.具有较强的应变能力，出色的沟通协调能力和学习创新能力、团队建设能力； 5.工作积极主动，富有激情，具有强烈的目标达成意识与创业精神，抗压能力强，能适应出差。	底薪20-30万
水处理事业部 总经理	销售类	杭州	全职	1	10	1、全面负责公司水处理事业部的日常管理工作； 2、执行公司发展战略，负责制定水处理事业部经营发展方向，完成公司下达的各项经营指标； 3、负责水处理事业部的队伍建设，建立健全事业部的管理规章和激励机制； 4、负责带领拓展团队开拓水处理业务市场，维护与各类客户、合作单位的良好关系； 5、负责统筹事业部内外资源，调配人、财、物，保障水处理项目的工艺与工程设计、技术支持协调，工程运维管理等正常开展；	1、本科及以上学历，化工、水处理、环境工程等相关专业； 2、具有10年以上水处理行业销售运营、工艺设计或项目管理工作经验，有3年以上知名水处理或环保设备厂商高管工作经验； 3、有水处理行业销售背景或是水处理行业技术专家优先考虑； 4、有工作激情，敢于担当，责任心强、沟通协调能力强；	36-48万年

杭州猎人人力资源开发有限公司

杭州猎人人力资源开发有限公司于2002年成立，为企业提供业化的猎头服务，杭州猎人属坚持以品质、结果为导向，在项目成功率、成活率均保持行业领先的优势。追求品质至上，我们一直用做“艺术品”态度来对待每个猎头项目。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
某上市金融控股集团总经办主任	高级管理类	杭州	全职	1	8	1.负责起草公司各类综合材料，对公司名义上报下发的公文及其他综合性文字材料进行审核、核稿，为领导提供决策参谋； 2.负责公司的公文、资料、信息和宣传报道工作，沟通内外联系，保证上情下达和下情上报； 3.参加公司重大会议及活动的组织、召集、筹备，协调落实会议精神及决议； 4.负责对外接待和政府部门及外联单位的关系维护，统筹协调办的日常访客接待工作以及公司领导的日常公务出行的服务工作； 5.负责公司日常行政工作的运行，包括固定资产的管理、供应商的评估与管理、档案管理、办公费用的分摊以及成本管理工作。	1.全日制硕士研究生及以上学历； 2.中文、行政、金融等相关专业； 3.8年及以上综合办公室相关工作经验，5年以上管理经验； 4.金融机构工作经验优先。	50-70万/年
某知名时尚纺织品股份公司财务总监	财务类	义乌	全职	1	10	1.协助管理层制定公司战略，并主持公司财务战略规划的制定与执行； 2.建立科学、系统符合企业实际情况的财务核算体系和财务监控体系，进行有效的内部控制； 3.制定公司资金运营计划，监督资金管理报告和预、决算，制定公司的会计核算方案和税收筹划方案； 4.参与对重大投资项目和经营活动的风险评估、指导、跟踪和财务风险控制； 5.为企业生产经营、业务发展及对外投资等事项提供专业的财务分析和决策依据； 6.与财政、税务、银行、外管等相关政府部门及会计师事务所等相关中介机构建立并保持良好的关系，维护公司利益； 7.协调、组织领导财务部门的内部工作，分配和监督财务人员的工作任务； 8.完成CEO临时交办的其他任务。	45岁以内，本科以上学历， 工作经历稳定，有上市公司或集团化财务管理经验， 国内龙头纺织行业财务任职经验优先。	50-70万/年

