



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA

职场精英
BUSINESS ELITES
SET OUT AGAIN 再起航

2020年春季浙江大学MBA求是精英

SPRING 2020 ZHEJIANG UNIVERSITY MBA ONLINE CAREER FAIR

线上专场 招聘会

主办方：浙江大学MBA教育中心

联合主办方：浙江大学管理学院学生工作与职业发展中心

协办方：浙江大学管理学院发展与联络中心

浙江大学EMBA教育中心

浙江大学EDP中心

联系人：梁贝特

联系电话：0571-88206780

参会手册



前言

2020年4月25日，浙江大学MBA教育中心、浙江大学管理学院学生工作与职业发展中心联合主办，浙江大学管理学院发展与联络中心、浙江大学EMBA教育中心和浙江大学EDP中心协办的2020年春季浙江大学MBA求是精英专场招聘会将为包括在校生和校友在内的所有浙大MBAers创造一个再次选择职业生涯走向的机会。此次招聘会将为应聘学生提供发展前景可观的岗位以及与资深HR和企业进行面对面交流的宝贵机会。经过此次招聘会，相信同学们对自己未来的职业发展也能拥有更清晰的规划和展望。

参会企业

报喜鸟	大地期货	复星集团	玳数科技
国信证券	海银财富	尚尚签	博信投资
绿城房地产	行致盛	求是同创	群核信息
绿城中国	宏胜饮料	陆浦投资	柔性电子
万向一二三	喜临门	新东方	新华三
煜昌	长江精工	榕家网络	杭叉进出口
恒逸集团	汇明提花	济海贸易	绿城时代
钱江摩托	荣盛控股	水晶光电	泰普森
未来资产	星汉信息	一鸣食品	宝爱捷
博行人力	智嘉	名驹	丹托杰

招聘岗位

本次招聘会，企业（包括猎头）带来的招聘岗位涵盖医疗、服装、金融、互联网、房地产、制造、教育、食品等十余个行业，招聘岗位从总监到总裁，从引擎Leader到CTO，全面覆盖技术序列、职能序列、管理序列、运营销售序列总计200+个岗位。你熟悉的企业，你期待的职位，你想要的报酬，浙里，全都有。



金融



互联网



房地产



制造



参会须知

活动主题

2020年春季浙江大学
MBA求是精英专场招聘会

活动时间

2020年4月25号（周六）

活动地点

钉钉APP

招聘对象

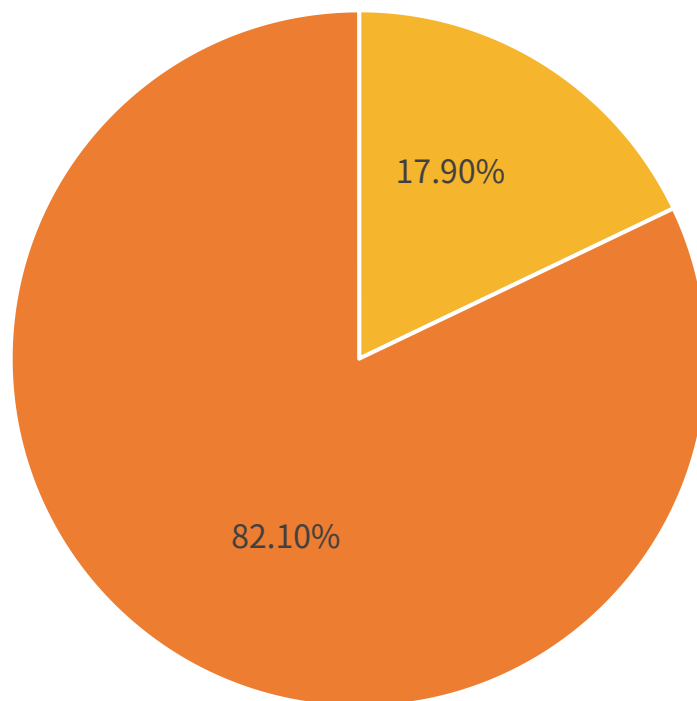
浙江大学MBA在校生、校友

会场安排

具体以后期通知为准

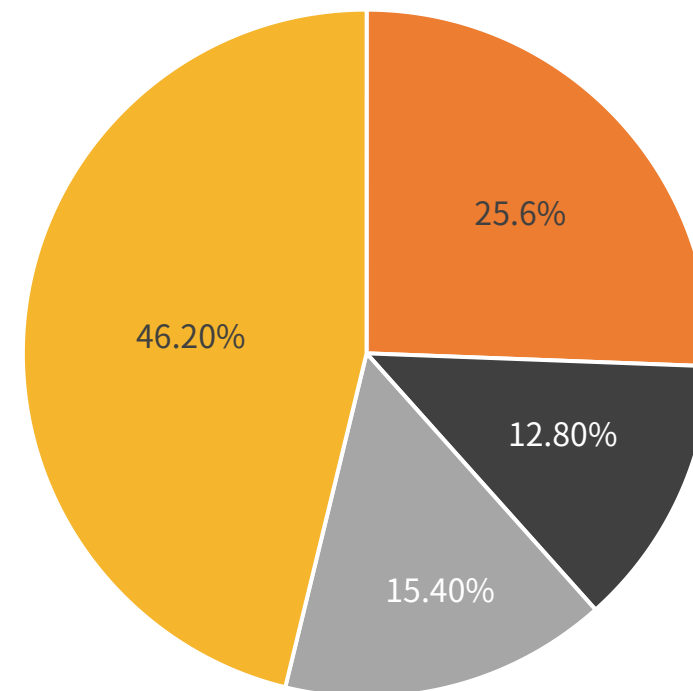
面试流程

本次招聘会面试将采取定向+非定向的交流形式。企业将先对自己感兴趣的同学进行定向面试。定向面试结束之后，其他同学根据到场时预约的时间段进入会场面试。



■ 校友企业 ■ 非校友企业

此次招聘会校友企业占比



■ 龙头企业 ■ 独角兽 ■ 上市公司 ■ 小微企业

此次招聘会参会企业规模统计



目 录

(按企业名称字母顺序排序,持续更新中,实际以招聘当天为准)

	岗位信息		岗位信息
报喜鸟控股股份有限公司	01	绿城房地产建设管理集团有限公司	16
大地期货有限公司	02	绿城中国控股有限公司	18
复星集团	03	柔性电子与智能技术全球研究中心	19
国信证券浙江分公司	04	万向一二三股份公司	20
海银财富管理有限公司浙江分公司	05	喜临门家具股份有限公司	21
杭州博信投资管理有限公司	06	杭州新东方进修学校	23
杭州玳数科技有限公司	07	新华三集团	24
杭州行致盛房地产营销策划代理有限公司	10	杭州煜昌企业管理集团有限公司	25
杭州求是同创网络科技有限公司	11	长江精工钢结构(集团)股份有限公司	26
杭州群核信息技术有限公司	12	浙江格家网络技术有限公司	27
杭州尚尚签网络科技有限公司	13	浙江杭叉进出口有限公司	28
宏胜饮料集团有限公司	14	浙江恒逸集团有限公司	29
上海陆浦投资管理集团有限公司	15	浙江汇明提花制造股份有限公司	30



目录

(按企业名称字母顺序排序, 持续更新中, 实际以招聘当天为准)

	岗位信息		岗位信息
浙江济海贸易发展有限公司	31	杭州博行人力资源有限公司	48
浙江绿城时代建设管理有限公司	32	(猎头公司)	
浙江钱江摩托股份有限公司	34	杭州智嘉企业管理咨询有限公司	49
浙江荣盛控股集团有限公司	35	(猎头公司)	
浙江水晶光电科技股份有限公司	36	杭州名驹企业管理咨询有限公司	51
浙江泰普森控股集团有限公司	38	(猎头公司)	
浙江未来资产管理有限公司	40	丹托杰(杭州)企业管理咨询有限公司	54
浙江星汉信息技术股份有限公司	42	(猎头公司)	
浙江一鸣食品股份有限公司	44		
宝爱捷(中国)汽车投资有限公司	46		

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



报喜鸟控股股份有限公司

报喜鸟控股股份有限公司，组建于2001年，是一家以服装为主业，涉足投资领域的股份制企业。2007年，于深圳深交所上市。目前，公司拥有1500多家实体销售网点及覆盖主流销售平台的线上营销网络，温州、上海、合肥三大生产基地，年零售收入50多亿元，位列中国服装行业百强企业。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
休闲设计经理	产品类	温州	全职	1	4年以上经验	1、负责系列产品的研发执行落地。 2、负责品类各系列色彩/款式/面料/元素/辅料的落地方案制定及执行。 3、对订货和销售结果负责。 4、完成上级交办的其他工作任务。	1、本科及以上学历，服装设计相关专业。 2、4年以上休闲、运动服装品类设计经历。 3、具备敏锐的时间触觉，有较好的流行趋势预判能力。 4、良好的团队协作能力，有研发团队管理经验者优先。	月薪 15 - 30K
新零售经理/ 总监	销售类	温州	全职	1	3 年以上经验	1.负责直营整体VIP管理与制度执行 2.负责负责重点终端店铺现场帮扶组织与执行 3.负责终端精细化管理标准的完善和执行落地。	1、本科及以上学历。 2、三年以上工作经验，一年以上店铺管理经验。 3、有成熟男装品牌店铺管理经验者优先，如HAZZYS、比音勒芬。 4、熟练使用OFFICE等办公软件。	月薪 15 - 30K
商品企划主管 /经理	运营类	温州	全职	1	4年以上经验	1、负责产品趋势收集、调研及历史数据回顾分析。 2、拟定季度时序企划、商品企划、经营企划。 3、对季度产品进行过程分析，并对前期企划进行调整与验证。 4、制定四季OTB计划及产品结构、维度企划、波段企划、营运企划、价格企划等支持。	1、本科及以上，服装设计与工程/统计学/市场营销等相关专业优先。 2、4年以上知名服装品牌商品企划工作，休闲、运动类品牌优先。 3、对该风格服装市场有较深刻的理解，有较好的时间触觉。 4、熟悉品牌服装的产品结构与操作流程。	月薪 10 - 25K
技术经理	技术类	温州	全职	1	3 年以上经验	1、负责公司产品及工艺的研发和日常管理工作，为生产提供正确有效的支持。 2、参与制定公司技术方案规划，对样板生产技术难点、工艺难点提出合理化建议。	1、具有服装品牌3年（5年）以上技术经理或相关岗位以上工作经验。 2、具备生产技术与运作管理、质量管理等相关专业知识。 4、能快速处理版型、工艺上的疑难问题，具备较强的专业技术管理能力。	月薪 20 - 40K
大客户主管/ 经理	市场类	温州	全职	1	3 年以上经验	1.负责维护云置终端大客户合作关系，予以解决下单、生产、服务过程中出现的异常问题。 2.定期出差走访大客户，维护客情关系，收集大客户对公司的改进建议并反馈推进。	1、本科及以上学历。 2、个性开朗，行动力强。 3、三年以上销售运营或管理相关经验。 4、协调、沟通能力强。	月薪 8 - 15K
人事主管	HR/行政管理类	温州	全职	1	2年以上经验	1.负责招聘、人事、绩效、薪酬、培训其中某一模块的具体工作。 2.协助主管/经理进行模块工作的系统化、体系化管理。 3.阶段性分析、总结工作，进行提炼、优化，输出可传承的工作成果。 4.参与企业内训师培养计划，能进行管理类课程的开发和讲授。	1、本科及以上学历，专业不限。 2、具备奋斗和拼搏精神，且有良好的人际连接力和团队合作意识。 3、有绘图软件、视频软件、自媒体运营、文案编辑基础者优先。	月薪5 - 8K

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



依托大地 共创未来

大地期货有限公司

大地期货有限公司成立于1995年9月，截至2020年1月，公司注册资金2.4亿元，净资产7.34亿元，是上市公司浙江东方金融控股集团股份有限公司全资子公司，拥有上期所、郑商所、大商所、上海国际能源交易中心会员资格、中金所交易结算会员资格，具有商品期货经纪、金融期货经纪、期货投资咨询、资产管理业务资质。公司总部位于杭州市，目前在北京、上海、山东、江苏等地和浙江省内设有14家分支机构。另设风险管理子公司1家，香港子公司1家，以雄厚的软硬件实力为投资者提供安全、便捷、可靠的专业服务。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
油脂油料研究员	其他	杭州	全职	2	不限	1、每日评论、周报、月报、年报撰写； 2、负责油脂油料基础数据库的建立，跟踪全球油脂油料的各项供需信息。 3、全球化视野，为产业客户提供套保、内外盘和期现套利、库存管理等策略服务。	1、农业、理工、经济类相关专业优先，英语4级及以上。 2、农产品大型现货生产、贸易、加工或消费企业从业3年以上，有良好的行业信息源，对行业及上下游有较深的了解，建有完善的数据库。 3、熟悉农产品市场的运行特点，具有独立撰写高端研究报告的能力。	9W-15W/年
煤焦钢矿研究员	其他	杭州	全职	1	不限	1、每日评论、周报、月报、年报撰写； 2、从事焦煤、焦炭、铁矿和钢材期货的研究分析； 3、跟踪国内外宏观经济动向和钢铁、焦炭行业发展动态，收集、分析相关行业的信息数据；	1、金融、钢铁、煤炭相关专业，英语熟练，硕士以上学历，条件优秀者可放宽至本科； 2、具有期货、证券从业经历，从事宏观、钢铁、煤炭研究一年以上； 3、具有扎实的理论水平，熟练掌握宏观基本面分析方法，具有较强的数据处理	9W-15W/年
投资经理	项目管理类	杭州	全职	1	3年及以上	1、负责维持交易室运作及管理投资助理与交易员； 2、负责研究并开发可执行之交易策略，回溯策略整体绩效并跟进； 3、负责出具投资建议给予交易员完成下单； 4、负责汇报资产管理产品或交易策略的收益，并及时出具投资绩效检讨报告；	1、依法取得基金从业资格； 2、具有三年以上投资管理、投资研究、投资咨询等相关业务经验； 3、具备良好的诚信记录和职业操守，且最近三年未被监管机构采取重大行政监管措施、行政处罚。	10W-18W/年

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA

FOSUN 复星

复星集团

复星蜂巢是复星全球涉房业务的投资管理、资产管理、资本管理与人力管理的赋能和服务平台。截至2019年6月30日，复星蜂巢已在全球近40个一线门户城市布局平台及团队，资产管理规模逾人民币3,800亿元（逾560亿美元）。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
总裁助理	高级管理类	杭州/东阳	全职	2	1-3年	1、收集统计汇总分析领导所需行业政策信息、公司经营数据； 2、负责跟进、督办、汇报总经理下达的各项工作任务； 3、协助总裁进行各部门的综合协调加强对各项工作的督促和检查，沟通，内外联系。	任职要求： 1、重点大学统招本科及以上学历，法律、财务、管理类专业为佳； 2、3年以上相关工作经验，投资、咨询公司背景优先； 3、良好的沟通、协调、谈判技巧，做事条理清楚，具备良好的follow up 的能力；	10-20W
内容运营经理	运营类	东阳	全职	1	3-5年	1、负责自媒体，社群和APP，研学，展览及体验活动的活动策划等，跟进活动相关事宜； 2、跟踪产品的各项数据指标，进行效果分析，控制活动预算成本，并提交报告，建议及总结等；	1、本科及以上学历，3-5年相关岗位工作经验。有大型互联网平台、电商等行业工作经验者优先； 2、负责过产品完整生命周期设计，对产品有深入思考和逻辑能力； 3、具备沟通协调团队合作能力、创新能力和抗压能力。	15-25W
产品设计师	产品类	东阳	全职	1	3-5年	1、熟悉产品设计的整个工作流程及相关知识，负责将产品概念转化为产品设计目标； 2、有较强的2D/3D表现能力，有一定的建模、渲染经验； 3、有很强的创意能力和活跃的设计思维，善于沟通；	任职要求： 1、产品设计或相关艺术设计专业，大学本科及以上学历。 2、对设计美学以及先锋性的视觉讯息保持敏锐感觉，有好品味和强烈的探索欲望；	15-25W
投资测算经理	其他	东阳	全职	1	3-5年	1、负责投资项目测算及相关报告编制； 2、负责涉地投资方案的编制； 3、负责投融资、财务、税务及相关专业条线及外部资源对接； 4、市场情况分析调研。	1、地产、投资等相关专业； 2、2年以上地产投资相关岗位工作经验，熟悉浙江省内：金华、杭州房地产政策及市场情况，对大项目开发各阶段投资测算熟悉并有一定项目经验； 3、熟练编制专业报告；能够进行市场调查等相关工作。	20-30W
法务总监	高级管理类	杭州/东阳	全职	1	5-10年	1、负责建立、健全国风文化产业集团法务流程体系及规章制度，为公司战略发展提供法律支持； 2、负责重大投融资、资产重组等资本运作项目的法律谈判、尽职调查、审核法律文件、等全程支持服务；	1、法律相关专业本科以上学历，通过国家司法考试； 2、具备七年以上法务工作经验； 3、具备律所工作经验，有企业法律事务管理经验并且有并购/股权投资经验者优先；	40-60W



国信证券

国信证券浙江分公司

国信证券股份有限公司作为中国证券市场最早从事经纪业务的三大券商之一，对于广大投资者来说并不陌生。2014年12月29日，公司首次向社会公开发行股票并在深圳证券交易所上市交易，证券代码“002736”。经过20多年的发展，国信证券已成长为全国性大型综合类证券公司。作为国信证券在浙江省的分支机构——浙江分公司，2001年入驻浙江，在多年的经营发展过程中，积累了丰富而成熟的客户服务与财富管理经验，凭借良好的客户信誉和业绩成就，在营业部规模和战略布局方面持续优化，至此，国信证券杭州、宁波、绍兴、嘉兴、嵊州地区营业网点已增至15家，区域覆盖面及业务辐射区均明显升级。国信证券浙江分公司以总公司资讯系统、交易方式、交易平台为依托，开展证券投资咨询、融资融券、代销金融产品等综合性业务，全力打造传统与创新兼具、机构与个人融合的综合型金融服务平台。截至2018年2月底，国信证券浙江分公司及下辖网点零售经纪客户超过40万，托管客户资产约1470亿元。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
财富助理	销售类	国信证券杭州体育场路营业部（杭州体育场路105号6楼）	全职	10	有工作经验优先	负责业务推广、客户开发与维护、指定客户的财富管理、产品配置与品牌宣传；负责管理合作机构关系维护与联合业务拓展；负责客户的身份识别，在日常客户开发和服务过程中落实反洗钱要求和适当性管理，引导客户证券评估风险，选择风险相匹配的服务和产品，及时上报客户的可疑交易或可疑行为。	工作要求：1有证券从业资格证。热爱证券行业，喜欢经纪业务，他可能没有你想象中的高大上，但是国信可以给你一个草根的平台，让你实现明星的梦想；2能吃苦耐劳，刚入职，加班是常态，不花比别人更多的时间学习和锻炼，怎么能赶上优秀的人的步伐；3自信满满和具有正能量，我们需要的人是和我们一样热爱生活，喜欢与人交往的好个性，如果你非常喜欢营销，我们欢迎您的加入。福利待遇：1五险一金2父母慰问金、业绩好可以奖励家属旅游、父母体检等3年终有父母慰问金4如果有往管理方向发展的意向，我们会有一系列的培养机制。	7K-1.5W/月
投资顾问	销售类	国信证券杭州体育场路营业部（杭州体育场路105号6楼）	全职	5	3年以上	通过与渠道合作、拨打电话、组织客户见面会等各种形式服务深度拓展客户；负责业务推广、客户开发与维护、指定客户的财富管理、产品配置与品牌宣传；负责客户的身份识别，在日常客户开发和服务过程中落实反洗钱要求和适当性管理，引导客户证券评估风险，选择风险相匹配的服务和产品，及时上报客户的可疑交易或可疑行为。	工作要求：1有证券从业资格证。热爱证券行业，喜欢经纪业务，他可能没有你想象中的高大上，但是国信可以给你一个草根的平台，让你实现明星的梦想；2能吃苦耐劳，刚入职，加班是常态，不花比别人更多的时间学习和锻炼，怎么能赶上优秀的人的步伐；3自信满满和具有正能量，我们需要的人是和我们一样热爱生活，喜欢与人交往的好个性，如果你非常喜欢营销，我们欢迎您的加入。福利待遇：1五险一金2父母慰问金、业绩好可以奖励家属旅游、父母体检等3年终有父母慰问金4如果有往管理方向发展的意向，我们会有一系列的培养机制。	1-2W/月



海银财富
HYWIN WEALTH
选择海银 | 收获财富

海银财富管理有限公司浙江分公司

2006年，海银财富成立于上海陆家嘴核心区域，屹立在国内外知名金融投资机构之林。经过十余年发展，公司在国内的150余家分支机构遍布全国70余座主要城市。海银财富拥有员工近3000人，汇集银行、证券、信托等各行业精英翘楚，集聚CFP和CFA等顶级金融资质加持专业人才，为累计超过十万余的高净值个人和机构提供资产配置咨询、财富管理、家族办公室等综合服务。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
业务总监	销售类	杭州	全职	3	3-5年	1. 负责高净值客户的开拓、维护及服务工作； 2. 研究高净值人群的消费及理财习惯，通过各种渠道寻找意向客户； 3. 为客户提供专业的投资建议并制订专属的资产配置方案； 4. 组织并参与贵宾理财沙龙活动，提升客户转化率；	1. 金融、经济、营销等相关专业正规本科学历； 2. 有证券、保险、理财师等资格证书； 3. 具有丰富的金融专业知识，了解国内外投资理财市场的发展，对于该行业有自己的认识与思考；	50+万/年
营销副总	高级管理类	杭州	全职	2	5年	1. 协助分公司总经理制定团队销售策略并有效执行，管理本部门员工，协助员工达成业绩任务； 2. 对团队成员进行专业知识及业务能力的训练和辅导，实行监督考核； 3. 了解团队成员日常工作进度情况及服务客户情况，帮助成员挖掘和维护优质	5年以上银行理财岗、理财管理岗或行长或同业相关经验	100+万/年
分公司总经理	高级管理类	杭州	全职	1	10年	1. 搭建分公司营销团队 2. 完成总部下达的考核指标 3. 分公司内部的其他管理工作	5年以上银行理财岗、理财管理岗或行长或同业相关经验	150+万/年

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



杭州博信投资管理有限公司

博信家族办公室创立于2011年3月，由数位来自金融、上市公司及相关领域的资深专业人士发起组建，公司已累计服务超过50家的上市公司及富有家族，其通过专业母基金与联合管理基金等模式，为顶级客户开展产业并购与家族财富管理等提供专业服务，累计资产配置与顾问金额超过50亿元。目前公司已积累和储备逾100位投资能力超过10亿元的目标战略客户。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
媒体运营专员	运营类	求是路8号公元大厦北楼502	全职	2	1	1、活动策划，根据客户要求，组织开展各类活动、圈层活动的策划、宣传、管理及执行落地（如客户团建、培训、沙龙等）； 2、活动总结，维护活动嘉宾库及合作方资源库，掌握跟踪活动效果，对活动执行全体系做复盘，形成活动报告，持续优化活动体验； 3、系统运维，微信公用号、小程序、简易视频剪辑、线上视频的维护等。	1、本科及以上学历，计算机优先； 2、具备一年以上相关工作经验； 3、具备良好的沟通能力、组织协调能力； 4、优秀毕业生，可放宽条件。	面议
研究院助理	其他	求是路8号公元大厦北楼502	全职	2	1	1、客户研究，根据客户要求，定期对公司确定的白名单客户，进行公司相关行业、公司战略与动态等相关信息的基础研究； 2、基金研究，对拟合作的基金进行投资能力、投资案例等相关优势的基础研究。 3、资源陪访，配合公司领导及合伙人参与相关客户及合作资源的会谈，做好会议纪要。	1、本科及以上学历； 2、具备一年以上工作经验； 3、具备良好的分析能力、文案能力及组织协调能力； 4、优秀毕业生，可放宽条件。	面议

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



杭州玳数科技有限公司

袋鼠云成立于2016年，是国内领先的数据智能践行者，专注数据中台和智能运维业务。成立至今，袋鼠云已服务过零售、金融、数字政府、能源和旅游等行业。袋鼠云目前拥有超过300人的团队，其中80%以上为技术人员，核心成员主要来自阿里云、华为、用友、神州数码等企业，均拥有超10年的大数据技术和行业经验。凭借在数据智能领域的领先实践和专业可靠的服务精神，袋鼠云备受国内外顶尖资本机构青睐，2019年12月袋鼠云宣布完成数亿元B轮融资。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
售前业务架构师(电力)	技术类	杭州	全职	2	3年以上	1) 负责客户端的相关技术/产品方案的宣讲，配合销售与客户进行业务需求的沟通和澄清、技术方案交流和部分的产品演示； 2) 负责与客户进行深入技术和业务沟通，准确把握客户需求，参与编写项目的总体规划、系统技术方案； 3) 负责组织项目技术协议、商务协议的编制、审核，配合商务进行项目招投标工作； 4) 负责文旅行业产业动态、技术动态和市场信息的收集、整理与分析； 5) 配合支撑项目实施过程中的业务性指导，帮助解决项目中的业务难点； 6) 配合销售与合作伙伴进行技术交流，负责技术协议等谈判工作。	1) 本科及以上学历，计算机、旅游管理等相关专业毕业； 2) 有敏锐的行业市场洞察力和深度思考能力； 3) 熟悉旅游大数据、物联网、云计算等的相关技术和行业应用方向； 4) 良好的文档撰写能力和沟通表达能力； 5) 具有3年以上智慧景区、全域旅游、智慧园区等解决方案顶层规划设计、深化设计业务经验，有一定的团队协调管理经验； 6) 具有旅游大数据分析、智慧旅游运营管理、智慧园区、特色小镇、大型智慧城市项目运作管理经验者优先。	20-30k
旅游线研发-后端	技术类	杭州	全职	1	3年左右	1) 负责公司业务中台业务方向的项目、产品研发，带领团队攻坚克难，完成业务中台项目的交付； 2) 完成互联网式共享服务中心的蓝图设计、技术方案规划、技术框架搭建和整体项目的研发推进； 3) 负责核心业务系统的架构设计、重构，优化现有的技术架构体系及关键架构的落地实施，具有架构设计的全局性和前瞻性，提升系统平台的服务能力； 4) 支持公司层面的售前技术支持，在技术方面配合售前解决方案技术部分编写、技术规划等事宜	岗位要求： 1) 本科以上学历，计算机相关专业，三年左右前端经验； 2) 熟悉NodeJS、Python、PHP、Java等其中一种或者多种语言； 3) 精通各种Web前端技术（HTML/CSS/Javascript等）； 4) 熟悉跨浏览器、跨终端的开发，有HTML5/CSS3等移动端Web页面开发经验和案例，具备前端工程化的思维和实践经验； 5) 技术视野广阔，有主导前端技术方案设计的能力和经历，能够独立承担项目开发工作； 6) 有React、vue、canvas、svg、gis相关经验者优先	15-25k
大数据运维工程师	技术类	杭州	全职	1	5年以上	1、负责PaaS产品的运维和优化工作，持续提升运维效率； 2、负责Hadoop底层的运维优化，发现并解决各种瓶颈问题，保障系统平稳运行； 3、保障PaaS产品运行的高可用，可进行持续性架构优化。	任职要求：5年以上工作经验 1、熟悉Linux系统运维，运维技术知识全面； 2、至少掌握Shell/Python/Java等一种以上开发语言； 3、熟悉Hadoop底层技术，具备持续调优能力； 4、熟练使用大数据生态圈技术栈，包括但不限于如Hadoop/Spark/Flink/Impala等； 5、具备良好的执行和沟通能力； 6、有CDH平台经验优先；有大型互联网公司的Hadoop经验优先	15-25k

