



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



2019年浙江大学

MBA专场求是精英招聘会 (下半年场)

主办方：浙江大学MBA教育中心

联合主办方：浙江大学管理学院学生工作与职业发展中心

协办方：浙江大学管理学院发展与联络中心

浙江大学EMBA教育中心

联系人：梁贝特

联系电话：0571-88206780

参会手册

前言

2019年12月14日，浙江大学MBA教育中心、浙江大学管理学院学生工作与职业发展中心联合主办，浙江大学管理学院发展与联络中心和浙江大学EMBA教育中心协办的2019年浙江大学MBA专场求是精英专场招聘会将为包括在校生和校友在内的所有浙大MBAers创造一个再次选择职业生涯走向的机会。此次招聘会将为应聘学生提供发展前景可观的岗位以及与资深HR和企业进行面对面交流的宝贵机会。经过此次招聘会，相信同学们对自己未来的职业发展也能拥有更清晰的规划和展望。

参会企业

报喜鸟	和君咨询	长江精工钢结构
复星集团	格家	国信证券
求是同创	行致盛	杭州新东方
娃哈哈	吉利科技	陆浦投资
绿城集团	龙湖集团	融创
万向一二三	网易严选	一鸣食品
中建投信托	大都会人寿	钱江摩托
星汉信息	泰普森	物产融资
伟星文化	荣盛控股	恒逸集团
筹房科技	贝康科技	青橄榄网络
中信证券	司太立制药	物产化工
有数数字	大华	驿公里科技
喜临门家具	博信投资	喜马拉雅
未来资产	贝因美	煜昌
正泰电器	博行人力	名驹
杭州猎人		

招聘岗位

本次招聘会，企业（包括猎头）带来的招聘岗位涵盖医疗、服装、金融、互联网、房地产、制造、教育、食品等十余个行业，招聘岗位从总监到总裁，从引擎Leader到CTO，全面覆盖技术序列、职能序列、管理序列、运营销售序列总计260+个岗位。你熟悉的企业，你期待的职位，你想要的报酬，浙里，全都有。





参会须知

活动主题

2019年(下半年场)浙江大学
MBA专场求是精英招聘会

活动时间

2019年12月14号(周六)

活动地点

浙江大学紫金港校区
管理学院大楼

招聘对象

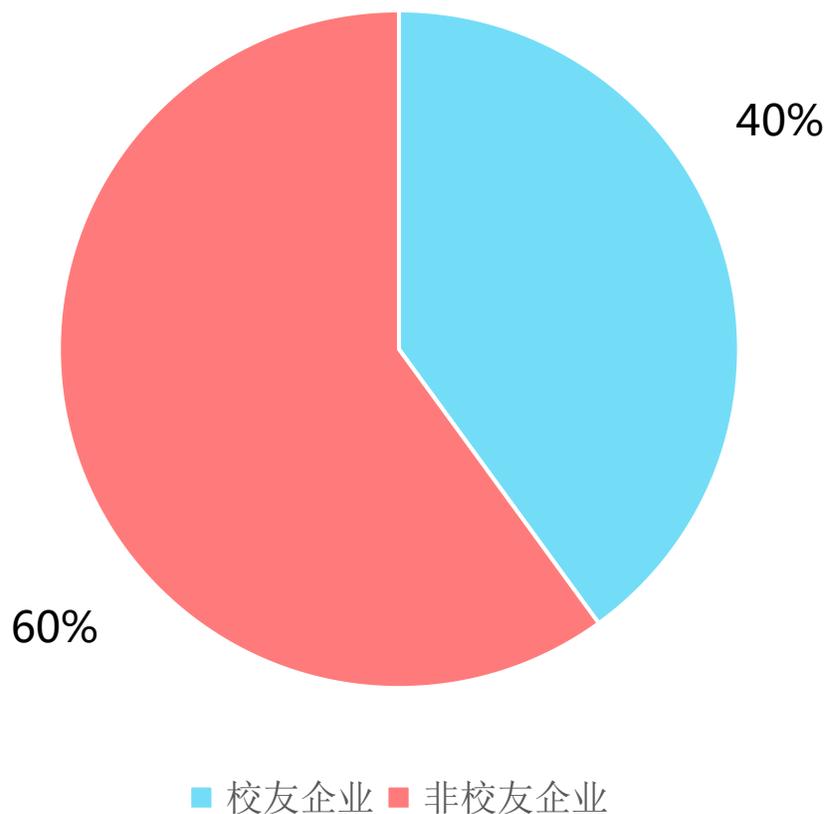
浙江大学MBA在校生、校友

会场安排

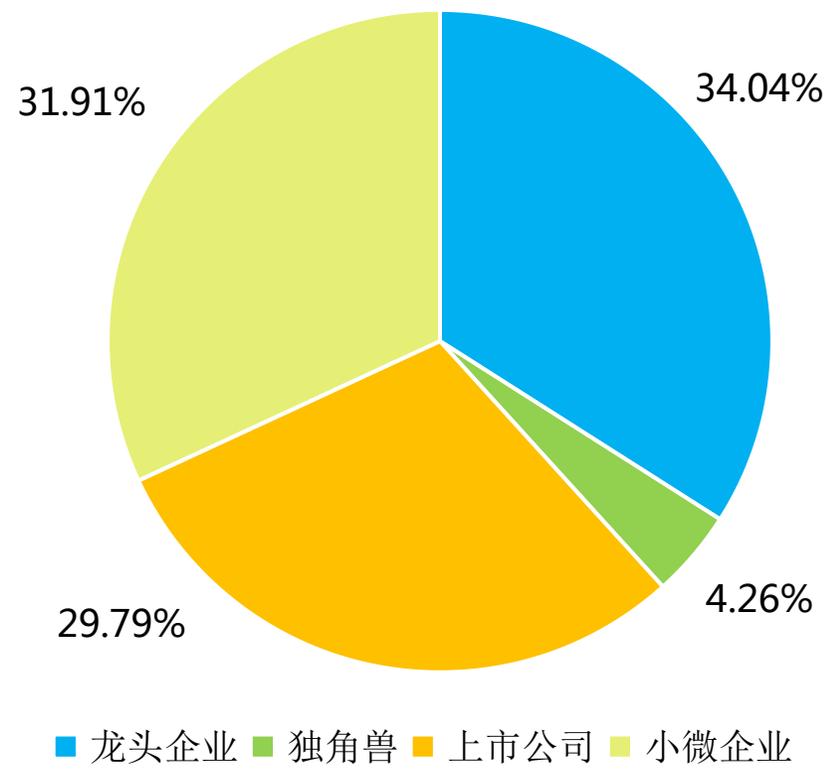
具体以后期通知为准

面试流程

本次招聘会现场面试将采取定向+非定向的交流形式。企业将先对自己感兴趣的同学进行定向面试。定向面试结束之后，其他同学根据到场时预约的时间段进入会场面试。



此次招聘会校友企业占比



此次招聘会参会企业规模统计

目录

(按企业名称字母顺序排序,持续更新中,实际以招聘当天为准)

企业介绍 岗位信息			企业介绍 岗位信息		
报喜鸟控股股份有限公司	01	23	杭州贝康健康科技集团有限公司	07	41
北京和君咨询有限公司	01	24	杭州青橄榄网络技术有限公司	07	41
贝因美股份有限公司	02	25	杭州博信投资管理有限公司	08	43
长江精工钢结构(集团)股份有限公司	02	26	杭州喜马拉雅信息科技有限公司	08	44
东阳市复星国风文化产业有限公司	03	28	杭州煜昌企业管理集团有限公司	09	45
国信证券浙江分公司	03	30	吉利科技集团有限公司	09	46
杭州网易严选贸易有限公司	04	31	绿城房地产建设管理集团有限公司	10	48
杭州求是同创网络科技有限公司	04	33	龙湖地产有限公司	10	50
杭州行致盛房地产营销策划代理有限公司	05	35	融创中国控股有限公司	11	55
杭州新东方进修学校	05	36	上海陆浦投资管理集团有限公司	11	55
杭州娃哈哈集团有限公司	06	39	万向一二三股份公司	12	58
杭州筹房科技股份有限公司	06	40	喜临门家具股份有限公司	12	59

目录

(按企业名称字母顺序排序, 持续更新中, 实际以招聘当天为准)

企业介绍 岗位信息			企业介绍 岗位信息		
中建投信托股份有限公司	13	61	浙江格家网络技术有限公司	19	80
中美联泰大都会人寿保险有限公司浙江分公司	13	61	浙江大华技术股份有限公司	19	84
中信证券股份有限公司浙江分公司	14	62	浙江恒逸集团有限公司	20	86
浙江司太立制药股份有限公司	14	63	浙江驿公里智能科技有限公司	20	87
浙江钱江摩托股份有限公司	15	64	浙江一鸣食品股份有限公司	21	91
浙江星汉信息技术股份有限公司	15	67	浙江未来投资管理有限公司	21	92
浙江泰普森控股集团有限公司	16	69	浙江正泰电器股份有限公司	22	96
浙江物产化工集团宁波有限公司	16	75	杭州博行人力资源有限公司		98
浙江物产融资租赁有限公司	17	76	杭州名驹企业管理咨询有限公司		102
浙江伟星文化发展有限公司	17	77	杭州猎人人力资源开发有限公司		109
浙江荣盛控股集团有限公司	18	78			
浙江有数数字科技有限公司	18	79			

企业介绍



报喜鸟控股股份有限公司

报喜鸟控股股份有限公司组建于2001年，是一家以服装为主业，涉足投资领域的股份制企业。2007年，于深圳深交所上市。目前，公司拥有1500多家实体销售网点及覆盖主流销售平台的线上营销网络，拥有温州、上海、合肥三大生产基地，年零售收入50多亿元，位列中国服装行业百强企业。报喜鸟秉承“弘扬服饰文化、妆点美好生活”的企业使命，笃行“惟人、惟实、惟新、惟美”的核心价值观，坚持“以创新者为先，以奋斗者为本”，以服装为主业，深入实施“多品牌经营、国际化发展”战略，矢志成为国内一流、国际知名、具备全球竞争力的大型多品牌服饰公司。



和君

北京和君咨询有限公司

和君咨询集团创始于2000年春，先后在北京和上海成立总部，在赣南森林深处建立和君小镇；

集团本部三大业务：咨询、资本和商学。形成一体两翼的格局：以咨询业务为主体、以资本业务和商学业务为两翼，“咨询+资本+人才”的综合服务实现客户价值倍增；

和君咨询是亚洲本土大型规模的管理咨询机构之一，是国内唯一一家国际认证咨询机构，累计服务数千家企业和政府客户；

和君资本是奉行赋能式投资的资本品牌，以股权投资的方式，为企业提供资金和赋能，为财富人士或机构提供财富管理服务，累计管理股权投资基金100多亿元；

和君商学是国家级高新技术企业，提供大势、政策、产业、经营、管理、科技、金融、创业、职业等方面的培训、课程和师资，以及校企合作服务。2003年开始办学至今，全球累计光荣系毕业生16000+人。