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
某拟上市环保科技股份有限公司市场总监	市场类	杭州	全职	1	5	1、制订市场商务拓展策略：制订项目市场拓展目标、营销策略与规划，并组织实施； 2、营销体系队伍搭建：根据市场特点，建立维护营销团队，通过系列市场推广活动，资源管3、理整合，营造市负责市场业务开拓，全面负责浙江区域的市场销售运作，确保公司经营指标的达成。 场环境，拓展市场业务空间，提升公司形象； 4、客户关系管理：一定的社会关系和人脉资源，熟悉政府部门工作机制和流程，建立、巩固均衡的客户关系平台； 5、市场信息分析：通过一线营销经理收集市场信息，如：项目、竞争对手等，并进行统计与分析，及时向公司技术、商务投标等部门反馈，推动快速响应招投标工作。 6、其他相关工作。	在大型发电集团、钢铁企业等具较好的市场资源， 环保行业市场营销相关岗位工作经验5年以上， 能主导公司市场业务 良好的组织管理领导能力	50-70万/年
某上市电子设备科技股份有限公司公司副总(COO)	高级管理类	上海	全职	1	10	1、负责覆铜板事业部日常全面经营管理工作； 2、配合总经理落实、执行事业部董事会的各项决议，确保年度各项经营目标达成； 3、对整个事业部承担安全与稳定责任； 4、负责执行事业部经营相关的项目实施； 5、负责完成总经理交办的其他事宜。	1.担任过大集团公司副总经理或者运营总监，电子（PCB、覆铜板）、化工、机械行业出身； 2.具备全面的经营管理能力，有一定的做事能力，更重要的是要有领导力，德才兼备。 3.做事上心，品行端正，为人正派正直，处事公平，学习能力强，稳定性好，对企业忠诚度极高； 4.有较强的沟通协调能力和执行力，执行力极强，大事小事都能干，任劳任怨，属于实干型且具备一定气场； 5.有进一步培养的潜质。	70万-120万/年
某上市医药公司投资公司总经理	高级管理类	杭州	全职	1	5	1.根据公司战略规划，寻找并筛选优质项目，结合公司上下游产业进行深入行业研究，把握及判断项目的投资并购机会，制定并实现投资策略和投资目标； 2.为公司拟投资项目提供增值服务，与项目的管理层接洽沟通，针对拟投资项目的经营发展、商业运作及企业管理等方面和管理层进行深入探讨及互动，并提出建设性意见和建议； 3.组织相关职能部门、产业平台，以及外部中介开展投资项目全流程工作，包括优质项目的开发与甄选、项目可行性研究、尽职调查、估值与谈判、项目交割和投后管理等； 4.在外部资源获得、先进工具/方法应用、重要关系维护和内部管理优化等各方面参与并提出创新建议与解决方案。	1.生物医药、投资、金融等相关专业，硕士及以上学历； 2.5年以上工作经验，对生物医药、医疗领域及大健康等相关领域具有成熟的投资知识体系和投资逻辑，并有多个以上投资项目的成功案例； 3.诚信正直、对投资事业充满激情，有强烈的目标导向、较强的拓展能力及项目沟通协调能力。	80万-150万/年
某拟上市国际化制造公司人力资源部长	高级管理类	杭州	全职	1	8	1、HR战略及规划：依公司经营发展战略的人力需求，开发短、中、长期人力资源，合理调配公司的人力资源，建设组织架构、部门职能、岗位职责、人员编制等工作； 2、人才招聘及配置：关键岗位人才的引进；赋能各级管理者，做好人才梯队的搭建、人才盘点、配置，建立相应的机制，做好人才的选用育留，有效支持各部门团队目标的达成； 3、培训与开发管理； 4、绩效管理：主导全公司“目标管理”绩效考核的推行，并不断完善绩效管理体系，目标分解及实施，跟进各部门的绩效管理； 5、薪酬体系建设，同时建设薪酬激励机制； 6、员工关系（劳动关系）：劳动关系管理、沟通管理、企业文化建设、人的服务于支持。	1) 有8年以上制造业人力资源规划和人力资源管理工作经验； 2) 3年以上外企或集团人力资源总监、人事行政管理工作经验，具备全英文工作及交流能力。 3) 熟知国家地方人力合同、薪资、保险福利等法律法规政策； 4) 很强的激励、沟通、协调、团队领导力。	30万-45万/年

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
某知名快消品电商公司人力资源总监	HR/行政管理类	杭州	全职	1	5	1、全面统筹规划公司的人力资源战略和管理规划工作； 2、建立并完善人力资源管理体系，研究、设计人力资源管理模式（包含招聘、绩效、培训、薪酬及员工发展等体系的全面建设）制定和完善人力资源管理制度； 3、向公司决策层提供有关人力资源战略、组织发展建设等方面的建议，并致力于提高公司的综合管理水平； 4、有效引进各类人员满足公司发展需要； 5、塑造、维护、发展和传播企业文化； 6、完成总经理临时交办的各项工作任务。	1、全日制本科及以上学历，人力资源、企业管理、行政管理等相关专业； 2、5年以上人力资源管理经验，其中3年以上电商行业人力资源从业经历，有快消品企业人力经验者优先； 3、具备较强的执行力和解决复杂问题的能力，有大局观，良好的职业道德及素养、较强的沟通协调能力，语言文字表达能力	30万-40万/年
某上市金控公司战略发展总监	高级管理类	杭州	全职	1	10	1、宏观环境、市场及竞争对手分析； 2、集团战略、集团面临的重大问题的研究制定； 3、作为战略管理委员会的执行机构，牵头负责集团整体战略规划及日常战略管理工作； 4、集团业务协同机会的挖掘、梳理与牵头落实。	1、全日制硕士研究生及以上学历； 2、经济学、金融等相关专业； 3、10年及以上金融机构行业研究、战略规划管理经验，5年以上管理经验。	80万-120万/年
某资产管理公司董事长助理	高级管理类	杭州	全职	1	无	1、协助董事长处理日常工作事务，完成董事长交办的各项工作； 2、代表董事长负责资产管理、股权投资、金融服务公司板块的业务对接及相关工作； 3、做好董事长的参谋助手，搜集相关行业和产业资料提供参阅。根据董事长的思路，系统化地写出相关战略规划； 4、负责公司涉外接待工作，协助领导处理商务谈判及各项汇报、陪同领导出席会议，会议纪要记录等； 5、协助完成公司综合部工作； 6、领导交代的其它工作。	1、学历要求本科以上（硕士研究生优先考虑）。30岁以下，全日制高等院校本科及以上学历，本科为法学、金融学、财会类及相关专业； 2、一年以上高管助理工作经验，或具有银行、证券、信托等金融投资行业从业经历，具备较强的执行力和独立完成工作能力优先； 3、办事执行力强，思维敏捷，沟通能力强，情商高，工作条理清晰，文笔功底扎实； 4、有一定的活动策划能力，公文写作能力强； 5、身体健康，品貌端正。	25万-30万/年