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
高级java开发工程师	技术类	杭州	全职	1	5年以上	岗位描述: 带领3-5人的小团队完成基于公司大数据平台的定制、增强功能的研发, 完成项目的梳理落地; 组织研发团队协助开发, 并对过程进行进度把控和风险预知, 编写项目验收所需要的相关文档、过程材料; 发现和解决过程中存在的技术问题, 保证系统的性能和稳定性;	岗位要求: 计算机相关专业, 5年以上工作经验, 学历本科及以上, 数据WEB开发, 有大数据平台开发经验者优先; 熟悉主流的Java开源框架, 不仅限于Spring、MyBatis等, 对Hadoop、flink、spark有一定的了解; 熟悉主流的中间件的日常操作, 如MySQL、Redis、kafka等, 掌握Linux的基础操作, 能针对应用问题进行简单排查; 有一定的驻场需求, 在客户现场能辅助项目经理协调各方面的研发资源, 保证项目顺利运作; 具有较强的抗压能力和学习能力, 能与客户无障碍沟通, 把控产品、项目线的业务细节和技术细节, 且有一定的抗压能力; 1、较强的时间管理能力及优秀的沟通技巧, 具备一定的无授权领导能力和影响力; 2、良好组织能力和问题解决技能, 热爱有挑战性的工作, 具有较强的主观能动性; 3、敏锐的市场洞察力, 关注IT行业最新动向, 对互联网产品创新创业有充分的热情及好奇心; 4、良好的沟通能力, 深刻理解客户的真实诉求; 5、责任心强, 做事主动细心; 6、一定的团队管理的能力; 7、具有较好的沟通协调能力和服务意识, 具备较强的自我驱动力, 具有良好的职业操守;	20-25k
产品经理(可视化)	产品类	杭州	全职	1	3年以上	1. 进行用户需求与市场调研, 包括核心用户需求分析、产品市场前景分析、竞争对手分析等; 2. 参与产品定位、产品架构、用户体验流程定位等工作, 负责交互原型设计; 3. 编写产品需求文档, 能清晰、明确地表明产品核心功能、内部业务逻辑、流程、规则等; 4. 协调开发、测试、视觉、运营等部门, 保证产品从概念设计到开发到上线能如期顺利完成; 5. 按产品周期, 推动产品的迭代开发, 结合用户反馈、市场反馈及时提升用户体验; 6. 协调销售、售前、产品、测试、运维等部门, 完成客户对接, 项目签订和交付。	岗位要求: 1、较强的时间管理能力及优秀的沟通技巧, 具备一定的无授权领导能力和影响力; 2、良好组织能力和问题解决技能, 热爱有挑战性的工作, 具有较强的主观能动性; 3、敏锐的市场洞察力, 关注IT行业最新动向, 对互联网产品创新创业有充分的热情及好奇心; 4、良好的沟通能力, 深刻理解客户的真实诉求; 5、责任心强, 做事主动细心; 6、一定的团队管理的能力; 7、具有较好的沟通协调能力和服务意识, 具备较强的自我驱动力, 具有良好的职业操守;	15-25k
高级运营	运营类	杭州	全职	1	3年以上	1. 结合数据可视化的使用场景, 建立适当的运营机制, 实现客户引流最大化和商机转化最大化; 2. 配合市场部建立推广机制, 设计用户激励机制, 与产品经理合作, 逐步完善工具和平台; 3. 监控和分析运营各项数据, 收集用户反馈, 通过数据挖掘对产品、运营提出优化建议, 并推动落地; 4. 所负责的项目价值能被验证, 能归纳简单可复制的有用方法论; 5. 配合产品经理进行生态合作赋能, 利用个性化、精细化运营手段, 提升用户体验。	岗位要求: 1. 良好的沟通能力, 深刻理解客户的真实诉求; 2. 具有跨团队沟通协调能力及抗压能力, 自我驱动和创新意识, 将需求落地成可执行的产品服务; 3. 责任心强, 做事主动细心; 4. 一定的团队管理的能力; 5. 具有利用优秀的数据和逻辑分析能力来进行决策; 6. 结果导向, 富有激情和抗压能力, 把困难当作挑战而非瓶颈; 7. 具有较好的沟通协调能力和服务意识, 具备较强的自我驱动力, 具有良好的职业操守; 8. 有数据可视化从业经验者优先。	15-25k
产品经理(项目交付)	产品类	杭州	全职	2	3年以上	1. 可同时负责多个数据可视化项目进展的跟进并协调相关资源保证项目按计划交付; 2. 负责项目现场突发紧急事件的沟通及处理; 3. 负责客户现场的沟通, 确保项目进展方向的正确性; 4. 针对数据可视化项目, 抽象业务需求, 识别核心价值, 完成技术选型、框架设计、故事线设计; 5. 推动可视化相关能力建设, 包括技术探索、组件体系建设、标准化、模块化建设等; 6. 推动项目开发进度, 支持现场汇报演示; 7. 团队管理	岗位要求: 1. 良好的沟通能力, 深刻理解客户的真实诉求; 2. 具有跨团队沟通协调能力及抗压能力, 自我驱动和创新意识, 将需求落地成可执行的产品服务; 3. 责任心强, 做事主动细心;	15-20k
市场专家	市场类	杭州	全职	1	5年以上	1. 负责公司市场部市场推广、产品推广工作; 2. 能力全面-根据公司整体目标和市场需求, 制定阶段的市场外部营销计划, 完善部门协同机制达成全年任务; 3. 懂业务-配合业务部营销计划, 理解分析产品相关特性和目标客户需求, 整合资源开展线上线下推广活动; 4. 懂技术-理解并研究技术产品的特性和优势, 应用到宣传策划及市场推广项目中, 并反馈产品改进; 5. 皮实-能适应互联网公司节奏, 按时保质保量完成分配的工作, 熟练运用市场专业能力进行快速落地和迭代; 6. 乐观-我们的事儿很有趣, 希望你也能投入的更彻底。喜欢市场这part事, 愿意带动并影响团队持续发展成长。	任职要求: 1. 具备5年左右技术公司市场部工作经验; 2. 对大数据产品有市场所需理解能力, 并擅长表达呈现; 3. 有相关技术产品推广项目或者市场活动项目整体操盘经验更佳	15-25k
区域销售经理	销售类	南京	全职	1	5年以上	岗位描述: 1. 负责南京及周边客户拓展, 客户需求分析和销售工作, 包括但不限于云运维、数据中台产品、可视化产品及阿里云云产品的售卖等; 2. 跟踪区域市场信息, 拓展与潜在客户合作, 全面负责项目的投标和商务工作; 3. 针对目标客户, 利用上门拜访、电话、邮件、微信等多元化的方式挖掘潜在客户, 区域渠道管理及维护等; 4. 帮助客户分析其业务模式, 深挖客户真实需求, 向客户提供解决方案与服务; 5. 根据区域发展和竞争环境, 拓展区域生态系统上下游资源, 为公司接入高质量的客户资源;	计算机, 软件, 通信, 市场营销等相关专业 1、5年以上企业级软件产品销售或售前经验, 有云计算、大数据、BI公司、系统集成背景者优先; 2、具备华东某区域客户或者渠道资源, 有区域工作经验; 3、具备项目的商务拓展及谈判能力, 擅长挖掘和分析客户需求, 有冲劲, 项目运作能力强; 4、能接受经常出差, 良好的沟通表达、业务拓展及团队合作能力, 自驱、抗压、结果导向; 5、有潜力的应届生亦可, 有技术背景者优先;	15-20k
区域销售经理	销售类	南昌	全职	1	5年以上	岗位描述: 1. 负责南昌及周边城市客户拓展, 客户需求分析和销售工作, 包括但不限于云运维、数据中台产品、可视化产品及阿里云云产品的售卖等; 2. 跟踪区域市场信息, 拓展与潜在客户合作, 全面负责项目的投标和商务工作; 3. 针对目标客户, 利用上门拜访、电话、邮件、微信等多元化的方式挖掘潜在客户, 区域渠道管理及维护等; 4. 帮助客户分析其业务模式, 深挖客户真实需求, 向客户提供解决方案与服务; 5. 根据区域发展和竞争环境, 拓展区域生态系统上下游资源, 为公司接入高质量的客户资源;	计算机, 软件, 通信, 市场营销等相关专业 1、5年以上企业级软件产品销售或售前经验, 有云计算、大数据、BI公司、系统集成背景者优先; 2、具备华东某区域客户或者渠道资源, 有区域工作经验; 3、具备项目的商务拓展及谈判能力, 擅长挖掘和分析客户需求, 有冲劲, 项目运作能力强; 4、能接受经常出差, 良好的沟通表达、业务拓展及团队合作能力, 自驱、抗压、结果导向; 5、有潜力的应届生亦可, 有技术背景者优先;	15-20k

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
云服务销售经理	销售类	杭州	全职	1	5年以上	1、负责云运维及阿里云产品的推广和销售； 2、具备独立开发新客户，维护公司客户的能力，可以但不限于通过电话、上门拜访等方式了解客户需求，并综合公司的产品及服务提供相应的解决方案； 3、收集和分析客户信息及其市场数据，能独立分析客户业务诉求，制定销售计划，定期反馈工作总结； 4、根据公司销售重心，结合公司现有产品和服务种类	计算机，软件，通信，市场营销等相关专业 1、1年以上企业级软件产品销售或售前经验，有云计算、运维、传统硬件集成背景者优先； 2、具备项目的商务拓展及谈判能力，擅长挖掘和分析客户需求，有冲劲； 3、服从上级领导的统一调度安排，具备较强的学习能力和应变能力，可以适应高强度的工作压力； 4、能接受经常出差，良好的沟通表达、业务拓展及团队合作能力，自驱、抗压、结果导向； 5、有潜力的应届生亦可，有技术背景者优先；	15-20k
区域销售经理	销售类	上海	全职	1	5年以上	岗位描述： 1、负责数据中台FAAS平台、数据可视化平台、运维中台在区域的销售工作，包括但不限于大数据平台、数据开发平台、算数平台、数据资产平台、云运维等产品或服务； 2、负责区域重点客户运营，与区域重点客户建立良好、持续的合作关系，制定客户销售计划，并积极有效地推进客户销售计划，负责公司业务招投标和商务工作，完成销售目标； 3、拓展区域重点合作伙伴，与区域重点渠道建立良好、持续的合作关系； 3、深度挖掘区域重点客户的潜在需求，主导商机全过程并成交，为客户提供精准的解决方案； 4、帮助客户分析其业务模式，深挖客户真实需求，向客户提供解决方案与服务；	1、本科及以上学历，计算机，软件，通信，市场营销等相关专业； 2、五年以上企业级软件产品销售或售前经验，有数据中台、大数据、BI公司、2B行业应用软件行业背景者优先； 3、具备区域或者行业客户的拓展经验，有中大型软件项目销售经验者优先； 4、具备大型项目的商务拓展及谈判能力，擅长挖掘和分析客户需求，有冲劲，项目运作能力强； 5、能接受经常出差，良好的沟通表达、业务拓展及团队合作能力，自驱、抗压、结果导向；	15-20k
区域销售经理	销售类	广州	全职	1	5年以上	1、负责华南市场的拓展，数据中台FAAS平台、数据可视化平台、运维中台在区域的销售工作，包括但不限于大数据平台、数据开发平台、算数平台、数据资产平台、云运维等产品或服务； 2、负责区域重点客户运营，与区域重点客户建立良好、持续的合作关系，制定客户销售计划，并积极有效地推进客户销售计划，负责公司业务招投标和商务工作，完成销售目标； 3、拓展区域重点合作伙伴，与区域重点渠道建立良好、持续的合作关系； 3、深度挖掘区域重点客户的潜在需求，主导商机全过程并成交，为客户提供精准的解决方案； 4、帮助客户分析其业务模式，深挖客户真实需求，向客户提供解决方案与服务；	1、本科及以上学历，计算机，软件，通信，市场营销等相关专业； 2、五年以上企业级软件产品销售或售前经验，有数据中台、大数据、BI公司、2B行业应用软件行业背景者优先； 3、具备区域或者行业客户的拓展经验，有中大型软件项目销售经验者优先； 4、具备大型项目的商务拓展及谈判能力，擅长挖掘和分析客户需求，有冲劲，项目运作能力强； 5、能接受经常出差，良好的沟通表达、业务拓展及团队合作能力，自驱、抗压、结果导向；	15-20k
区域销售经理	销售类	长沙	全职	1	5年以上	1、负责湖南市场的开拓，主动挖掘并销售数据中台FAAS平台、数据可视化平台、运维中台在区域的销售工作，包括但不限于大数据平台、数据开发平台、算数平台、数据资产平台、云运维等产品或服务； 2、具备良好的沟通能力，以及跨部门的协调能力，同技术架构师一起完成销售过程中的客户交流和方案制作，并积极主动推进项目运作； 3、要求具备一定的客户资源以及行业渠道资源，对本地互联网，头部企业，政府等市场有充分了解； 4、要求深入地县市场，根据当地行业发展和竞争环境，拓展生态系统中上下游资源，为公司输入高质量的客户资源； 5、认可企业文化，具备工作热情，符合公司长期发展规划并能够积极作出改变；	任职要求： 1、本科及以上学历，计算机，软件，通信，市场营销等相关专业； 2、三年以上企业级软件产品销售或售前经验，有数据中台、大数据、BI公司、2B行业应用软件行业背景者优先； 3、具备区域或者行业客户的拓展经验，有中大型软件/集成项目销售经验者优先； 4、具备大型项目的商务拓展及谈判能力，擅长挖掘和分析客户需求，有冲劲，项目运作能力强；	15-20k
区域销售经理	销售类	北京	全职	1	5年以上	1、负责华北市场的开拓，主动挖掘并销售数据中台FAAS平台、数据可视化平台、运维中台在区域的销售工作，包括但不限于大数据平台、数据开发平台、算数平台、数据资产平台、云运维等产品或服务； 2、具备良好的沟通能力，以及跨部门的协调能力，同技术架构师一起完成销售过程中的客户交流和方案制作，并积极主动推进项目运作； 3、要求具备一定的客户资源以及行业渠道资源，对本地互联网，头部企业，政府等市场有充分了解； 4、要求深入地县市场，根据当地行业发展和竞争环境，拓展生态系统中上下游资源，为公司输入高质量的客户资源； 5、认可企业文化，具备工作热情，符合公司长期发展规划并能够积极作出改变；	1、本科及以上学历，计算机，软件，通信，市场营销等相关专业； 2、三年以上企业级软件产品销售或售前经验，有数据中台、大数据、BI公司、2B行业应用软件行业背景者优先； 3、具备区域或者行业客户的拓展经验，有中大型软件/集成项目销售经验者优先； 4、具备大型项目的商务拓展及谈判能力，擅长挖掘和分析客户需求，有冲劲，项目运作能力强；	15-20k
业务架构师	技术类	杭州/北京	全职	2	5年以上	1、负责运维中台整体解决方案，包含运维服务、运维产品等的综合性解决方案编写等； 2、负责和客户沟通需求、发掘需求，并针对性输出解决方案给领导客户； 3、配合销售售前团队，为客户讲解解决方案、公司能力和案例介绍； 4、跟进运维服务客户或者项目立项、需求梳理、客户交流到具体服务执行等全流程； 5、对项目关键业务和技术问题进行研究和决策，为产品和服务团队提供业务方向性指导。	1、本科及以上学历，5年以上解决方案经验，对运维行业熟悉； 2、熟悉互联网运维或者运维服务行业，对于运维行业现状和发展趋势有深刻认知； 3、参与过大型服务类项目的规划、设计、实施、验收工作； 4、具有较佳的沟通交流和文字能力，对方案和汇报汇报等工作较为熟练； 5、思维清晰敏捷，具备较强的洞察能力和创新能力； 6、能承担较大工作压力。	20-30k
资深运维工程师	技术类	杭州	全职	1	4年以上	1、负责线上应用系统的运维维护、性能调优、故障处理等工作； 2、负责应用系统的运维流程、运维规范制定及实施； 3、负责协调沟通，推进应用系统问题解决及优化，将业务需求转化为运维项目； 4、参与设计和优化应用服务系统的监控系统、策略和实施	任职资格： 1、4年以上运维工程师工作经验； 2、熟悉Linux系统、计算机网络，熟悉HTTP协议、TCP/IP协议，有较佳的解决技术问题能力； 3、熟悉app应用架构中涉及的组件或框架，不限于nginx、tomcat、mongodb、redis等； 4、熟悉云产品体系，有使用云产品搭建业务系统和运维保障的经验； 5、2年以上操作和维护持续集成（CI）和持续部署系统（CD）的经验；熟悉devops，配置管理中心，rancher等编排，prometheus，k8s，具备Docker使用和开发经验能力； 6、具备良好的沟通能力和文字、口头表达能力，具备较强的文档意识，内部沟通能力；	20-30k
资深产品经理（智能运维）	产品类	杭州	全职	1	3年以上	1、负责面向企业级云计算的运维服务云平台产品的规划和落地； 2、熟悉数据分析和数据可视化的专业领域，能够体现在产品设计和规划设计上； 3、擅长沟通，会用户方案化产品化思维主导功能设计和产品规划； 4、快速完成解决方案产品化工作，如：用户流程图、产品原型设计等，提升产品在各环节的使用体验； 5、组织和推动产品团队和开发团队，使得产品能够迅速落地； 6、配合业务架构师一起完成产品的解决方案。跟进产品的客户使用情况及后续改进产品。	岗位要求： 1、3年以上产品设计或分析经验，具备良好的数据敏感度、调研分析能力，能够挖掘数据价值和产品机会；具备良好的产品规划、设计与项目落地能力； 2、具备良好的项目落地与团队协作能力，能够组织跨团队协作，推动甚至主导项目优先如期落地；熟悉数据及数据技术并能与技术人员很好的沟通与协作，并进行技术风险评估等； 3、有强烈的主人翁意识，具有积极主动追求产品和帮助客户成功的意愿和热情，并且爱好挑战；具备良好的逻辑思维、良好的沟通能力和团队协作能力、很强的学习力和动手能力，以及超强的抗压能力； 4、擅长挖掘需求、剖析需求，主动求变，把握需求并合理安排实施优先级； 5、有过 ToB 类、企业级平台产品、数据分析类产品经验，懂运维的团队者优先。	20-25k

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



行致盛
STRIDESAN

杭州行致盛房地产营销策划代理有限公司

2014年，行致盛创立，取意“同敦行，共致盛”的核心经营理念。

业务特色：中高端改善住宅全案独家代理

行致盛，由杭城地产名企——欣盛房产十年营销团队精英打造而成。以谙熟“东方润园”、“东方郡”、“东方福邸”等知名项目的专业营销手法，专注于全案推广中的每个细节和迅速的执行力、造势而变的创新精神，及历经杭州楼市十余年变幻而积累的优秀口碑，立志成为杭州最具专业水准及服务品质的地产营销机构。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
商业地产营销经理	高级管理类	杭州	全职	2	5-8年	职责描述： 1、全面负责销售案场，拟定销售计划，执行销售策略，管理销售过程； 2、搭建销售团队，并对销售团队进行培训，提升销售技能和业绩； 3、负责与甲方公司领导的协调及对接工作，并及时跟进甲方提出的相应要求； 4、保证项目各方面工作稳步推进； 5、维护并开拓客户建立经常性联系渠道。	任职要求： 1、本科以上学历，房地产、管理、营销等相关专业3年以上杭州地区商业项目营销经验； 2、熟悉房地产营销方面的相关知识，熟练掌握各类销售模式； 3、拥有较多客户资源，客户群体清晰，具备客户管理能力； 4、具有优秀的人际关系能力和谈判沟通能力； 5、具有敏锐的市场洞察力和分析能力。	30-50万
商业地产营销总监	高级管理类	杭州	全职	1	6-10年	职责描述： 1、负责所辖商业项目的全盘管理工作，为案场业务第一负责人，对销售目标达成负责； 2、制定项目整体操盘计划，在项目销售过程中，根据项目实际情况，进行项目方案的有效调整； 3、组织并撰写项目营销策略报告、销售执行报告、项目分析及汇总； 4、控制营销成本，统筹项目营销团队管理，协同进行渠道管理，完成阶段性目标；	任职要求： 1、本科以上学历，房地产、管理、营销等相关专业5年以上杭州地区商业项目营销经验，具有知名商办（商业项目，写字楼项目）开发企业及策划公司工作经验优先考虑； 2、独立操作过至少3个商业楼盘项目，至少1个商业项目成功操盘经验；所在城市有一定的优质客户资源； 3、熟悉并了解所在城市商业地产市场状况，具备优秀的数据分析能力和团队管理能力；具备多样化营销策略，对销售型商业有独特理解。	50-80万

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA

Choice

杭州求是同创网络科技有限公司

“微脉”平台是求是同创旗下运营核心品牌，以“让医疗健康服务不再难”为使命。以城市为单位，连接所有医疗健康资源，构建城市级互联网健康医疗大数据平台，向用户提供基于互联网+医疗健康的预约挂号、报告查询、全流程支付、医生在线咨询、病历及健康档案管理、处方外配和药品配送、妇幼及慢病管理、分级诊疗、远程诊疗等一系列精准服务，为百姓构建本地一站式健康医疗服务平台。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
架构师	技术类	杭州市余杭区文一西路998号海创园13幢微脉大楼	全职	1	5	1.负责识别系统业务和技术风险，持续改进系统的稳定性措施落地； 2.线上问题介入，紧急处置；	1.有互联网高并发下高可用系统的建设经验； 2.熟悉互联网安全问题和解决方案；	面议
项目经理（孵化）	项目管理类		全职	1	3	1、本科及以上学历，3年以上互联网医疗服务产品、业务规划经验； 2、多面手，商务能力+行业专业+产品化能力； 3、沟通能力强，逻辑清晰，整合能力强，团队合作能力强，结果导向；	1、孵化院内服务包项目； 2、评估、总结和推动项目实施进度和产出；	15000-25000
项目经理（孕产）	项目管理类		全职	若干	5	负责项目孕产项目洽谈落地以及整体运营统筹工作，提升院内服务质量及品牌。 1.负责项目创新、调研及项目方案制定，根据院内现有医疗服务，整合资源，优化服务，提升就医体验； 2.负责项目产品需求的把控，参与前台产品展示规划； 3.负责与合作方沟通项目方案，协调公司内部资源（城市中心、研发中心、平台中心、财务中心），完成项目落地实施； 4.负责项目整体运营统筹工作，包括前期推广、活动策划、用户运营、运营数据监控、费用结算等； 5.根据制定的运营计划，进行运营数据追踪评估，及时完善项目所涉及的服务流程，提高用户满意度，达成运营指标；	1、临床或相关专业医学专业本科及以上学历； 2、多面手，商务能力+医学专业+产品化能力； 3、沟通能力强，逻辑清晰，整合能力强，团队合作能力强，结果导向；	15000-25000
城市经理	市场类		全职	10	5	主要负责医院业务的在所辖区内的商务拓展、售前技术支持、客户关系维护；同时，协助公司其他业务部门在医院的推广落地工作。具体如下：（1）负责公司互联网医疗产品的城市推广，制定推广计划和策略；（2）开发和维护城市客户资源（渠道、医院），收集和反馈客户需求；（3）负责拓展过程中规划方案、建设方案、招投标方案等的方案撰写，并进行各种方案宣讲答疑等技术支持售前工作；（4）负责协调业务开展过程中的商务关系，协助城市运营负责人开展相关工作；（5）负责客户关系管理，维护客户关系，负责客户来访的安排与接待工作；（6）负责客户日常问题的收集和反馈，协调相关部门处理客户问题。	1、本科学历，近1-2年医疗、互联网相关产品及服务市场的拓展成功经验； 2、具备一定的复合能力，销售+管理+互联网+医疗（或医疗软件）； 3、具备医疗行业营销体系省区经理、大区总监岗位任职经历的优先；	15000-25000
运营总监	运营类		全职	1	5	1、根据公司战略目标，统筹规划平台运营规划，制定详细的运营计划、标准化流程、营销推广等活动方案，监督执行并评估效果，确保平台运营目标实现； 2、实时掌握行业动态，针对市场环境提出有效的运营策略； 3、监督并指导团队完成平台规划推广、运营等相关工作，推动平台运营方案落地并持续跟进提升； 4、总结分析平台现有各项运营数据，挖掘运营点，持续优化平台运营策略方案； 5、团队管理和人才梯队建设，打造具有战斗力的团队，帮助团队成员快速成长； 6、负责与业务相关部门的沟通与资源协调工作。	1、本科以上学历，5年以上互联网行业高级运营管理工作经历，熟练线上运营和营销打法； 2、有互联网医疗行业高度和市场敏感度，具有运营方法体系，擅于数据驱动； 3、优秀的资源整合，业务推进能力，较强的沟通能力，分析问题及解决问题的能力； 4、具备敏锐的市场洞察力，富有激情，团队合作精神，能够承受工作压力。	面议
营销总监	销售类		全职	1	5	1、负责统筹规划、完善和优化微脉平台营销体系，带领团队完成公司业绩指标； 2、负责完成平台推广工作，提升平台流量与业务转化，为平台流量和转化率负责； 3、负责整体的内容营销、流量运营、社区运营、营销工具体系等工作，通过内容提升用户心智； 4、基于行业研究和公司产品矩阵，不断挖掘平台优势和营销价值，输出创新资源及营销模式。	1、本科及以上学历，5年以上互联网资深运营策划工作经验，有成功的千万级线上营销推广项目经验； 2、精通互联网各种营销手段和方法，能结合各种实际资源组织分析和实施决策； 3、具有敏锐的商业敏感度和用户洞察力，分析问题及解决问题的能力； 4、具备一定层面战略思维，具备较强的市场洞察能力，富有激情，能适应快节奏的工作。	面议