企业介绍

貝因美

贝因美股份有限公司

贝因美股份有限公司（以下简称“贝因美”）初创于1992年，总部坐落于杭州钱塘江畔。贝因美专注婴童事业，业务涉及婴幼儿食品的生产、研发、销售等多个相关经营领域。2011年4月12日贝因美婴童食品股份有限公司（002570）在深交所挂牌上市，是中国婴童产业的领跑者和规模企业之一。贝因美先后被评定为“AAA级中国质量信用企业”、“国家儿童食品行业食品安全信用体系试点企业”、“社会责任感企业”、“食品安全示范单位”，还获“网友信赖品牌奖”、“公信力品牌奖”、“企业社会责任品牌奖”等诸多荣誉。

长江精工钢结构（集团）股份有限公司



精工钢构集团
JINGGONG STEEL BUILDING GROUP

长江精工钢结构（集团）股份有限公司（股票代码：600496）是一家集钢结构建筑设计、研发、销售、制造、施工于一体的大型上市集团公司，作为北京奥运主会场“鸟巢”、世界最大机场——北京大兴机场、世界最高楼（在建）——1007米沙特“帝王塔”、2022年卡塔尔世界杯主场馆等一系列地标性工程和世界级工程的缔造者，连续六年蝉联全国钢结构行业第一，成功塑造了精工品牌。精工钢构集团在公共建筑、工业建筑、海外业务、钢结构EPC总承包、装配式集成建筑等钢结构建筑领域持续引领发展。作为全国乃至世界一流的钢结构集成服务供应商，精工在国内设有浙江、安徽、湖北、广东、上海等五大钢结构生产基地及绍兴装配式建筑产业园，经营区域覆盖全国；同时，精工钢构的国际业务覆盖南美、北非、中东及中亚、东亚、亚太、澳洲等六大国际市场。——精工制造巡礼世界，精工精品闪耀全球！精工20年，凭借敢为人先、敢于负责的企业精神和体制优势，塑造了一个又一个行业传奇。公司被评为全国优秀施工企业、全国工程建设质量管理优秀企业，首批五家住建部批准的国家装配式建筑产业基地之一，公司拥有国家级企业技术中心、博士后工作站、院士工作站，以及多个行业、专业设计甲级、制造特级、施工特级等企业资质，累计荣获“国家科学技术进步奖”5项、“国家级工法”7项、行业最高工程奖项“鲁班奖”24项、“詹天佑奖”12项、“中国建筑钢结构金奖”166项，拥有国家发明专利145项、实用新型463项，参与45个行业标准编制。

企业介绍

FOSUN 复星

东阳市复星国风文化产业有限公司

复星蜂巢是复星全球涉房业务的投资管理、资产管理、资本管理与人力管理的赋能和服务平台。截至2019年6月30日，复星蜂巢已在全球近40个一线门户城市布局平台及团队，资产管理规模逾人民币3,800亿元（逾560亿美元）。

 **国信证券**
GUOSEN

国信证券浙江分公司

国信证券股份有限公司作为中国证券市场最早从事经纪业务的三大券商之一，对于广大投资者来说并不陌生。2014年12月29日，公司首次向社会公开发行股票并在深圳证券交易所上市交易，证券代码“002736”。经过20多年的发展，国信证券已成长为全国性大型综合类证券公司。作为国信证券在浙江省的分支机构——浙江分公司，2001年入驻浙江，在多年的经营发展过程中，积累了丰富而成熟的客户服务与财富管理经验，凭借良好的客户信誉和业绩成就，在营业部规模和战略布局方面持续优化，至此，国信证券杭州、宁波、绍兴、嘉兴、嵊州地区营业网点已增至15家，区域覆盖面及业务辐射区均明显升级。国信证券浙江分公司以总公司资讯系统、交易方式、交易平台为依托，开展证券投资咨询、融资融券、代销金融产品等综合性业务，全力打造传统与创新兼具、机构与个人融合的综合型金融服务平台。截至2018年2月底，国信证券浙江分公司及下辖网点零售经纪客户超过40万，托管客户资产约1470亿元。

企业介绍

网易
严选

杭州网易严选贸易有限公司

网易全资子公司，生活居家品牌商。2016年4月正式上线，深入贯彻“好的生活，没那么贵”的品牌理念。秉承网易一贯的严谨态度，深入世界各地，与全球最优质的供应商进行合作，目前已覆盖10大品类。从挖掘消费需求出发，按需订制，全程参与把控工艺生产环节，为消费者提供好价格、好商品和好服务的优质体验。

成立三年多以来，网易严选从0到1，先后斩获国家商务部、美国《福布斯》等权威机构及媒体颁发的“2016年度最受欢迎电商平台”、“2017影响中国人生活方式TOP10”、“2017年度商业模式”、“中国之造”代表企业、“2018中国最具创新力企业榜单top50”等38项国内外大奖；开创品质电商先河，其独创的“严选模式”亦成为升级中国制造、响应国家供给侧改革、迎合消费升级趋势的企业典范。

杭州求是同创网络科技有限公司

Choice

“微脉”平台是求是同创旗下运营核心品牌，以“让医疗健康服务不再难”为使命。以城市为单位，连接所有医疗健康资源，构建城市级互联网健康医疗大数据平台，向用户提供基于互联网+医疗健康的预约挂号、报告查询、全流程支付、医生在线咨询、病历及健康档案管理、处方外配和药品配送、妇幼及慢病管理、分级诊疗、远程诊疗等一系列精准服务，为百姓构建本地一站式健康医疗服务平台。

企业介绍



行致盛
STRIDESAN

杭州行致盛房地产营销策划代理有限公司

2014年，行致盛创立，取意“同敦行，共致盛”的核心经营理念。

业务特色：中高端改善住宅全案独家代理

行致盛，由杭城地产名企——欣盛房产十年营销团队精英打造而成。以谙熟“东方润园”、“东方郡”、“东方福邸”等知名项目的专业营销手法，专注于全案推广中的每个细节和迅速的执行力、造势而变的创新精神，及历经杭州楼市十余年变幻而积累的优秀口碑，立志成为杭州最具专业水准及服务品质的地产营销机构。



杭州新东方进修学校

新东方杭州学校成立于2005年7月21日，作为新东方教育科技集团在浙江的一级分校，学校开设包括少儿英语、少儿全科、中学英语、中学全科、大学英语、考研全科、成人英语、出国考试培训等众多课程，并提供专业的国际游学和出国咨询服务。截至目前，新东方杭州学校已在杭州、金华，义乌等地区开设校区60个，经过十多年的发展，学校凭借先进的教学服务理念和优秀的办学质量，获得“杭州市优秀民办培训学校”、“民办非企业单位5A级”和“杭州市文化创新产业先进单位”等荣誉称号。

企业介绍

杭州娃哈哈集团有限公司



作为在中国乃至全球极具影响力的顶尖食品饮料制造商，娃哈哈创建于1987年，从3个人、14万元借款白手起家，在创始人宗庆后的领导下，现已发展成为一家集产品研发、生产、销售为一体的大型食品饮料企业集团，为中国最大的饮料生产企业，产量位居世界前列。在中国29个省市自治区建有80个生产基地、180多家子公司，拥有员工3万名、总资产近400亿元。

公司除食品饮料研发、制造外，同时有2个精密机械制造公司，自己设计开发、制造模具和饮料生产装备，另外还有印刷厂、香精厂。公司近年开始向菌种、酶制剂、机电、机器人等高新技术产业发展，目前已形成自己的菌种资源库，并建立了智能化菌种厂，已成功自主开发了串、并联机器人、自动物流分拣系统等智能设备，成为食品饮料行业唯一具备自行研发、自行设计、自行生产模具、饮料生产装备和工业机器人能力的企业。

32年来，公司通过产品创新、技术创新、营销创新，一直保持健康快速发展势头，各项经济指标连续20年位居中国饮料行业第一，公司位列中国企业500强、中国制造业500强、中国民营企业500强。

杭州筹房科技股份有限公司



杭州筹房科技股份有限公司，又称筹房，于2014年9月成立。公司致力于以CSC众筹建房分房模式开发房产，让消费者以参与众筹的新路径购房与投资，实现“成本共筑，贴心定制”。公司的重点业务包括：众筹建房分房全程服务、顾问服务及大数据营销服务；服务的物业类型包括：生态小镇、城市商办、产业园、住房合作、海外地产等。筹房实现了“成本共筑，贴心定制”的价值创造，实现了购房投资者、项目土地方、筹房服务方、政府社会等主体的多方共赢，体现了筹房“价值创造，互利共享”的核心理念和价值观。

目前，筹房已成功运作了十几个房产众筹项目，包括：西湖美庐公馆、悦盛国际中心、莫干美庐、博地中心、林达创新中心、天堂美庐、创智中心等，建筑面积超四十万平方米，通过个性化的贴心定制、参与设计的体验消费、结伴购房合伙投资的社群经济等方法，项目产品非常优质，个个都是精品并能真正切合购房投资人的内心需求。

企业介绍



杭州贝康健康科技集团有限公司

贝康集团注册在中国（香港），总部坐落于杭州，是一家致力于母婴健康领域的相关产业开发投资及管理的企业。贝康坚持以家庭为核心，提供终生的健康护理服务，从孕晚期到月子护理再到儿童早早教以及养老定制护理，关注客户人生每一个阶段的健康，是国内首家整合母婴护理服务及教育的综合性生活平台。旗下拥有全国首家母婴护理学院——贝康护理学院，全国高端母婴护理中心品牌——圣贝拉母婴护理中心，及建立在美国波士顿的贝康母婴护理实验中心。

杭州青橄榄网络技术有限公司



青橄榄是以场景支付与身份识别为核心的智慧生活服务商，专注于高校、医院、园区、政府事业单位、智慧社区、大型企业等社区型组织，以综合支付平台为基础，虚拟卡为移动端表现形式，在智慧餐饮、新零售、物联生活等互联网+场景应用，从“人、财、物”三个维度提供创新解决方案、数据产品和运营服务。

公司自2014年成立，作为国家高新技术企业，坚持专业创新、开放共享的原则，已为全国上百家校企客户提供专业服务。

企业介绍

杭州博信投资管理有限公司



博信家族办公室创立于2011年3月，由数位来自金融、上市公司及相关领域的资深专业人士发起组建，公司主要围绕上市公司及富有家族开展产业并购与家族财富管理业务。目前已服务数十个富有家族的产业投资与财富管理业务，累积资产配置金额超过50亿元。

杭州喜马拉雅信息科技有限公司



杭州喜马拉雅信息科技有限公司总部位于素有“天堂硅谷”之称的杭州高新区，是国家级高新技术企业，国内知名的3D打印设备研发、生产企业，“3D打印+X”概念、工业园区3D打印政府共享平台的首创者，在教育3D打印领域市场占有率排名第一。

目前已建成及正在规划建设的基地有四川生产基地、贵州生产基地、安徽生产基地、梁山生产基地、广东生产基地、吉林生产基地、西北生产基地等。公司在不断布局推进全国3D产业升级和转型。

公司拥有强大的技术研发团队，由硕士、博士组成，在浙江大学设有研发中心。

喜马拉雅取得的成绩

- 1. 3D打印国内教育市场第一品牌
- 2. 国内第一台一体化极速三维扫描仓的发明者
- 3. 国内第一台恒温控制大型工业级FDM设备发明者
- 4. 国际领先国内第一的面成型金属打印机的发明者