企业介绍



浙江大学管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



智嘉企管
ZHJIA CONSULTING

杭州智嘉企业管理咨询有限公司

杭州智嘉企业管理咨询有限公司是一家人力资源服务供应商，专注于互联网、房地产、制造业的猎头业务。公司成立于2018年初，服务客户为一线互联网公司、知名独角兽公司、品牌房地产公司、传统制造业公司。我们以诚实、专注、高效的精神作为自己的立足之本，为客户提供了大量优秀专业的人才，也为人才获得了更好的职业发展机会。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
HRBP	HR/行政管理类	杭州	全职	1	5年以上	1、与业务部门搭档，了解业务战略并促进人力资源战略在业务部门的有效规划和实施； 2、为组织的发展提供支持；通过建立机制协助发展中的部门的组织保障，包括招聘、培训、绩效、员工关系等人力资源工作； 3、通过主动和管理层、员工的互动，建立有效和多样化的渠道，保证组织中信息的通畅； 创造信任和善意的氛围，推动公司文化的建设；	1、大学全日制本科以上学历，5年或以上IT/互联网/电商人/外企 力资源工作经验，有HRBP/HRG经验优先考虑； 2、熟悉人力资源日常管理工作流程，在组织发展、招聘、团队赋能等模块有丰富的经验； 3、具备极强的责任心和原则性，良好的人际沟通及协调能力，良好的学习能力； 4、思路清晰，思维敏捷，有互联网 场景化思维。	25k-35K/月
招聘专家	HR/行政管理类	杭州	全职	1	5年以上	1、根据公司业务发展需求，制定招聘计划、带领团队开展招聘工作，为部门招聘结果负责； 2、负责招聘渠道的拓展、跟踪、维护工作，快速而充分地满足公司的人才需求； 3、负责简历甄选、面试、录用等工作； 4、协助建立配合完善公司的招聘流程和招聘体系，运营招聘项目，提升招聘效能； 5、根据公司业务发展需要，建立公司人才选拔方案和后备人才储备机制；	1、本科及以上学历； 2、4年以上互联网行业招聘经验，2年以上招聘管理经验； 3、熟练运用各种招聘工具和手段，对人才的招聘和配置有丰富的实践经验； 4、有良好的面试经验和技巧，优秀的语言表达及沟通协调能力，对人性有敏锐的洞察能力； 5、性格开朗，亲和力强，学习能力强，有上进心，能承担较大的工作压力。	20k-30k/月
品牌总监	市场类	杭州	全职	1	5年以上	1、建立并完善品牌形象及中长期品牌战略发展规划； 2、负责年度市场企划、推广计划及预算的制定和实施、管控； 3、负责涉及品牌线推广的计划、推进实施、预算、控制； 4、负责外部资源的衔接、落实、管控； 5、负责本部门内部管理工作。	1、有5年以上品牌操作实战经验，具备新品上市、市场推广、品牌形象建立及维护成功经验； 2、良好的职业素质，具备成熟的市场意识，做事有主见，果断，原则性强； 3、团队协助性强，有领导能力和人格魅力； 4、男女不限； 5、从事过时尚行业相关为佳。	20k-25k/月

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
采购经理	销售类	杭州	全职	1	5年以上	1.负责品类采购和全渠道销售的预算制定、关键业务指标的达成和相应团队的管理； 2.制定品类规划、负责新供应商进场谈判/年度谈判，确保公司得到好的采购条件，制定合作条款，管理供应商入场后行为，与供应商建立长期稳定的合作关系； 3.管理竞争对手调查和消费者调查，把握市场动态，及时调整商品配置、新品上架、商品调价等运营策略，确保品类竞争处于领先优势。	1.8年以上大型商超品类采购经验，对库存管理、损耗控制等有实操经验，有独立团队的管理和操盘经验； 2.具有较强的分析判断、前瞻思维、承压能力和团队合作意识，有采购团队管理经验； 3.5年以上的电商的销售和运营经验，熟悉电商标品的营销方法； 4.具备线下零售业和电商品类管理的知识和经营，具备零售业的创新能力，具有优秀的组织协调能力，决策能力高、较高的商业敏锐度，全局观强；具备项目统筹能力，能够协调和推进公司各支持部门完成项目落地及后续效率优化。	25k-40k/月
电商运营	运营类	杭州	全职	1	5年以上	1.负责品类采购和全渠道销售的预算制定、关键业务指标的达成和相应团队的管理； 2.制定品类规划、负责新供应商进场谈判/年度谈判，确保公司得到好的采购条件，制定合作条款，管理供应商入场后行为，与供应商建立长期稳定的合作关系； 3.管理竞争对手调查和消费者调查，把握市场动态，及时调整商品配置、新品上架、商品调价等运营策略，确保品类竞争处于领先优势。	1、基于需求侧分析，优化平台商品结构，制定商品策略； 2、梳理行业商品的特征，打造平台商品评价体系； 3、对商品各项运营指标进行监控和分析，对大盘的转化效率及货品结构负责； 4、协同各行业和达人侧，收集并优化商品需求方案。	25k-40k/月