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



酷家乐

杭州群核信息技术有限公司

酷家乐是一家面向未来的大家居全案设计平台及生态解决方案提供商，致力为数字化升级提供一站式的解决方案。公司连续获得高瓴资本、IDG资本、GGV纪源资本、顺为资本、经纬中国、云启资本、赫斯特资本、线性资本、淡马锡旗下Pavilion Capital等国际知名资本机构青睐，2019年9月完成D+轮融资，估值超10亿美元。总注册用户超2500万，其中注册设计师800万，累计渲染图超8亿张，设计方案超2亿个，合作16000余家品牌企业。中国家居市场整体覆盖率超过70%。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
算法工程师	技术类	杭州	全职	1	2020应届生	参与到智能设计算法研发和落地工作，包括但不限于家具自动摆放、饰品自动生成、室内场景理解等工作。	1. 计算机科学与技术或相关专业学士学位2020届毕业生； 2. 熟练使用java、python等编程语言，熟悉linux系统，熟悉常用数据结构与算法； 3. 了解基本的机器学习、数据挖掘概念； 4. 在计算机视觉、计算几何、数据挖掘、机器学习、深度学习这几个领域中有研究或实习经验者优先。	15K-20K/月
后端开发工程师	技术类	杭州	全职	1	2020应届生	1、从事酷家乐网站和工具的后端开发和维护（Web后台服务、3D设计软件、微服务架构、参数化建模系统）； 2、使用优秀的架构设计及算法实现，挑战高稳定性，高性能的Web服务和3D设计软件开发。	1. 计算机或相关专业2020届毕业生，掌握java/python/C#/C++等任意一种开发语言、常用算法和数据结构； 2. 掌握面向对象编程思想，了解常用设计模式； 3. 了解Spring、Mybatis等开源框架； 4. 了解Mysql、Redis等高性能并发中间件者； 5. 积极主动、聪明好学、善于沟通，热衷于创新及解决具有挑战性的问题。	14K-18K/月

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



杭州尚尚签网络科技有限公司

上上签电子签约，中国电子签约云平台领跑者，为企业提供[合同起草]、[实名认证]、[在线审批]、[签约管理]、[合同管理]、[履约提醒]、[法律支持]、[证据链保存]等合同全生命周期的智能管理服务。自2014年成立以来，以SaaS极简方案持续领跑电子签约市场。截止2019年12月底，上上签平台累计合同签署量达72.3亿次，服务超过504万家企业。权威智库艾媒咨询《2018-2019中国电子签约市场专题报告》数据显示，上上签2018年以44.3%的市场份额强势领跑。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
大客户经理 (AE)	销售类	全国	全职	N	3年及以上	1、负责所属区域或者行业的电子合同云平台（上上签SaaS）的销售和客户维护工作，负责区域或者行业的销售任务完成，包括公司级战略任务执行与推进； 2、负责对市场不同阶段的市场规划以及重点项目、重点市场的推进；负责维护良好的客户关系； 3、对市场的变化做出及时的判断和预测，及时作出反应和预判，并对于公司提出积极正面的建议； 4、有制作客户解决方案的专业能力，并且可以带领虚拟客户团队为客户提供服务； 5、负责监测、搜集、整理和分析各种市场信息，及时了解和总结市场反馈，对产品迭代给出建议，为公司提供决策建议；	1、互联网或者IT行业经验，SaaS、软件解决方案类是加分项 2、面对企业级客户市场，中型或者中大型客户，体系化和价值型销售是加分项 3、有3年以上相关销售（渠道）经验，有中大型企业管理经验是加分项 4、注重承诺、接受挑战、结果和过程并重 5、本科及以上学历，理工科优先	20万-50万

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



宏胜集团
HONGSHENG GROUP

忠于自然 始终如一
True Moral of Nature is Culture

宏胜饮料集团有限公司

杭州宏胜饮料集团有限公司成立于2003年，集团总部位于中国杭州。集团以饮料为主业，同时经营饮料上游产业链配料生产、高端装备制造、印刷包装，提供饮料生产全产业链解决方案，致力于打造消费者体验最好的饮料企业。目前集团在中国共有16个生产基地，44家子公司，拥有104条国际一流的现代化饮料生产线，主营产品包括果蔬饮料、瓶装饮用纯净水、矿物质水、茶饮料、含乳饮料等，年生产能力达48000余万箱。我们是“中国民营企业500强”企业、“中国制造业企业500强”企业、“中国民营企业制造业500强”企业等。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
财务经理	财务类	杭州萧山	全职	1	10年及以上	1、负责大型关联企业财务统筹管理体系，对财务管理部门的日常管理、年度预算、资金运作等进行总体控制。 2、根据公司业务发展的计划完成年度财务预算，并管理控制执行情况。 3、对公司重大的投资、融资、并购等经营活动提供建议和决策支持，参与风险评估、指导、跟踪和控制。 4、协调公司同银行、工商、税务、其他投资机构等部门的关系，维护公司利益。 5、具备上市公司工作经验，协调、配合内外部审计、财务检查、对外信息披露等工作。	1、研究生及以上学历，财会、金融、经济、管理等相关财会专业。 2、从业要求有十年以上财务管理或同等岗位工作经验，有中级以上会计师资格。 3、能力要求具有全面的财务专业知识、账务处理经历，掌握与公司管理有关的税务、法律等基本知识。 4、履历要求具有管理公司国内上市的经历，曾有四大工作经历者优先。 5、品格要求具有良好的职业操守，品行优良，作风严谨，诚信廉洁。 6、管理要求有优秀的表达能力、有组织、协调、沟通能力及团队协作精神。	60-100万
信息部部长	技术类	杭州萧山	全职	1	10年及以上	1、负责研究和拟定公司未来三至五年信息化建设战略规划。 2、负责落实公司信息化建设计划，跟进各信息化项目实施进度及质量，对信息化投入产出负责；推进信息化变被动为主动，推进加强集团信息化建设。 3、按照公司战略部署，负责新项目的信息化建设与推进，保证项目的达成。 4、负责主导公司已建设完成的信息系统的功能深层开发，满足业务需求。 5、利用互联网技术进行快速数字化转型，做到制造数字化、管理数据化，并运用这些数字手段让企业战略做出完整的决策。 6、负责公司各信息系统、网络、服务器等软、硬件的正常规范运作，确保健壮性、可靠性；实现企业办公信息化，业务信息化，仓储物流信息化。 7、负责公司整体信息安全体系建设、推动和实施、检核监控；为公司提供更专业的信息安全服务。 8、负责对子公司的信息管理工作进行指导与稽核，确保地区信息化工作的顺畅。 9、负责充总兼交办的其它各项工作任务。	1、学历要求：研究生及以上学历，管理或计算机等相关专业。 2、管理要求： (1) 10年以上大型企业IT管理相关工作经验，掌握IT规划、项目管理知识、IT架构等知识。 (2) 有较强的组织协调能力和沟通理解能力；具有大局观，有敬业精神，工作主动性强；能够承担一定的工作压力，具有创新和战略思维。	60-100万
战略高级经理	高级管理类	杭州萧山	全职	1	10年及以上	1、负责建立与完善宏胜集团战略运营规划管理体系及制度，集团级战略规划拟定； 2、负责支持实现宏胜集团战略规划体系的标准化及实施； 3、负责开展行业分析进行对外交流，洞察行业发展信息，规划公司战略发展方向； 4、负责宏观上对公司整体运营监测进行评估； 5、负责支持与指导职能部门业务目标规划，推动部门目标与组织整体目标方向一致性； 6、根据内外发展环境，研究并实施公司战略发展方向；	1、全日制统招硕士及以上学历，海外留学经历优先；企业管理/食品饮料行业研究等相关专业。 2、有一定的策划组织能力，食品饮料行业5年战略规划经历，10年以上相关工作经验者优先。 3、有较强的人际交往能力、沟通能力、计划与执行能力、抗压能力； 4、有较好的企业管理、制造业知识、写作技能、公共关系管理知识、商务礼仪知识等，有较好的组织协调能力和团队协作精神；有较好的书面及口头表达能力；有较强烈的责任心。 5、单项特别优秀者，可破格考虑。	30-60万

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



陆浦投资
LUPU INVESTMENT

上海陆浦投资管理集团有限公司

陆浦投资集团是中国人民银行发证的非银金融机构，公司已完成海内外全牌照布局，旗下拥有经中国证券投资基金业协会备案通过的私募股权/创业投资，证券投资和其他投资类三类私募基金管理人，经中国证券监督管理委员会核准的基金销售资格以及持有香港证监会1, 4, 9号牌。依托专业的管理团队，我们致力于打造开放的综合金融产品平台和最专业的私人财富顾问团队，为中国高净值个人和企业客户提供一对一专属、动态优化的最佳财富管理解决方案。经过6年多的稳健发展，目前管理规模1800亿元人民币。2019年3月，陆浦投资获得经纬中国领投，启明创投跟投共计4000万美元A轮融资，并计划于2021年启动上市流程，目前已完成VIE架构搭建。截止2020年3月，陆浦投资集团全球已拥有27个分支机构，包括已成立的中国大陆，香港以及美国纽约分公司，下半年将继续扩展新加坡，加拿大以及澳洲等国家和地区，打造立足于中国，覆盖全球的投资服务体系。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
分公司(副) 总经理	管理	杭州, 上海, 南京, 北京, 广州, 深圳, 厦门, 成都, 重庆, 合肥, 大连, 石家庄, 昆明, 余姚, 宁波, 沈阳, 佛山, 东莞等	全职	若干	15年以上金融从业经验	1. 根据公司战略和业务规划, 进行目标分解, 带领、激励分公司各部门负责人完成业绩考核; 2. 根据总公司下达的人员编制, 进行分公司各岗位招聘; 3. 根据产品的发行节奏和市场特点, 员工自身专业度等带领分公司组织策划各项市场营销以及培训相关活动; 4. 为其自身的高端私人财富客户提供优质、精准的专属客户服务, 提供全方位的投资服务; 5. 负责分公司的日常管理、会议经营、日常培训、辅导及陪同拜访等。	综合素质: 年龄28-50周岁之间, 形象气质佳, 品行正直诚信; 教育背景: 研究生及以上学历, 具有丰富的金融专业知识, 了解国内外投资理财市场的发展, 对于该行业有自己的认识和思考; 专业技能: 具备很强的业务拓展能力、沟通谈判能力、分公司管理能力; 从业经验与核心能力: 金融行业10年以上相关从业经验, 熟悉行业动态, 对营销队伍建设及营销管理有独到的见解; 具备很强的市场开拓能力, 并有良好的客户资源和人脉关系。	面议+原始股权激励
业务部(副) 总经理	管理	杭州, 上海, 南京, 北京, 广州, 深圳, 厦门, 成都, 重庆, 合肥, 大连, 石家庄, 昆明, 余姚, 宁波, 沈阳, 佛山, 东莞等	全职	若干	10年以上金融从业经验	1. 根据公司战略和业务规划, 进行目标分解, 带领、激励部门成员完成业绩考核; 2. 根据公司及机构下达的人员编制, 进行本业务部门私人财富顾问的招聘; 3. 根据产品的发行节奏和市场特点, 带领部门成员组织策划各项市场营销活动; 4. 为其自身的高端私人财富客户提供优质、精准的专属客户服务, 提供全方位的投资服务; 5. 负责本部门的日常管理、会议经营、日常培训、辅导及陪同拜访等。	综合素质: 年龄28-40周岁之间, 形象气质佳, 品行正直诚信; 教育背景: 本科及以上学历, 具有丰富的金融专业知识, 了解国内外投资理财市场的发展, 对于该行业有自己的认识和思考; 专业技能: 具备很强的业务拓展能力、沟通谈判能力、团队管理能力; 从业经验与核心能力: 金融行业5-7年以上相关从业经验, 熟悉行业动态, 对营销队伍建设及营销管理有独到的见解; 具备很强的市场开拓能力, 并有良好的客户资源和人脉关系。	40-100万, 原始股权激励
(资深) 投资顾问/总监	理财经理	杭州, 上海, 南京, 北京, 广州, 深圳, 厦门, 成都, 重庆, 合肥, 大连, 石家庄, 昆明, 余姚, 宁波, 沈阳, 佛山, 东莞等	全职	若干	5年以上金融从业经验	1. 负责开拓发展高净值个人客户、有投资需求的企业客户和金融同业客户; 2. 了解和挖掘客户投资理财需求, 以全方位金融理财和资产配置, 为客户提供专业财富管理建议和方案; 3. 满足高端客户个性化理财需求, 提升客户忠诚度; 4. 通过持续跟进与服务, 为客户不断提供专业的理财咨询与服务。	综合素质: 年龄25-35周岁之间, 形象气质佳, 品行正直诚信; 教育背景: 本科及以上学历, 金融类相关专业毕业优先, 有强烈的从事财富管理行业的意愿, 并具备良好的学习能力; 专业技能: 具备较强的业务拓展能力、沟通能力、团队协作能力和工作主动性; 从业经验与核心能力: 金融行业3年以上高端私人客户或机构客户理财经验, 银行、信托背景优先; 拥有丰富优质可成交金融资产储备, 且关系良好的客户资源, 有服务高净值客户经验或可以接触当地高净值资源, 且积极的主动开发能力。	25-120万

企业介绍



浙江大学管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



GREENTOWN
绿城管理

绿城房地产建设管理集团有限公司

绿城房地产建设管理集团有限公司（简称“绿城管理集团”），是绿城中国（股票代码：03900.HK）全资子公司。绿城管理集团的业务模式，缘起于2008年9月绿城创始人宋卫平提出的依托“绿城品牌和团队”实现业务创新的理念。2010年9月，绿城房产建设管理有限公司正式成立，标志着国内首家轻资产模式的房地产开发管理型公司就此诞生。2015年9月23日，绿城管理集团正式挂牌成立，成为绿城品牌和代建管理模式输出的主体。近年来，绿城管理集团被媒体与机构授予中国年度影响力商业模式大奖、中国房地产成长价值领军企业、中国房地产代建运营引领企业、年度CSR贡献奖、中国企业大学50强等荣誉。公司的创新与实践，还被美国沃顿商学院收录至“2016年中国房地产十大案例”。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	岗位职责	任职要求	薪资水平
基金管理专业总监	财务类	杭州	全职	1	8	1、负责基金产品设计，编制基金要素表和“募投管退”方案； 2、把握拟投资项目的行业动态，对拟投资项目进行财务预测、风险分析等，准备推介性文件，编制尽职调查报告、可行性研究报告及框架协议相关内容； 3、主导投资交易，实施投资项目运作与管理； 4、及时掌握了解项目情况，提出投资改进建议和风险预警，支持项目管理决策；	1、本科硕士以上学历，有金融、财务或经济学学历背景，复合学科优先。 2、掌握金融产品、产业基金、行业研究、风险控制、金融衍生品等方面的知识，熟悉股权投资/债券投资，具有丰富的行业资源，具备实际项目投资经验，有过退出经历者优先； 3、学习及抗压能力强，工作高效，有强烈的自我管理能力和驱动能力。	50-70万/年
投资拓展（金融）	市场类	杭州	全职	1	8	①、金融行业政策分析及商业模式研究； ②、熟悉现有地产企业在项目投拓领域的资本合作模式； ③、适时参与编制企业标准，参与涉资类项目投拓任务，能独立编制动态现金流分析与资金合作方案； ④、参与金融相关产业投资与衍生品开发。	①、男女不限，工作地为杭州，可接受短期全国差旅； ②、40岁以内，要求不少于5年地产金融相关从业经历或TOP50房企投拓从业经历，有相关从业资格证书者优先。	30-40万/年
投资拓展（城市研究）	市场类	杭州	全职	1	8	①、地产行业环境分析及商业模式研究； ②、城市布局研究选定及土地渠道分析； ③、适时参与项目投拓任务。	①、男女不限，工作地为杭州，可接受短期全国差旅； ②、35岁以内，要求不少于3年TOP30房企城市或市场研究从业经历。	30-40万/年

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
投资总监/经理	其他	杭州萧山	全职	1	5年及以上	1、撰写项目建议书、可行性研究报告以及商业计划书；2、分析基金项目及并购项目，具体包括财务分析、估值模型的搭建等参与项目谈判，建立和维护与合作伙伴的合作关系；3、主导并购项目的尽职调查工作，参与并购项目工作的交易执行、内部汇报等工作，并协调中介机构推进交易进行；4、对项目的执行结果进行评估，拟定项目评估报告；5、对投资项目的相关资料进行整理和归档；6、对项目进行投后管理。	1、知名本科及以上学历，经济、金融等相关专业；2、5年以上工作经验，有私募基金公司工作经验者优先；3、有过物流或消费品行业投资经验者优先；4、具备扎实的投融资项目分析、判断、运营管理能力，熟悉各类估值模型；5、能够独立完成尽职调查报告等投前信息分析工作；6、薪资面议，项目提成及并购的福利和待遇要求；7、具备良好的中英文表达能力。	30-60万
公关经理	运营类	杭州萧山	全职	1	5年及以上	1、根据集团公司的方针、目标，组织目标策划、组织、推广及实施等工作；2、负责集团品牌战略、创意、传播与评估；3、深入把握企业情况，在时政热点、品牌活动、领导入出席活动等方面，策划相应的优质内容进行对外输出，包括：新闻稿、讲话稿、采访提纲参考答复等，提高美誉度和扩大声量；4、根据业务发展阶段的需求，和企业领导入形象输出的需求，独立策划匹配的传播方案，并予以实施，实现较好的传播效果和形象打造；5、根据业务需要，对品牌活动、内容输出具备独特的创意，输出有特色、有亮点的创意，同时跟公司契合；6、协调、跟进品牌宣传物料及公共事务；7、负责集团品牌宣传物料及公共事务。	1、本科及以上学历，市场营销、中文、新闻、广告等相关专业；2、文字功底深厚，具备优秀的文案编辑和撰写的能力，有过财经媒体深度报道、写作的经验，对微信公众号、微博等社交媒体有一定的认知；3、具备新闻摄影技能、图片和视频剪辑技能，或者可撰写英文稿件等。	15-30万
审计主管	其他	杭州萧山	全职	1	5年及以上	1、负责企业内部审计项目工作，配合审计经理完成年度审计任务，对集团公司各个职能部门进行管理审计、片区公司进行生产审计、物流审计等其他专项审计；2、参与对公司流程的设计优化、评估、改进等工作；3、根据已批准的审计立项书，参与制定审计方案和工作分工；4、根据审计方案和工作分工，按照审计程序和审计方法，开展审计工作，收集审计证据；5、按照审计工作规定编写审计工作报告，完成审计工作总结，编写审计报告；6、根据审计发现，建议各项内控制度、流程的制订和完善；7、做好审计资料的收集和整理、归档工作。	1、熟悉企业经营审计，全日制本科及以上学历；2、有3-5年上市公司审计经验优先，有事务所或大型集团企业审计工作经验者优先；3、有中、高级会计师职称或注册会计师、国际注册内部审计师等执业者优先；4、熟悉国家相关会计准则、会计准则、财务制度、税法、审计等相关知识；5、熟练使用办公软件、公司财务软件系统（SAP软件）；6、能够适应长期出差；7、忠诚敬业、责任心强、诚信自律、积极主动、勤勉务实、精益求精、坚韧抗压、细致严谨、具备良好的沟通能力、创新能力、团队合作能力；身体健康。	15-30万
财务主管	财务类	杭州萧山	全职	1	5年及以上	1、负责集团月度合并报表、会计决算等核算工作；协助财务经理制定工作计划及相关财务制度；2、负责集团总账及所有明细账的监控与分析，指导下属公司开展税务分析及经营分析；3、严格按照公司财务管理制度规定，审核集团本部及下属公司日常会计核算；对下属公司会计业务规范性、合规性开展过程监督，指导分子公司完善会计业务标准化；4、指导分子公司在生产运营成本管控方面开展提升和改进，挖掘降本点；5、协助开展集团年度预算的相关工作，组织年度财务预算编制；6、关注会计行业相关变化，按照实际需要提供信息支持，及时做出相应调整；7、完成领导交办的其他工作。	1、全日制本科及以上学历，财务等相关专业（特别优秀者可适当放宽）；2、5年以上财务岗位经验，1年以上同等岗位经验，制造业背景尤佳；3、熟悉掌握SAP、Office（特别是EXCEL/PPT处理）等软件应用，具备较强的文案撰写及口头表达能力；有较强的信息搜集、数据分析能力；4、具有开拓创新意识，能独立有效开展工作；5、具备良好的团队精神和较强的组织协调能力，工作认真、拥有良好的职业操守和敬业精神。	15-30万
内控经理	财务类	杭州萧山	全职	1	8年及以上	1、负责内控管理体系建设，制定相关制度、流程；2、能独立完成设计、规划、执行、评估、优化现有内控流程，能发现内控流程中存在的突出问题并改进、提高；3、对集团内部分公司的内控管理体系进行现场勘查，提出优化措施；4、负责内控体系的规划、设计、内控制度、内控制度设计等内评评估与优化；5、负责内控项目立项、实施、改进与指导。	1、28-45岁之间，全日制本科及以上学历；2、6年以上相关工作经验，3年以上内控管理经验；3、有中大中型或外资内控管理经验者优先；4、视野开阔，能把握内控发展趋势，对内控管理、公司治理有独到见解；5、具有独立进行报告、方案撰写的能力，沟通协调能力良好；6、能适应出差业务。	25-35万
物流项目经理	项目管理类	杭州萧山	全职	1	5年及以上	1、根据公司业务发展战略，分析和制定运输资源储备计划，开拓和丰富运力资源池；2、参与供应链的平台和流程建设，建立供应链物流管理的相关规范和标准，发挥供应链物流平台价值；3、根据公司产品特性，按渠道下沉的需求，打造灵活、弹性、可控的供应链，实现及时准确的交付、优秀的品质、具竞争力成本的目标；4、建立合格承运商的开发、维护、跟踪及评价体系，合理控制公司运输成本；5、负责业务区物流工作的日常指导和管理工作，针对业务区的个性化需求提供支持与解决方案。	1、本科及以上学历，物流管理相关专业；2、从事供应链物流相关工作五年以上，有三年以上团队管理经验；3、熟悉B2B、B2C物流管理，具备城市落地配物流经验；4、具备创新意识，有良好的问题解决能力；5、熟悉ERP、TMS等物流信息化系统。	20-30万
人才发展主管	HR/行政管理类	杭州萧山	全职	1	5年及以上	1、组织开展能力体系建设工作，包括但不限于职位职级体系、任职资格体系、胜任力体系的工作；2、定期开展组织和人才盘点与评估，建立人才选拔方案和人才储备机制，完善集团人才梯队建设和规范化运作；3、建立干部和核心员工的个人发展计划和人才继任计划；4、开展培训体系建设，培训平台搭建、培训师建设、培训项目；5、负责组织企业员工职称管理、人才政策与荣誉申报、员工技能升级等工作；6、公司就领导安排的其他相关工作。	1、学历：本科及以上学历，人力资源管理、心理学、管理学等相关专业；2、经验：5年以上大型企业人力资源管理工作经历，有系统的人才晋升发展理论、方案及落地实施经验；3、专业能力：具备主导搭建职业路径及晋升管理体系的能力，熟悉人才评估、人才盘点、晋升等体系化设计，并具有落地实施经验；4、综合素质：较强的沟通表达能力、组织协调能力、抗压能力；5、其它：对行业、业务具有完整的认知和敏感度，具有咨询公司人力资源咨询工作经验者优先考虑。	20-30万
技术负责人	技术类	杭州萧山	全职	1	5年及以上	1、负责主导包装研发项目开发，验证新产品开发、新型印制材料研究、前道工序准备等其他包装研发日常事务管理工作。 (一) 战略规划 1、根据公司发展战略规划，主持制定包装研发技术发展战略规划。 (二) 管理职能 1、负责包装研发项目的组织实施，执行项目的规划、分配工作及规则制定；合理优化部门内人员工作分配；2、负责部门日常业务，能够公平公正的对部门员工的绩效进行考核和评价；3、负责协助公司与政府或高校等建立合作关系，负责研究开发领域相关项目申报工作。 (三) 专业技能 1、独立主导开展项目和新产品研发，能整体把控包装研发项目及产品的研发方向和进度，并定期向上汇报阶段性进展汇报，撰写项目可行性研究报告、项目进展报告、项目成果报告等各项目材料；2、负责包装研发项目及新产品开发涉及的生产流程及新材料、新技术，能组织制定关键工艺流程、关键风险控制点等，参与投产并及时解决投产出现的问题，不断提升包装研发水平；3、组织梳理集团内外印刷包装领域技术动态，掌握印刷包装领域发展趋势，为研发中心新技术新材料的开发储备力量；4、了解印刷、包装技术，并具有一定的研发项目管理经验。 (四) 科研成果 1、作为主要发明人积极申报获取本专业领域核心技术发明专利或实用新型专利，每年至少完成1项专利申报工作；2、组织对外申报科学技术进步奖、优秀新产品新技术等奖项；3、组织团队参加国内外大型包装产品比赛。	1、硕士及以上学历；2、印刷、包装、材料、高分子等专业，具备印刷包装相关专业背景优先；3、专业知识：包装材料学、印刷工艺学、包装工艺学；4、相关知识：计算机应用能力、文字处理、公文处理知识；5、专业技能：具备熟练运用1项以上CAD、AI、PS等设计软件能力；6、核心技能优秀的理解能力、沟通能力与团队协作能力；具有独特的创新风格，独到的创新观点；具备优秀的审美品位、丰富的想象力和对市场信息的敏锐感受能力创作能力；熟悉包装印刷过程，对包装研发工作有建设性意义；7、5年以上包装印刷行业工作经验，其中1年以上管理经验优先。	20-35万

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



GREENTOWN
绿城管理

绿城中国控股有限公司

绿城中国控股有限公司（以下简称“绿城中国”），是中国领先的优质房产品开发及生活综合服务供应商，以优质的产品品质和服务品质引领行业，致力于打造“理想生活综合服务商”第一品牌。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
法务副总监	运营类	杭州	全职	1	5	1、企业经营过程中各类诉讼事务与纠纷的处理； 2、商品房开发过程中的商品房买卖合同、工程总承包合同以及其他非标准合同的审查、起草和修订； 3、企业经营过程中法律风险的甄别、防范、处理和制度建设； 4、参与房地产投资项目的谈判、合同起草、履行管理； 5、企业经营合规性的内控管理，参与廉政监察事务处理。	1、全日制本科及以上学历，法律相关专业； 2、5年及以上法务工作经验，具有大型地产企业、事务所法务工作经验者优先。	60-70万
人才发展总监	HR/行政管理类	杭州	全职	1	8	1、根据公司战略和业务发展需求，协同绩效创新、激励机制改革等，制定人才发展工作的整体规划并推进落地； 2、完善人才发展体系，协同绿城大学开展学习发展项目的策划设计； 3、统筹开展人才盘点与人才评价工作，建立关键岗位人才继任计划； 4、绘制人才学习路径图，运用人才发展方法，推进各项人才发展举措的落地； 5、负责梯队人才项目的岗位实践与任用管理。	1、热爱人才发展工作，有较强的工作自主性和系统思考能力，善于总结和提炼； 2、对组织诊断、人才盘点、人才发展的工具和方法有较深的理解与应用；掌握建模技术、评鉴技术及发展技术； 3、有大型企业人才发展、干部管理模块五年以上工作经验。	100-110万
投资经理	财务类	杭州	全职	1	4	1、参与组织编制集团发展战略、业务规划及投资发展计划，根据国家政策、市场资源情况变化随时提出可行的调整建议； 2、组织研究行业相关国家政策法规，宏观经济发展趋势、最新动态并进行分析； 3、对接下属子公司投资职能条线，指导子公司制订投资发展策略和计划，开展投资拓展工作，跟踪投资指标的完成情况； 4、组织召开集团各类投资立项会，决策会，参与对项目评审； 5、推动落地重大投资项目，研究并推动房地产创新型业务。	1、具备全面的投资专业知识，同时具备一线投拓经验和区域、集团管控经验者优先考虑； 2、熟悉合作、勾地、收购等各种投拓方式； 3、逻辑思维强，沟通能力强，擅于与公司内外职能部门及政府的对接、谈判等，学习能力与学习意愿强，潜质高，具备团队管理经验者优先考虑；	50万