企业官网：<http://www.zj-himalaya.com/>

企业介绍



杭州煜昌企业管理集团有限公司

杭州煜昌企业管理集团有限公司初创于2011年，是一家以长三角为中心向全国蔓延覆盖的综合性人力资源解决方案和服务提供商。创立至今，全体煜昌人秉承“以人为本、缔造百年煜昌”的企业愿景，团结一心，奋力进取，公司一直处于跨越发展的快车道上，现已发展成为以人力资源服务为主，集传统文化开发、建筑材料贸易于一体的综合性企业集团。



吉利科技集团有限公司

吉利科技集团有限公司（以下简称“吉利科技集团”），由“吉利集团有限公司”更名为“吉利科技集团有限公司”，依托世界500强吉利控股集团，聚焦于大出行生态领域的新能源、新技术、新模式的产业投资，定位于“大出行生态领域产业投资商与运营商”。

吉利科技集团旗下子公司包括曹操出行、小灵狗出行、左中右微公交、钱江摩托、国铁吉讯、太力飞行汽车、Joma、易保科技、吉利商旅等，下设新能源、出行服务、未来出行、线上生活和未来科技等五大业务群。

企业介绍



绿城房地产建设管理集团有限公司

绿城房地产建设管理集团有限公司（简称“绿城管理集团”），是绿城中国（股票代码：03900.HK）全资子公司。绿城管理集团的业务模式，缘起于2008年9月绿城创始人宋卫平提出的依托“绿城品牌和团队”实现业务创新的理念。2010年9月，绿城房产建设管理有限公司正式成立，标志着国内首家轻资产模式的房地产开发管理型公司就此诞生。2015年9月23日，绿城管理集团正式挂牌成立，成为绿城品牌和代建管理模式输出的主体。近年来，绿城管理集团被媒体与机构授予中国年度影响力商业模式大奖、中国房地产成长价值领军企业、中国房地产代建运营引领企业、年度CSR贡献奖、中国企业大学50强等荣誉。公司的创新与实践，还被美国沃顿商学院收录至“2016年中国房地产十大案例”。

龙湖地产有限公司



龙湖集团1993年创建于重庆，发展于全国，业务涵盖地产开发、商业运营、长租公寓、智慧服务四大主航道业务，并积极试水养老、产城等创新领域。2009年，龙湖集团控股有限公司（股份代码：960）于香港联交所主板上市。2019年上半年集团营业额385.7亿元，同比增长42.2%。截至2019年6月30日，集团业务遍布全国7大城市群，40余个城市。集团连续10年获得“财富中国500强”，连续8年获得“中国房地产开发企业综合实力10强”，3次入选“福布斯亚太区最佳上市公司50强”，2次荣登“福布斯全球上市公司2000强”。龙湖已累计开发项目770余个，开发面积超9400万平方米，先后有5个项目荣获中国房地产综合开发行业最高奖项“广厦奖”，11个项目荣获中国土木工程最高奖项“詹天佑奖”。2019年1-6月实现合约销售1056.2亿，同比增长8.8%，稳居行业前十。

企业介绍



融创中国控股有限公司

融创中国控股有限公司 (01918.HK) 是香港联交所主板上市企业。公司成立于2003年，以“至臻，致远”为品牌理念，致力于通过高品质产品与服务，整合高端居住、文旅、文化、商业配套等资源，为中国家庭提供美好生活的完整解决方案。经过16年稳健发展，已确立行业竞争优势。融创围绕“地产+”全面布局，业务覆盖中高端住宅开发、产业地产、商业地产、物业服务、文化旅游、酒店、影视内容制作发行、影视拍摄服务等，下设地产、服务、文旅、文化四大战略板块。截至2018年底，已进入全国96座城市。2018年，实现销售金额 4608.3亿元，位列全国房企销售额排名第四位。



上海陆浦投资管理集团有限公司

陆浦投资是中国人民银行发证的非银金融机构，公司已完成海内外全牌照布局，旗下拥有经中国证券投资基金业协会备案通过的私募股权/创业投资，证券投资和其他投资类三类私募基金管理人，经中国证券监督管理委员会核准的基金销售资格以及持有香港证监会1,4,9号牌。依托专业的管理团队，我们致力于打造开放的综合金融产品平台和最专业的私人财富顾问团队，为中国高净值个人和企业客户提供一对一专属、动态优化的最佳财富管理解决方案。经过6年多的稳健发展，目前管理规模1500亿元人民币。2019年3月，陆浦投资获得经纬中国领投，启明创投跟投共计4000万美元A轮融资，并计划于2020-2021年上市。

企业介绍



万向集团

万向一二三股份公司

万向一二三股份公司是万向集团旗下专业的锂离子电池制造企业，公司在美国密歇根州和马萨诸塞斯州、中国杭州、德国斯图加特、捷克俄斯特拉发等地设有研发中心、生产制造基地和销售网点。杭州工厂公司位于杭州市萧山经济技术开发区。全球共有员工4000余人，获得了1000余项专利认证，从事研发，技术人员占半数以上。公司主要业务包括新能源汽车用锂离子动力电池的研发、生产、销售和服务，涵盖乘用车、赛车以及储能领域；为全球各大车厂及储能厂商提供全套能量解决方案。目前杭州产能8GWh，2023年建成产能达到80GWh。公司坚持自主创新+国际化开发的战略，主要产品为方形软包装锂离子动力电池，包括乘用车用高比能、高安全、长循环寿命镍钴锰三元锂离子电池；商用车用高安全、长循环寿命磷酸铁锂电池；以及运用A123独家超级纳米磷酸铁锂专利技术的48V微混系统用途具有超高功率、高安全、长循环寿命特点锂离子电池。另外，公司产品还包括启停电池以及储能系统。



喜临门家具股份有限公司

喜临门家具股份有限公司，始于1984年，35年始终坚持做好一件事---致力于人类的健康睡眠。喜临门专注于设计、研发、生产和销售以床垫、软床、沙发为核心的高品质家具，是一家全球领先、亚洲领跑的床垫生产制造商，在全球拥有8大生产基地，近7000名员工，超2000家门店，连续多年营收增速超30%。

喜临门一直坚持“诚信、责任、同进、共赢”的核心价值观，向“成为全球寝具行业领先者”的愿景目标持续迈进。

企业介绍



中建投信托股份有限公司

是经中国银行业监督管理委员会批准成立的专业信托金融机构。公司始创于1979年，总部位于杭州，前身为浙江省国际信托投资公司（以下简称浙江国投），是国内最早经营信托投资业务的公司之一。2007年4月，中国建银投资有限责任公司（以下简称中国建投）收购浙江国投的全部股权；同年11月，更名为“中投信托有限责任公司”。2013年6月，公司更名为“中建投信托有限责任公司”。2018年5月，公司整体变更为股份有限公司，更名为“中建投信托股份有限公司”，注册资本为50亿元。



中美联泰大都会人寿保险有限公司浙江分公司

美国大都会集团（纽交所：MET）成立于1868年，目前在全球40多个国家或者地区开展业务，并且在美国，日本，拉丁美洲，亚洲，欧洲和中东地区拥有市场领先地位。美联泰大都会人寿保险有限公司是由美国大都会集团下属公司和上海联合投资有限公司合资组建而成。凭借美国大都会集团在保险业的丰富经验以及上海联合投资有限公司对中国市场的深刻认知，大都会人寿致力于为中国消费者提供值得信赖和专业的保险方案。

企业介绍

中信证券股份有限公司浙江分公司



中信证券股份有限公司（简称“中信证券”，A股代码“600030”、H股代码“6030”）是国内龙头券商，成立于1995年，拥有30个部门及业务线。分支机构遍布全球19个国家和地区，全国28个省、市、自治区（不含香港、台湾）；业务范围覆盖证券、基金、期货、直投等领域，各项业务均排名行业前列。2018年末，中信证券总资产6,531亿元，2018年度营业收入372亿元，净利润98亿，均排名市场第一。目前，公司在浙江区域设有7家分公司、62家营业部。其中，浙江分公司负责在浙江区域所有分支机构的管理。公司在区域市场（浙江省）交易量市场份额连续11年排名第一。中信证券浙江各分支机构作为公司总部各项业务的入口，为辖区内上市公司和优质机构客户提供适当的投融资综合服务解决方案，为个人客户资产保值增值提供合适的资产配置方案。

浙江司太立制药股份有限公司



浙江司太立制药股份有限公司成立于1997年，于2016年3月9日正式主板上市，是从事研发、生产、销售X-CT非离子型碘造影剂系列和喹诺酮类系列原料药及中间体的高新技术企业。

公司以“聚合生命能量，呵护人类健康”为经营理念，不断丰富X射线造影剂系列产品，已具备产业化能力的产品有碘海醇原料药、碘帕醇原料药、碘佛醇原料药、碘普罗胺原料药、碘克沙醇原料药等。公司产品质量稳定，碘海醇原料药已获得欧盟CEP证书和日本登录证。在喹诺酮类系列原料药方面，公司在左氧氟沙星系列产品杂质分离及合成领域处于国内领先水平。

企业介绍



浙江钱江摩托股份有限公司

钱江摩托隶属于吉利集团旗下，集研发和生产于一体的摩托车制造企业，。公司于1999年在深交所上市，是台州市首家上市公司。05年收购意大利百年摩托车品牌贝纳利，19年跟哈雷完成战略合作，目前国内大排量摩托车销量第一。

浙江星汉信息技术股份有限公司



公司于2003年12月创建，致力于成为国内领先的智慧城市数据服务商。星汉信息主要面向政府和智慧城市相关行业，根据客户战略目标、业务、管理、服务需求，围绕相关数据提供全生命周期一站式的解决方案和服务，包括但不限于数据的生产、收集、存储、管理与应用服务，帮助客户实现深远意义的变革：智慧数据生产：以“安全、规范、专业”为服务理念，提供档案整理、档案数字化、缩微加工、智慧档案应用等全流程服务，推动客户基础数据数字化程度和水平。智慧数据建设和服务：以云计算、大数据、物联网、人工智能等技术为支撑，提供一站式的智慧城市数据建设和服务方案，助力客户实现数字化转型。智慧数据应用：以线下大数据资源为基础，以人工智能及大数据应用技术为依托，提供大数据处理及智能分析等服务，持续为客户激活与提升数据价值，促进客户服务和管理能力的提升。星汉信息依托强大的市场开拓能力、快速反应和高效的服务体系，业务已覆盖全国上百个主要城市。星汉信息是国家高新技术企业、省级企业研究院、省级高新技术企业研发中心，拥有包括涉密（秘密载体印制、系统集成、运行维护）、信息系统集成与服务、电子与智能化工程专业承包、信息安全服务、安防、ITSS等全产业链的业务资质证书；并通过了ISO27001、ISO20000、ISO14001、ISO9001、OHSAS18001等体系认证。星汉信息以“助力中国政府、提升数据价值”为使命；以“一辈子的企业、一群人的传奇”为愿景；以“至善、至信、至亲”为核心价值观；以“面向未来驱动力，全员持股，骨干层控股”的动态股权结构为治理体系；以“放超越自我，合作融聚力量，创新产生价值，共享成就未来”为核心经营理念；以“诚信负责，循环优化，结果导向，正向激励”为核心管理理念；创建了“专注创新，要素组合，流程领先，团队执行”的竞争优势。星汉信息秉承事业为本、人才为先、资本为翼的发展战略，正在不断创造未来！