杭州名驹企业管理咨询有限公司

名驹是浙江省首批重点培育人力资源服务企业，浙江省职业经理人协会副会长单位，浙江省职业经理人协会授牌名驹为“人才服务中心”，荣获中国职业经理人协会：“最受经理人推崇的服务机构”等荣誉称号。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
浙江某网络科技有限公司品牌推广经理	市场类	绍兴诸暨	全职	1	5年以上	1、收集市场信息，通过有力的品牌塑造和有效的市场活动、媒体广告实现品牌整合传播；提高品牌在媒体的曝光度； 2、根据品牌、产品年度规划，以及品牌定位和消费者的需求制定月度推广规划，新品推广策略，并组织推进执行； 3、品牌活动合作：落实与第三方机构合作方案的资源，利用资源达成公司预期目标； 4、负责平台对外推广和宣传，制定各种整合营销的活动，确保品牌形象的统一传播； 5、媒体内容、资源搭建与维护：日常公关稿件、活动/时间公关稿件、媒体关系开发与维护、KOL关系开发与维护； 6、负责品牌的宣传推广物料规划； 7、对接行业内展会相关事宜；	1、大专科以上学历； 2、2年以上品牌工作经验，有成功品牌建设案例优先； 3、熟练掌握品牌管理工具和市场运作方法；敏锐的市场感知与洞察力；文字功底深厚；精通pp制作，有较高的宣传物料审核能力； 4、具备较强的分析和把握市场趋势的能力，具备资源整合能力和业务推进能力，拥有丰富的媒体资源和推广渠道者优先； 5、较好的沟通、协调能力、谈判能力，具备良好的团队合作精神和抗压能力。	30-50万/年
某环投控股有限公司营销经理/产品经理	销售类	杭州滨江	全职	2	5年以上	1.垃圾分类及湿垃圾处理业务的战略分析和战略制定，熟悉PEST、SWOT、五力、战略地图、麦肯锡矩阵、关键成功因素、供应链价值分析等方法。 2.吸收行业内企业经验，对垃圾分类及湿垃圾处理业务进行商业策划，整合业内资源和技术，确定竞品方案、客户细分、核心竞争力选择、产品定价等。 3.编制营销方案：根据不同地方的政策、经济、环境，制定不同地区的营销方案，包括销售话术、投资边界、技术方案、干系人营销行动等。 4.开展营销活动，对精准客户、关键决策人、关键客户进行多种方式的营销，开着必要的媒体公共关系、行业公共关系、政府公共关系公关。 5.投标和合同谈判：投标文件的技术和商务部分的编写，参与投标，并开展中标后的合同谈判，争取最大化利益和最有利条件。 6.将行业内供应链企业进行资源整合，建立企业生态树，助力企业获取订单。	基本要求： 1.年龄：30岁到35岁 2.教育背景（学历、专业）：本科以上，环境工程、工商管理、市场营销、微生物工程、机械设计等。 3.工作经验：市场营销实战经验。有垃圾分类、环卫一体化、餐厨湿垃圾等业务独立获取市场的经验和客户。 4.其他：在京津冀、长江经济带、大亚湾经济带、新一线城市有政府资源	面议+期权



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
浙江某健康科技有限公司 CFO	财务类	杭州	全职	1	10年以上	1、对公司董事会和总经理负责，保证公司财务会计活动健康运行。 2、在董事会和总经理领导下，总管公司会计报表预算工作，掌握公司财务状况、经营成果和资金变动情况，及时向董事长和CEO汇报。 3、组织领导公司的财务管理、成本管理、预算管理、会计核算、会计监督、审计监察、加强公司经济管理，提高经济效益。 4、组织执行国家有关财经法律、法规、方针、政策和制度，保障公司合法权益，维护股东合法权益。 5、建立健全公司内部核算的组织、指导和数据管理体系，以及核算和财务管理的规章制度。 6、制定公司利润计划，资本投资，财务规划，销售开支预算或成本标准。 7、制定和管理税收政策方案及程序。 8、参与公司投资行为，重要经营活动等方面的决策和方案制定工作，参与重大经济合同或协议的研究、审查，参与重要经济问题的分析和决策。	1、10年以上财务工作经验，有集团财务管理经验和公司IPO财务工作经验。 2、具有丰富的财务管理、资金筹划、融资及资本运作经验，熟悉现代企业的管理知识和财经法律法规，参与过较大投资项目的分析、论证和决策。 3、会计、财务类相关专业，大学本科及以上学历，良好的口头及书面表达能力。 4、工作细致、严谨，并具有战略前瞻性思维，有较强的判断和决策能力，计划与执行能力，具有较强的工作热情 and 责任感。	50万-80万
浙江某健康科技有限公司 人力资源总监	HR/行政管理类	杭州	全职	1	10年以上	1、HR战略及规划：依公司经营发展战略的人力需求，开发短、中、长期人力资源，合理调配公司的人力资源，建设组织架构、部门职能、岗位职责、人员编制等工作； 2、人才招聘及配置：关键岗位人才的引进；赋能各级管理者，做好人才梯队的搭建、人才盘点、配置，建立相应的机制，做好人才的选用育留，有效支持各部门团队目标的达成； 3、培训与开发管理：制定公司年度、季度、月度培训计划并落地实施； 4、绩效管理：主导全公司“目标管理”绩效考核的推行，并不断完善绩效管理体系，目标分解及实施，跟进各部门的绩效管理； 5、薪酬体系建设，同时建设薪酬激励机制； 6、员工关系（劳动关系）：劳动关系管理、员工纪律管理、员工人际关系管理、沟通管理、员工情况管理、企业文化建设、人的服务于支持、员工关系管理培训。	1、互联网电商、消费品、保健品、培训机构、管理公司、星级酒店等从事3年以上同岗位经验； 2、或者经历过快速成长的各行业公司； 3、有较强的HR理论知识和实务操能力，对科学的人力资源战略规划、组织架构、高级人才的发现与引进、薪酬设计、绩效考核、岗位培训等有较丰富的实践经验，能建立完整的人力资源系统体系； 4、具有发散性思维； 5、具有统筹能力； 6、熟练使用先进的办公管理工具； 7、丰富的先进管理方法论。	40-60万
杭州 某知名品牌 董办主任	高级管理类	杭州	全职	1	10年以上	负责协助董事长进行内部管控、审计、法务等	1、985、211大学全日制本科以上学历 2、男性，45周岁以内 3、消费品、多元化业务集团背景，知名企业	80-120万
某制造性集团公司 人力资源总监	HR/行政管理类	永康	全职	1	10年以上	1、协助制定公司战略规划，推动企业组织变革，梳理优化人力资源体系工作，全面带领人力资源体系工作更加专业和贴近业务，加强人力资源专业队伍和梯队建设，赋能团队，达成人力资源战略目标，助力公司发展 2、人力资源规划与开发，组织编制并落实人力资源发展规划，为重大人事决策提供建议和信息支持，组织人力资源的挖潜、储备工作 3、薪酬绩效变革	1、本科及以上学历，人力资源、管理或相关专业背景，有先进的人力资源理念 2、8-10年以上人力资源工作经验，对上市公司人力资源管理模式有系统的了解和实践经验积累，尤其注重绩效和OD 3、良好的组织协调能力及分析判断能力，较强的计划 and 实施能力，较强的表达沟通 and 应变能力	30-50万/年
某制造性集团公司 内贸流通总监	销售类	永康	全职	1	10年以上	负责全国经销商的拓展和维护	晨光、公牛、富光企业背景	50-80万/年