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



GRC-FEIT

柔性电子与智能技术全球研究中心

柔性电子与智能技术全球研究中心（以下简称柔电中心）在杭州钱塘新区(原杭州经济技术开发区)的大力支持于2018年5月落地杭州，其建筑面积约30000平方米。柔电中心瞄准世界前沿，聚焦柔性集成电路及芯片、柔性能源器件、柔性生物电子、柔性感知与智能技术及其在健康医疗、工业互联网、航天航空等领域应用，全球范围配置创业创新要素资源，打造柔性电子及智能技术创新平台。柔电中心包括科研创新、技术开发、企业孵化三大板块，坚持产业化导向、市场化模式运作，实现基础研究、应用研究及成果转化有机衔接，为产业创新提供公共服务；同时搭建了国际交流与合作平台，逐步形成世界及我国柔性电子与智能技术科研高地和技术策源地

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
算法总监	高级管理类	杭州	全职	1	8	1、负责管理算法研发团队，主导算法层面的研发方向以及策略； 2、将算法在公司各项业务中落地和产生应用价值，提升用户使用体验和安全性； 3、主导项目功能决策、技术选型、协作分工等问题； 4、负责项目团队成员的资源调配及工作考核； 5、在更高维度对部门和BU的效率负责。	1、计算机或相关专业硕士以上学历； 2、8年以上机器学习算法相关工作经验，如其他方面特别优秀可以放宽到5年； 3、熟悉各种算法和模型的原理、开发、部署和优化，并至少比较精通以下类型之一： (1) 图像处理；(2) 生物信号；(3) 机器学习；(4) 人工智能； 4、过去工作中作为负责人或者核心开发者，参与过多个成功落地应用的机器学习/动态血糖/信号算法产品或项目，包括但不限于医疗器械类、智能IoT类等； 5、优秀的编程能力，至少熟悉一门常用语言及相关的算法库，如java、python、R等； 6、热衷于创新技术，适应一定的工作压力；具备较强的业务敏感度者优先。	60-80w
软件研发总监	高级管理类	杭州	全职	1	8	1、负责领导技术团队解决柔性产品相关项目的重大业务架构和应用架构选型，保证架构的可持续性发展，并具备一定程度上对需求变更的应变能力； 2、根据业务战略规划，制定云平台中台化战略，确定架构方案，并推进项目执行落地； 3、主导项目功能决策、技术选型、协作分工等问题； 4、优秀的技术把控能力，能够带领团队进行技术难题的攻关，能够和团队进行高效沟通进行高效开发； 5、带领团队推动柔性产品的平台升级，拓展柔性业务的外延。	1、计算机或相关专业硕士以上学历； 2、10年以上研发岗位相关工作经验，如其他方面特别优秀可以放宽到8年； 3、具备中型复杂业务系统架构设计与技术管理的经验和能力； 4、过去工作中作为负责人或者核心开发者，参与过多个成功项目； 5、精通Java/PHP/Go/Python中的至少一门语言，有扎实的编程功底； 6、熟练掌握各语言常用的编程框架，了解常用的框架原理； 7、具备大数据高并发和在线系统设计与研发经验者优先； 8、热衷于创新技术，适应一定的工作压力；具备较强的业务敏感度者优先。	60-80w
大客户战略总监	高级管理类	杭州	全职	1	8	1、组织完成公司军工行业年度销售目标以及其他任务； 2、开拓和维护销售渠道和市场拓展； 3、建立和完善销售管理体系； 4、制订销售计划，确定销售政策，设计销售模式； 5、指定行业内销售队伍的建设与培养；	1、大学本科以上学历，至少5年以上一线销售经验及3年以上销售管理工作经验； 2、具有深厚的自动化与仪器仪表、检测技术与传感器等知识背景及行业工作经验； 3、有军工背景或熟悉军工行业，有航空、航天关系资源者优先； 4、具备良好的沟通能力、团队协作精神和抗压能力。	60-80w
政府关系总监	高级管理类	杭州	全职	1	8	1、掌握和研究政府管理思路和政策动态，分析对本地业务发展的影响，给予业务发展前瞻性建议，及时性地制定政府公关的计划、策略及流程； 2、建立并维护和省、市、区及各级部委等政府相关部门的良好关系，为中心争取到最大的支持和帮助； 3、掌握最新的政策法规与信息，分析对中心业务的影响，制定合适的解决方案； 4、通报公共知识，熟悉行业发展状况，及时了解当地政府对企业的支持政策，通过持续的公共工作争取政府的各项扶持； 5、对外宣传中心发展方向和经营理念，积极树立良好的形象，负责公司内外部关系的协调； 6、负责中心及政府等重大活动的组织、协调和接待，参与中心重大事件的处理，通过中心活动扩大影响力。	1、全日制硕士及以上学历，行政管理、经济管理、市场营销等相关专业； 2、5年以上同岗位工作经验，有政府工作或行政事业单位工作经验者优先； 3、善于应付突发事件并妥善处理； 4、具有较好的逻辑思维能力和较强的分析、解决问题的能力； 5、个人素养良好，有良好的团队合作精神，有较强的心事心、责任心和抗压能力； 6、文笔佳，政策把握和分析能力强，具有敏锐的市场感知能力和较强的市场动态把握能力。	60-80w
COO	高级管理类	杭州	全职	1	8	1、协助CEO确认公司的战略定位以及设定未来中长期的发展战略方向并提出可实现的执行方案； 2、具体管理公司业务运营，组织协调各种资源确保整体经营目标的达成，并实现运营效率和运营能力的提升； 3、管理并优化公司主要职能部门业务体系，完善制度流程； 4、强化对主营业务指导与服务，制定公司产品的营销策略，并主导策略落地； 5、推进企业文化建设，打造具有战斗力的团队，帮助团队成员快速成长。	1、本科及以上学历，10年以上工作经验，5年以上高级管理经验； 2、出众的领导管理才能和良好的商业理念，有医疗器械、仪器仪表背景者优先考虑； 3、擅长协调内外部资源，工作计划性强，有责任心，抗压能力强； 4、办事认真严谨，追求成功，精力充沛，可以承受较大工作压力。	80-120w

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



万向一二三股份公司

万向一二三股份公司是万向集团旗下专业的锂离子电池制造企业，公司在美国密歇根州和马萨诸塞斯州、中国杭州、德国斯图加特、捷克俄斯特拉发等地设有研发中心、生产制造基地和销售网点。杭州工厂公司位于杭州市萧山经济技术开发区。全球共有员工4000余人，获得了1000余项专利认证，从事研发，技术工作人员占半数以上。公司主要业务包括新能源汽车用锂离子动力电池的研发、生产、销售和服务，涵盖乘用车、赛车以及储能领域；为全球各大车厂及储能厂商提供全套能量解决方案。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
法务专员	HR/行政管理类	杭州萧山	全职	1	5年以上	公司法务工作	英语水平佳，通过司法考试优先	面议
采购（供应链、计划物流）	其他	杭州萧山	全职	3	5年以上	公司采购工作	英语水平佳	面议



喜临门家具股份有限公司

喜临门家具股份有限公司（以下简称：喜临门）是著名的床具制造企业。2012年7月17日，喜临门在上海A股主板成功上市，股票代码：603008。自2012年起，喜临门每年携手权威机构发布中国《喜临门中国睡眠指数报告》，为提高国人整体睡眠质量提供解决方案。喜临门拥有绍兴、绍兴袍江、成都、佛山、香河、兰考、泰国春武里、越南八大生产基地，2000多家门店遍布全国600多个城市。全球已有500多家五星级酒店使用喜临门产品，包括希尔顿、假日酒店、雅高等国际知名酒店集团。同时，喜临门产品在国内亦获得人民大会堂、钓鱼台国宾馆、国家大剧院等接待标准的认可，代表中国床垫品质接待来自世界各地的首脑及政要。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
跨境电商总监	销售类	绍兴	全职	1	8	1、负责国外B2B平台，在中国的招商事宜 2、负责电商产品选品、发布、促进活动策划等电商推广活动。 3、各项数据采集、评估、分析、数据测量、推广质量控制等； 4、整体掌握销售及消耗指标的推进情况，定期进行经营分析，跟踪并调整对应的策略和方式； 5、组建高效有质量的团队，带领团队并有效安排分工，共同、持续的推进线上事业部发展	1、5年以上跨境电子商务工作经验； 2、英语6级以上，听说读写流利； 3、具备敏锐的市场洞察力、严密的分析能力以及出色的开拓能力； 4、熟练运用各种激励措施引导团队，有能力在短时间内，组织有力的销售队伍，带领团队高质量地完成公司所制定的任务； 5、有较强的抗压能力及吃苦耐劳精神	面议
外协质量副总监	高级管理类	绍兴	全职	1	8	1、制定并实施供应商管理规则，组织和协调各类型供应商，完善供应商选择、评审、考核等流程并贯彻执行； 2、维护供应商的关系，定期对供应商进行现场巡检，提出整改要求以及建议，针对供应商的货物质量、交货及时性等进行考评管理； 3、负责质量体系运行和外协品质量管理的各项工作，主导供应商质量问题解决，对量产供应商月度质量表现进行监控，针对异常供应商开展整改及提升活动； 4、监控供应商的质量绩效，通过定期供应商评审（月/年度），督促问题供应商进行质量改进；定期通过Workshop会议或开展质量培训来提升供应商产品质量表现；定期邀请供应商对内部团队进行技术交流分享； 5、组织和参与供应商的现场辅导、监造，提出供应商改善计划和淘汰计划； 6、优化部门工作质量管控制度，合理专业部门内部工作任务，充分调动员工工作积极性，提高部门工作效率。	1、全日制本科以上学历，8年及以上采购工作经验，4年以上管理团队经验； 2、熟悉采购原理及成本控制，具有良好的谈判能力、决策判断能力、计划组织能力和沟通表达能力 3、熟悉体系及质量管理相关流程，了解相关合同，商务知识，了解相关采购物资知识，了解ISO； 4、熟悉了解相关采购物资知识，供应商管理、供应商开发、成本核算、加工工艺知识； 5、熟悉APQP, PPAP, FMEA, SPC, MSA五大工具；熟悉常用的质量工具，如8D/5-why等； 6、了解相关法律及规范，具有良好的职业素质。	面议
自主品牌海外总监	销售类	杭州	全职	1	5	1、根据战略，制定自主品牌海外发展策略并落实； 2、进行客户开拓和管理，维护客户关系，深入发掘客户需求；	1、五年以上家具海外销售管理工作经验，熟悉外贸出口操作流程及客户管理； 2、英语口语流利，适应国外出差。	面议

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
产品经理	产品类	杭州	全职	1	5	1. 根据公司电商产品策略, 对市场、用户及相关竞品进行调研分析, 发现产品机会; 2. 负责线上产品市场调查、产品定义、研发上市升级等全生命周期的各个环节管理, 并对最终的结果负责; 3. 全面负责新产品的的设计、开发、测试、上线阶段的管理及协调工作; 4. 负责组织对新产品的整体规划, 包括内容建设、网站布局、网站结构方面的规划; 5. 对上线产品的运营情况做监控和分析, 提出分析报告, 为公司产品战略决策提供建议并对具体产品提出改进意见;	1. 本科以上学历, 对家具产品的研发及生产管理有一定的认知; 2. 有敏锐的市场嗅觉, 对用户需求和市场趋势有深入的见解; 3. 沟通协调能力强, 创新意识强, 注重细节; 4. 具备一定的审美素养, 有较高的审美能力	面议
媒介经理	市场类	杭州	全职	1	3	1. 根据公司品牌、项目需求, 制定相关规划, 落实项目媒介目标的落地执行; 2. 根据项目需求进行媒体推荐、创新方向, 制定有逻辑, 有指标的方案和排期; 3. 对接品牌、合作部门、媒体的日常沟通, 及项目跟进; 4. 根据项目制定和协调资源, 媒介组合不限于线下, 线上, 新媒体等; 鼓励创新可结合市场上优秀的营销方案给出更多创新思路; 5. 独立跟进所负责的项目, 协调各方资源, 确保项目顺利进行; 监督媒体广告上线及效果追踪, 跟进方案进度及汇报, 完成项目的日报, 结案; 6. 拓展和维护相关媒体资源, 与行业媒体保持良好关系; 评估各类媒体效果。	1. 本科及以上学历, 3年以上相关媒介工作经验, 熟悉各种媒体, 能根据企业的需要选择合适的媒体; 2. 具备良好的协调能力、应变能力和文案策划能力; 3. 具备较好的危机公关处理能力, 能及时与相关媒体进行积极沟通, 进行危机公关预警及妥善处理; 4. 具备较好的职业素养。	面议
品牌经理	市场类	杭州	全职	1	3	1. 根据企业发展战略及市场发展趋势, 进行品牌建设和管理; 包括但不限于品牌策划, 针对企业需求制定相应的营销策略、及带领团队执行品牌创意及营销策划工作; 2. 参与品牌运营策略的制定、创意与执行(阶段性传播主题定位、沟通策略、形象设计、物料、活动等); 3. 深入研究用户心理期望、竞品信息, 抢占用户心智; 4. 组织策划品牌推广相关活动, 提升行业品牌知名度; 建设与维护媒体关系, 提高品牌美誉度; 5. 完成企业领导交办的其他相关品牌和策划工作;	1. 大学本科及以上学历, 市场营销、新闻传播专业优先, 3年以上大型企业品牌管理经验, 熟悉床垫行业; 2. 责任意识强, 具备丰厚的品牌、市场、营销等专业知识; 商业开拓及管理意识强; 3. 具有出色的品牌策略能力及整合传播技巧; 沟通能力强, 公关能力佳; 4. 思维清晰, 具备较强的思辨能力、组织能力、策划执行能力。	面议
Hybris开发工程师	技术类	杭州或者绍兴	全职	1	3	1. 独立完成开发说明书任务安排; 2. 熟悉所开发系统的业务流程;	1. 精通JavaWeb开发, 能独立设计系统框架, 并独立完成系统开发和测试, 对已有Java系统能提出优化建议; 2. 熟练掌握Spring, Spring MVC, Hibernate, Mybatis等主流框架, 并熟练其中至少两种框架; 3. 熟悉Solr配置及定制开发; 4. 计算机科学与技术专业;	面议
研发项目经理	项目管理类	杭州或者绍兴	全职	1	3	1. 参与、跟进研发重点项目(人体工学、智能家居等项目), 确保项目的有序推进和完成; 2. 主导定向搜集国内外行业前沿信息, 分析、提炼汇总给研发负责人; 3. 出国考察相关前沿材料和技术, 并提出建设性意见和建议;	1. 硕士及以上学历, 理工科背景, 数学物理基础好, 生物力学专业优先; 2. 具备良好的英文基础, 可进行一般商务口语交流或翻译; 3. 具备较强的市场敏锐度、分析能力、沟通协调能力和团队协作能力; 4. 能熟练使用工业设计相关软件以及网络爬虫软件如 Python 等优先; 5. 能适应经常到绍兴工厂和北京深圳等地短期出差。	面议

杭州新东方进修学校

新东方杭州学校成立于2005年7月21日，作为新东方教育科技集团在浙江的一级分校，学校开设包括少儿英语、少儿全科、中学英语、中学全科、大学英语、考研全科、成人英语、出国考试培训等众多课程，并提供专业的国际游学和出国咨询服务。截至目前，新东方杭州学校已在杭州、金华，义乌等地区开设校区60个，经过十多年的发展，学校凭借先进的教学服务理念和优秀的办学质量，获得“杭州市优秀民办培训学校”、“民办非企业单位5A级”和“杭州市文化创新产业先进单位”等荣誉称号。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
新媒体运营主管	运营类	杭州西湖区	全职	1	2-3年	1、负责统筹微信等新媒体平台的运营，带领运营团队制定运营计划、把控运营质量、实现用户增长； 2、收集、研究网络热点话题，结合新媒体特性和业务需求，迅速响应并生成内容及活动； 3、负责微信等新媒体平台活动方案的策划、创意、执行、运营以及汇报和总结； 4、调研分析同行业微博、论坛、微信等新媒体运营及话题热点，调研目标用户群体喜好，在此基础上定位客户需求及喜好，增长粉丝量； 5、完成上级指定的其他工作。	1、市场营销专业，新媒体相关专业，尤以微信及社群营销为主； 2、熟悉杭州教育培训市场，有教育培训行业中学项目市场工作经验者优先；有2年以上新媒体运营尤其是微信运营的经验者优先；会使用第三方新媒体应用软件者优先； 3、能够独立运营微信公众号并根据公众号的业务需要制定相应的运营计划，并管理团队配合执行； 4、能够独立分析运营情况，对运营计划进行相应调整，确保所管理的平台有稳健的用户增长。 5、诚实、守信，善于沟通，具亲和力；热爱新媒体行业，对自己的成果有较高标准要求；	15万-20万/年

新华三集团



紫光旗下新华三集团作为数字化解决方案领导者，致力于成为客户业务创新、数字化转型最可信赖的合作伙伴。新华三拥有计算、存储、网络、安全等全方位的数字化基础设施整体能力，提供云计算、大数据、智能联接、信息安全、新安防、物联网、边缘计算、人工智能、5G等在内的一站式数字化解决方案，以及端到端的技术服务。同时，新华三也是HPE®服务器、存储和技术服务的中国独家提供商。新华三集团深耕行业三十余年，始终以客户需求为导向，提供场景化解决方案，支持运营商、政府、金融、电力、能源、医疗、教育、交通、互联网、制造等百行百业数字化转型实践，产品和解决方案广泛应用于近百个国家和地区。在数字经济新时代，新华三集团坚持以技术创新为发展引擎，践行“智能+”。目前研发人员占比超过50%，专利申请总量超过10,000件，其中90%以上是发明专利。“融绘数字未来，共享美好生活”是新华三集团作为数字化解决方案领导者屹立于数字经济时代的企业愿景。面向未来，新华三将以推动数字经济发展为目标，与广大客户和合作伙伴一道，共同创造人人悦享的美好生活。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
高级销售经理	销售类	浙江	全职	若干	5年	1、负责行业市场销售拓展工作，对行业销售目标负责，推进产品相关项目运作、落地； 2、拓展所在区域的行业客户，建立、维护客户关系，对潜在客户进行定期跟踪； 3、挖掘并梳理所在区域的渠道、合作伙伴，建立本地的渠道体系，确保渠道合作的顺利； 3、跟进重大项目，协调公司内部资源为客户提供技术、商务等服务，确保公司市场占有率和市场份额； 4、根据公司年度市场方向，做好公司品牌和市场推广工作，组织筹办用户会、技术交流会、产品发布会等相关市场活动。	1、全日制统招985本科及以上学历（硕士或MBA优先），逻辑思维清晰，有较强的分析判断能力； 2、团队意识好，具有良好的协调能力，善于与人沟通和交流，工作积极主动； 3、牢靠的目标意识，热爱市场及销售工作，富有激情和影响力；	面议
高级渠道经理	销售类	浙江	全职	若干	5年	1、负责浙江战略合作伙伴（大SI\ISV）的挖掘、拓展与维护； 2、承接合作伙伴与公司合作整体目标，对合作伙伴满意度负责； 3、及时协调处理合作问题，挖掘合作机会，组织执行面向合作伙伴的赋能、品牌活动。	4、有正气，有担当，吃苦耐劳，能承受较大市场压力； 5、有行业相关人脉资源者优先。	面议

杭州煜昌企业管理集团有限公司

杭州煜昌企业管理集团有限公司初创于2011年，是一家以长三角为中心向全国蔓延覆盖的综合性人力资源解决方案和服务提供商。创立至今，全体煜昌人秉承“以人为本、缔造百年煜昌”的企业愿景，团结一心，奋力进取，公司一直处于跨越发展的快车道上，现已发展成为以人力资源服务为主，集传统文化开发、建筑材料贸易于一体的综合性企业集团。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
高级猎头顾问	市场类	杭州市余杭区 未来科技城人才园	全职	若干	不限	1、设定年度和月度目标，为完成目标制定相应的业务过程动作保质保量按时完成； 2、建立人才搜寻渠道，通过电话和见面来建立人脉； 3、了解中高端人才的动态信息，了解互联网行业动态信息； 4、开发及拓展客户，了解客户人才需求，提供招聘方案； 5、全面负责客户人才需求项目的具体推进、执行	1.有强烈成就动机、自我成就动机，2.热爱猎头行业并希望在行业内深耕，3.思维的执行力，对目标足够忠诚4快速行动，勤奋，脚踏实地，不浮躁	8k-2w/月
党支部副书记 兼集团办公室主任	HR/行政管理类	杭州市余杭区 兴国路505号 余杭人力资源	全职	1	3年以上	1、起草党务工作文件、工作总结等相关文件； 2、与各级党组织协调工作，做好各类会议和活动的接待工作； 3、组织团体的宣传和学习工作，召开各类党务工作或学习会议； 4、负责党费管理、收缴工作；	1、文笔佳，要求有较强的文案撰写能力。	8k-1.5w/月
咨询顾问						1、能通过问卷、访谈与沟通，开展培训需求调研和咨询诊断； 2、根据调研结果，撰写培训方案或提供咨询项目解决方案； 3、做好项目管理，现场实施咨询项目； 4、能针对项目实施情况，进行项目汇报和验收； 5、撰写项目总结报告，能够发表期刊论文。 6、入职后将有6个月至一年时间到日本Qunie集团进行培训实习。	1、人力资源、管理、社会学、新闻学等相关专业毕业； 2、清华、北大、浙大、复旦大学应届毕业生（本科以上学历），有咨询梦想，愿意从事培训和咨询行业的；有成熟咨询顾问经验者优先，具有3年以上培训或人力咨询经验，独立承担项目经理工作，具有1年以上项目管理经验； 3、具有良好的文字沟通和口头表达能力、逻辑思维能力，良好的解决问题能力、协调能力、演讲与培训能力、团队管理能力，具有数据分析与报告撰写的能力； 4、熟悉国家政策，能够正确解读相关文件，具有教育行业、培训行业工作经验者优先。 5、日语熟练者优先。	8k-1w/月

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



长江精工钢结构（集团）股份有限公司

长江精工钢结构（集团）股份有限公司（证券代码：600496），是一家集国际国内大型建筑钢结构、钢结构建筑、建筑幕墙及建筑金属屋面墙面等的设计、研发、销售、制造、施工于一体的大型上市公司。公司在公共建筑、工业建筑、海外业务、钢结构EPC总承包、装配式集成建筑等领域持续引领发展，作为全国乃至世界一流的钢结构集成服务供应商，连续六年蝉联全国行业第一。精工在国内设有浙江、安徽、湖北、广东、上海、海外出口六大生产基地及绍兴、河北两大装配式集成建筑产业园，国际业务覆盖南美、北非、中东及中亚、东亚、亚太、澳洲等六大国际市场。公司年承接各类钢结构建筑业务逾100亿元，具备年设计、制造、安装各类建筑钢结构65万吨，各类板材1500万平方米的生产、施工能力。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
战略发展总监	高级管理类	绍兴柯桥	全职	1			1、本科及以上学历，工程管理或投资、工商管理类相关专业，10年以上行业相关营销管理或战略管理经验； 2、掌握行业发展趋势，具有较强的产业资源整合分析及整合运营能力； 3、具有较好的政府、行业人脉资源，能有效整合人脉资源； 4、较强的沟通谈判能力、人际处理及公关能力、一定的商业思维。	60-100
运营总监	运营类	绍兴柯桥	全职	1	10		1、本科学历，工商管理类相关专业，10年以上建筑行业工程或生产管理工作经验，3年以上工程运营管理经验； 2、熟悉建筑施工企业业务流程，能结合信息化手段建立工程项目运营管理体系，有效提高运营效率并控制风险； 3、具备较好的规划统筹、组织协调、沟通及经营能力，突发问题的处理应变能力。	40-60
EPC财务总监 (总会计师)	财务类	绍兴柯桥	全职	1	10		1、45周岁以下，本科及以上学历，财会类相关专业，10年以上建筑施工总承包企业财务管理经验，3年以上同等岗位工作经验，具有注册会计师资格证书者优先考虑； 2、精通财务成本管控、建筑施工项目核算体系，掌握国家会计准则及税收政策； 3、能有效指导和激励团队人员开展财务管理工作，能通过财务报表分析发现企业经营管理中存在的问题并提供合理建议； 4、具有较好的沟通能力、学习能力及团队管理能力，良好的职业道德、严谨的工作作风以及高度的责任心、原则性。	50-80
创新研究院院长	技术类	绍兴柯桥	全职	1	10		1、结构工程专业，硕士研究生及以上学历，具有10年以上大型钢结构企业、设计院、研究机构结构设计及技术研发工作经历（有主持或参与过新型结构体系研发经历的优先）； 2、具有研发组织、管理经验及协调能力，具有不少于5年研发项目负责人或研发机构负责人的工作经历； 3、具有扎实的结构知识基础、较强的新型结构体系开发能力，能有效的把握建筑结构体系的关键技术要点； 4、具有较强的创新思维及学习能力，对创新工作有较高的兴趣度； 5、具有较好的用户思维，敏锐的市场感知度，能有效的把握用户需求组织开展创新研发工作。	50-100

企业介绍



浙江大学管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



GLOBAL SCANNER

浙江格家网络技术有限公司

格家网络创立于2015年，总部设在浙江杭州，是西湖区重点企业，商务部国内典型商品流通企业数据调研单位之一。格家网络致力于成为全球领先的科技零售平台总部，旨在为国内四亿中等收入家庭打造个性化、高品质生活方式。公司在会员电商、社区新零售、电商助农等领域分别有“斑马会员”、“中国田”等头部平台。