企业介绍

浙江泰普森控股集团有限公司



浙江泰普森（控股）集团创始于1991年，总部位于杭州。经过全体员工20多年的奋斗，公司已经成长作为一家多元化发展的大型企业集团，在中国、美国、欧洲等地拥有员工近7000人。经营范围涉及休闲制造、文化创意、金融投资、新材料科技四大产业。浙江泰普森实业集团是泰普森（控股）集团旗下支柱产业公司，公司始终秉承“用科技亲近自然”的企业使命，立志于打造全球一流休闲用品企业，是行业的龙头骨干企业之一。主要生产户外家具、帐篷、包袋、花园家具、渔具、打猎装备、沙滩装备及其配套产品等七大系列。泰丰金控为泰普森集团旗下金融服务板块，目前，公司依托泰普森集团资源，开展多维度、多方位金融服务，业务包括传统金融、创新金融、互联网金融、供应链金融、政府融资平台融资、一级二级资本市场业务等。浙江乐富创意产业控股集团主要从事地产投资、产业投资，投资管理、运营管理、项目策划、创业孵化、物业服务等内容。目前乐富已经成功开发了乐富智汇园，乐富海邦园，乐富设计园，乐富休闲园等特色主题产业园区。浙江泰普森新材料科技有限公司，是泰普森（控股）集团旗下重点企业。公司主营新材料研发及深加工，以新材料品牌运营为核心，整合国内外技术资源。未来，泰普森控股集团将力争实现产业布局同心多元，板块发展协同互补，产业优势集聚发挥，全球化资源布局，风险分散健康发展。

浙江物产化工集团宁波有限公司



浙江物产化工集团宁波有限公司（以下简称“宁波公司”）是浙江物产化工集团有限公司的控股子公司，隶属于浙江省最大的国有企业物产中大集团。宁波公司成立于2011年11月8日，自成立以来，公司形成了明确的战略定位，旨在为世界500强化工企业和中国500强化工企业提供服务贸易，以及成为上述企业与广大中下游企业之间的桥梁。在明确的战略定位下，宁波公司近几年发展迅速，营业额逐年大幅度递增，利润稳步增长。

企业介绍



浙江物产融资租赁有限公司

浙江物产融资租赁有限公司（简称“物产融资租赁”）是世界500强物产中大集团股份有限公司（SH600704）旗下重要成员企业，是经国家商务部、国家税务总局批准设立的国有控股融资租赁机构；是中国融资租赁企业协会副会长单位、浙江省租赁业协会副会长单位。公司资本实力强劲，截止2018年底，注册资本24.17亿元，资产总额160亿元，净资产30亿元。公司秉持“大气、高效、创新、共享”的企业精神，以“产业金融最佳伙伴”为使命，提升服务，创造价值，致力打造成为国内一流的专业金融服务提供商。

浙江伟星文化发展有限公司



浙江伟星文化发展有限公司是中国领先的战略创新咨询服务公司。

伟星文化公司在业内率先开创了：以战略创新为主体、以品牌营销创新和组织能力创新为两翼的“一体两翼”的咨询服务模式。

“长期可持续”是伟星文化公司的核心价值观。

“推动客户个性化发展，打造核心竞争力”是伟星文化公司的使命。

“对成果负责”是伟星文化公司的咨询理念。

“视觉战略化”是伟星文化公司的设计理念。

伟星文化拥有一支工作经验丰富的专业团队。

伟星文化认为：整合创造价值，“企业家精神”与“专家系统思维”的有效整合是中国企业的成功之道。

伟星文化公司期待成为您事业发展中的智囊团和加速器！

企业介绍



浙江荣盛控股集团有限公司

浙江荣盛控股集团总部位于杭州市萧山区益农镇，在海南、四川、上海、宁波、舟山、大连等省市设有子公司。目前集团已发展成为拥有石油化工、房地产、金融投资等产业的现代企业集团，位列中国企业500强第143位、中国民营企业500强第33位、中国石油和化工民营企业百强第2位，拥有荣盛石化（股票代码：002493）、宁波联合（股票代码：600051）等多家上市公司，上市产业涉及石化、房地产等领域。



浙江有数数字科技有限公司

浙江有数数字科技有限公司以“数据场景·智能应用”为使命，坚持数字科技应用服务专家的战略定位，专注于为政府机构、金融行业提供场景化的应用服务。有数以数字科技助力政府数字化转型、经济高质量发展，推进普惠金融发展升级方面积累沉淀了政务数字中台、区域经济数字化管理平台、金融综合服务平台等诸多产品案例，服务已覆盖省内各个地市，并已走向全国多个省市。目前公司已完成浙江清华长三角研究院、华睿投资、拓尔思（300229）、每日互动（300766）等数轮融资。

企业介绍



GLOBAL SCANNER

浙江格家网络技术有限公司

格家网络创立于2015年，总部设在浙江杭州，是西湖区重点企业，商务部国内典型商品流通企业数据调研单位之一。格家网络致力于成为全球领先的科技零售平台总部，旨在为国内四亿中等收入家庭打造个性化、高品质生活方式。公司在会员电商、社区新零售、电商助农等领域分别有“斑马会员”、“小区乐”、“中国田”等头部平台。

目前现有正式员工近千人，技术及业务骨干均来自阿里巴巴、腾讯、百度、京东等知名互联网企业。公司自成立以来，受到政府、资本的认可与青睐。先后获得顺为、经纬、真格、平安、广发等资本方的多轮投资，并持续保持高速增长。



浙江大华技术股份有限公司

公司是全球领先的以视频为核心的智慧物联解决方案提供商和运营服务商，以技术创新为基础，提供端到端的视频监控解决方案、系统及服务，为城市运营、企业管理、个人消费者生活创造价值。

公司现拥有16000多名员工，研发人员占比超50%，每年以10%左右的销售收入投入研发。

大华股份的营销和服务网络覆盖全球，在国内32个省市设立200多个办事处，在亚太、北美、欧洲、非洲等地建立53个境外分支机构，为客户提供快速、优质服务。产品覆盖全球180个国家和地区，广泛应用于公安、交管、消防、金融、零售、能源等关键领域。

大华股份作为国家高新技术企业，2008年5月成功在A股上市（股票代码002236），公司拥有国家级博士后科研工作站、是国家认定企业技术中心、国家创新型试点企业，连续13年荣获中国安防十大品牌2；连续12年入选《a&s》“全球安防50强”，2018年排名全球第二位。

企业介绍



浙江恒逸集团有限公司

恒逸集团始创于1974年，是一家以石油化工、化纤研发及生产为核心，覆盖金融、贸易、物流、大数据等领域的国际化企业集团。员工20000余名，总资产超1000亿元，年产、销值均破1400多亿。系目前全球最大的纺织原料供应商、化纤制造业的龙头。旗下恒逸石化于2011年上市、参股浙商银行2016年上市。集团位列中国企业前200强、浙江百强企业10强、中国民营企业30强、中国石油化工企业前10强，致力于成为世界国际一流的石化产业集团，迈入世界500强。



驿

浙江驿公里智能科技有限公司

浙江驿公里智能科技有限公司成立于2013年，是一家物联网+汽车后市场的高科技公司，创始团队由剑桥、麻省理工等世界名校优秀毕业生组成，以机器人技术为驱动，为用户打造独一无二的汽车服务体验，为真正的无人化智能洗车的发起者、探索者与实践者。

驿公里智能洗车机器人集合了物联网传感、人工智能、大数据、云计算等尖端技术，同时思虑政府和社会重点关注的民生需求与环保节能，不断进行设备升级和技术优化，从而满足不同客户的多种需求，完美解决了智能洗车的各种痛点。

2018年12月，阿里巴巴以超50亿元人民币估值进行了独家B轮投资，公司目前已顺利完成C轮融资。

公司目前已运营网点1000余家。合作范围涵盖浙江、上海、安徽、江苏、北京、江西、广东、广西、福建、云南、四川、河南、湖南、湖北、陕西等省市。

企业介绍

 inm

浙江一鸣食品股份有限公司

浙江一鸣食品股份有限公司：创办于2005年，是一家集奶牛养殖、乳制品、烘焙食品生产加工、销售于一体的农全产业链企业。公司拥有健全的销售网络，坚持“以创造新鲜健康生活”为使命，在全国同行业中率先引领“学童奶计划”、“送奶到家”、“真鲜奶吧”等消费方式革命。自2002年5月开设全国首家“一鸣真鲜奶吧”以来，截至2018年12月已达1400多家，辐射江、浙、沪、闽等地。

我们在温州、杭州、常州（在建）和嘉兴（在建）建立了现代化生产基地，十大职能中心，8000多位事业伙伴，当前公司正处于高速发展期，曾先后与爱克林、IBM、利乐、丰田精益、腾讯、阿里等顶尖企业合作，位列中国食品饮料创新百强企业

浙江未来资产管理有限公司



浙江未来资产管理有限公司是一家具有全球视野的未来投资银行及资产管理机构，立足于中国长三角经济繁荣圈，总部位于美丽的西子湖畔杭州，并在香港、澳大利亚、欧洲等地设有分支机构。公司基于先进的投资管理理念和丰富的投资经验，致力于为个人、机构和企业提供全方面、个性化的金融服务，业务覆盖私募股权、重组并购、海外资产配置、资产收购、供应链金融等为一体的综合服务平台。公司拥有一批具有银行、证券等行业背景和资本运作经验的管理和运营团队，以“厚德稳健，百年金融”为愿景，秉承“诚信、责任、稳健、创新”为核心价值理念。

企业介绍

CHNT

正泰电器

浙江正泰电器股份有限公司

正泰是全球知名的智慧能源解决方案提供商。

围绕能源“供给-存储-输变-配售-消费”体系，正泰以新能源、能源配售、大数据、能源增值服务为核心业务，以光伏设备、储能、输配电、低压电器、智能终端、软件开发、控制自动化为支柱业务，打造平台型企业，构筑区域智慧能源综合运营管理生态圈，为公共机构、工商业及终端用户提供一揽子能源解决方案。

报喜鸟控股股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
高级设计师/研发设计岗	浙江温州	全职	1	三年以上相关设计经历	<ol style="list-style-type: none"> 1.了解市场流行趋势，根据公司品牌的风格与定位，根据消费者的需要进行设计。 2.按计划负责设计完成款式效果图。 3.负责对自己设计款式的要求做好打样前所需的资料等工作。 	硕士及以上学历，服装设计专业	12-20k+专项奖金
分公司总经理/销售管理岗	总部浙江温州，全国出差性质	全职	1	五年以上相关营销管理经验	<ol style="list-style-type: none"> 1.负责事业部的整体运作管理。 2.负责带领品牌事业部完成年度目标。 	硕士及以上学历，市场营销相关专业	8-20k+销售奖
总经理助理/行政管理岗	浙江温州	全职	1	不限	<ol style="list-style-type: none"> 1.协助主任对外联络、接洽； 2.制订公司文件、相关制度； 3.负责公司级会议安排。 	硕士及以上学历，专业不限	10-15K+年度奖金