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
杭州某生物科技有限公司内容总监	运营类	杭州	全职	1	8年以上	负责内容部门的日常工作及团队管理	1、能带领内容团队完成企宣、文宣、产品等创意短视频、图文内容的制作和输出。 2、有前期策划，选题，执行，剪辑、整体规划，直到内容输出的完整闭环。 3、策划和制作的内容全网分发，包括但不限于两微一抖、头条等平台；	50-60万/年
全球500强旗下某上市公司品牌经理	市场类	杭州	全职	1	8年以上	1.根据公司及品牌的各个阶段，配合品牌发展策略制定的相关工作； 2.创意、策划、组织实施阶段性品牌推广计划； 3.参与品牌活动方案的策划与对接； 4.负责品牌A类展会落地活动的具体组织与执行； 5.负责进行市场调研，分析相关市场，对宣传效果进行调查分析； 6.擅长自媒体、新媒体玩法和运营。	知名汽车或摩托车行业背景	20-30万/年
营销总监	高级管理类	杭州	全职	1	5	1.根据企业战略及市场信息，制定并不断完善完整且可落地的营销体系 2.制定年度营销总计划目标，合理进行目标分解，把控营销达成过程，确保销售关键目标达成（业绩、利润等）； 3.根据企业经营战略及实际情况，负责销售团队的搭建、培养、团队管理等，制定合理的销售流程等相关机制	1、平安，阿里，保健品、培训机构，管理公司，5星级酒店等体系工作经历者优先； 2、或者经历过快速成长的各行业公司； 3、具有发散性思维； 4、具有统筹能力； 5、熟练使用先进的办公管理工具； 6、丰富的先进管理方法论；	30-50万/年
体外诊断试剂研发经理	技术类	上海	全职	1	5	1.根据公司产品研发计划进行产品的研制工作，完成从项目立项、产品、工艺及主要原材料研究等过程的实验开发及实施 2.完成产品注册报批所需材料的编写，并协助注册人员进行相关材料的修订 3.完成上级分配的工作	1.熟悉等温扩增技术，有以等温扩增技术的核酸检测产品研发及注册报批经历 2.具有分子生物学或医学检验相关专业本科以上学历 3.具有研发团队管理经验优先	30万/年
大健康领域四川分公司负责人	高级管理类	四川	全职	1	3	1、给予区域经销商“公司背景介绍、产品营销知识、销售办法”等相关技能培训支持，提升经销商市场拓展成交能力； 2、根据公司产品销售战略及区域目标，组织、引导、推动区域内经销商的经营活动，贯彻执行公司销售制度及政策，完成所负责区域销售指标； 3、协调公司资源，充分利用区域的销售资源，推进区域小会、沙龙等形式招商会的开展，并对其开展过程及结果进行跟踪、总结及分析； 4、给予经销商在区域会议组织、营销、成交转化及结果达成方面的支持，帮助经销商提升会议营销、产品转化及复购的能力； 5、帮助经销商进行小会核心团队的培养，形成适合区域市场情况的小会模板并进行复制； 6、定期进行区域销售数据的分析复盘，总结经验及提升要点，汇报销售目标执行情况（含周报、月报、季报）。	1、具有销售工作经验，熟悉团队运作者优先； 2、具备较强的市场分析、营销、推广能力和良好的人际沟通、协调能力，分析和解决问题的能力；能够在高压下独立完成项目运作销售； 3、沟通协作能力强，思维敏捷，能够准确把握产品优势和客户心理，高效整合内外部资源促成销售业绩； 4、富有激情和创新理念，追求个人职业发展和公司利益的双赢，注重职业升华机遇和优质工作氛围； 5、有过大客户销售工作经验、大健康行业经验或有客户资源的优先。	25-35万/年