目前现有正式员工近千人，技术及业务骨干均来自阿里巴巴、腾讯、百度、京东等知名互联网企业。公司自成立以来，受到政府、资本的认可与青睐。先后获得顺为、经纬、真格、平安、广发等资本方的多轮投资，并持续保持高速增长。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
平台运营经理	运营类	西湖区古墩路浙商财富中心	全职	1	5+	1. 结合平台的运营属性和用户特点，制定和推动APP端各通道及栏目用户转化提升的策略落地，保障平台业务目标的达成； 2. 根据日常数据的监控分析结果，推进平台运营需求在产品端的实现，并制定相关运营规则，实现产品效果在运营环节顺利落地； 3. 洞察平台商家和用户特点，能够从平台营销节点和品牌诉求出发，统筹管理品牌和场景活动的策略创意、活动执行等任务； 4. 统筹活动资源及栏目策略并落地执行，参与制定年度\季度\月度营销运营规划，并能根据运营数据不断进行迭代优化。	1. 至少5年以上的平台运营或营销运营经验，有较强的数据化运营能力； 2. 有较好的消费者洞察和策略思考能力，了解互联网电商平台特点； 3. 出色的创意方案策划能力、资源整合能力和多项目统筹管理能力； 4. 有产品化运营思维，能够总结提炼业务需求并实现产品化； 5. 有平台方运营管理经验优先。	30万+绩效
商品运营经理(轻奢)	运营类	西湖区古墩路浙商财富中心	全职	1	5+	1. 负责该箱包配饰品类的发展规划，对类目的业绩负责； 2. 负责品类的运营策略，商家把控等日常运营管理工作； 3. 以产品化、数据化的方式把控业务节奏，驱动业务发展； 4. 基于数据分析成果，为团队提供策略分析和业务优化建议； 5. 负责制定类目营销规划和主题卖场，以不同行业和客户特征为对象策划一系列主题运营活动。	1. 本科以上学历，5年以上相关工作经验，其中团队管理经验3年以上； 2. 对该（类）目行业有极大的热情，熟悉行业动态；了解新中产的消费观念； 3. 拥有传统零售行业品类运营、品牌和商品零售专业知识、电子商务类目运营、KA工作经验者优先； 4. 熟悉类目运营知识和技能，熟悉类目运营流程； 5. 性格外向、开朗，有较强公关、谈判能力及执行能力，责任心强； 6. 具有良好的团队管理能力，性格开明，有优秀的沟通能力、协调能力和团队协作。	25k-35k, 12薪水，额外月度绩效、季度绩效奖金
商品开发经理	产品类	西湖区古墩路浙商财富中心	全职	1	5+	1. 根据公司年度战略规划及经营目标，制定家清洗护的商品开发有业绩达成规划 2. 统筹整个家清洗护品类的工作推进，从商品开发到上架销售、库存跟踪 3. 根据销售渠道，制定不同的商品策略及销售策略 4. 协同品牌完成相关的线上线下推广工作，配合执行相关的活动细则	1. 本科学历以上 2. 家清、洗护相关开发岗位5年经验，有内外大品牌方出身优先 3. 沟通能力强	30万+绩效
保险业务运营经理	运营类	西湖区古墩路浙商财富中心	全职	1	5+	1. 深度剖析各保险产品，从不同维度评价各保险产品并输出报告； 2. 利用公司已有的社群资源，通过内容策划、活动策划、推广策划等，实现销售额和用户增长； 3. 协同社群运营，建立保险咨询体系，对健康用户进行保险知识讲解和答疑。	1. 本科以上学历，了解并认同互联网保险行业，有保险行业经验； 2. 熟悉各保险产品特点，善于结合用户需求分析保险产品； 3. 熟悉保险公司销售相关业务活动，并有实际工作案例； 4. 有互联网保险营销活动策划、培训相关工作经验优先。	30万+绩效
教育线业务招商运营	运营类	西湖区古墩路浙商财富中心	全职	1	5+	工作职责： 1. 负责在线教育机构资源挖掘与整合，基于不同的受众、不同的科目挖掘合适的学习套餐； 2. 线下资源主要挖掘各细分科目的ka，儿童、青少年、成年各类课程的连锁机构，寻找适合用户的教育产品； 3. 协调内外部市场及流量资源，制定及执行类目的营销活动； 4. 负责该类目所有的数据统计跟踪，数据分析，并定期进行总结，提出改进措施。	1. 本科及以上学历，三年以上在线教育业务背景优先； 2. 有电商类目运营（教育行业整合资源）相关工作经验优先考虑，有知名教育行业线下培训机构b端经验的优先考虑； 3. 有较强的逻辑思维，数据分析能力和文字功底； 4. 良好的跨部门沟通力及团队合作精神，学习能力强，愿意接受挑战，以结果为导向。	30万+绩效

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



浙江杭叉进出口有限公司

浙江杭叉进出口有限公司成立于2005年，是杭叉集团的控股子公司，经授权经营杭叉集团的所有进出口业务。产品远销到130多个国家和地区，深受市场好评。杭叉集团产品销量占中国叉车行业近四分之一，连续12年保持行业出口第一，年总销量占全球叉车总销量的7%左右，全球叉车行业排名第8。公司目前已与70多家国外优质代理商建立了合作关系。公司采用先进的管理模式，同时依托总公司雄厚的技术力量，形成了从产品研发、生产、销售到售后服务的完整体系。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
市场部经理	市场类	杭州-临安	全职	1	5年以上	1、制定市场营销策略； 2、分析销售数据，制定提高销售业绩策略； 3、负责市场活动，客户研讨会、展会等； 4、负责市场预算； 5、参与销售团队重大客户项目，并对过程进程监督和结果监控； 6、管理市场部团队，确保市场部发挥最大作用； 7、了解产品，对销售及代理商提供展业的产品支持和培训； 8、做好产品开发计划，负责销售工具制作，及各项推广； 9、做好客户关系管理。	1、全日制本科以上学历，市场营销、运营等相关专业，5年以上工作经验； 2、具备企业战略思维，良好的组织协调能力，商业敏感度，决策能力，以及良好的人际交往能力； 3、熟练使用Office办公软件，擅长PPT制作，以及excel报表分析； 4、具备流利的英语听说读写能力。	年薪25-30万

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



浙江恒逸集团有限公司

恒逸集团始创于1974年，是一家以石油化工、化纤研发及生产为核心，覆盖金融、贸易、物流、工业大数据应用等领域的多元化、国际化大型企业集团。现有员工20000余名，总资产超1000亿元，年产、销值均近2000亿。系目前全球最大的纺织原料供应商、化纤制造业的龙头企业。集团旗下子公司恒逸石化（股票代码000703）于2011年上市、集团参股浙商银行2016年上市。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	岗位职责	任职要求	薪资水平
MEG产品经理	其他	浙江省杭州萧山区市心北路260号南岸明珠	全职	1	5年	1.根据公司的发展战略要求，参与公司管理和业务的决策事项讨论，制定本部门的年度发展计划，完成本部门的经营目标和考核任务； 2.负责本部门的日常经营管理、团队建设与员工激励，制定本部门期现业务的投资计划与风控制度，组织本部门的业务实施方案； 3.积极带领本部门员工贯彻执行公司的各项规章制度，提高执行力度，完成上级交办的相关任务； 4.积极配合公司其他部门工作，提供专业建议。	1.35岁以下，全日制本科及以上学历； 2.熟悉期现结合业务模式的运作管理，具有在现货企业或金融机构的实际工作经历，能熟练制定专业的期现业务投资方案； 3.具有较强的现货渠道业务开拓能力、期货投研组织能力、业务方案设计能力、风险控制能力和识别能力以及业务创新能力； 4.具有较强的沟通能力与团队协作管理能力，2年以上管理工作经历； 5.通过投资咨询考试或者具有资产管理经验者优先。	15000-20000元/月
纸浆期现经理	其他		全职	1	5年	1.现货业务渠道拓展：发展客户渠道，打通现货上下游，选择合格的现货供方、需方，融入该产品产业圈； 2.全面掌握产业需求：定价模式、付款方式和合同详细条款；产业链上下游的消费情况，码头物流，库存管理；供应商的分析，交流和学习；降低采购成本；寻找交易机会 3.现货合同的控制与执行：审核现货合同的正确性、合规性，并对交货、收付款进行跟踪确认； 4.在现货业务进行中跟踪商品基本面的变化信息，撰写行业研究报告及时反馈至部门经理，帮助部门进行交易决策。	1.硕士及以上学历； 2.1-2年以上现货企业、期货公司或投资公司工作经历，熟悉该品种产业链优先； 3.具备金融衍生品的基础知识，有丰富的客户渠道资源，较强的商务谈判能力，市场开拓能力和团队协作精神； 4.责任心强，有大局观，服从公司战略方针，具备良好的职业操守，无不良诚信记录； 5.年龄35岁以下，通过期货从业资格考试、期货投资资格考试的优先。	15000-20000元/月
甲醇期现经理	其他		全职	1	5年	1.现货业务渠道拓展：发展客户渠道，打通现货上下游，选择合格的现货供方、需方，融入该产品产业圈； 2.全面掌握产业需求：定价模式、付款方式和合同详细条款；产业链上下游的消费情况，码头物流，库存管理；供应商的分析，交流和学习；降低采购成本；寻找交易机会 3.现货合同的控制与执行：审核现货合同的正确性、合规性，并对交货、收付款进行跟踪确认； 4.在现货业务进行中跟踪商品基本面的变化信息，撰写行业研究报告及时反馈至部门经理，帮助部门进行交易决策。	1.硕士及以上学历； 2.1-2年以上现货企业、期货公司或投资公司工作经历，熟悉该品种产业链优先； 3.具备金融衍生品的基础知识，有丰富的客户渠道资源，较强的商务谈判能力，市场开拓能力和团队协作精神； 4.责任心强，有大局观，服从公司战略方针，具备良好的职业操守，无不良诚信记录； 5.年龄35岁以下，通过期货从业资格考试、期货投资资格考试的优先。	15000-20000元/月
苯乙烯期现经理	其他		全职	1	5年	1.现货业务渠道拓展：发展客户渠道，打通现货上下游，选择合格的现货供方、需方，融入该产品产业圈； 2.全面掌握产业需求：定价模式、付款方式和合同详细条款；产业链上下游的消费情况，码头物流，库存管理；供应商的分析，交流和学习；降低采购成本；寻找交易机会 3.现货合同的控制与执行：审核现货合同的正确性、合规性，并对交货、收付款进行跟踪确认； 4.在现货业务进行中跟踪商品基本面的变化信息，撰写行业研究报告及时反馈至部门经理，帮助部门进行交易决策。	1.硕士及以上学历； 2.1-2年以上现货企业、期货公司或投资公司工作经历，熟悉该品种产业链优先； 3.具备金融衍生品的基础知识，有丰富的客户渠道资源，较强的商务谈判能力，市场开拓能力和团队协作精神； 4.责任心强，有大局观，服从公司战略方针，具备良好的职业操守，无不良诚信记录； 5.年龄35岁以下，通过期货从业资格考试、期货投资资格考试的优先。	15000-20000元/月
聚烯烃研究交易员	其他		全职	1	3年	1.提供聚烯烃产品的自主研究报告； 2.提供聚烯烃及产业链套利的交易策略； 3.辅助部门经理进行部门的交易头寸管理	1.硕士及以上学历； 2.3年以上聚烯烃产品的研究和交易经验； 3.有行业内大型企业就职经验者优先	10000-15000元/月
精英培训生	其他		全职	3	不限	1、隶属于集团储备干部部应届生高潜能管理或技术人才序列； 2、根据集团应届生培养方案，通过高管导师带教、轮岗学习、定岗等方式培养； 3、学习并了解公司发展战略及各分公司、部门运营情况； 4、参与集团相关部门及岗位的管理或技术项目； 5、协助公司高管相关管理性或技术性工作。	专业不限，复合专业、理工科专业优先。	15000-30000元/月
国际销售业务员	销售类		全职	3	不限	1、从事国际销售工作； 2、掌握运营相关系统操作； 3、熟悉定价、接单、排货、货款、客户资源等运营相关政策并有效执行； 4、运营政策的执行监督反馈。	化工类、高分子材料类、语言类、贸易类、营销类等相关专业。	7500-15000元/月

企业介绍



浙江汇明提花制造股份有限公司

汇明提花织造有限公司是国内一家为国际顶级时装品牌提供提花时装面料的大型综合性企业，高级提花墙布生产企业，国家提花织造技术研发实验基地。汇明以其提花面料质地致密柔和、花型圆润饱满而闻名中外，在中国轻纺城号称“中国四大提花王之首”。经过20多年的创新发展，企业先后成为阿玛尼、香奈儿、BOSS等顶级品牌面料战略合作供应商。目前公司分为两个事业部，汇明A+墙布及汇明提花面料。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
销售总监	销售类	全国	全职	2	10	a. 监督执行销售策略、销售方案，实现销售目标； b. 进行市场调研和考察分析，制定企业销售策略并严格控制销售预算； c. 对销售团队进行激励，增强团队的战斗力和凝聚力； d. 负责公司展会并协助招商会议； e. 保持与客户的沟通和交流，维系客户关系； f. 进行门店督察，考评区域经理辖区内门店的纯净度、门店形象提升及跟踪区域内销量；	a. 行业经验及销售技能，具备墙布行业专业知识或销售的专项技能； b. 统筹能力，统筹全局的战略思维能力，帮助公司制定短期和长期发展战略； c. 创新能力，根据具体状况因地制宜的指定相应的销售战略； d. 学习和思考能力； e. 敏锐的市场感知能力和良好的决断能力； f. 沟通交流能力，具有组织和领导管理能力； a. 市场营销、工商管理、经济金融等相关专业本科及以上学历； b. 具有8年以上销售经验，具有丰富的客户资源； c. 具有相关行业管理经验，有带团队并成熟的销售考核制度； d. 抗压能力强；	80+
招商总监	市场类	全国	全职	4	10	按公司计划完成规定数额的招商任务； 2、制定周密的招商计划；针对加盟市场的拓展，建立有效的区域品牌推广执行标准，协助招商做好品牌形象的植入与渗透； 3、推动店铺营运运作有效改革，提高加盟商执行力，提升服务素质，提高内外顾客满意度； 4、对团队进行所在行业知识培训。 5、完成公司交待的其他事宜	地板/瓷砖/硅藻泥/乳胶漆/木门/全屋定制/小家电等相关行业 5 年以上工作经验； 2、大区经理及以上管理岗位 3 年以上工作经验； 3、完成年度所在行业 50 家标准专卖店（≥150 平米）的招商计划。 4、熟悉所处行业发展趋势，有广泛的行业资源； 5、有丰富管理经验，对招商加盟过程及加盟商的管理有丰富经验； 6、有强烈的责任心及全局意识；有强烈的服务意识及成本意识；有颇高的周密完善的计划能力，能结合实际资源，做出正确合理的决策并予以实施； 7、有卓越的表达能力，业务处理能力和外联能力，有丰富的团队及业务管理能力	80+

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



大地期货
DADI FUTURES

依托大地 共创未来

浙江济海贸易发展有限公司

我公司是浙江东方金融控股集团股份有限公司三级子公司，成立于2013年4月，注册资金1亿元，是期货行业内首批获准成立的八家风险管理服务子公司之一，也是首批获得全部业务资格的三家风险管理服务子公司之一，可从事基差贸易、仓单服务、合作套保、场外衍生品业务、做市业务及其他与风险管理服务相关的业务。公司控股股东大地期货有限公司成立于1995年9月，经营范围包含商品期货经纪、金融期货经纪、期货投资咨询、资产管理，是国内期货公司中为数不多的拥有全牌照的期货公司之一。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
财务副经理 (投融资方向)	财务类	杭州	全职	1	5	1、负责统筹管理公司资金，并与资本运作相融合，确保公司资金高效周转、保值增值，确保公司所需资源的及时匹配。 2、根据公司业务规划及发展要求制定阶段性融资计划，并组织落实执行，确保业务运作和投资所需资金。 3、负责融资渠道的拓展和建设，整合各种融资资源，降低融资成本；确认融资具体方案，控制和监督融资方案的执行，提供融资效益分析报告。 4、熟悉国家金融政策，能够对政策性导向和市场变化及时反应，调整融资思路，搭建新的融资渠道。 5、编制、修订资金管理制度，组织公司资金管理风险监控和检查工作，确保资金的有效管理，规避资金和债务风险。 6、完成上级领导交办的各项工作。	1、财务、投资、金融相关专业。 2、5年以上项目融资经验，有银行融资工作经验优先；熟悉银行信贷和各项融资方法，具有一定的资本运营能力。 3、具有丰富的融资渠道和业内广泛的人际关系；对企业融资策划和实施有较全面的了解，具有融资操作的成功案例。 4、具备良好的财务管理专业知识和技能，较强的风险控制能力；具有较强的计划组织能力、沟通能力和协调能力。 5、持有CPA证书优先，熟悉金融衍生品业务及外汇业务者优先。	15万

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



GREENTOWN
绿城管理

浙江绿城时代建设管理有限公司

浙江绿城时代建设管理有限公司成立于2017年4月，是绿城管理集团下属的优秀平台公司，多年来绿城优秀品质产品营造能力、全面的客户服务能力、专业的销售管理能力为依托，以轻资产模式对外输出绿城品牌、管理和资源，通过商业代建模式，提供专业的房地产委托开发服务。公司成立以来，致力于优质房地产产品、提升园区服务为己任，为社会创造安定、美好、和谐、温馨的人居文化，为城市和社会留下值得典藏的建筑艺术精品。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
人事行政经理/总监	HR/行政管理类	杭州	全职	1	5	1、依据公司经营发展目标，全面规划公司人力资源发展战略； 2、根据年度人力资源计划，梳理招聘需求，开发和维护招聘渠道，推进招聘工作； 3、根据公司发展需求，制定年度培训计划，对接内外部培训资源，组织完成培训相关工作； 4、负责优化制订并发展人力相关制度、方法和标准，将本公司人力资源政策和地方的法规较好的结合以保证人力资源职能的良好运行； 5、负责制定人力资源的发展计划和预算； 6、负责公司薪酬福利、绩效考核等相关工作； 7、负责公司各项行政接待、会议组织、档案管理、企业文化宣贯及团队建设； 8、负责和项目公司对接相关综合管理工作； 9、完成领导交办的其它工作。	1、本科及以上学历； 2、五年以上人力资源管理经验，并具有房企工作经验； 3、具备人力资源工作的规划、建立、实施和管理经验，具备人力资源战略项目开发经验； 4、有良好的沟通、组织和协调能力； 5、对国家劳动法律法规和实际情况有很深的了解； 6、注重团队合作，有很强的计划和实施执行能力； 7、为人正直，工作勤奋，有较强的责任心、事业心和团队领导能力。	面议
拓展总监	市场类	杭州	全职	1	5	1、根据平台发展战略及部门工作计划，开展项目拓展工作； 2、开展重点投资项目市场研究、数据收集和可行性分析，组织进行投资分析并编制项目可行性报告，为公司项目选择提供决策依据； 3、参与的沟通谈判工作，最终获取项目签约。	1、全日制本科及以上学历，房地产管理、金融等相关专业毕业； 2、5年以上房地产或金融行业投资管理或5年以上标杆房企项目总或营销总从业经验，有丰富拿地经验或有丰富土地合作资源者优先； 3、熟悉房地产项目开发流程，熟悉国家房地产相关政策及金融财经法律法规，熟练掌握项目可行性分析技术，高度的市场敏锐感，能够正确分析、把握行业市场局势，主动、高效地拓展市场渠道； 4、认可企业文化，有较好的沟通协调和口头表达能力，有较强的逻辑思维、系统性思维，有较好的职业素养、较强的发展意愿，有高度的抗压能力及独立开展工作的能力，团队合作能力以及文字处理能力。	面议
设计经理/副总监	全国	全国	全职	2	5	1、负责项目申报立项、报批报建方面工作的实施； 2、组织协调各设计咨询单位工作，组织协调各个阶段的设计评审及论证工作； 3、负责设计合同的管理，组织对设计资料的审查和沟通协调工作；根据工程进度协调制定设计进度，提出对各设计阶段的技术和进度要求，并监督执行； 4、协调组织对各阶段设计成品进行审查；协调组织竣工图编制、设计资料归档并组织进行审查等工作； 5、负责设计方案变更的审核，协助现场签证的确认；检查督促施工单位按图施工。	1、设计类相关专业，本科及以上学历，持有相关设计执业资格证书者优先。 2、具有5年及以上相关设计及管理工作经验。	面议

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
营销经理/总监	市场类	全国	全职	若干	5	1. 定期组织市场调研,收集市场信息,分析市场动向,特点和发展趋势。 2. 收集有关房地产的信息,掌握房地产市场的动态,分析销售和市场竞争发展状况,提出改进方案和措施。 3. 收集中房地产相关的政府政策,市政规划和客户信息,提出研究对策。 4. 根据公司的相关规定及销售工作需要,制定销售管理制度,组建售楼中心,报批后贯彻实施。 5. 根据公司的经营战略和目标,制定营销目标和营销策略。 6. 负责主持项目的销售策划,公关工作及广告宣传。 7. 做好项目的销售控制,及时召开销售会议,保证获得最及时的回款和最大的营业额。 8. 全面负责组织公司各项目的销售,招商工作,分解销售计划并检查执行情况。 9. 负责与房管,工商等部门建立良好的关系,保证销售工作正常进行。 10. 与政府部门,媒体等保持良好关系,开展公关宣传活动,树立企业良好的社会形象。 11. 负责处理重大突发事件。 12. 在约定时间内完成总经理交办的临时工作。	1. 本科及以上学历 2. 营销,管理类等相关专业 3. 五年以上相关工作经验,有丰富的项目拓展,推广,策划以及销售,客户服务经验。 4. 熟悉市场营销,产品知识,产业经济,公共关系,管理技能开发等方面知识 5. 对市场营销工作有较深刻认知;有良好的市场判断能力和开拓能力,有极强的组织管理能力;熟练使用办公软件,具备网络应用及企业信息化的一般知识。 6. 在团队管理方面有较强的领导技巧和才能;具有良好的文字与语言表达能力。	面议
景观经理/总监	高级管理类	全国	全职	若干	5	1. 负责景观专业设计研发,统筹管理项目配置与设备标准的制定与审核; 2. 负责确定景观专业设计和配置标准,统筹管理编制项目各阶段建筑设计任务书;负责考察和确定设计供方,配合签订设计供方委托合同并监督合同执行; 3. 统筹制定各阶段设计计划并监督执行,监督与跟踪各项目、各阶段设计工作,审核与上报各阶段设计成果; 4. 审核与确认各设计阶段景观专业设计成果,审核与确认各设计阶段建筑专业设计变更、洽商;协调设计单位配合办理规划、消防、人防等政府部门的相关审批手续及设计图纸审查,反馈政府部门相关审批意见并监督落实; 5. 配合销售部门,提供技术数据,协助完善销售道具资料;参与设计交底和设计验收,监督和解决施工中景观专业的技术问题; 6. 编制工程材料各项技术要求,参与工程材料和供应商的考察,参与材料采购招投标,审核投标单位技术标文件并参与技术标评审。	1. 负责景观专业设计研发,统筹管理项目配置与设备标准的制定与审核; 2. 负责确定景观专业设计和配置标准,统筹管理编制项目各阶段建筑设计任务书;负责考察和确定设计供方,配合签订设计供方委托合同并监督合同执行; 3. 统筹制定各阶段设计计划并监督执行,监督与跟踪各项目、各阶段设计工作,审核与上报各阶段设计成果; 4. 审核与确认各设计阶段景观专业设计成果,审核与确认各设计阶段建筑专业设计变更、洽商;协调设计单位配合办理规划、消防、人防等政府部门的相关审批手续及设计图纸审查,反馈政府部门相关审批意见并监督落实; 5. 配合销售部门,提供技术数据,协助完善销售道具资料;参与设计交底和设计验收,监督和解决施工中景观专业的技术问题; 6. 编制工程材料各项技术要求,参与工程材料和供应商的考察,参与材料采购招投标,审核投标单位技术标文件并参与技术标评审。	面议
精装修经理/总监	高级管理类	全国	全职	若干	5	1. 项目精装修硬装方案、软装方案评审;项目精装修硬装设计任务书、硬装扩初、施工图、软装深化等专项设计等的设计评审,把控实施过程中的重大设计变更; 2. 全精装修项目主要材料和设备的选择确认;配合计划管理系统开展工作,提供技术支持; 3. 制订并推行落地工程管控措施,提升工程品质管控; 4. 经营指标、关键节点(样板房/区、项目交付等)目标达成;重难点项目的技术支持; 5. 项目精装修施工类供方后评估工作; 6. 开展产品标准化、产品优化等内容研究,并及时推广成果,指导应用落地;新风格研发并推广应用; 7. 对新技术、新材料、新工艺、新设备进行研究、整合并推广应用;	1. 本科及以上学历;土木工程、环艺等相关专业; 2. 5年以上房地产公司精装修管理相关工作经验,5年精装修设计工作经验,2年以上团队管理经验; 3. 具备优秀的专业基础及工程管理能力;熟悉国家、地区、房地产行业相关政策、法规、标准等;了解产品体系其他相关专业知识;了解房地产开发全过程的相关专业知识; 4. 熟练使用Autocad等专业相关软件; 5. 追求卓越、理想驱动、系统思维,逻辑表达、执行力强、积极主动;性格外向、沉稳。	面议
工程经理/总监/副总	高级管理类	全国	全职	若干	8	1. 全面负责区域工程条线的管理工作制定公司所有项目的工程计划,并指导落实,监督执行,确保项目如期完成; 2. 负责建立和完善工程管理体系,提升工程项目整体管理水平; 3. 审核项目的工程进度、计划执行情况,组织监督项工程的施工质量,及时协调解决施工中的重大问题; 4. 指导各项目的发展方向,适时对工程系统的运行模式进行调整; 5. 负责对所辖条线员工的工作进行指导、监督、培训、考核与协调; 6. 及时掌握政府在房地产市场实行的新政策、新法规,就房地产市场的各种走向变化,及时向公司高层提出可行的应变措施,合理规避各种风险;	1. 具有房地产相关经验; 2. 对房地产工程管理的各个环节有深刻的了解和独到的见解,专业知识全面,要求精通本专业,同时要掌握其他专业,能够解决各专业的工程问题; 3. 具有10年以上相关工作经验,其中5年以上房地产开发企业的工程高级管理经验,作为项目工程负责人全程操作项目的工作经验,有2个以上项目业态经验,在工程管理、成本控制等方面具有成熟的管理经验; 4. 具备扎实的工程理论基础,及时掌握新技术、新材料并能在项目中有效推广; 5. 诚实正直,无不良从业记录	面议
成本经理	技术类	全国	全职	若干	5	1. 负责了解当地建筑市场行情及相关信息; 2. 参与项目工程招投标及合同洽谈; 3. 负责项目工程进度款、工程联系单等款项的审核; 4. 协助处理日常施工中有工程费用方面的问题; 5. 根据相关部门需要,及时提供工程成本分析的有关数据; 6. 根据集团要求,规范部门管理,及时上报各类成本报表; 7. 负责项目预算编制,做好项目全周期成本管控及动态成本预警; 8. 负责编制本部门年度、季度、月度工作计划,并组织实施; 9. 领导交办的其他工作。	1. 本科及以上学历,造价管理或工程管理相关专业; 2. 5年以上预决算编审及房地产土建及安装成本管理等相关经验; 3. 熟悉当地市场,了解当地工程管理相关规范; 4. 具有较强的沟通能力和组织协调力; 5. 熟练操作造价相关软件及office办公软件。	面议