北京和君咨询有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
助理咨询师	杭州	全职	助理咨询师 (3人)	本硕博2020届毕业生（或往届生，工作年限不满3年）	<ol style="list-style-type: none"> 1.搜集并整理行业研究或专业技术研究资料； 2.参与并记录咨询项目的调研访谈成果； 3.协助项目经理或咨询顾问收集和分析项目资料； 4.能在团队指导下，独立完成咨询项目的某个具体模块； 5.完成项目经理或公司交办的其他临时性工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.有咨询、投行、会所、律所等专业机构实习/工作经验者优先； 2.精力充沛，学习能力强，善于独立思考，文字表达及沟通能力优秀，体育、文艺特长等有加分。 3.认同和君文化，向往咨询事业，喜欢挑战新事物； 	面议
咨询实习生	杭州	实习	咨询实习生 (5人)	硕博士高年级，实习时间充裕的全日制在校生；特别优秀的大三、大四学生，可以放宽条件；	<ol style="list-style-type: none"> 1.搜集并整理行业研究或专业技术研究资料； 2.参与并记录咨询项目的调研访谈成果； 3.协助项目经理或咨询顾问收集和分析项目资料； 4.完成项目经理或公司交办的其他临时性工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.实习周期，根据项目而定，一般不少于2个月； 2.部分实习项目需要国内出差驻场，需尽可能保证实习时间充裕； 3.部分实习工作，也可由公司安排，带回学校完成； 	面议

贝因美股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
市场主管/经理	杭州	全职	2	3年以上	1、负责品类分销策略及标准的制定； 2、负责店内陈列标准、各品类POSM的设计及准制定； 3、各类终端执行项目的策划、执行和检核； 4、负责推广部店内执行小组的团队管理； 5、完成领导交办的其他任务。	1、管理类相关专业，本科及以上学历； 2、丰富的品牌建设和市场推广实践经验，并具备系统专业的理论知识，善于统筹协调，善于策略性思考； 3、具备市场敏感度和营销经验、全面的品牌管理技能、创新意识、团队协作能力和良好的沟通能力； 4、3年及以上市场推广经验，具备奶粉或快消品终端执行管理的经验者优先。	面议
品类经理	杭州	全职	1	3年以上	1、年度品类营销策略制定、支持实施及效能评估； 2、负责竞品的调查及信息资料的收集和分析，创新品类开发及营销策略； 3、制定品类发展规划，输出新产品研发需求； 4、协同新产品开发，制定新品发展规划及上市方案的制定、支持实施及跟踪评估； 5、完成领导交办的其他任务。	1、管理类相关专业，本科及以上学历，3年以上品类管理或市场策划经验； 2、具有良好的文字表达能力，熟练运用PPT等OFFICE办公软件； 3、熟悉产品策划及品类管理工作流程，具有丰富的管理工作经验和项目管理能力； 4、具有良好的创新思维和学习能力，抗压能力强； 5、具有良好沟通协调能力、组织能力和团队协作精神。	面议
CRM工程师	杭州	全职	1	3年以上	1、建立完善的会员体系和会员管理策略，并及时跟进分析过程和效果数据，制定有效的解决方案； 2、制定会员标签管理，进行会员精细化筛选、分组、打标签，分类管理； 3、会员忠诚管理计划及会员政策，制定会员生命周期管理机制，留住新客，提升复购率； 4、CRM招新模式：招募目标会员机制、如派样、mum get mum、促进潜客转化； 5、配合其他业务部门制定、落实全渠道的营销计划； 6、完成领导交办的其他任务。	1、本科以上学历，有1年以上CRM系统实际开发经验，熟悉Apex和Force.com平台的相关知识； 2、熟悉Salesforce项目生命周期和开发工具具有实际开发经验者优先，了解Apex和Force.com平台的相关知识者优先。	面议

长江精工钢结构（集团）股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
项目管理中心总监 (装配式集成建筑)	绍兴	全职	1	10年及以上		1、土木工程、工程管理等相关专业全日制本科以上学历，一级建造师、中级工程师、持安全B证； 2、10年以上工程管理/工程技术相关工作经验，具有大中型施工总承包企业工作经历6年以上，同时管控/支持5个项目或以上，具备丰富的土建、钢结构、PC等施工经验、团队管理经验； 3、具有极强的成就导向及抗压能力；有较好的团队激励与人才培养能力，具备跨部门沟通协调能力，有较强的成本意识，处理复杂问题和突发问题的能力。	30-60
EPC采购总监	绍兴	全职	1	8年及以上		1、本科以上学历，8年以上建筑行业总包项目采购、分包管理工作经历，熟悉工程实施流程及法律法规； 2、熟悉建筑/安装材料市场行情，熟知材料施工工艺及质量要求；熟悉工程现场施工流程； 3、有甲方招标采购经验者优先考虑，有总包单位施工管理经验者优先考虑； 4、积极主动、工作细致、严谨、条理性强，沟通谈判能力强，团队意识强。	40-60+项目奖励
EPC成本总监	绍兴	全职	1	8年及以上		1、本科以上学历，8年以上建筑行业总包项目商务造价管理工作经历，高级经济师职称，熟悉工程实施流程及法律法规； 2、较好的表达、沟通能力，独立分析判断和解决问题的能力； 3、积极主动、工作细致、严谨、条理性强，能够吃苦耐劳，团队意识强。	40-61+项目奖励

长江精工钢结构（集团）股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
审计总监	绍兴	全职	1	10年及以上		1、本科及以上学历，财务、审计类相关专业，10年以上制造企业或建筑施工类企业的审计工作经验； 2、熟练掌握会计、审计、税务等方面的法律法规和准则，精通企业内控管理流程及风险控制点，掌握审计管理方法，能对企业各项经营管理活动开展审计工作； 3、具有较强的沟通表达能力，思维、条理清晰，原则性强。	30-50
EPC财务总监/副总监/经理	绍兴	全职	1	同岗位3年及以上		1、本科学历，财务管理或会计学专业，EPC总部财务管理2年以上经验； 2、工程施工企业的财务管理经验； 3、精通成本、预算、费用管控	30-45

东阳市复星国风文化产业有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	岗位职责	任职要求	薪资水平
投资经理/总监	杭州	全职	2	5-8年	1、风险投资：进行项目开发，带领团队项目尽调，完成投资落地； 2、产业研究：以红木产业为切入点，深度访谈高管及业内专业人士，参与一线运营管理；完善产业运营方法论，重度赋能被投资企业。	本科及以上学历，具有国际金融、银行、投资或财务等相关专业背景；在银行、券商、私募股权投资公司、投资咨询公司有工作经验者优先；具有撰写尽调报告、投资建议书等实战经验和能力。	30-50K
总经理助理 (商管/产业)	东阳	全职	2	2-5年	1、收集统计汇总分析总经理所需行业政策信息、公司经营数据； 2、负责跟进、督办、汇报总经理下达的各项工作任务； 3、负责总经理文书撰写、文件收发、文档管理，总经理所召集会议的会议纪要； 4、总经理日常事务，行程安排、来电转接、来访接待、对外联络与商务接待等。	1、3年以上工作经验，2年以上相关岗位背景； 2、较强的计划管理能力，有地产行业从业经验者优先； 3、本科及以上学历，企管、工商、财经、法律、中文等相关专业； 4、有较强的组织协调能，人际交往与沟通能力，敏锐的洞察力； 5、思路清晰，头脑灵活，有较强的承压能力。	6-12K
品牌总监	杭州	全职	1	5-8年	1、根据公司发展战略规划，准确把握公司的品牌定位，进行公司产业品牌体系建设，树立良好的品牌形象； 2、组织搭建产业品牌管理工作体系，推动品牌策略的组织实施； 3、密切协调配合各部门的宣传推广活动，从品牌管理角度给出合理化建，定期分析市场情况,并提出有效推广的建议； 4、品牌维护与管理，负责品牌相关整合营销活动的策划及实施；负责品牌及产品广告的创意管理； 5、公司品牌整合传播管理，包括公关、宣传、广告、媒介等所有涉及到产品的的策划、宣传、推广，建立良好口碑，提升公司社会形象和品牌影响力； 6、品牌资源管理及评估，定期监测品牌运营状况并调整相应的品牌策略；建立品牌领先优势，选择最优广告推广渠道。	1、对产业品牌有较深刻的认识和理解，并在品牌传播、提升品牌形象及知名度方面具备相应的知识体系和方法； 2、8年以上产业品牌经验、3年以上团队管理经验； 3、良好的语言表达能力及文字功底，善于沟通协调，具有团队精神； 4、较强的决策力、团队领导能力和多任务处理能力抗压能力。	20-35K

东阳市复星国风文化产业有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
成本总监	杭州	全职	1	5-8年	1、负责项目投资前期的成本调研测算； 2、标准化建设，全专业覆盖技术高地，各类工具、流程、规则的制定（成本管理手册开发）； 3、负责建筑安装工程成本的控制，进行建筑安装工程成本水平的分析； 4、负责组织公司工程概算、预算、结算工作，负责组织审核公司开发项目的工程结算；5、负责各地区研发，工程建造标准，配置标准、收费标准，并以此制定修订集团内部标准； 6、负责研究与成本相关的内外部政府政策、制度文件，并将成果在内部进行培训分享。	1、工民建、工程管理、工程造价、房地产经济等相关专业本科以上学历，具备国家注册造价工程师职业资格优先； 2、8年以上房地产、建筑业预结算全成本管理工作经验，其中2年以上的本部门经理管理经验；承担过二十万平方米以上大型商业项目工程预结算工作 3、具备一个及以上的专业特长（土建机电精算幕墙等）； 4、熟悉市场行情与规范，熟悉施工现场和工艺，具备房地产公司预决算管理体系运作与管理的能力与经验。	面议
产品总监	杭州	全职	1	5-8年	1、研究文创产品市场环境及文创消费方向，深度挖掘文创产品市场需求； 2、结合公司战略方向，梳理构建文创产品结构体系，打造核心产品线； 3、构建基于文创核心产品线以外的衍生产品矩阵； 4、根据市场环境、营销数据、消费者反馈等信息，及时调整产品策略； 5、负责已上市产品全生命周期管理。	1、5年以上相关行业产品管理经验，对文创市场有一定的熟识度及敏感性； 2、本科及以上学历，市场营销、工商管理等相关专业； 3、具备较强的组织能力、管理能力、计划与执行能力。	20-35K
供应链经理	杭州	全职	1	3-5年	1.负责BD、筛选、评估、维护、联系供应商，与之进行采购谈判； 2.开发样品，制单，下单，跟单； 3.跟踪产品到货时间及质量状况，监督合同执行情况； 4.制定并完善切实可行的计划、采购、仓储、配送等管理工作流程，逐步推进量化的执行监控和绩效管理； 5、有效控制供应链成本，具体包括采购成本、仓储成本、运输配送成本、存货风险成本等各环节的费用。	1、本科以上学历，3年以上供应链相关领域工作经验，有制造业供应链管理工作经历； 2、对企业供应链管理具备深厚的专业背景与丰富的实操经验，拥有丰富的计划管理、成本控制、采购管理、物流管理方面的经验； 3、高度的责任心及必须的职业素养，可以承受高强度的工作压力； 4、优秀的分析、沟通、协调、谈判能力。	12-20K