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
医疗器械运营公司营销总监	高级管理类	杭州	全职	1	3	销售战略规划：制定并组织实施的销售战略、销售方案及量化销售目标； 负责开展市场调研与市场开发工作，提出完整的市场策略报告； 管理销售人员，帮助建立、补充、发展、培养销售队伍；	有医疗器械经验优先；团队管理经验	30万/年
某医药产业运营副总裁	运营类	杭州	全职	1	10年以上	1、45周岁以下，药学相关专业统招本科以上学历；2、10年以上大型集团药企副总裁任职经验；3、有药监局+药企高管任职经验优先。		60-100万/年
某医护级产品标准示范企业CIO	技术类	杭州	全职	1	10年以上	1、结合企业战略和业务规划，制定企业信息化战略、合理布局企业信息化、评估信息化规划，制定企业信息化建设方案，负责信息化落地方案的规划与执行；协助CEO挖掘企业信息资源和数据价值，提高IT对企业支持力度和IT价值创造等； 2、负责企业业务流、物流、信息流、资金流的整合，负责企业各系统建设、升级、实施、运维等相关方案的调研、建议、选型、评审和实施等工作，收集并研究企业内外部信息，为业务及信息化相关决策提供支撑； 3、协助企业完成业务流程重组或改进完善，负责利用IT技术实现企业业务执行体系、决策体系的系统落地，提高企业业务自动化程度、决策分析支持力度等； 4、负责企业信息安全管理及监督，编制和完善企业数据标准及信息保密制度并进行保密落实；负责企业信息化软硬件管理与维护，确保企业信息安全； 5、业务变革及运维支撑，根据业务战略及变革需求，结合行业成功案例，提供可行、高效的业务信息化解决方案及相关建议，为业务部门提供高效的信息化服务支持； 6、负责信息化团队建设和人才梯队培养，有效规划和管理信息化团队，防止人员流动引起的系统安全及数据泄密风险等； 7、负责信息部门的日常管理工作，负责业务部门日常系统运维支持工作； 8、负责完成CEO安排的相关工作。	1、全日制本科及以上学历，计算机、信息管理、信息系统相关专业，精通企业信息化架构，精通企业经营管理； 2、10年以上快消、流通、制造等企业核心业务系统信息化实施及管理相关工作经验，有SAP/Oracle/用友NC/金蝶EAS等外部实施经验优先考虑，有5年以上业财融合/财务共享系统实施经验优先考虑，有5年以上中型及以上企业类似任职经验优先考虑； 3、熟悉企业产供销及财务等相关业务知识，掌握项目管理方法，有CAP/CM A/PMP等相关证书者优先考虑； 4、具有卓越的业务架构能力、系统思维能力、沟通协调能力和团队执行力，优秀的团队领导力；具有良好的敬业精神，具有高度的责任心，工作主动积极，为人诚信，有大局观，善于管理和培养开发队伍，可承受较大压力。 5、对RPA、电子票据、移动互联、智能制造、大数据等发展趋势有一定了解，对快消、流通、制造等企业信息化建设有全局的认识。	50-80万/年
董办（审计）副总经理	高级管理类	杭州	全职	1	10年以上	1) 内控稽查：控股集团和各产业及下属公司经营者的经济责任稽查和离任稽查、收并购合作等重大交易稽查。 2) 战略管控：负责集团战略目标的制定，战略解码、战略分解、实施、监督、考核； 3) 经营绩效管控：负责集团旗下各单位的经营绩效考核指标的设定、落实、考核、监督、检查； 4、逻辑思维性强，有战略经营视角、有团队管理经验和项目管理经验，为人正直，原则性强。	1、45岁以下，统招全日制本科以上学历，财务、审计、经营类相关专业和相关知识结构； 2、有多元化集团背景、有房地产行业背景，有集团或者总部财务、审计管理岗位工作经历	50-100万/年

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
某制造业集团公司财务总监	财务类	金华	全职	1	10年以上	1、建立、健全公司的财务管理体系,对财务部门的日常管理、年度预算、会计核算、税务统筹等进行总体控制; 2、主持集团财务报表及财务预算的编制工作,为公司决策提供及时有效的财务分析,有效地监督检查财务制度、预算的执行情况以及适当及时的调整; 3、对公司税收进行整体筹划与管理,按时完成税务申报以及年度审计工作; 4、负责公司经营性资产管理,组织定期盘点; 5、对公司资金需求进行审核,保证资金流动性的充足率,降低风险; 6、与财政、税务、银行、证券等相关政府部门及会计师事务所等相关中介机构、其他金融机构建立并保持良好的关系; 7、向董事长汇报公司经营状况、经营成果、财务收支及计划的具体情况,为公司提供财务分析,提出有益的建议。	1、45岁以下,本科以上学历,财务会计专业或金融类专业; 2、10年以上财务管理工作经验,3年以上财务总监岗管理经验,具备统筹、整合财务管理工作的实际经验; 3、有大中型集团企业或上市公司同等职位工作经历者优先; 4、熟悉本行业财务业务以及国家和地方政府的各项财务、税收、法规和政策; 5、为人正直诚信、有高度的责任心;具有较强的综合分析和领导协调能力。	30-50万/年
某高科技环保企业融资总监	财务类	杭州	全职	1	8年以上	1.根据公司战略目标及业务发展,制定合理的融资计划; 2.负责制定、执行公司融资策略,不断创新融资模式,优化融资结构,控制融资成本; 3.负责融资渠道的拓展与优化,与金融机构等合作伙伴进行日常关系维护; 4.各类融资方案设计、项目可行性分析、项目尽职调查资料准备等前期工作。	1.本科及以上学历,财务管理、金融及相关专业; 2.6年以上融资或银行机构相关工作经验,具有大型项目融资经验者优先; 3.拥有较丰富的金融机构资源和渠道; 4.具有较强的融资业务能力、具有独立统筹项目的能力,包括方案设计、谈判与沟通、整合资源、协调与推进等	30万左右/年
老牌知名餐饮企业财务经理	财务类	杭州市中心	全职	1	8年以上	1、大专及以上学历,财务管理、会计、税务、经济学及相关专业。 2、熟练掌握财会、税务、成本等专业知识,熟练操作Office办公软件、财务软件,有餐饮管理财务经验者优先; 3、具有丰富的财务管理、资金税务筹划、内部控制、营运分析的经验以及较强的成本费用管理能力。 4、具有良好的沟通协调能力和职业操守,能承担一定的压力。		20-30万/年
浙江省某高新技术企业质控部经理	技术类	湖州德清	全职	1	5年以上		1.要求有钢结构公司3年以上工作经历,担任质量检测职位并具有丰富的工作经验; 2.熟悉钢结构生产工艺流程及构件标准要求;能熟练使用各种测量工具; 3.熟悉CAD等制图软件,熟练使用互联网和办公软件,持有相关操作证书或有关资质证书者优先	20-25万/年
浙江省某高新技术企业总工程师	技术类	湖州德清	全职	1	8年以上	1.全面负责公司工程项目的施工图纸的设计指导及管理统筹工作,负责落实各阶段、各类别施工图纸的设计与改进,优化结构方案,审核深度和质量。 2.负责主持项目技术问题研讨会,解决项目设计、施工中的重大技术问题。 3.负责拟定公司钢结构项目总体设计方案,组织设计图纸会审、技术交底等,并对技术交底进行过程管控及结果检查。 4.负责组织制定公司工程项目的技术与质量标准。 5.负责监督落实项目工程进度、质量及安全,对项目经理进行管理协调和指导,及时解决项目实施过程中的各类问题。	1、三年以上大型钢结构、建筑工程公司设计与技术管理经验,能够独立设计大型的钢结构建筑。专业基础知识扎实,对专业知识有较强的钻研精神; 2、熟悉钢结构技术,工艺流程、以及大型工程制作及安装技术,能全面组织技术设计、技术交底和施工验收等管理工作。 3、精通建筑施工技术,熟悉建筑行业相关技术规范和法律法规,熟悉国家技术政策、技术标准、技术规程、验收规范及技术管理制度。	30-40万/年