企业介绍



浙江大学管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



浙江钱江摩托股份有限公司

钱江摩托隶属于吉利集团旗下，集研发和生产与一体的摩托车制造企业，。公司于1999年在深交所上市，是台州市首家上市公司。05年收购意大利百年摩托车品牌贝纳利，19年跟哈雷达成战略合作。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
摩托车整车设计	技术类	浙江温岭	全职	2	9	1、负责摩托车系统及其零部件的设计及新技术研发。 2、负责摩托车零部件方案及功能确定。 3、负责摩托车零部件及分系统的设计。 4、设计BOM等的编制。 5、负责竞品分析、零件试制、样车装配、试验评价、工装模具验收等过程开发。 6、负责分系统的成本目标达成。 7、协助项目单品、单项试验实施推进。 8、参与部门部件工艺工装设计评审。 9、负责分管零部件问题分析、新品质量整改。	1、本科及以上学历，机械设计等相关专业，8年以上相关工作经验； 2、熟练使用CATIA/UG/Proe、AutoCAD和Office等软件。 3、熟悉摩托车的结构及装配工艺。 4、熟悉掌握摩托车相关系统的设计原理，能担任分系统功能结构设计。 5、熟悉掌握摩托车关键零部件制造工艺。 6、有良好的项目推进管理经验和能力。 7、良好的英语听、说、读、写能力； 8、具有较强对内/对外的沟通协调能力。 9、为人正直，具有较强的承受工作压力的能力	25~40W
项目管理经理	技术类	浙江温岭	全职	1	8	1、负责两轮摩托车项目的方案设计 & 方案实施； 2、负责项目开发计划的编制及具体工作推进实施； 3、负责按开发程序要求编制及输出资料； 4、负责摩托车总成及系统的功能分析； 5、负责发动机总体布置图设计； 6、负责试验样机样车装机组织、样机确认、试验组织及问题整改推进； 7、负责线装机跟线技术服务。	1、本科及以上学历，机械设计等相关专业，5年以上摩托车项目管理工作经验； 2、有良好的项目推进管理经验和能力。 3、良好的英语听、说、读、写能力； 4、具有较强对内/对外的沟通协调能力。 5、为人正直，具有较强的承受工作压力的能力	25~40W
电瓶车结构设计经理	技术类	浙江温岭	全职	1	7	1、负责电瓶车系统及其零部件的设计及新技术研发。 2、负责电瓶车零部件方案及功能确定。 3、负责电瓶车零部件及分系统的设计。 4、设计BOM等的编制。 5、负责竞品分析、零件试制、样车装配、试验评价、工装模具验收等过程开发。 6、负责分系统的成本目标达成。 7、协助项目单品、单项试验实施推进。 8、参与部门部件工艺工装设计评审。 9、负责分管零部件问题分析、新品质量整改。	1、本科及以上学历，机械制造类专业； 2、熟练使用Pro-E, Solidworks, CAD及办公软件；	20~30W

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA

RiseSun 荣盛

浙江荣盛控股集团有限公司

浙江荣盛控股集团总部位于杭州市萧山区益农镇，在海南、四川、上海、宁波、舟山、大连等省市设有子公司。目前集团已发展成为拥有石油化工、房地产、金融投资等产业的现代企业集团，位列中国企业500强第143位、中国民营企业500强第33位、中国石油和化工民营企业百强第2位，拥有荣盛石化（股票代码：002493）、宁波联合（股票代码：600051）等多家上市公司，上市产业涉及石化、房地产等领域。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	岗位职责	任职要求	薪资水平
企业管理	HR/行政管理类	杭州萧山益农	全职	2	不限	1、负责制度与作业流程建设； 2、负责体系管理及相关培训工作； 3、负责企业行政管理工作。	1、全日制硕士学历，企管、工商、人力类、理工科等专业； 2、要求2年及以上相关工作经验，有大型石化企业、英语能力突出者优先，在校期间担任主要学生干部的优秀应届毕业生亦可； 3、具备扎实的文字组织能力和沟通表达能力，有亲和力。	面议
法务	技术类	杭州萧山益农	全职	3	不限	1、负责完成法务文件的审阅审核； 2、负责公司的诉讼案件处理； 3、负责对境内或海外子公司法务相关工作； 4、负责外部律所的对接。	1、全日制硕士研究生学历，法学类相关专业，优秀本科生亦可考虑； 2、1-5年工作经验，有实习经验的优秀应届生也可考虑； 3、有一定的协调、沟通能力，在校有学生干部经历为佳； 4、英语六级或以上，有良好的读写能力。	
人力资源专家	HR/行政管理类	杭州萧山益农	全职	2	≥8年	1、负责人力资源招聘、培训、绩效、薪酬等一个或多个模块； 2、负责协助其他模块的同事开展工作。	1、全日制本科及以上学历，专业不限； 2、人力资源工作经验8年以上，5年以上知名企业的人力资源管理岗位； 3、做事认真、细心、负责，具有服务意识，有良好的沟通表达、文字书写能力，熟练使用office等办公软件。	
聚酯外销经理	销售类	杭州萧山益农	全职	1	≥5年	1、负责公司产品的国外业务开发、客户维护及市场信息收集分析工作； 2、负责开展国外市场营销网络和团队的策划、建设等工作； 3、负责本部门日常管理及人员考核、培训等管理工作。	1、全日制本科及以上学历，国际贸易相关专业； 2、十年以上工作经验，五年以上化纤行业相关岗位工作经历，良好的英语听说读写能力。	
聚酯外销	销售类	杭州萧山益农	全职	3	≥10年	1、负责集团生产的产品（聚酯切片、POY、FDY、DTY）的海外销售； 2、负责海外客户开发及维护； 3、负责客户投诉及时处理； 4、负责客户货款回收。	1、全日制本科及以上学历，高分子材料、国际贸易等相关专业； 2、有化纤业务经验2年以上； 3、英语CET6级及以上，口语交流能力强。	
计划统计	其他	上海闵行	全职	1	1-3年	1、负责统计分析物流业务运行数据，汇总各岗位总结，形成月度物流业务管理分析报告； 2、负责根据物流管理需求，开发相关物流调度日报表、月报表，并根据业务需求及时优化、调整，定期发布物流调度日报表、月报表等； 3、负责梳理各产品物流业务流程，搭建物流模块与相关业务系统的集成方案，并实施开发、测试、优化等工作； 4、负责根据物流业务开展实践，搭建荣盛物流系统与外部物流战略合作系统的集成方案，并实施开发、测试、优化等工作，实现数据共享（受控、授权范围数据共享）、业务集成、高效运行（如与共享托盘定位系统集成，与荣盛物流系统集成等）。	1、全日制本科及以上学历，物流、营销、计算机、统计等相关专业； 2、1-3年本岗位相关工作经验，具有相关工作经验者优先； 3、熟悉石化行业营销物流流程，熟悉相关业务管理系统，熟练应用相关业务系统、与系统开发顾问交流顺畅； 4、工作认真细致，较好的协作配合能力。	
石油焦销售	销售类	钱江新城	全职	2	不限	1、负责执行公司销售政策及策略，制定营销计划，完成指定的销售指标； 2、负责客户网络的开发、建立、扩展及管理； 3、销售产品为石油焦，工作点前期在江干区钱江新城，后转宁波或舟山。	1、本科学历，专业不限，有石油焦销售经验的学历不限； 2、适应出差，接受工作地点的调动； 3、思维清晰，表达能力强，具备较强的沟通能力及团队合作精神； 4、具备良好的素质和谈判能力。	
物流调度	其他	钱江新城	全职	2	不限	1、负责配送、自提船舶的计划衔接、提报； 2、实时掌握船舶运行信息； 3、配合协调船货库在油品收发过程中存在的数量争议； 4、协助部门主管完成其他工作。	1、全日制本科以上学历； 2、有良好的协调能力，工作有耐心、责任心； 3、具备丰富的物流管理经验，具备一定的油品仓储管理和计量管理经验； 4、熟练使用办公软件。	
执行主管	其他	钱江新城	全职	3	≥2年	1、及时、高效完成单证、票据的制作与流转； 2、良好处理内、外部沟通协调等工作； 3、各岗、物流全流程数据统计和分析，做到准确、完整、及时； 4、高效完成部门主管领导交办的临时性工作。	1、2年以上成品油相关执行工作经验； 2、具备良好的组织、沟通、协调能力，富有进取精神和团队合作精神； 3、熟练使用OFFICE等办公软件。	
英语同声翻译	技术类	钱江新城	全职	1	1-3年	1、负责对外联络的现场翻译、业务技术资料的翻译工作； 2、负责陪同翻译、项目会议、业务谈判的交替翻译、会议同传等工作； 3、负责翻译资料的整理收集。	1、全日制本科及以上学历，翻译或英语相关专业； 2、1-3年本岗位相关工作经验，了解石油化工行业英语，具有英语高级翻译证书优先； 3、具有现场翻译、业务谈判能力，有大型会议交替翻译工作经验优先。	

企业介绍



浙江大学管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



水晶光电
科技触点·观知未来

浙江水晶光电科技股份有限公司

浙江水晶光电科技股份有限公司是国家级高新技术企业，成立于2002年8月2日，2006年12月21日整体变更为股份有限公司，2008年9月19日在深圳交易所挂牌上市（股票代码002273）。公司所处行业属于光学光电子行业，并位于光学光电子产业链上游，是国内专业从事精密薄膜光学及延伸产品研发、生产和销售 of 知名光电元器件制造企业。公司主导产品光学低通滤波器OLPF和红外截止滤光片IRCF是数码相机、可拍照手机摄像头及其它数字摄像镜头系统的核心部件，两大系列产品产销量居全球前列。公司是数码产业及手机通讯产业多家国际知名企业或行业龙头企业的主要配套供应商；公司已成为一家拥有高效管理团队，丰富人力资源，稳定战略联盟，全球化跨国经营的科技型上市公司。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
供应链经理	高级管理类	深圳	全职	1	5年以上	1、新模组技术调研导入 2、负责评估采购需求，输出风险及风险应对系统性计划 3、根据项目试产计划，制定采购计划，进行项目物料的供应商联络，商务洽谈，物料下单，物料（包含客供物料）追踪到料工作 3、负责编制相关项目文件 4、主导项目成本核算工作及量产后的降本计划 5、协助硬件，结构，光学，辅材的物料选型工作 6、主导新供应商的开发和导入工作 7、负责解决项目过程中的采购问题 8、评估变更请求，提供专业意见和执行变更决策 9、主动在涉及硬件问题解决后进行经验教训总结，避免问题再发生 10、参加项目 TR 评审会，提供评审意见。 11、带领督促供应链部门&人员积极完成月/季/年度KPI 及融入水晶文化	1. 3D 结构光/TOF模组相关技术知识及专业经验 ~1-2 年 2. 手机相机模组 camera module相关技术知识及专业经验 ~8-12 年 3. 相关专业本科以上学历 4. 工作地点在宝安沙井 5. 个性 拼搏吃苦/开朗/注重细节/主动积极进取出差及解决供应链问题/系统性逻辑思维 6. 有团队精神	30w-40w
投资经理	其他	杭州	全职	1	2年以上	1、负责公司相关行业研究和分析，发现投资机会，收集项目信息； 2、负责项目的前期调研、立项、投资分析、可行性研究、商务谈判、合同签订等工作； 3、把握与投资项目相关的政策、法规以及重要专业信息动态。	1、有2年海外投资并购经验（欧美市场），英语流利，良好的商务谈判能力； 2、金融、投资、财会、法律等相关专业本科以上学历； 3、熟悉投资项目的尽职调查、可行性研究分析等工作流程； 4、具备较好的财务分析、投资估算能力； 5、具备良好的团队合作精神。	18w-25w
项目经理	项目管理类	杭州/深圳	全职	2	3年以上	1、负责中央研究院研发项目的管理和协调工作，独立带领团队完成项目的整个生命周期。 2、负责配合研发团队完成项目技术方案编写，识别和控制项目风险，监控项目进度、成本与质量，确保项目保质保量交付。 3、负责项目资料的收集、整理、建档、保存，对项目进行总结和复盘，应对和处理项目进展过程中出现的各项问题和突发情况。	1. 本科以上学历，理工科教育背景，光电、电子、计算机、自动化等相关专业优先。 2. 5年以上工作经验，具备较为丰富的消费电子或摄像头模组行业的相关研发项目管理实战经验。 3. 具备标准、规范的项目管理经验，具备PMP资格证书者优先。 4. 具备较强的沟通能力和团队协作、合作能力，严谨敬业的工作态度和高效的工作习惯。 5. 身体健康，有较强的抗压能力，适应一定频率的出差工作。	18w-30w

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
产品经理	产品类	深圳	全职	1	3年以上	1、产品市场调研、客户沟通，并归纳输出产品需求 2、产品竞争分析 3、产品整个生命周期的管理 4、重点客户和项目的支持	1、本科以上学历； 2、具备人脸识别、门锁、门禁、考勤、闸机等产品三年及以上产品经理经验 3、对所在行业的市场状况、应用场景和客户需求有深入的理解 4、良好的沟通能力和团队合作能力	20w-30w
软件经理	技术类	杭州	全职	1	3年以上	1、制定工作规程及研发规范，并对工作进度进行有效跟踪和推动改善；2、研发体系项目和开发流程的管理，包括项目开发计划的确定、项目研发过程的跟进、资源调配与协同、风险预防及各类问题的及时解决等；3、组织和推动新技术的学习，以及安排新技术的迭代应用；4、公司的通用技术平台建设和组织开发，参与核心模块代码编写，参与或主导公司重要项目的开发实施；5、推动公司技术资料管理平台的建设，并持续改善和优化，确保公司技术资料档案的安全性、保密性和可操作性；6、推动公司技术知识体系平台的建设，并持续改善和优化，确保新人快速融入，建设技术人员持续学习和分享的良好习惯和氛围；7、研发序列人员的聘用、考核评估、技术培训规划与组织、工作激励规划和落实等，确保研发体系项目目标的实现；8、信息安全体系的执行、维护和持续改善；	1、统招本科学士及以上学历，计算机及相关专业，硕士优先，30-35岁；2、至少5年以上工作经验，3年以上项目管理经验，有汽车电子行业经验的优先；3、有良好的编码习惯和技术文档编写能力，可以指导攻关技术难题；4、良好的组织和规划能力、良好的协同和资源调整能力、良好的沟通能力和团队培养能力5、良好的职业素养和职业道德，有进取心。	40w-50w
资深光学专家	技术类	杭州	全职	1	3年以上	1、聚焦光学成像的技术开发、核心技术突破与建设； 2、开展HUD、VR/AR、超短焦投影等项目的光学设计、加工工艺、参数测试的方案制定、流程管理和标准建立； 3、基于公司项目需求、加工能力、测试设备、产线融合的情况，主导光学模组项目实施； 4、总结业界优秀光学技术方法、最佳实践，导入公司项目的优化提升。	1、硕士学历，光学、光电相关专业； 2、在光学成像领域有5年以上丰富工作经验； 3、丰富的光学项目设计、研发和管理经验； 4、熟悉了解同行业先进技术，强而有效的执行能力； 5、具备良好的英语交流能力。	30w-40w

浙江泰普森控股集团有限公司

浙江泰普森（控股）集团创始于1991年，总部位于杭州。经过全体员工20多年的奋斗，公司已经成长作为一家多元化发展的大型企业集团，在中国、美国、欧洲等地拥有员工近7000人。经营范围涉及休闲制造、文化创意、金融投资、新材料科技四大产业。浙江泰普森实业集团是泰普森（控股）集团旗下支柱产业公司，公司始终秉承“用科技亲近自然”的企业使命，立志于打造全球一流休闲用品企业，是行业的龙头骨干企业之一。主要生产户外家具、帐篷、包袋、花园家具、渔具、打猎装备、沙滩装备及其配套产品等七大系列。泰丰金控为泰普森集团旗下金融服务板块，目前，公司依托泰普森集团资源，开展多维度、多方位金融服务，业务包括传统金融、创新金融、互联网金融、供应链金融、政府融资平台融资、一级二级资本市场业务等。浙江乐富创意产业控股集团主要从事地产投资、产业投资，投资管理、运营管理、项目策划、创业孵化、物业服务等内容。目前乐富已经成功开发了乐富智汇园，乐富海邦园，乐富设计园，乐富休闲园等特色主题产业园区。浙江泰普森新材料科技有限公司，是泰普森（控股）集团旗下重点企业。公司主营新材料研发及深加工，以新材料品牌运营为核心，整合国内外技术资源。未来，泰普森控股集团将力争实现产业布局同心多元，板块发展协同互补，产业优势集聚发挥，全球化资源布局，风险分散健康发展。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
生产总监	高级管理类	德清	全职	2	5-8年	1、参与制定事业部年度经营计划、预算方案，参与事业部重大财务、人事、业务问题的决策，并提出建议； 2、指导PMC制定生产计划工作，根据生产进度，统筹协调各车间的生产，组织分配人力，平衡设备、材料调度工作； 3、根据物料计划，监督采购供应计划落实，控制材料库存、来料质量、到货及时性等情况，及时协调解决生产瓶颈问题； 4、负责协助技术部的技术创新和质量保证工作，发现问题及时组织解决和处理，重大问题报总经理协商处理； 5、指导外发厂家质量管理工作，确保外发工厂价格合理、质量合格，高效生产工作； 6、组织和完善生产指挥系统，检查生产工作，确保生产任务的达成，每周一次定期召开生产例会，分析生产形势，提出解决问题的办法和措施，保证各项生产技术指标的全面完成； 7、负责EHS工作，发现问题，立即督促整改； 8、全面负责精益生产推进，降低生产成本工作； 9、负责设备管理，提高设备完好率和利用率。	1、有5-8年生产制造管理的经验，精通制造工艺和制造流程，对生产的各个环节有较强的控制意识； 2、良好的组织管理能力、协调能力，高度的责任感；	面议
物流总监	高级管理类	德清	全职	1	5	1、全面主持成品、原材料仓储规划及有效控制成本； 2、负责建立科学现代化的仓储物流管理体系，建立合理的库存机制，保障公司各项资产的安全和完整； 3、负责制订并完善资产物流部各项管理制度，建立并完善本部门各项工作流程，并组织实施； 4、负责监督公司资产的合理、有效使用，监控部门内资产、物流设备、设施正确安全地使用，组织定期盘点，确保库存账实相符； 5、负责部门团队建设，完成上级领导交办的其他工作。	1、物流管理、仓储管理及相关专业大专及以上学历； 2、具有5年以上物流部门全面管理经验，多基地制造业仓储物流经验优先； 3、丰富的大中型物流管理经验，熟悉大型物流、运输、仓储等环节的建设及管理； 4、工作勤奋敬业、认真、严谨，具有良好的沟通协调能力和组织能力及团队管理能力； 5、熟练使用各类办公软件及ERP系统。	面议
经营副总经理	高级管理类	杭州	全职	1	8	1、负责所辖产业园区的全面统筹管理，包括项目建设、整体招商运营、日常管理等； 2、负责与当地政府、合作方关系协调和维护，根据集团战略，完成产业园区各阶段目标； 3、负责产业园区招商策略和经营计划的制定和实施以及产业园区运营管理体系的建立和实施； 4、建立、拓展与客户、社会各界的关系，建立健全完善的客户关系管理体系； 5、负责团队的培训与管理以及系统化的考核每个岗位的完成情况； 6、负责品牌建设与企业形象宣传等。	1、8年以上房地产行业工作经验，其中3年以上工业园区整体运营管理经验； 2、具有丰富的项目规划、定位、策划、招商、市场推广及物业运营管理经验。	面议
金融业务总监	销售类	杭州·乐富海邦园	全职	1	5	1、负责完成公司的年度业绩任务及指标； 2、制定业务开展的策略和计划； 3、领导团队成员完成各项任务，产品和服务，开发、积累客户数量和客户资产，努力完成团队的各项考核指标； 4、做好风险控制，审核业务往来单位，建立信息反馈制度； 5、根据市场需求不断调整业务模式，管理制度和销售计划； 6、领导交代的其他工作。	1、大学本科及以上学历； 2、经济管理类、市场营销类、项目管理类专业优先考虑； 3、5年以上银行贷款业务相关工作经验，有良好的团队管理能力和项目运作经验； 4、有较强烈的责任心和良好的团队协作能力。	面议
金融副总经理	高级管理类	杭州·乐富海邦园	全职	1	10	1、根据集团整体发展战略，协助总经理统筹制定金融业务发展策略，规划和开展相关金融业务； 2、协助总经理分析行业状况及趋势，负责制定金融板块业务发展规划及组织实施； 3、协助总经理统筹公司金融各板块渠道建设，对潜在客户的开发、拓展和维护。	1、金融相关专业，统招大专及以上学历； 2、金融工作经验10年及以上，担任过银行二级支行行长副行长、区域商业银行支行行长副行长、财富管理类公司中高层岗位、其它纯金融公司的中高层岗位或传统大中型企业的金融板块负责人； 3、对供应链金融或产业金融有相应的行业经验，对互联网有一定接触； 4、具备丰富的人脉资源，有综合性的金融谈判能力和营销能力； 5、具有丰富合作金融机构渠道资源。	面议
新材料销售总监	销售类	德清	全职	1	5	1、根据公司发展战略与销售目标制订销售模式、工作计划、拓展策略，并指挥贯彻执行，带领团队完成业绩指标； 2、负责销售团队人才梯队建设，销售人员招聘、培养、管理，组织制定部门岗位职责、管理制度和业务流程； 3、负责销售成本管控，提升团队管理效能； 4、负责营销策划及整合推广工作，制订推广资料，并组织实施及落实； 5、开拓和维护新的销售渠道与客户，增加产品销售范围，维护客户关系及长期战略合作计划； 6、负责供货周期等销售条件谈判，销售渠道分析、渠道信贷方式规划，回款周期、授信条件规划； 7、与客户进行商务谈判，明确销售产品最终价格、交货方式和售后服务等条款并签订销售合同，负责销售合同的签订、审核、执行跟踪、监督、检查； 8、企业回款制度组织及销售货款的催收和结算，确保货款按期结算和资金按期回收； 9、负责收集、整理和分析市场信息，为公司项目制定明确战略计划提供依据。	1、建筑工程、土木工程、市场营销等相关专业毕业，大专以上学历，年龄35岁以上； 2、5年以上建筑相关行业工作经验，2年以上大型建筑模板租赁公司背景，有丰富的行业经验，有稳定或潜在的客户源； 3、较强的市场开拓能力、客户挖掘能力、分析策划能力和沟通谈判能力； 4、有大型建筑公司资源优先。	面议

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



未来资产
FUTURE ASSETS

浙江未来资产管理有限公司

浙江未来资产管理有限公司是一家具有全球视野的未来投资银行及资产管理机构，立足于中国长三角经济繁荣圈，总部位于美丽的西子湖畔杭州，并在香港、澳大利亚、欧洲等地设有分支机构。公司基于先进的投资管理理念和丰富的投资经验，致力于为个人、机构和企业提供全方面、个性化的金融服务，业务覆盖私募股权、重组并购、海外资产配置、资产收购、供应链金融等为一体的综合服务平台。公司拥有一批具有银行、证券等行业背景和资本运作经验的管理和运营团队，以“厚德稳健，百年金融”为愿景，秉承“诚信、责任、稳健、创新”为核心价值理念。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
总助兼海外事业部经理	市场类	杭州市江干区 西子国际C座 2705（2号线直达）	全职	1	2	1. 负责公司的海外产品（主要为海外房产、海外教育、身份规划等）销售、促进销售业绩的达成； 2. 通过自有资源、外部资源开发目标客户，并与客户（国内出国客户）达成合作关系 3. 开发维护客户关系，制定客户开发计划，进行商务谈判并推进 4. 根据公司发展战略规划，负责制定海外业务发展战略和目标； 5. 根据公司销售目标和计划，参与制定海外销售市场销售策略，执行销售策略并对外海区域市场拓展进行策划和实施； 6. 负责集团海外投资策略的研究与制定，并组织落实，海外移民投资项目挖掘； 7. 负责海外项目投资的具体工作计划和任务分配安排，与团队成员密切合作完成收购兼并项目的工作，保证整体项目质量；1. 协助总经理完成公司各类重要	1. 学历要求：本科以上学历，经济、金融、企业管理类相关专业； 2. 语言要求：流利的英语听说读写能力（6级以上），具备二外能力尤佳； 3. 工作经验：2年以上海外业务相关工作经验，具有独立主持开发海外项目。 4. 能力要求：良好语言沟通能力和谈判技巧，具有敏捷的国际化思维；熟悉企业运营管理和运作，具有良好的前瞻性，较强的判断和决策能力，有推动变革，勇于创新的胆魄及行动能力。 5. 有海外教育背景、移民机构从业经历优先	8k-10k
股权投资经理	市场类	杭州市江干区 西子国际C座 2705（3号线直达）	全职	2	3	1. 根据公司发展战略、投资阶段及产业定位开展股权类投资业务，开发筛选有价值的股权及并购类投资项目及合作的上市公司； 2. 对拟投资项目进行初步可行性研究和立项研究，撰写项目投资操作方案； 3. 负责投资项目的尽职调查；完成项目相关的市场分析、技术分析、财务分析、估值分析、风险分析、及投资方案设计等报告的编写； 4. 对已决定承做的项目，协调项目各参与方推进项目执行；建立并维系与上市公司、财务顾问、会计师、律师等多方的业务关系； 5. 参与项目投后管理工作，以及项目退出交易设计、文件、跟踪等基础工作； 6. 根据投资重点开展宏观经济、产业政策、行业内外竞争对手及对标企业等情报搜集、研究和分析，形成投资报告； 7. 完成领导交办的其它投资工作事项	1. 研究生以上学历，金融、法律、财会或经济管理等相关专业毕业，特别优秀者可适当考虑降低学历要求，年龄在40周岁以下； 2. 具有3年以上大型投融资机构PE/VC或产业投资经历，熟悉国内国际私募股权投资基金环境，精通私募股权基金的各个环节； 3. 主导投资过3个以上股权投资或并购类项目，参与过投资到退出的全过程并具有良好的业绩； 4. 熟悉国内资本市场，掌握国内外PE/VC、投资银行业务及相关专业知识与经验，熟悉IPO、PIPE、并购等多种资本运作方式； 5. 熟悉投资管理流程，财务分析与估值模型，具有较强的书面及现场报告能力，具有较强的逻辑分析能力，责任心强，有良好的专业分析、调查、沟通交流与判断能力； 6. 有较为丰富的行业资源	10k-15k