国信证券浙江分公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
财富助理	国信证券杭州体育场路营业部（杭州体育场路05号6楼）	全职	10	有工作经验优先	负责业务推广、客户开发与维护、指定客户的财富管理、产品配置与品牌宣传；负责管理合作机构关系维护与联合业务拓展；负责客户的身份识别，在日常客户开发和服务过程中落实反洗钱要求和适当性管理，引导客户证券评估风险，选择风险相匹配的服务和产品，及时上报客户的可疑交易或可疑行为。	工作要求：1有证券从业资格证。热爱证券行业，喜欢经纪业务，他可能没有你想象中的高大上，但是国信可以给你一个草根的平台，让你实现明星的梦想；2能吃苦耐劳，刚入职，加班是常态，不花比别人更多的时间学习和锻炼，怎么能赶上优秀的人的步伐；3自信满满和具有正能量，我们需要的人是和我们一样热爱生活，喜欢与人交往的好个性，如果你非常喜欢营销，我们欢迎您的加入。福利待遇：1五险一金2父母慰问金、业绩好可以奖励家属旅游、父母体检等3年终有父母慰问金4如果有往管理方向发展的意向，我们会有一系列的培养机制。	7K-1.5W
投资顾问	国信证券杭州体育场路营业部（杭州体育场路05号6楼）	全职	5	3	通过与渠道合作、拨打电话、组织客户见面会等各种形式服务深度拓展客户；负责业务推广、客户开发与维护、指定客户的财富管理、产品配置与品牌宣传；负责客户的身份识别，在日常客户开发和服务过程中落实反洗钱要求和适当性管理，引导客户证券评估风险，选择风险相匹配的服务和产品，及时上报客户的可疑交易或可疑行为。	工作要求：1有证券从业资格证。热爱证券行业，喜欢经纪业务，他可能没有你想象中的高大上，但是国信可以给你一个草根的平台，让你实现明星的梦想；2能吃苦耐劳，刚入职，加班是常态，不花比别人更多的时间学习和锻炼，怎么能赶上优秀的人的步伐；3自信满满和具有正能量，我们需要的人是和我们一样热爱生活，喜欢与人交往的好个性，如果你非常喜欢营销，我们欢迎您的加入。福利待遇：1五险一金2父母慰问金、业绩好可以奖励家属旅游、父母体检等3年终有父母慰问金4如果有往管理方向发展的意向，我们会有一系列的培养机制。	1-2W

杭州网易严选贸易有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
市场营销经理	杭州滨江	全职	若干	3+	<ol style="list-style-type: none"> 负责营销战役； 将营销推广渗透到商品开发至推广的各环节，影响商品开发人员，从而推出更有传播性的爆款商品（360°整合营销） 整合营销计划的策划，包含策略创意、传播 通过对严选商品的营销，带动网易严选品牌知名度的提升，与品牌形象的打造 基于品类生意需求的洞察与分析，ROI以及KPI拆解。 	<ol style="list-style-type: none"> 甲方快消公司/乙方营销公司出身，甲乙双方双方经验优先 有一定的整合营销从业经验（5年以上） 沟通能力强，执行能力强，有一定的创造力和主动性。 	不限
商品管理经理	杭州滨江	全职	若干	5+	<ol style="list-style-type: none"> 负责相关类目下的商品开发工作； 市场趋势与消费者洞察研究，关注数据，洞察商业机会； 商品开发和产品线规划，合理优化商品结构和定位，制定短期和长期的商品开发规划； 根据用户反馈，联动供应链不断优化商品，提升用户满意度和购买体验； 关注商品日常业绩表现数据，配合运营完成商品销售任务。 	<ol style="list-style-type: none"> 个护、母婴、服装、家居、食品等行业经验； 具备相关行业商品企划或者规划工作经验； 较好的市场敏感度，数据导向。 自我驱动力强，具备优秀的执行力、沟通协调能力及项目管理能力。 	不限

杭州网易严选贸易有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
电商运营经理	杭州滨江	全职	若干	5+	<ol style="list-style-type: none"> 负责相关类目的电商运营工作； 制定相应的运营计划，达成销售目标并做好类目库存管控； 完成每月的营销活动，包括主题创意、玩法策划、选品确认、文案撰写、推广资源安排及数据复盘等，对活动运营指标负责； 通过数据分析调整运营策略，并基于数据洞察反哺商品企划相关同事。 	<ol style="list-style-type: none"> 电商运营经验； 具有较强的运营思维，在流量拓展、活动策划、转化提升、类目发声与影响力打造等方面有成功经验； 具有较强的数据敏感度和分析能力； 自我驱动力强，具备优秀的执行力、沟通协调能力及项目管理能力。 	不限
数据分析经理	杭州滨江	全职	若干	5+	<ol style="list-style-type: none"> 结合业务日常看数和分析需求，设计并优化数据报表； 紧跟业务变化，在关键节点进行深入分析，为业务策略制定、效果评估和策略优化提供洞见； 定期进行经营状况的全面诊断，发现业务问题和机会点，为上层决策提供参考； 基于业务需求和数据价值洞察，设计并落地数据服务，推动数据化运营。 	<ol style="list-style-type: none"> 数学、统计学、经济学、计算机等相关专业，本科及以上学历，5年以上数据分析工作经验，零售、供应链、电商行业背景优先； 对数据敏感，具有缜密的逻辑思维能力、数据洞察能力和沟通协调能力； 具有探索精神，从数据中发现问题和机会点以支持经营决策； 责任心强，细致认真，能承受较强的工作压力，热爱数据分析工作； 熟练使用Excel、PPT、数据分析软件R/python、SQL，有较好的文字、数据、图表呈现能力。 	不限
供应链管理经理	杭州滨江	全职	若干	5+	供应链管理方向，包括但不限于：（以下均可） <ol style="list-style-type: none"> 采购管理； 供应商质量管理； 包材开发和包装技术管理。 仓配物流管理。 	相关的供应链领域管理经验，方向不限。	不限

杭州求是同创网络科技有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
cto	杭州市余杭区	全职	1		<ol style="list-style-type: none"> 负责公司所有技术开发的管理、以及整体的架构、能够参与核心功能代码编写； 负责加强技术队伍建设和管理。 参与公司发展战略和计划的制定 负责企业的技术管理体系的建设和维护； 负责项目的任务分配、进度跟踪保证项目按时保质完成，负责与其他部门之间的沟通与协作，满足和协调公司各相关部门提出的产品等技术需求； 负责项目架构设计、数据库设计、安全等技术方案制定； 	<ol style="list-style-type: none"> JAVA玩的溜, 填过坑, 带过50人以上团队, 3年以上架构经历, 2年以上管理经验； 具备较强逻辑思维能力、沟通能力及团队合作精神, 较强的创造力、拓展力及组织协调力； 熟练掌握互联网技术, 深刻理解互联网行业标准和技术规范； 深厚的软件技术和工程功底, 在架构设计及技术流程规范方面有深刻领悟； 创业有想法, 在面临高压的工作挑战时能保持良好的状态, 并激励整个团队高效工作。 有大中型互联网系统开发和系统架构经验优先。 	100-300k
hrd/hrvp	杭州市余杭区	全职	1		<ol style="list-style-type: none"> 负责制定人力资源的战略规划, 并监督执行； 根据战略规划要求, 领导组织变革管理, 推动组织变革与创新, 推动业务绩效的提升, 最终实现组织的持续发展； 组织架构设计与优化、战略规划和业务流程再造； 参与公司重大决策, 为公司的重大人事决策提供信息支持； 管理高端管理人员, 负责高管职位的储备和培养制度。 	<ol style="list-style-type: none"> 大中型互联网企业组织发展部负责人, 或中型企业HRVP核心团队经历2年以上, 具有丰富的人力资源整体规划管理经验； 对人力资源和行政管理各个职能模块均有较深入的认识, 了解互联网行业知名公司薪酬体系、绩效激励机制、组织发展体系, 熟悉国家相关的政策、法律法规, 熟悉各种激励工具, 懂得如何激励组织和挖掘个人潜力； 丰富的组织发展和变革管理经历（如：上市前后变革, 重大组织架构调整, 人员并购重组等）经历过企业快速扩张时期, 组织诊断, 组织变革, 薪酬绩效体系优化, 了解并适应移动互联网的快文化, 抗压强, 具有创新精神和解决复杂问题的能力； 本科及以上学历, 人力资源管理、心理学、工商管理专业优先。大型互联网公司背景, 创新思路强。 	80-100k

杭州求是同创网络科技有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	岗位职责	任职要求	薪资水平
创新业务总监	杭州市余杭区	全职	1		岗位职责： 1、了解行业动态，结合产品发展节奏，做出商业判断和决策性建议，制定运营战略，对创新业务进行统筹规划； 2、负责运营管理，根据运营战略，制定阶段性目标和计划，沉淀适用高效的运营流程、方法，协调各部门落地执行，确保运营目标实现； 3、数据化运营，推动建议方案落地并持续跟进提升； 4、团队管理和人才梯队建设，打造具有战斗力的团队，帮助团队成员快速成长。	岗位要求： 1、5年以上运营或管理岗位经历，懂医疗互联网运营模式； 2、有互联网医疗行业高度和市场敏感度，具有运营方法体系，擅于数据驱动； 3、擅于协调内外部资源，工作计划性强，有责任心，抗压能力强； 4、至少30人以上团队打过仗，较好的团队管理和团队激励能力。	40-60K

杭州行致盛房地产营销策划代理有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
商业地产营销经理	杭州	全职	2	5-8年	<p>职责描述：</p> <ol style="list-style-type: none"> 1、全面负责销售案场，拟定销售计划，执行销售策略，管理销售过程； 2、搭建销售团队，并对销售团队进行培训，提升销售技能和业绩； 3、负责与甲方公司领导的协调及对接工作，并及时跟进甲方提出的相应要求； 4、保证项目各方面工作稳步推进； 5、维护并开拓客户建立经常性联系渠道。 	<p>任职要求：</p> <ol style="list-style-type: none"> 1、本科以上学历，房地产、管理、营销等相关专业3年以上杭州地区商业项目营销经验； 2、熟悉房地产营销方面的相关知识，熟练掌握各类销售模式； 3、拥有较多客户资源，客户群体清晰，具备客户管理能力； 4、具有优秀的人际关系能力和谈判沟通能力； 5、具有敏锐的市场洞察力和分析能力。 	30-50万
商业地产营销总监	杭州	全职	1	6-10年	<p>职责描述：</p> <ol style="list-style-type: none"> 1、负责所辖商业项目的全盘管理工作，为案场业务第一负责人，对销售目标达成负责； 2、制定项目整体操盘计划，在项目销售过程中，根据项目实际情况，进行项目方案的有效调整； 3、组织并撰写项目营销策略报告、销售执行报告、项目分析及汇总； 4、控制营销成本，统筹项目营销团队管理，协同进行渠道管理，完成阶段性目标； 5、定期进行项目复盘，协调并解决工作中遇到的各类问题，直至项目结束； 6、负责推进完成公司下达的其他工作指标和任务。 	<p>任职要求：</p> <ol style="list-style-type: none"> 1、本科以上学历，房地产、管理、营销等相关专业5年以上杭州地区商业项目营销经验，具有知名商办（商业项目，写字楼项目）开发企业及策划公司工作经验优先考虑； 2、独立操作过至少3个商业楼盘项目，至少1个商业项目成功操盘经验；所在城市有一定的优质客户资源。 3、熟悉并了解所在城市商业地产市场状况，具备优秀的数据分析能力和团队管理能力；具备多样化营销策略，对销售型商业有独特理解。 4、优秀的职业经理人素质，优秀的问题解决能力、分析理解能力、学习能力，能快速理解公司发展战略方向和经营策略 	50-80万