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
绩效主管	HR/行政管理类	杭州临平	全职	1	3年以上	1、根据公司运行发展现状,制定符合公司实际情况的绩效考核方案; 2、协助各部门制定具体的绩效考核指标,并进行审核; 3、对绩效考核日常运行进行管理,汇总整理相关数据,对公司经营决策提供有力支持; 4、对各部门人员编制、人效进行管控,制定相关预算; 5、协助人力资源其他模块的相关工作。	1、全日制本科学历; 2、35岁以下,三年以上人力资源工作; 3、熟悉人力资源两个以上模块,其中绩效模块比较精通; 4、有较强的沟通协调能力和较好的抗压能力。	20-25万/年
杭州某餐饮品牌人事经理	HR/行政管理类	杭州	全职	1	5年以上	1、负责公司人力资源部的全面管理工作,制定和实施人力资源规划。 2、负责建立和健全人事、劳资、考核、聘任、晋升、奖惩等各项规章制度。 3、负责公司招聘和储备人才库的建设。 4、执行人事调配、工资奖励、劳保福利、安全生产的方针、政策和规定。 5、组织编制工资、人事、考勤、考核等报表。 6、制定和完善薪酬体系、绩效管理体系。	餐饮行业从业经历,执行力强,亲和力好	20-25万/年
杭州某餐饮品牌店长	运营类	杭州	全职	1	5年以上	1、全面管理、督导全店的日常工作,保证各点高质量的工作水准。 2、从事过相关岗位(中餐、西餐、自助餐等)类型餐饮管理五年以上工作经验; 3、国家有关餐饮经营的法规、政策、食品卫生和预防食物中毒的知识,熟悉各项餐饮管理工作流程; 4、客户现场服务,具有有良好的服务意识和应变能力; 5、餐厅资源开发,具有较好的表达沟通能力; 6、拥有领导部署的能力,能快速处理各种突发状况,以及客人的投诉。		20-25万/年
职业教育一站式培训CEO	高级管理类	杭州	全职	1	5年以上	对内管理和全面运营,搭建成熟管理体系及人才体系	有创业公司成功运营经验背景	300-500万/年+股权
民企500强集团旗下子公司大健康事业部总经理	高级管理类	杭州	全职	1	10年以上	1、全面主持公司工作,制定公司的战略目标,提出公司的业务规划、营销方案,及时完成公司的各项指标; 2、与政府部门、合作单位保持良好的沟通; 3、制定公司内部的各项管理制度,规范内部管理; 4、不断优化公司的人力资源配置,持续提升公司整体的组织能力。	1、本科及以上学历,生物、医学、药学等专业,38-50岁; 2、具备生物医药企业(细胞行业)业务和运营流程,掌握先进企业管理模式及精要,具有丰富的管理经验; 3、具有卓越的领导能力、人际交往和社会活动能力,善于协调、沟通,责任心和事业心强; 4、具备市场开拓力及抗压能力。	100万以上/年