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
供应链金融事业部经理	市场类	杭州市江干区 西子国际C座 2705（4号线 直达）	全职	1	5	1、负责供应链金融事业部的筹建及日常运营管理工作； 2、根据总部经营目标对事业部总任务进行目标分解，制定适合当地的营销策略和规划，有效开拓当地市场； 3、负责供应链业务开发、操作与维护； 4、负责与当地政府和金融相关监管部门沟通联系，负责事业部市场的合作与宣传，提高公司品牌在当地的知名度与信誉度； 5、制定、执行供应链金融事业部费用预算，控制运营成本，提高运营效率，控制所辖区域费用开支； 6、负责所在区域的团队建设、日常管理和培训实施，提升全员业务技能，带领事业部员工完成总部下达的经营指标，并对员工进行有效的考核与激励； 7、及时向总部反馈市场趋势，需求变化，竞争对手和客户需求方面的准确信息	1、大学本科及以上学历，经济、金融、管理、市场营销等相关专业； 2、5年以上银行、大宗商品交易、供应链相关从业经验，其中3年以上团队管理经验，具备大宗商品供应链（煤炭、化工、农业）、产业金融的相关实战经验者优先考虑，有供应链金融、大宗商品交易业务等相关资源及经验丰富者，条件可适当放宽； 3、熟悉大宗商品贸易融资和供应链金融等相关流程；熟练掌握贷款全流程管理； 4、在当地有较广的人脉关系和客户资源，有清晰的业务拓展思路、有效的市场实施策略和较强的客户开发能力； 5、熟悉当地金融市场状况及大宗商品供应链金融业务类型、流程和风险控制，具备应有的风险管理和合规意识； 6、具有高度的市场敏感性，具有较强的开拓能力和资源整合能力； 7、具有较强烈的经营管理、决策事项督办及丰富的团队管理经验； 8、具备较强的成本意识，有效提高运营效率，合理控制运营成本； 9、为人诚恳、正直，具有很强的职业道德水平及政策把控能力，责任心强，抗压能力强。	8k-10k
智慧医疗健康事业部经理	运营类	杭州市江干区 西子国际C座 2705（5号线 直达）	全职	1	5	1.全面负责智慧医疗中心成立前期筹建，建设和维护智慧医疗中心对外形象； 2.负责智慧医疗中心各项营业资质、医疗证件、各项开户手续办理，与合作方、政府部门的对接、沟通协调和工作落实； 3.负责与总部沟通，完成对中心装修设计沟通、工程实施及过程监管、工程验收的全过程把控； 4.负责确认、日常跟进筹备各阶段的重大节点，保持与总部各部门及时沟通，提早发现影响项目进度、费用控制、安全等的重大问题，提前预警并组织相关部门提出相应解决办法或预案，做好风险管控； 5.对当地医疗服务市场运营情况进行分析和前景预测报告，为重大决策事项提供数据支持； 6.制定中心的商业计划书、运营规划等； 7.对筹建过程中各项工作与进度定期汇报；	1.本科以上学历，有项目管理及医疗行业工作经验者优先； 2.熟练操作Word、Excel、PPT，能有效地呈现和阐述工作交付成果； 3.具备杰出的规划策划、分析及解决问题的能力、执行力及内外部沟通协调能力； 4.具有优秀的领悟、逻辑推理、创新能力，比较广阔的世界视野，对市场趋势具有优秀的敏感度，工作认知深刻细致，认知范围较广，敏锐的危机意识； 5.杰出的结果导向型思维，本职外愿意额外承担工作。	10k-15k
智慧医疗招商经理	市场类	杭州市江干区 西子国际C座 2705（6号线 直达）	全职	1	2	1、负责智慧医疗健康分中心与各大医院的合作，开拓医院渠道； 2、整合分中心医生资源； 3、结合总部年度市场战略目标与方向，制定分中心的年度市场工作规划； 4、全面规范并提升分中心专业服务，规范中心接待引导流程，维护公司品牌形象，提升客户满意度，形成口碑； 5、协助分中心领导，开拓分中心、医联体，完成业绩指标；	1、35岁以下，大专以上学历，有一定营销经验者优先； 2、思维活跃、有积极进取和团队合作的精神及接受挑战的性格； 3、为人诚实、正直，性格开朗、责任心强，擅长与人沟通； 4、有一定的组织协调能力，能承担一定的工作压力； 5、有医药或医疗市场推广工作经验，有三甲医院从业经历者优先考虑； 6、具有一定的市场分析判断能力，良好的客户服务意识。	8k-10k
智慧医疗投资经理	市场类	杭州市江干区 西子国际C座 2705（7号线 直达）	全职	1	3	1、结合集团发展战略深入洞察国内外大健康领域细分行业及标杆企业发展路径、商业模式及机会识别，开展专题研究，为管理层提供战略建议与支持； 2、根据研究要求，进行数据归纳处理、制图分析，撰写相关报告、稿件； 3、通过文献研究、数据分析、访谈调研、标杆研究等方法，对相关项目进行深入分析研究，参与撰写研究报告； 4、根据相关研究成果对拟投资项目进行资料收集和整理，尽职调查，参与编制尽职调查报告； 5、负责分中心智慧医疗项目的招商引诊； 5、对已投资项目的具体实施和管理，建立健全沟通机制，定期撰写项目管理报告。	1、三年以上相关工作经验； 2、对新媒体、新闻客户端有较好认知，对国内外社会时事、大健康领域专业热点感兴趣，具有一定时政敏感度； 3、对国内外地产及大健康（体育、养老、医疗、文旅行、健康管理等）发展动向有所了解，能根据需求快速寻找、收集相关资料； 4、研究分析能力强，逻辑思维清晰，素材整理与归纳能力出色； 5、具备工作责任心和敬业精神，良好的沟通能力，团队协作能力。	8k-10k

浙江星汉信息技术股份有限公司

STARSINO®

公司于2003年12月创建，致力于成为国内领先的智慧城市数据服务商。星汉信息主要面向政府和智慧城市相关行业，根据客户战略目标、业务、管理、服务需求，围绕相关数据提供全生命周期一站式的解决方案和服务，包括但不限于数据的生产、收集、存储、管理与应用服务，帮助客户实现深远意义的变革：智慧数据生产：以“安全、规范、专业”为服务理念，提供档案整理、档案数字化、缩微加工、智慧档案应用等全流程服务，推动客户基础数据数字化程度和水平。智慧数据建设和服务：以云计算、大数据、物联网、人工智能等技术为支撑，提供一站式的智慧城市数据建设和服务方案，助力客户实现数字化转型。智慧数据应用：以线下大数据资源为基础，以人工智能及大数据应用技术为依托，提供大数据处理及智能分析等服务，持续为客户激活与提升数据价值，促进客户服务和管理能力的提升。星汉信息依托强大的市场开拓能力、快速反应和高效的服务体系，业务已覆盖全国上百个主要城市。星汉信息是国家高新技术企业、省级企业研究院、省级高新技术企业研发中心，拥有包括涉密（秘密载体印制、系统集成、运行维护）、信息系统集成与服务、电子与智能化工程专业承包、信息安全服务、安防、ITSS等全产业链的业务资质证书；并通过了ISO27001、ISO20000、ISO14001、ISO9001、OHSAS18001等体系认证。星汉信息以“助力中国政府、提升数据价值”为使命；以“一辈子的企业、一群人的传奇”为愿景；以“至善、至信、至亲”为核心价值观；以“面向未来驱动力，全员持股，骨干层控股”的动态股权结构为治理体系；以“放超越自我，合作融聚力量，创新产生价值，共享成就未来”为核心经营理念；以“诚信负责，循环优化，结果导向，正向激励”为核心管理理念；创建了“专注创新，要素组合，流程领先，团队执行”的竞争优势。星汉信息秉承事业为本、人才为先、资本为翼的发展战略，正在不断创造未来！

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
交付平台副总经理	管理	杭州	全职	1	5年及以上	1、根据公司智慧数据生产业务模型设计组织架构、岗位职责及岗位分工； 2、整合调度资源完成相关的人力资源供应、培训和配置； 3、运用先进的生产管理理论，联合业务/行业专家，对生产流程，相应工艺和工序做优化标准化； 4、推进交付体系相关考核和激励，并推动团队建设活力、压力和动力机制，并在实践中循环优化；	1、全日制本科以上学历；985、211毕业；MBA优先考虑； 2、年龄35周岁以下； 3、具有5年以上大型异地团队（人数≥1000人）管理经验； 4、具有良好的抗压能力，始终保持积极向上的工作状态； 5、具有强大的沟通协调组织能力，分析和解决问题的能力； 6、善于学习，有全局观和系统思维能力； 注：特别优秀者可放宽年龄要求；	面议
运营平台技术副总/技术总监/CTO	管理	杭州	全职	1	5年及以上	1、组织并领导团队，分行业和客户沟通并确认行业标准； 2、根据行业/地域/客户需求的差异能个性化定制科学的作业/工艺流程并给出相关定额标准； 3、推动并组织资源实现档案数字化局部系统性的技术创新；	1、全日制本科以上学历；985、211毕业；MBA优先考虑； 2、年龄35周岁以下； 3、具有5年以上行业技术管理经验； 4、具备较强的技术过程管理和控制的技能，包括进度安排和控制、风险控制、质量管理、配置管理； 5、具有强烈的责任心和良好的挫折承受能力； 6、具有较强烈的创造能力、抽象思维能力、归纳能力、逻辑分析能力、学习能力、项目管理能力； 7、具有良好的语言表达及沟通能力、拓展力及组织协调力，良好的职业素质； 8、具备对工作流程的塑造和改造的能力； 注：特别优秀者可放宽年龄要求；	面议
软件研发总监	管理	杭州	全职	1	5年以上	1、负责软件定制开发工作和产品研发工作的管理； 2、确定产品技术路线、系统总体框架及界面风格； 3、负责通用核心部件的设计、开发； 4、负责新技术的调研、引进和推广应用； 5、协调各方面关系，对产品的质量、进度等相关因素进行控制，保障产品开发的顺利进行； 6、负责研发中心流程、制度及管理体系建设； 7、协助市场部、项目部推进并完成项目验收工作；	1、全日制本科以上学历；985、211毕业；MBA优先考虑； 2、5年以上java开发工作经验，2年以上团队管理经验； 3、熟练掌握Struts、Hibernate、Spring、Javascript、Html/Css、Ajax、Webservice等主流开发技术；熟练使用Tomcat、Apache等应用和服务端配置；熟练掌握MySQL、Oracle数据库。精通SQL编写和优化；熟悉工作流、规则引擎的原理及设计开发； 4、了解高并发、大数据、消息中间件、SOA和NoSql等领域的相关技术和理论； 5、熟悉网络编程，熟练使用数据库，HTTP原理，熟悉多线程/多进程编程，了解分布式并行系统； 6、有较强学习能力，扎实的计算机相关领域知识，善于发现、分析和解决复杂的实际问题，有过管理经验； 7、具有良好的沟通合作技巧、较强的责任心、团队合作精神及高昂的创业热情，能适应较大的工作压力；	面议
省公司总经理（山东等）	管理	当地省会城市	全职	1	5年及以上	1、承担所辖区域内档案数字化业务的经营目标； 2、制定区域经营计划并组织推进； 3、负责组建销售团队，组织开展档案数字化业务的拓展工作； 4、协助推进档案数字化业务的运营交付工作； 5、协调省公司其他主营业务在区域内的落地； 6、负责省公司总经理日常工作。	1、全日制本科以上学历；985、211毕业；MBA优先考虑； 2、年龄35周岁以下； 3、具有5年以上政府客户项目市场营销及团队管理经验； 4、具有强烈的发展动力，追求高目标； 5、具有良好的抗压能力，始终保持积极向上的工作状态； 6、具有较强烈的沟通协调能力，较强的分析与解决问题的能力； 7、善于学习，有全局观与系统思维能力。 注：特别优秀者可放宽年龄要求；	面议

浙江一鸣食品股份有限公司

浙江一鸣食品股份有限公司：创办于2005年，是一家集奶牛养殖、乳制品、烘焙食品生产加工、销售于一体的农全产业链企业。公司拥有健全的销售网络，坚持“以创造新鲜健康生活”为使命，在全国同行业中率先引领“学童奶计划”、“送奶到家”、“真鲜奶吧”等消费方式革命。自2002年5月开设全国首家“一鸣真鲜奶吧”以来，截至2018年12月已达1400多家，辐射江、浙、沪、闽等地。

我们在温州、杭州、常州（在建）和嘉兴（在建）建立了现代化生产基地，十大职能中心，8000多位事业伙伴，当前公司正处于高速发展期，曾先后与爱克林、IBM、利乐、丰田精益、腾讯、阿里等顶尖企业合作，位列中国食品饮料创新百强企业

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
战略研究与管理岗	高级管理类	浙江温州	全职	1	5年以上	1、负责战略研究工作，包括对公司战略目标客户、商业模式构建、战略规划等方面进行分析； 2、协助部门进行信托及资管行业研究，包括宏观政策、行业跟踪、商业模式、竞争情况、对标企业的研究等； 3、协助部门进行战略管理工作，包括公司重点业务跟踪分析、经营分析会议和业务论证会议组织等； 4、根据公司及部门职能，进行职能支持工作，包括专题研究、外部交流等。	1、经济、金融、财务等经济管理类专业硕士及以上学历； 2、具有信托、银行、证券、基金等金融行业 2年以上工作经验，有市场调研、业务研究、战略规划分析相关工作经验优先； 3、熟悉银行或信托行业研究、商业模式、战略管理相关工作优先； 4、有责任心、有耐心、学习能力强者为佳	40万+
HRD	高级管理类	温州/杭州/上海	全职	1	8年以上	核心职责： 1、集团人力资源战略规划：根据公司战略全面统筹规划人力资源开发及战略管理，拟定人力资源规划方案，并监督各项计划的实施； 2、组织规划、组织变革推动：根据公司业务发展规划，制定与之匹配的组织发展规划；根据公司变革需求，研究和设计组织变革中的架构、人员调整和流程优化，并积极、有效推进实施； 3、人才管理体系：根据公司业务发展的实际需要，构建完善的人力资源开发、培养、优化机制，制定、组织、实施有效的人才引进及储备策略，提升公司核心竞争力。 在完成核心职责的同时，负责： ①持续构建完善人力资源管理体系，研究、设计适合公司发展的人力资源管理模式； ②建立公司组织架构及岗位管理机制，科学建立岗位工作分析及人力配置管理体系，合理有效编制、控制、分析及管控人力成本预算； ③持续完善人才管理机制，包括关键岗位人才的胜任力模型建设、人才梯队建设，制定继任计划，人才选拔、培养和调配方案等； ④管理组织效能，分析研究适合的业务组织模式、人员结构和人员配置及考核激励模式，为组织效能优化提供决策建议； ⑤企业文化体系建设、文化理念的提炼、文化价值观的传播和落地。	1、8年以上人力资源相关经历，至少2年以上大型集团人力资源负责人经验； 2、熟悉大型公司的组织变革与发展，有推动或成功实施项目的经验； 3、具有丰富的人力资源管理的实践案例，擅长组织管理、人才发展、组织激励与企业文化方面的问题诊断与项目落地； 4、优秀的人际理解能力、沟通协调能力和具有敏锐的洞察力，良好的思维能力； 5、宏观管理和协调组织能力强，出色的资源整合能力和项目管理能力； 6、认同一鸣企业文化，愿意与一鸣事业共同发展。	40万+



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
CIO	高级管理类	温州	全职	1	8年以上	1、负责公司的数字化战略策略规划与落地，公司的信息化、智能化系统架构的设计及落地，助力业务目标达成； 2、负责基于客户需求驱动的营销信息化战略落地； 3、根据公司发展战略，制定公司信息化发展规划，制定信息基础设施的发展策略及具体技术方案，并组织实施； 4、负责公司IT基础设施（数据中心、网络、安全等）日常运营管理，确保系统安全与可用性，使其符合服务级别的要求，并提升信息化服务水平； 5、建立并优化公司信息化平台，包括ERP、OA系统、网站等； 6、负责提高信息安全水平，保障信息系统稳定运行； 7、负责信息化技术标准和管理规范建设，保障信息集成共享和管理科学高效；	1、具有较强的信息规划能力，能够从客观和业务的角度来进行技术实现； 2、能很好的结合互联网现代技术、智能信息化技术实现业务的营销业绩增长； 3、具有大型公司信息化建设管理工作10年以上工作经验，独立组织实施过大型信息化建设项目； 4、5年以上大型零售企业信息化管理工作，对零售企业架构、运营和流程熟悉； 5、具备优秀沟通、协调能力，具有较佳的语言和文字表达能力； 6、具有解决复杂问题的能力，具备独立工作能力及良好的工作推进能力； 7、很强的奉献、沟通、协调、团队合作精神，责任心强、事业心强，具备良好的管理能力和决策能力。	50万+
新零售专家	市场类	温州/杭州/上海	全职	1	5年以上	1、根据公司战略目标，通过对线上线下格局分析、业务场景重构及商业模式创新，制定并实施新零售系统运营方案； 2、制定新零售提供的产品规划，并落实产品方案，完成业务目标； 3、负责公司新零售销售、平台运营、社群运营、客户服务等项目的整体流程规划与项目进度控制； 4、建立并完善相应的运营标准系统运营流程，建立健全运营内部的组织系统、运行机制及各项规章制度； 5、负责根据公司各区域市场特点，制定相应的新零售产品营销运营方案，以确保销售目标的达成。	1、本科及以上学历，5年以上大电商、新零售运营、互联网市场运营相关经验； 2、对新零售行业有独到的见解，优秀的行业全局观，具备战略眼光； 3、擅长终端运营和市场开发运营，有扎实的新零售产品规划及运营经验。	40万+
社交电商管理	市场类	温州/杭州/上海	全职	1	5年以上	1、根据公司整体战略规划制定合理可行的电商运营方案，特别是新媒体业务的发展； 2、战略规划，策略推进以及后台维护管理，对销售推广、利润等目标负责； 3、领导团队处理相关电商平台运营事务，共同完成业绩考核指标；建立及培养优质、高效的运营团队。	1、本科以上学历，5年以上电商运营工作经验，具有新媒体推广及业绩突出者优先； 2、有实际网络运营策划成功案例，具有丰富的市场策划、营销推广工作经验； 3、具有突出的开拓精神和用户体验服务精神。	40万+
连锁经营管理管理	市场类	浙江/江苏/上海/福建	全职	5	5年以上	1、根据公司实际情况，制定公司业务经营计划、年度工作计划，并实施经营战略和各项运营管理目标； 2、负责培养专业级运营队伍，提高组织的运营效率，建立连锁运营管理体系，实现运营制度化、流程化、专业化；	1、大专及以上学历，熟悉快速消费品行业及连锁经营产业的市场特性； 2、敏锐的市场洞察力，优秀的团队管理能力，责任心强；	30万+
供应/采购管理	其他	温州/杭州/上海	全职	2	3年以上	1、根据项目需求寻找并开发合格供应商及备选供应商； 2、整合供应商资源，与供应商的沟通，保障公司产品的及时供应； 3、优化采购业务。	1、大专及以上学历，熟悉食品质量体系建设； 2、3年以上食品行业采购工作经验，熟悉供应商评估管理和采购流程； 3、较强的学习能力、谈判能力、沟通协调能力和执行能力，较强的成本意识和敬业精神； 4、良好的职业操守。	20万+
品牌经理	市场类	杭州/上海	全职	2	8年及以上	1、负责公司产品的品牌战略和发展规划； 2、负责梳理品牌传播目标，根据目标制定商品、公关、广告、事件传播计划； 3、公司产品线上推广传播策略、方案制作，配合方案执行人员落地相关活动；	1、本科及以上学历，五年以上营销、品牌策划经验； 2、熟悉快消、食品、电商行业，熟悉品牌传播策略及营销工具及营销流程，较高的数据分析及营销活动策划能力；	面议
产品经理	市场类	杭州/上海	全职	3	5年及以上	1、根据公司发展战略，进行季度、半年度、年度营销战略规划； 2、根据用户需求，提出产品概念，并整合研发中心、供应体系相关部门，确保产品上市； 3、制定产品推广方案； 4、在产品设计中融入创意，主导完成产品概念提炼、产品命名创意、与设计部门沟通落地包装设计等； 5、对产品上市进行全面的推广规划，制定各渠道策略，实现既定的市场目标。	1、5年以上市场营销和团队管理经验； 2、熟悉快消、食品、电商行业，熟悉相关行业趋势，有可落地项目管理经验；	面议
用户运营经理	运营类	杭州/上海	全职	1	3年及以上	1、负责一场会员体系留存与回流升级，包括其日常服务，赠送礼品、资源赠送和运营策略的整体规划； 2、利用个性化、精细化营销手段，提升用户体验，实现用户增长，降低转化成本； 3、针对不同类型的用户设计对应的维护方案，激励机制，维护活跃用户，激励沉默用户，提升用户留存率和活跃度； 4、关注流量漏斗，通过数据分析、研究用户，思考并规划转化提升策略，对营销场景的流量提升转化负责； 5、关注行业趋势，了解行业及友商的用户增长策略与案例，不断发现机会点，有效促进用户量的增长。	1、本科及以上学历，5年以上互联网运营相关工作经验，熟悉C端用户运营，乐于和用户沟通，有电商/内容/营销策划/用户运营经验者优先； 2、擅长用户引导、互动、激励等各类策划，有用户增长项目经验； 3、优秀的项目管理能力，善于跨团队协作合作，能推动业务落地；	面议

宝爱捷（中国）汽车投资有限公司

宝爱捷（中国）是欧洲最大汽车零售公司——萨尔茨堡保时捷控股在华全资子公司。随着中国市场业务的发展壮大，2012年在杭州成立了宝爱捷（中国）汽车投资有限公司，全面负责中国区经销商网络的部署和业务的运营管理。时至今日，我们已建立34家汽车经销商，主要集中在大众、奥迪、宾利、保时捷和BMW 五个高端品牌。作为一家主要的豪华汽车品牌经销商投资公司，在豪华车零售中，我们有着丰富的实践经验。加快在豪华高端汽车市场中的脚步将是我们未来主要的战略焦点。截至2018年底，公司共雇用2,503名员工，全年销售超过34,685辆新车和9,235辆二手车，全年营业额达173亿人民币。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
Group Project Manager	项目管理类	Hangzhou	全职	1	8	• Monitor the whole project process. Check the project result in every phase. Integrate all the resources with related partners to achieve the perfect results. • Coordinate all the parties in the whole project process. Guarantee the related departments, including Brand team, PR, Legal and Construction etc., have a smooth and effective cooperation. • Facilitate the project from PAIG Group level. Integrate different brand projects with Group development requirements. • Analyse the operation risks from different side. Ensure the project implemented under the requirements of OEMs, government etc. • Set up project internal communication plan to ensure internal communication effectiveness. • Organize regular communication for all parties. Make the information flows freely. • Be the window contact for other internal related departments, including Finance and HR. Update the project status on time. • Bridge the dealership requirements to Group level in project side. • Responsible for the final handover to new GMs. • Set up project external communication plan. Bridge and cooperate with the external partners. Keep close relationship with OEMs and government. • Cope with the key requirements from OEMs. Responsible for the dealership opening inspection from OEMs.	• Bachelor / Master Degree in management or other business-related majors. • At least 10 years working experience in project management. Project experience in automobile industry is preferred. • Good at managing projects as a leader. • Experience of government relationship. • Good sense of project management and leadership. • Good at solving conflicts with multi-parties. Good communication skill. • Ability to work independently and be self-motivated. • Willing to meet the challenge. • Excellent time management skill. • Performance and result oriented. • Persistent effort for perfect result. • Good command of English, both speaking or writing.	300k-500k

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
Group HR Manager, COE	HR/行政管理类	Hangzhou	全职	1	8	- Assist HRD to establish and optimize human resources process and standards; - Initiate and lead HR policies innovation and process improvement; continuously improve effectiveness of the process; - Play a key role in helping to drive HR focused project initiatives; - Provide support and expertise in the field of organization development, talent strategy, internal control, HR data analysis and etc.; - Perform other related duties as required and assigned	- University Degree, majored in Human Resources or BMA. - Minimum 8 years of experience as a HR manager in automotive OEM or luxury retail industry - Solid knowledge and experience in standardizing HR process and system. - Very high degree of social skills and communication skills - A positive mind set, giving a good example to the staff - Capable to work independently - Applies the principle of fairness and balances individual needs with company requirements - Strong personality required for conflicting situations - Organization and negotiation skills - Result orientated - Good command of spoken and written English	300k-500k
Group Finance & Insurance Manager	销售类	Hangzhou	全职	1	5	- Supervise and guide dealer's retail financing operation to ensure the achievement of group yearly financing target. - Assist Group F&I Director in negotiating with external business partners in order to improve dealer's cooperation condition and maximize F&I profit at dealership. - Maintain a good relationship with business partners and OEM AFC to ensure smooth and efficient business communication. - Consolidate, analyse operational data to provide business report for managerial decision making. - Assist Group F&I Director in optimizing group's financing products and new business set-up to ensure dealer's competitive position in local market. - Make sure all the working process and SOPs are properly executed at dealerships. - In collaboration with group training academy, to organize related F&I Trainings to improve soft-skill of dealer's sale force. - In collaboration with group's audit and compliance department to monitor the operational risks and ensure dealer's F&I operation is in compliance with local regulations and company's inner policy.	- Bachelors / Master's degree in Finance and insurance, Business Management, economics. 5 to 8 years relevant experience; previous F&I related working experience in Dealer Group, OEM AFC is preferable. - Good English in both written and oral, - Good excel data analysis ability - Presentation and PPT skill are required - Quick learner, result driven and willing to take new challenges - Willing to travel	300k-500k
DMS Manager	项目管理类	Hangzhou	全职	1	5	- Responsible for the central management of DMS (Dealer Management System) permissions and user roles - Set up the system from users' point of view, including: - Set-up of a uniform permission table for the whole dealer brand - Uniform permission tables within dealer brand - Evaluating appropriateness of permission changes in terms of segregation of duties, internal control, etc. - Provide technical support and training to users if needed - Work in a team environment with Operations, Finance and IT to ensure overall project timely completion.	- Bachelor or Master's degree in Information Technology or Finance - At least 5 years of information systems/information technology and project management experience. Experience in automotive dealer management system is an advantage. - Excellent communication and interpersonal skills - Strong logic and strategic thinking ability - Fluent in both Chinese and English	300k-500k