杭州新东方进修学校

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
法务经理	杭州市西湖区	全职	1	3年以上	<ol style="list-style-type: none"> 负责公司法务工作体系的建立和完善、法律事务规划与日常管理工作 起草、审核、修改各类法律文书及合同文件 有风控体系搭建经验者优先，拟制风险管理体系、制度和流程等相关文件，协助上级建立风控体系并落地执行； 为公司搜集、整理相关行业有关法律、法规，组织公司内部法律知识培训，并及时做到风险预控 能够独立代理诉讼、仲裁案件优先，制定诉讼、仲裁方案，协助上级对接、管理外聘律师，对接法院、仲裁委以及沟通协调公司相关部门，推进案件进程 	<ol style="list-style-type: none"> 全日制本科及以上学历，民商法方向，其他学校，条件优秀者亦可以考虑 3年以上法律工作经验，律所、公检法工作经验优先，通过司法考试优先 熟悉民商类法律，掌握合同、产品质量、公司和劳动等方面法律法规并能够运用到实际工作中 熟悉法务处理流程，具备处理合同纠纷案件、劳动纠纷的专业能力 	20-30万/年
幼儿项目经理	杭州市西湖区	全职	1	3年以上	<ol style="list-style-type: none"> 整体运营幼儿项目，完成相应业绩目标 管理幼儿项目团队，近25人左右的团队 教学研究管理 	<ol style="list-style-type: none"> 有幼儿相关行业经验，懂教学板块优先 吃苦耐劳，目标感强 有较强的抗压能力 沟通能力强 热爱幼少儿教育行业，希望在这块行业有所发展 有幼儿园渠道关系着优先 	20-30万/年
幼儿项目英语教研主管	杭州市西湖区	全职	1	3年以上	<ol style="list-style-type: none"> 负责英语学科产品研发及框架搭建 负责英语团队教师本地教研培训，近15人左右的团队 少量授课 	<ol style="list-style-type: none"> 有幼儿相关行业经验 吃苦耐劳，目标感强 较强的抗压能力 沟通能力强 热爱幼少儿教育行业，希望在这块行业有所发展 做事细致有耐 	15-25万/年

杭州新东方进修学校

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
校区中心主管	杭州市西湖区	全职	1	3年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、按照部门及大区要求进行市场开拓战略和学习中心收入预算目标制定招生计划并按计划开展招生活动 2、做好客户服务工作，对于运营岗位进行相关的培训 3、做好教师的管理与考核 	<ol style="list-style-type: none"> 1、本科以上学历 2、三年及以上同行业工作经验 	15-25万/年
斯林姆市场主管	杭州市西湖区	全职	1	3年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1. 完成区域收集有效Leads指标。管理线下推广兼职、寻找并开拓合适的异业合作渠道、和周边商圈合作做品牌宣传活动并完成leads收集目标； 2. 年度活动的策划与实施。制定市场工作计划、优化市场渠道、根据本区域的历史以及业绩数据评估每个市场渠道的投入产出； 3. 市场信息分析和未来方向预测。包括竞争学校信息收集、市场调研、客户分类等事项； 4. 协助销售渠道的挖取及公共关系的开发与维护； 5. 精确选取广告，评估效果，并做好品牌推广及线上新媒体的开发。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 本科及以上学历，市场营销/管理相关专业，需具备营销、销售和管理知识； 2. 具有管理市场团队经验，3年以上市场实操经验者优先； 3. 责任心强，有敬业精神和团队合作精神。 	15-25万/年
接待中心经理	杭州市西湖区	全职	1	3年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、负责建立接待中心工作标准及考核方式：整合接待中心团队，数理工作流程，建立工作标准；定期组织内部培训及考核； 2、积极做好与各部门相互沟通、协调和配合工作：积极收集客户需求，及时反馈给各部门，推动各项工作的优化； 3、协助总监处理客服部内部工作：宣导正确的价值观，做好定期员工沟通、面谈等工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、本科及以上学历，相关专业优先考虑； 2、具备相关的管理技能以及业务知识技能，拥有三年以上管理经验； 3、敬业，善于沟通，有团队精神和正确的价值观。 	15-25万/年

杭州新东方进修学校

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
人力招聘专员	杭州市西湖区	全职	1	无要求	1、负责需求沟通，并做好年度、月度招聘计划 2、负责对接部门人才的引进工作，保证及时有效的完成 3、做好校园招聘的规划以及实施	1、本科以上学历，人力资源管理专业优先； 2、熟练使用office办公软件，有培训岗位实习或工作经验优先； 3、做事负责、严谨，有较强的沟通协调能力，有亲和力，有一定的服务意识和规范管理意识，抗压能力强。	10-15万/年
人力培训专员	杭州市西湖区	全职	1	无要求	1.根据培训计划组织实施企业各类培训工作的落地和执行； 2.把控培训整体过程，及时总结培训效果并分析提供改善意见，不断优化培训质量，归档培训相关资料； 3.定时地进行培训需求调研，协助编制培训计划，编制培训教材； 4.开发维护培训渠道和培训资源，保持与内外部培训师的良好关系； 5.培训相关文案的编辑与渠道发布；	1、本科以上学历，人力资源管理专业优先； 2、熟练使用office办公软件，有培训岗位实习或工作经验优先； 3、做事负责、严谨，有较强的沟通协调能力，有亲和力，有一定的服务意识和规范管理意识，抗压能力强。	8-15万/年
中学、小学、出国教师	杭州市西湖区	全职	1	无要求	负责学科的教学教研工作	本科以上学历	12-40万/年

杭州娃哈哈集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
媒介公关经理	杭州	全职	2	2年以上	1、根据集团公司的方针、目标，组织目标策划、组织、推广及实施等工作； 2、负责集团品牌的策划、创意、传播与评估； 3、深入把握企业情况，负责新闻稿件的撰写及媒体来访沟通，及时向社会公众传递集团正面信息； 4、负责集团各新媒体平台的管理与运营，维护与监测； 5、监测、上报及处理各项危机公关事件，与上级及集团高层保持有效策略沟通。	1、本科及以上学历，市场营销、中文、新闻、广告等相关专业； 2、文字功底深厚，具备较优秀的文案编辑和撰写的能力，对微信公众号、微博等社交媒体有一定的认知； 3、有财经媒体深度报道、写文的经验。	面议
政府事务专家	杭州	全职	2	2年以上	1、负责分管省市区政府关系网络的建立、维护、沟通工作； 2、负责分管省、市、区政府关系网络的公关工作； 3、公文撰写快速并符合要求； 4、做好相关业务线制度、流程的建立、规范及实施工作； 5、收集、分析分管政府职能部门相关政策信息，供公司参考； 6、独立进行政府公关业务线培训工作。	1、本科及以上学历，市场营销、中文、新闻、广告等相关专业； 2、具备开拓、建立和维护关系能力：熟悉政府关系网络交往的基本技巧和方法；独立进行关系网络的拜访、维护工作，并根据公司需要及时开拓新关系； 3、具备危机事件的处理能力：能够及时有效搜集负面信息；熟练掌握危机事件中政府公关方法并有较为丰富的实战经验； 4、具备良好的语言沟通、文字表达、分析判断和灵活应变能力； 5、具备良好的团队合作精神，吃苦耐劳，敬业进取，具有强烈的工作责任心。	面议
公文秘书	杭州	全职	1	1年以上	1、公文管理工作：负责集团公文管理工作，包括公司各种文件的起草、审核（职能部门起草的文件）和下发，公司各部门草拟的对外宣传资料的文字审核工作；组织对各部、分公司公文管理工作的检查、指导、考核工作； 2、优惠政策及奖项申报：负责公司各类奖项、优惠政策申报的组织实施工作，包括前期信息了解、材料组织及申报材料的归档及相关指导、考核工作，定期对业务线工作进行总结提高； 3、负责BPM中公文流程的管理和相关公共群组的维护工作，内网公告审核、发布。	1、本科及以上学历，中文、新闻学等相关专业； 2、诚信乐观、积极向上，吃苦耐劳，乐于合作，勤于学习，充满激情活力； 3、优秀的领导力与创新力，文字功底强，有志于在快消行业长远发展。	面议
公关经理 (政府方向)	北京	全职	1	2年以上	1、完成政府对外联络、项目奖项申报、危机应对、新闻宣传、重大活动组织； 2、了解会议活动背景； 3、办事处日常行政管理。	1、本科及以上学历，市场营销、中文、新闻、广告等相关专业； 2、基本掌握政府部门及媒体机构的设置与运作规则，知识面广； 3、协助处理公司危机事件； 4、能够协助组织、策划公司大型活动并进行宣传，树立企业良好形象； 5、能够协助各部、分公司处理危及企业声誉的各类危机事件。	面议

杭州筹房科技股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
副总经理 (营销、金融方向)	杭州市西湖区西溪银泰城	全职	2	8年及以上	<p>1.协助总经理进行日常经营管理工作，提出和把握公司发展建设总体目标和方向。</p> <p>2.制定公司经营管理目标、分配部门任务，把控各个任务时间节点，审核确定公司分配制度。</p> <p>3.负责公司内部组织机构配置以及各级经营管理人员的选聘。</p> <p>4.负责拓展开发公司的对外经营业务，与地方政府及相关职能部门协调联络，确保关系顺畅。</p> <p>5.负责开发项目的营销端、资金端工作，参与公司的项目分析及整体运营。</p>	<p>1、具有房地产管理5年以上的工作经验，本科以上学历，金融、营销等相关专业优先；</p> <p>2、能够针对房地产行业做出自己的理解及相关方案；</p> <p>3、具有敏锐的洞察力，善于学习，善于总结，能从实际现象中提炼出普遍规律。</p> <p>4、勤勉敬业，踏实细致，责任心强，有良好的团队意识，集体荣誉感强。</p> <p>5、房地产经纪公司团队管理经验两年以上；</p> <p>3、对互联网工具、思维了解并在相关岗位上有实践；</p> <p>4、能够针对房地产经纪行业做出自己的理解及相关方案；</p> <p>5、具有敏锐的洞察力，善于学习，善于总结，能从实际现象中提炼出普遍规律。</p> <p>6、勤勉敬业，踏实细致，责任心强，有良好的团队意识，集体荣誉感强。</p>	30万-40万