科锐国际人力资源(北京)有限公司杭州分公司

科锐国际是领先的以技术驱动的整体人才解决方案服务商，也是国内首家登陆A股的人力资源服务企业（300662.SZ），目前在中国、印度、新加坡、马来西亚、美国、英国、澳大利亚等全球市场拥有110家分支机构，2,400余名专业招聘顾问，在超过18个行业及领域为客户提供中高端人才访寻、招聘流程外包、灵活用工、人力资源咨询、人才测评、培训与发展等人力资源全产业链服务，以及一体化SaaS云平台、垂直招聘平台、人力资源合作伙伴平台等技术产品，目前已形成科锐国际业务体系的技术加服务商业生态圈模型，并致力于为候选人整个职业生命周期及企业不同发展阶段提供全覆盖的人力资源闭环服务。在过去24年中，公司已与3,700余家跨国集团、国内上市公司、快速成长性企业、国企、政府以及非盈利组织建立长期合作关系。在过去的一年中，成功推荐的中高端管理及专业技术岗位人员超过28,300名，灵活用工累计派出160,600人次。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
科学家	技术类	太仓/中山	全职	5	应届	1. 负责承接内外部的科研项目；2. 负责设计实验方案，更新实验数据，并完成实验报告；3. 直接与客户沟通科研项目事宜；4. 负责实验室组、内部职能部门的协调沟通，保证科研项目的顺利进行；5. 解决科研和其它学术方面的问题，以达到客户满意；6. 遵照公司的相关制度和流程；7. 其他上级指派的任务。	1. 博士学位，生物相关专业，对肿瘤、药理、免疫等领域有较好的认识，在药理方面工作经验丰富的硕士也可以考虑；2. 熟悉动物实验及药物研发过程，具有丰富动物实验、动物手术及解剖经验者优先；3. 有免疫治疗、肿瘤方面经验者优先；4. 善于检索阅读文献，有能力进行实验方案设计、撰写和数据处理；5. 善于寻找发现问题，能用数据分析软件进行数据分析；6. 良好的中、英文写作及口语能力，能用英文做科研课题的展示；7. 具有较强的责任心，工作勤奋、自我激励，高效的完成各项工作；8. 能同时处理多项任务，较强的时间优化能力和组织能力；9. 有较强的社交能力以及团队协作精神，能同时领导不同的团队协作办公；10. 已发表专业领域科学论文或在相关会议做过报告者优先。	30-50万/年
猎头顾问	其他	杭州	全职	4	不限	1. 独立/配合资深顾问负责客户委托的招聘项目，与客户充分沟通，分析职位需求；2. 通过各种渠道访寻候选人，根据客户的需求和特点，通过面试推荐合适的候选人；3. 协调安排客户面试，及时跟进面试流程；4. 协助客户与候选人的薪酬谈判及入职offer发放签署流程，并根据客户要求对候选人进行背景调查；5. 候选人入职前、中、后的跟踪服务，并为候选人提供相应的职业发展建议；6. 与客户和候选人保持良好关系，了解市场动态，寻找和挖掘业务信息，进行业务拓展。	本科以上，愿意从事猎头职业方向，具较强沟通能力、自驱力、学习能力，具半年以上职场经验佳；	30-40万/年

上海沃锐企业发展有限公司

成立于2008年，是中国最早的合伙人制猎头公司之一。作为一家大型的、综合性的猎头公司，始终贯彻维护客户利益的执业宗旨，为国内外客户及时提供专业的、全面的、务实的猎头及高管招聘解决方案。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
重庆某科技有限责任公司 税务顾问	财务类	萧山区 博地中心		1	3	1、为销售团队完成大型客户入驻工业园区的招商引资项目做财税咨询支持； 2、对于符合园区招商战略的客户群体制定可落地的税收筹划方案； 3、调研国家出台的最新版政策及各地的地方性政策并做课题研究； 4、梳理标准化课件并对内部人员做财税相关知识的培训；	1、本科以上学历，财政、会计、审计、金融等相关专业； 2、3年以上大型财税公司或税务师事务所工作经验，1年以上专为企业做税收筹划，有多行业税务和股权转让经验者优先； 3、有较强的培训、沟通能力和市场融合思维； 4、具备税务师或注册会计师优先； 5、有税务方案并辅导落地的实例者优先； 6、35岁以内； 7、能力优异者，可适当放宽条件；	20-50万/年
浙江某控股集团有限公司 投资总监		西湖国际 科技大厦	全职	1	10	1、依据公司整体战略发展规划和项目的进展制定投资计划实施方案；2、负责搜寻拟兼并收购等投资项目信息，经评审批准后进行跟踪；3、参与投资项目的市场、法律、财务等综合投资评估工作；4、参与公司投资项目的市场调研、可行性和项目筛选工作；5、对拟投资项目的投标、洽谈、合同签订等工作；6、具体落实拟投资项目的投标、洽谈、合同等细节性工作；7、参与收购等投资项目的前期整合工作		50万/年

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
杭州某电器有限公司 事业部负责人	销售类	杭州、深圳	全职	1	8	优先寻访风机应用部门 其次寻访风机需求部门（类似于云事业部基建部门） 工作地点优先杭州也可以当地设置（具体再谈）		
浙江某实业有限公司 销售经理	销售类	上海	全职	1	3	1、销售产品范围：支付收款播报盒、门禁、人脸识别设备、智能语音音响、传统音响耳机等； 2、建立、维护、扩大客户群体，完成公司下达的利润指标； 3、维系厂商或合作伙伴关系，保证现有的项目收入稳定增长； 4、因地制宜制定和实施区域性的市场推广计划。深度发掘合作伙伴要求，寻找新的合作点，拓展新项目； 5、制定订单采购、销售合同，完成订单的货款回收等整个合同的执行工作； 任职要求： 1、具备销售技能及良好的沟通、交际能力、组织协调能力及团队合作精神，乐于面对挑战； 2、普通话标准，具备一定的语言表达能力； 3、勤奋、有责任心，具备一定的抗压能力； 4、具有敏锐的市场洞察力和市场分析能力； 5、具有互联网硬件设备解决方案销售经验的优先；		



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



展望未来 永不止步

THANKS