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



猎头咨询

杭州博行人力资源有限公司

博行人力资源有限公司 (boxing) 是一家专业的咨询式猎头服务机构，一直秉承着“将合适的人才放在合适的位置”及真诚、专业、服务、创新的价值理念，坚持以真诚求竞争，以专业求生存，以服务求效益、以创新求发展的经营模式，致力于为企业寻访合适的中高端人才，成为行业内的领跑者。Boxing依托创始人十余年人力资源行业从业经验，服务企业达500余家，重复续签率达80%，拥有庞大的中高端人才数据近200万，主要分布在大健康、金融、互联网、人工智能及先进制造业。Boxing深耕细分领域，依托庞大人才数据库，结合高效的人才测评工具及大数据背景调查以确保猎聘服务的效率和质量，持续为企业提供猎聘一站式精准服务。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
财务总监	财务类	杭州	全职	1	8年以上	1、全面负责财务部的日常管理工作； 2、组织制定财务方面的管理制度及有关制度，并监督执行； 3、制定年度、季度财务计划； 4、负责编制及组织实施财务预算报告、月、季、年财务报告； 5、负责公司全面的资金调配，成本核算、会计核算和分析工作； 6、负责资金、资产的管理； 7、协调与银行、税务及其他机构的关系。	1、本科及以上学历，会计财务管理或金融相关专业，具有中级会计师以上资格； 2、8年以上会计工作经验，3年房地产财务管理经验及以上岗位工作经验优先； 3、熟悉国家财政税收政策及有关法律法規，熟悉银行、税务系统各项工作流程及业务情况，熟悉土地清算、资产管理、统计、审计、成本控制与预算等专业知识； 4、具有较佳的团队组织协调沟通能力，沟通能力、计划与决策能力，勤奋敬业，耐心细致，抗压性强； 5、熟练使用财务软件、EXCEL函数及其他各种办公软件，具备基本的网络操作知识。	30-50万
总经理助理	高级管理类	杭州	全职	1	5年以上	1、协助总经理做好内部管理工作；2、协助总经理做好政府公关	1、女性 本科 工作年限5年以上 2、文字功底强 善于与人打交道	20万左右
人力资源总监	HR/行政管理类	杭州/衢州	全职	2	8年以上	1.全面统筹规划公司的人力资源战略，根据公司实际情况和发展规划制定公司人力资源计划，经批准后... 2.根据公司实际情况完善公司人力资源体系，设计人力资源管理模式(包含招聘、绩效、培训、薪酬及...)； 3.研究设计各岗位绩效考核方案并负责组织实施； 4.根据公司架构情况及市场行情制定薪酬体系，经批准后组织实施； 5.制订人力资源专业培训计划并协助培训部实施、考核；	1、全日制本科，8年以上制造业工作经验；2、擅长绩效体系建设及推广；3、沟通协调能力佳，形象佳	30万左右
项目总经理	高级管理类	杭州	全职	1	10年以上	1、全面负责建筑项目的管理和运作，确保制度和流程有效执行，项目计划进度、质量、资金和成本控制； 2、负责对施工单位的施工进度、质量安全、消防和监理单位的管理工作实施监控，协调对专项工程设计及重要材料、设备和部件的造型与确认； 3、协调营销提出的合理要求，达到销售目的，协调合约部进行成本管理，协调前期部进行前期及相关手续的办理； 4、组织并督促图纸会审、技术交底、勘察、竣工验收及工程例会等； 5、负责本项目的建设管理工作，合理安排员工的工作和培训计划，对本项目员工进行考评，整合部门资源，优化配置； 6、维护公司与政府、行业管理各职能部门的关系，保证项目建设正常进行。	1、工程、建筑、土木工程等相关专业本科及以上学历，具有10年以上房地产开发管理工作经验； 2、具有过个全历程地产项目操作经验，有商业项目开发管理工作经验； 3、具有较佳的管理、协调以及沟通能力，对施工队伍有较佳的管理和把控能力； 4、有广泛社会资源，并善于系统性分析、解决问题及团队管理能力，抗压能力强。	60-100万
园区运营负责人	高级管理类	杭州	全职	1	3年以上	1、负责园区/孵化器的全面管理； 2、负责内部团队建设及园区活动策划、执行落地	1、本科学历，有过园区/孵化器运营经验； 2、有服务意识；	15-20万

企业介绍



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



智嘉企管
ZHJIA CONSULTING

杭州智嘉企业管理咨询有限公司

杭州智嘉企业管理咨询有限公司是一家人力资源服务供应商，专注于互联网、房地产、制造业的猎头业务。公司成立于2018年初，现有资深猎头顾问20多人，服务客户为互联网公司、知名独角兽公司、品牌房地产公司统制造业公司。我们以诚实、专注、高效的精神作为自己的立足之本，为客户提供了大量优秀专业的人才，也为人才获得了更好的职业发展机会。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
有机合成	技术类	杭州	全职	5	2	1、对所负责的项目进行管理，制定原料药中间体的合成路线、生产工艺路线。 2、对试中和放大生产过程中关键问题进行解决； 3、指导生产人员工作，协调质量、分析人员定期进行沟通，以确保项目按计划进行生产。	药物化学、有机化学、精细化工等相关专业，同类岗位2年以上工作经验。	面议（15-30w）
质量管理	运营类	杭州	全职	2	2	1、根据适用的法规及标准要求建设和完善质量管理体系，确保质量管理体系适宜性和有效性； 2、质量管理体系的宣贯、培训和指导，并监督实施； 3、管理审核和认证等工作，相关法规的收集及评估，并及时更新质量体系文件； 4、内部评审，整改，考核等。	药物化学、有机化学、精细化工等相关专业，同类岗位2年以上工作经验。	面议（15-30w）
研发分析	技术类	杭州	全职	5	2	1、负责分析方法开发和验证工作，完成分析方法开发和验证报告撰写工作； 2、样品的分析检测，包含理化检测、含量、有关物质、溶出测定等工作； 3、参与实验室日常管理和维护工作。	1、化学、分析化学、药物分析或药学相关专业，本科及以上学历，2年以上相关工作经验； 2、熟悉HPLC、GC、IC、紫外光谱等常见仪器和常规实验操作。	面议（12-25w）
车间主任	项目管理类	杭州	全职	2	2	1、负责中间体/原料药放大生产项目的生产承接工作； 2、综合统筹车间生产管理工作，协调安排人员、设备，现场EHS管理等，保证生产任务保质保量完成。	化学及相关专业本科以上学历，两年以上车间生产经验。	面议（12-25w）
大客户销售	销售类	北上广深杭州	全职	若干	3	1、通过各种渠道收集客户信息，捕捉商机，开发新客户，负责面向客户的系统定制开发前期交流； 2、协调售前支持并提供讲解售前方案； 3、与实施部门沟通，促进订单签署； 4、负责协助促成销售合同的签订和回款； 5、负责跟踪公司产品所需的技术和产品发展趋势，掌握主流技术及产品的最新动态，为项目提供合适建议； 6、负责并参与项目或产品销售过程中各种商务工作。	至少两年以上软件解决方案售前经验（如CRM/ERP/APP/系统集成等），有零售、大数据、电商等软件开发销售或渠道拓展经验者优先考虑；	面议（10-20w）
渠道拓展经理	销售类	不限	全职	若干	3	1、负责政府采购行业渠道的推广和商务合作。包括渠道拓展、合作洽谈与签约工作，并做好与公司内部产品、运营、研发等职能沟通，推动项目的落地完成，并对执行结果负责；	3-5年以上商务拓展经验、具有丰富的大型互联网渠道资源，及内容营销合作、拓展经验，有To G和会议活动策划经验优先；	面议（10-20w）

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
总经理秘书	HR/行政管理类	不限	全职	2	5	1、合理安排、提醒总经理的日常工作时间和程序; 2、负责对外联络,做好会议纪要、备忘录及其他文件的整理; 3、负责及时传达总经理的各项指示安排,起草总经理交办的信函、演讲稿、报告、文件等各类文件; 4、接待来访总经理的重要来宾; 5、根据总经理要求,跟踪决议事项的推进; 6、完成总经理交办的其他工作的督办、协调及落实任务。	1、行政管理、工程管理相关专业,本科学历; 2、五年及以上相关工作经验; 3、熟悉行政实务,有较强的组织协调能力;有较强的表达能力和人际沟通能力;有团队合作精神,责任心强;熟练操作办公软件; 4、有房产行业工作经历者优先。	面议(20-30w)
财务经理	财务类	杭州	全职	3	5	1、负责财务体系、制度、流程的搭建和执行; 2、负责财务分析,为决策层提供合理化建议; 3、负责组织公司预算的制定和执行; 4、负责公司财务报表的审核; 5、负责公司融资管理; 6、负责公司税务的筹划和管理;	要求5年经验以上,有大型房地产行业经验。	面议(24-36w)
高级文秘兼企划	运营类	杭州	全职	2	5	1、负责董事长的日程安排、访客接待、差旅安排及外出活动安排等日常工作; 3、负责组织对外的商务接待工作,陪同董事长出席各种商务活动; 4、负责内部协调沟通、会议资料准备、会议纪要撰写、工作备忘录提示等日常工作; 5、起草公司年度工作总结、工作计划及各类演讲稿、报告、文件等各类综合文件; 6、负责集团品牌建设和管理,参与整体品牌规划与建设,包括品牌体系搭建、全年计划与策略制定、调整等; 7、组织和实施多样化的品牌活动,不断提升公司品牌形象; 8、负责公司对外宣传的联络、宣传资料的撰写和整理;品牌宣传渠道开拓,公司网站、公众号的运营等;董事长微信信号的运营;	1、行政管理、文秘、汉语言文学专业本科以上; 2、形象气质良好,拥有较强的商务社交能力和时间管理能力; 3、拥有规模以上企业(500人)同等岗位经验优先	面议(20-30w)
国际营地项目经理	项目管理类	杭州	全职	2	5	1、深入了解国际营地市场行情和需求,根据公司整体规划和场地具体情况,明确国际营地的定位; 2、制定合适的国际营地设计方案,全程监督、落实营地建设; 3、制定营地教育战略发展规划,并负责组织实施监控,推动战略经营目标实现; 4、制定营地教育的市场推广和经营计划,并组织落实相应的运营策略和具体实施方案; 5、组织完善营地课程产品体系的开发、流程设置及评估机制; 6、组织制定各部门各岗位的工作标准,合理配置资源,达成资源最大化转化与产出; 7、负责公司日常业务运营管理,协调各部门工作,建立完善的业务运作流程体系,完成公司既定运营指标; 8、研究同行及业界发展状况,定期进行市场预测及情报分析,为公司提出经营状况分析和前景预测,为公司重大决策事项提供支持。	1、市场、营销类专业,本科以上学历; 2、具有较强的数据敏感度和分析能力; 3、有过旅游、户外类连锁运营项目孵化经验优先。	面议(20-30w)
国际教育事业部副经理	高级管理类	杭州	全职	2	8	1、协助部门总经理,开展国内外学校合作资源的商务拓展、商务谈判及商务合同拟定等工作; 2、制定国际教育项目的筹建及运营的预算方案,并根据市场情况、实际业务要求进行调整和完善; 3、推进现行的国际课程、外教平台、升学指导等教育项目的执行,支持项目相关的需求及发展; 4、维持部门的日常运营管理,创立良好的团队文化; 5、建立部门工作计划,制定业绩考核要求,完成指标,激励与淘汰部门员工; 6、制定市场宣传策略,组织市场活动,树立公司的形象和口碑; 7、完成领导安排的其他工作。	1、教育相关行业规模以上企业8年以上经验。 2、有较强的产品	面议(35-50w)
人力资源总监/经理	HR/行政管理类	杭州	全职	3	5	1、根据企业战略发展策略要求,制定企业人力发展规划; 2、全面统筹规划人力资源开发及战略管理,拟定人力资源规划方案,并监督各项计划的实施; 3、建立并完善人力资源管理体系,研究、设计人力资源管理模式(包含招聘、培训、绩效、薪酬及员工发展等体系的全面建设),制定和完善人力资源管理制度; 4、向公司决策层提供人力资源、组织机构等方面的建议并致力于提高公司综合管理水平,控制人力资源成本; 5、贯彻实施人力资源管理制度,并根据实际情况不断进行修订和完善; 6、负责对企业人力资源管理各个模块的工作进行监督、指导与控制; 7、及时处理公司管理过程中的重大人力资源问题,指导员工职业生涯规划; 8、负责公司的整体企业文化建设与完善,树立良好的企业形象; 9、及时处理公司管理过程中的重大人力资源问题,指导员工职业生涯规划。	1、人力资源管理、心理学或相关企业管理专业本科及以上学历; 2、熟悉国家各项劳动人事法规政策以及社保的相关政策和办理流程; 3、具备5年以上人力资源管理经验,具备互联网企业或大厂工作经验者优先; 4、对人力资源管理各个模块均有深入的、系统的认识,能够结合行业特性,业务特征指导各个职能模块的工作;	面议(30-50w)

企业介绍



杭州名驹企业管理咨询有限公司

名驹是浙江省首批重点培育人力资源服务企业，浙江省职业经理人协会副会长单位，浙江省职业经理人协会授牌名驹为“人才服务中心”，荣获中国职业经理人协会：“最受经理人推崇的服务机构”等荣誉称号。

企业官方全称	企业简介	职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
(名驹)某投资公司	国企+民企混合所有制，有强大的资金实力	财务总监	财务类	上海	全职	1	10年以上	全面负责公司的财务管理工作，主要是项目的前期尽调、风险把控、投后管理等	投资公司3年以上同岗位任职经历	40-50万
(名驹)某农业公司	以生态农业、文化旅游、健康产业、养生养老项目投资、开发、建设、运营、管理业务为核心，立足精准农业、特色农业、价值农业根基，运用农业互联网、新农业科技等新技术，整合旅游资源，融入	资金部总监	财务类	杭州	全职	1	10年以上	全面负责公司的资金管理工作，银行端对接及国家相关政策研究、申请政策补助等	6年以上资金管理工作经验，有过项目制或农业行业操作经验优先	60-100万
(名驹)某大型国企	公司主营煤炭及其他能源业务	国际业务负责人	销售类	杭州	全职	1	10年以上	负责公司煤炭国际自营业务	6年以上煤炭行业从业经验，至少5年国际业务管理经验，年操作额10亿以上的经营业绩	40-60万
(名驹)某酒店公司	大型多元化民企500强	酒店总经理	高级管理类	杭州	全职	1	10年以上	全面负责公司旗下酒店板块运营管理工作	有优秀的市场拓展能力	50万左右
(名驹)某大型集团公司	民企500强	资产管理合伙人	运营类	杭州	全职	1	10年以上	负责以各种股权投资类型，实现公司资产在全球范围的配置和收益目标；管理资产范围在10亿左右，未来海外份额为主	研究生及以上学历，经济、金融相关专业，10年以上相关工作和5年以上管理经验，有娴熟的英语交流能力；年龄40岁以内	50-80万

52



浙江大学管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA

企业官方全称	企业简介	职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
(名驹) 浙江某信息科技有限公司	该平台服务于知识产权行业全产业，由政府、企业、服务机构共用，快速链接各方资源，通过大数据、资源、优势等整合，让平台上面的各方获得相关的需求。	Saas工具销售总监	销售类	杭州	全职	1	3年以上	1、负责公司Saas软件的销售及推广； 2、根据市场销售计划，完成部门销售指标； 3、开拓新市场，发展新客户，增加产品销售范围； 4、管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划。	1、3-5年以上相关系统销售行业工作经验，业绩突出者优先； 2、反应敏捷、表达能力强，具有较强的沟通能力及交际技巧，具有亲和力； 3、有从0-1产品销售的经验，同时具备一定的市场分析及判断能力，良好的客户服务意识； 4、有责任心，能承受较大的工作压力； 5、有团队协作精神，善于挑战。	30-50万
(名驹) 浙江某集团研究院	浙江省最大的国有企业之一，也是最具竞争力的地方企业。	平台运维工程师	技术类	杭州	全职	1	3年以上	1、负责Linux平台的运行和维护，对产品运行环境进行系统部署； 2、负责Redis、Ambari、Hdfs、Kafka、Spark、Yarn、Mifi、Redis、MongoDB、Mysql、Postgresql、OpenShift、Druid.io、Greenplum等生态工具的使用和调优； 3、负责Hadoop和其他各业务线系统的日常监控、数据备份、数据监控、扩容、故障处理； 4、负责Hadoop、Ambari、Hdfs、Kafka、Spark、Yarn、Mifi、Redis、MongoDB、Mysql、Postgresql、OpenShift、Druid.io、Greenplum等生态工具的使用和调优； 5、研究运维相关技术，根据系统需求制定运维技术方案，开发自动化运维工具和运维辅助系统； 6、负责公司网络及安全及运维，并针对运维提出合理优化方案并实施； 7、熟悉集群，负载均衡，HA、虚拟化等技术。	1、熟悉Linux环境下的运维人员级别的基本操作，shell脚本编程是基本要求； 2、精通Hadoop、Ambari、Hdfs、Kafka、Spark、Yarn、Mifi、Redis、MongoDB、Mysql、Postgresql、OpenShift、Druid.io、Greenplum等生态工具的使用和调优； 3、熟悉集群，负载均衡，HA、虚拟化等技术； 4、熟悉关系数据库，能够编写SQL语句； 5、掌握对于web页面性能的诊断工具，例如httpwatch、Yslow、webpage speed；能够分析web页面的组件结构和瓶颈点； 7、有强烈的责任心，高度的工作主动性，讲求执行效率；同时适应在高强度压力下的沟通思维和协调能力。	20-30万
(名驹) 浙江某集团研究院	浙江省最大的国有企业之一，也是最具竞争力的地方企业。	Java开发工程师	技术类	杭州	全职	1	5年以上	1、负责平台技术的业务和应用架构规划、设计，使系统体系化并具有技术前瞻性； 2、负责完成重要业务模块及核心模块的搭建及编码实现； 3、协同他人组织跨团队协作，确保系统架构内外设计合理保障项目质量与进度； 4、引导团队用架构的思维设计和规划系统，使团队的架构设计能力更上一个层面； 5、帮助团队解决日常疑难问题。	1、Java开发工程师，具有多年系统架构设计、数据库设计、分布式应用设计、微服务JVM、包括内存模型、类加载机制以及性能优化；对相关技术领域的开源产品有深入的理解； 2、五年以上Java及Web应用软件开发经验，三年以上系统设计经验，精通spring boot、orm框架（hibernate/spring hibernate），熟悉前端开发（js、html、css）； 3、熟悉常见的中间件、分布式解决方案及其原理；分布式缓存、SOA、消息中间件、负载均衡、负载均衡等； 4、具有一定的项目规划和资源能力，善于梳理业务需求、架构设计中存在的问题，并给出有效的解决方案和方案； 5、有大型分布式、高并发、高负载、高可用系统设计、开发和调试经验； 6、具有制造业行业经验者优先。	20-30万
(名驹) 某知名米业企业	公司以优质大米加工为主体，向产业链上下游延伸，公司已经成为浙江省内规模最大，各项设施、设备最先进、成熟管理规范化的大型农业企业之一。	电商经理	运营类	杭州	全职	1	5年以上	公司线上业务负责人，负责线上所以平台的运营管理工作	1、有关商超市、天猫旗舰店、京东等平台丰富的运营和管理经验，有对敏感资源人脉优先； 2、拓展能力强，能独立开发新平台资源渠道的合作； 3、有一定的产品策划能力，根据公司业务和业务发展做好市场推广和宣传，配合执行市场推广和自媒体线上推广活动等； 4、沟通、协调、执行能力强，能有效完成目标； 5、商业和运营经验丰富，能企业配置资源提升团队能力。	20-30万
(名驹) 某跨境电商企业	拥有代外贸外贸的跨境电商企业，在海外投资成立了美国、德国、英国等海外仓储物流中心。	跨境电商总监	运营类	宁波、深圳	全职	1	5年以上	负责亚马逊美国站运营	1、大专以上学历；2、英语听说读写精通；3、有过年销售额5000万美金的运营经验。	30-50万
(名驹) 某新材料科技有限公司	拥有具备阻燃防火材料开发、测试分析设备，阻燃防火测试、锂电池火灾防控实验室等协同创新平台，所研发的新能锂电池安全预警系统和新型防火材料等新材料广泛应用于电动汽车、新能源汽车、大型储能电站、锂电池生产相关领域。	嵌入式开发	技术类	杭州	全职	1	3年以上	锂电池消防防火预警系统开发	要求： 电气/自动化专业、熟悉电气控制方面知识 C/C++语言编程 嵌入式开发 熟练使用各种通信协议，如：CAN、RS484、modbus RTU	20-30万
(名驹) 某大健康头部企业	一家集科研、制造、互联网医疗于一体的高新科技型企业，专业生产卫生防护用品，企业国内外市场都领先，目前国内外市场及线上销售地位比较稳固，截止以天猫、淘宝、京东为主，线下商超、连锁药合作，连续5年电商销售额排名第一，杭州重点扶持企业。	采购总监	高级管理类	杭州	全职	1	8年以上	负责公司全球供应链体系搭建	本科以上学习，护理行业优先，有过全球供应链搭建经验。	50万左右
(名驹) 某农业公司	以生态农业、文化旅游、健康产业、养生养老项目、投资、建设、运营、管理业务为核心，立足精准农业、特色农业、价值农业模式，运用农业互联网、现代农业科技等新技术，整合资源要素，融入文化要素，以全产业链构建、田园综合体、田园综合体、田园综合体等为一体的田园综合体开发为运作平台，致力于实现农业全产业链综合运营和管理的企业。	农业总经理	高级管理类	杭州	全职	1	10年以上	全面负责集团运营工作、政府对接、关系维护、政策研究、项目申报等。	10年以上农业领域全面综合工作经验	60-100万
(名驹) 某全球500强	知名国企，全球500强企业，涉及金融、实业、供应链	法务主管	其他	杭州	全职	1	3年以上	1、负责起草管理组织合同的制订、管理，做好合同的立、改、废及管理流程的审核及执行管理，并负责执行；2、负责风控管理，做好担保物抵押事务所风险评估（包括诉讼、仲裁等），协调处理公司的决策、经营和管理法律事务；3、参与项目投资评审及执行监督、检查等；4、公司层面及下属成员公司日常咨询处理；5、针对相关法律能影响综合协调述个人意见，帮助公司快速规范运转。	1、法律相关专业，本科及以上学历；2、熟悉宏观经济政策，了解国家、地方、行业管理相关的法律法规和规章；3、具有较强的学习能力、团队合作和沟通能力。	20万以上
(名驹) 某全球500强	知名国企，全球500强企业，涉及金融、实业、供应链	线缆产品研发工程师	技术类	杭州	全职	3-5	2年以上	1、负责线缆产品研发和产品创新； 2、负责线缆类产品的质量分析和可靠性设计研究，提高产品可靠性。	1、高分子材料、电气工程或机械工程专业背景； 2、博士应届或硕士毕业2年以上从业经验； 3、精通国内外电产品电气性能方面的测试标准、标准及其测试方法要求； 4、熟悉检测及测试评价方面技术要求，熟悉相关管理体系的一般工作程序和要	20-40万
(名驹) 某全球500强	知名国企，全球500强企业，涉及金融、实业、供应链	工程师	技术类	绍兴	全职	1-2	3年以上	1、负责微芯、芯片工艺评审； 2、负责生产或加工工艺指导、技术服务； 3、负责重点工艺的技术改进和攻关。	1、本科及以上学历； 2、3年以上电机微芯芯片行业从业经验； 3、机电制造类专业； 4、熟练使用CAD、CAXA等制图软件； 5、熟悉冲压模具。	20万以上
(名驹) 某全球500强	知名国企，全球500强企业，涉及金融、实业、供应链	办公室主任	HR/行政管理类	杭州	全职	1	10年以上	1、全面负责统筹管理公司行政、后勤工作；2、负责编写公司对内、对外的各类公文（通知、会议纪要、呈请报告、函等）；3、负责组织安排接待、协助领导、项目申请材料；4、负责日常公司工商及资质管理和维护工作，推动公司发展；5、负责外联和商务工作，对外做好与上级主管部门、行业组织等联系合作；6、负责企业文化构建、策划、组织实施各类文体活动；协助党建工作。	1、大型集团公司或国企相关岗位10年以上工作经验； 2、良好的沟通能力、协调能力、组织能力等； 3、外联经验丰富，文笔流畅； 4、女性，身高160以上，形象气质佳。	20万以上
(名驹) 某护理用品企业	细分行业龙头，主做IPO进程中	高级财务经理	财务类	杭州	全职	1	10年以上	负责公司内部财务全面管理	生产制造型企业背景，有IPO经验优先，10年以上工作经验，中级职称，按会优先	30-50万左右

丹托杰（杭州）企业管理咨询有限公司

丹托杰国际，大中华地区首屈一指、屡获客户好评的专业咨询服务公司，成立于2009年，总部位于上海，通过人才生态链条合理布局业务方向，以科技赋能的职业经理人团队高效服务产业链上下游客户，已在成都、杭州、西安等城市进行了战略性扩张，目前亦在布局其他城市中.....

丹托杰致力于为企业提供专业高效的人才咨询服务，为专业人才提供更好的职业发展平台。强大的行业知识体系，超过50万候选人信息的数据库系统，每天超过1000条的更新速度，近5万名候选人 FACE TO FACE 的面试报告，这些支持让我们的专业顾问能48小时内精准推荐，达到60%的客户面试率，平均每3个面试完成1个录用的比例。一直以来，丹托杰都紧跟政策，保持逐年50%以上的强劲增长率，做到团队规模、人均效能、公司利润多维度均衡健康发展，由占比80%的跨国企业客户模型逐步转为跨国企业、国有企业、行业领导型的民营企业以及非盈利机构并行的良性客户模型。其中连续服务超过3年的客户超过60%，被授予唯一人力资源招聘供应商的客户超过 50%。伴随客户的业务版图扩张，丹托杰在香港、东南亚以及北美等新兴经济体地区也取得了优异成绩。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
人力资源顾问 /招聘专家/ 猎头顾问	销售类	杭州/上海/ 成都/西安	全职	15	不限	★ 充分理解客户需求，完成客户岗位职责的分析，制定完善的人才寻访方案与计划； ★ 寻访目标候选人，负责甄选、面试、评估候选人，充分与其沟通以期达到高匹配度，并帮助其找到最优的职业发展路线； ★ 向客户推荐候选人，提供专业化、标准化以及系统的人才推荐报告，安排候选人面试、沟通反馈、背景调查、Offer谈判及后续跟踪服务；	★ 本科及以上学历； ★ 在人际交往方面具有较高的敏感度，善于表达自己和聆听他人； ★ 喜欢做与陌生人打交道的工作，喜欢接触新鲜事物，不惧走出自己的舒适区； ★ 具备面对销售导向型工作的高抗压能力； ★ 喜欢主动学习以及思考，自律性强，愿意自我提升； ★ 不知道自己将来会成为什么样的人，但坚持想成为更好的人；	薪酬福利： 个人提点高达40%，另有团队奖金哦~~~ 晋升空间： 最快最完善的晋升机制，让你走向事业巅峰



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA

职场精英
BUSINESS ELITES
SET OUT AGAIN
再起航

展望未来 永不止步

THANKS