杭州贝康健康科技集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
运营总监	杭州	全职	1	8年以上	1、协助COO进行全国会所管理，保证会所经营目标的实现； 2、跟进协调全国会所经营治理工作； 3、建立健全全国会所统一、高效的组织体系和工作体系； 4、制定全国会所发展规划、年度经营计划和财务预算方案； 5、开展企业文化建设和凝聚力工程，提高企业知名度。	1.30~42岁，本科以上学历，市场营销、酒店管理、企业管理等相关专业毕业； 2.具有五年以上从事酒店运营、医疗-医美企业、品牌快消品、月子会所等区域（十家以上会所）管理工作的经验； 3.有运营标准梳理落地、督查、提升的经验； 4.熟练的外语交流及商务英文邮件撰写能力，对办公软件熟练使用； 5.具备优秀的沟通能力和团队合作精神，组建和培训团队经验丰富，以往销售业绩良好； 6.具有很好的人际资源和开发人际资源能力； 7.具备一定的抗压能力，适应初创公司工作节奏。	月薪30-45K

杭州青橄榄网络技术有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
客户经理（平台类）	杭州西湖区	全职	2	不限	1、负责高校、医院、政府事业单位、大型企业等行业客户及相关渠道伙伴的开拓及维护；2、开展综合支付平台、虚拟卡平台等公司产品的销售活动（包括投标等）；3、收集、分析客户及市场信息，及时提交各类报告、报表等；4、协助处理客户问题，巩固提升客户关系和客户满意度等。	1、男女不限，专科以上学历，市场营销、互联网、物联网、计算机、软件等相关专业毕业优先； 2、有高校、政府事业单位等从业经验者优先考虑；有系统集成、SaaS产品等销售经验者优先考虑； 3、具有良好的自学和市场开拓能力、有强烈的团队意识和执行力，责任心强、抗压能力强； 4、具有较强的亲和力，善于把握人际关系。	6-10k

杭州青橄榄网络技术有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
客户经理(产品类)	杭州西湖区	全职	2	不限	<ol style="list-style-type: none"> 负责公司智慧餐饮等产品的销售(包括投标等)、客户开发及维护; 负责钉钉、银行、集成商等合作伙伴的拓展与维护工作; 收集、分析客户及市场信息,及时提交各类报告、报表等; 协助处理客户问题,巩固提升客户关系和客户满意度等。 	<ol style="list-style-type: none"> 男女不限,专科以上学历,热衷互联网、物联网等行业; 有医院信息化产品销售经验者优先考虑; 具有良好的沟通能力及分析解决问题的能力,善于把握人际关系; 具有良好的团队意识、执行力和抗压能力。 	6-10k
售前工程师	杭州西湖区	全职	2	1-3年	<ol style="list-style-type: none"> 配合销售人员进行售前咨询、技术支持,引导客户需求并提出建议方案; 根据项目基本情况和关键的技术需求,提出吻合要求的解决方案; 负责项目售前投标活动技术方案撰写、审核、技术应标等工作; 协助销售人员及客户培训、产品知识宣贯工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 本科以上学历,计算机、互联网、物联网、软件等专业优先;有系统集成从业经验者优先; 良好的word、PPT等文档写作和处理能力,能独立完成招投标文件的制作; 良好的沟通与分析解决问题的能力及团队合作精神; 热衷互联网、物联网等行业。 	8-12k
商务拓展(运营产品)	杭州西湖区	全职	3	不限	<ol style="list-style-type: none"> 紧紧围绕公司的场景、用户、数据等运营资源思考并参与策划运营产品; 整合并维护地推、活动策划等运营合作伙伴,制定运营产品推广方案; 整合并维护银行、运营商、企业等各类品牌客户,销售公司运营产品; 收集、分析客户及市场信息,及时提交各类报告、报表等。 	<ol style="list-style-type: none"> 专科以上学历,互联网、市场营销、电商、广告等专业优先; 有互联网运营、校园运营等从业经验者优先考虑; 具有良好的沟通能力及分析解决问题的能力,善于把握人际关系; 具有良好的团队意识、执行力和抗压能力。 	6-10k

杭州博信投资管理有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
合伙人	杭州	全职、兼职	5	10年以上	1.根据公司整体发展战略规划及财富管理业务发展规划,制定经营目标,进行市场开发。 2.对各家族企业、上市公司的财富管理等 3.积极协调和激励财富管理中心各项工作。	1、对投资、并购与家族财富管理等领域具有较浓厚兴趣； 2、具有上市公司、大型集团和家族企业等服务经验或资历； 3、德才兼备,具有较强的沟通能力及一定的管理能力。	面议,提供有市场竞争力的激励机制与发展空间
项目经理	杭州	全职	5	4年以上	1、制定项目计划,估算,管理项目进度； 2、为公司找寻优质项目资源,并负责新项目找寻、资料收集、项目接洽、合同拟定、审核、项目签约等一系列工作 3、领导项目组完成任务额。	1、本科以上学历,从事过信托、私募、银行等工作优先录取, 2、有良好的职业道德、做事认真踏实,有领导力,综合能力强 4、有金融项目承揽经验,有强大的政府人脉关系	面议,提供有市场竞争力的激励机制与发展空间
项目助理	杭州	全职	5	0-3	1辅助家公司开展综合性事务,配合完成合伙人的项目所需,辅助开展早期投资领域的研究 2上市公司投资与并购、母基金、联合管理基金及家族财富管理等领域的其他业务拓展；	1、国内前211院校,本科生及以上学历优先； 2、金融、财经类专业优先考虑；	面议,提供有市场竞争力的激励机制与发展空间

杭州喜马拉雅信息科技有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
销售岗	杭州滨江区	全职、兼职、实习均可	20-30人	不限	1、负责K12阶段的创新实验室3D打印与三维扫描设备市场开拓； 2、具备1年以上销售工作经验； 3、负责公司产品的推广、宣讲、培训等工作； 4、负责公司相关产品的售前解决方案制定工作； 5、对客户进行售前的技术讲解、技术交流、产品演示、招标答疑工作和技术澄清等工作； 6、负责所属区域客户挖掘和联系，维护重点客户，建立与发展合作伙伴关系，挖掘项目机会，完成销售指标； 7、组织收集市场产品有关的资料、竞争对手情况分析，及时提出新产品需求。	任职要求： 1、大专及以上学历，市场营销专业、教育技术专业、机电等相关专业优先； 2、具备良好的条理性、逻辑性与文字表达能力，良好的团队合作精神，良好的适应能力及学习能力； 3、工作积极主动，抗压能力，有较强的分析问题和解决问题的能力； 4、具备良好的语言表达和沟通能力，能够很好的完成在用户现场的技术宣讲； 5、历史开展过k12阶段义务教育装备业务或有义务教育线（教育局、新华书店、教育装备集成代理商）人脉渠道关系的优先录用。	4-10底薪+提成+奖金

杭州煜昌企业管理集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
党支部副书记兼集团办公室主任	杭州余杭区	全职	2人	5年以上	1、起草党务工作文件、工作总结等相关文件 2、与各级党组织协调工作，做好各类会议和活动的接待工作；3、组织团委的宣传和学习工作，召开各类党务工作或学习会议；4、负责党费管理、收缴工作；	文笔佳，要求有较强的文案撰写能力。	8-15K
咨询顾问	杭州余杭区	全职	3人	不限	1、能通过问卷、访谈与沟通，开展培训需求调研和咨询诊断；2、根据调研结果，撰写培训方案或提供咨询项目解决方案；3、做好项目管理，现场实施咨询项目；4、能针对项目实施情况，进行项目汇报和验收；5、撰写项目总结报告，能够发表期刊论文。6、入职后将有6个月至一年时间到日本Qunie集团进行培训实习。	1、人力资源、管理、社会学、新闻学等相关专业毕业；2、清华、北大、浙大、复旦大学应届毕业生（本科以上学历），有咨询梦想愿意从事培训和咨询行业的；有成熟咨询顾问经验者优先学历放宽，具有3年以上培训或人力咨询经验，独立承担项目经理工作，具有1年以上项目管理经验；3、具有良好的文字沟通和口头表达能力、逻辑思维能力，良好的解决问题能力、协调能力、演讲与培训能力、团队管理能力，具有数据分析与报告撰写的能力；4、熟悉国家政策，能够正确解读相关文件，具有教育行业、培训行业工作经验者优先。5、日语熟练者优先。	6-10K
营销总监	杭州余杭区	全职	1人	5年以上	1、完成公司年度营销目标以及其他任务；2、营销队伍的建设与培养；3、具有良好的市场拓展能力；4、市场营销战略计划的执行进行监督和控制；5、人力资源服务市场调查与新市场机会的发现；6、市场推广方案的制定；7、项目的营销组织、协调和销售绩效管理。	1、大学以上学历，市场营销、销售管理、企业管理等专业毕业；2、具有五年以上从事销售管理工作的经验；3、具有一定抗压能力，有较强的市场开拓和销售能力；4、具备优秀的沟通能力和团队合作精神，组建和培训团队经验丰富，以往销售业绩良好；5、具有很好的开发市场资源能力。	10-20K

吉利科技集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
人力资源经理	全国	全职	2	5年以上	1、根据公司发展战略，制定并执行人才发展政策； 2、搭建人才梯队，定期进行人才盘点，设计员工成长路径及培养方案； 3、配合和推动业务部门的创新和变革，提供全方位的人力资源解决方案，推动业务部门的目标管理及计划执行，提升团队绩效； 4、保持与管理层、员工的高频高效地互动，建立多样化的沟通渠道，保证组织信息的有效传递； 5、营造组织氛围，激发组织活力，推动公司文化的建设和落地；	1、本科以上学历，5年以上人力资源工作经验； 2、具有良好的沟通协调能力和抗压能力，目标导向、执行力及抗压能力强，善于整合资源驱动目标达成； 3、具有良好的职业道德、敬业精神，团队合作精神； 4、熟悉国家人力资源管理相关法律法规，熟练运用Office各类软件。	面议
商务经理	杭州	全职	2	7年以上	1、编制审核产品预算、工程预算等相关内容； 2、编制项目报价清单，对经手项目进行全过程预算管理，争取项目指标的实现； 3、对公司项目组、分包的人工及材料成本执行情况进行全过程跟踪、检查； 4、对项目部完工项目及经手项目预结算进行归纳总结； 5、协助项目负责人做好预算管理、招投标管理、主物料、辅材成本管理控制等相关具体工作； 6、牵头项目招投标工作，协同售前、售后、销售资源，保障项目中标。 7. 负责商务合同的起草与对外谈判工作。	1、本科以上学历，管理类相关专业； 2、7年以上商务相关工作经验，有智慧城市项目对接经验者优先； 3、熟悉产品预算、项目报价、商务合同、商务谈判等业务流程。	面议
产品经理	杭州	全职	3	5年以上	1、根据业务要求，对标分析行业内产品，提出产品创新和差异化的设计方案； 2、基于内外部门协作和沟通，丰富产品设计和平衡产品价值，深入评估和比较分析，突出产品创新优势和竞争力元素，完成产品设计，提交审核； 3、负责配合相关部门进行市场调研，并根据解决方案分解、整理平台产品的设计原型，协助平台架构师完成平台的总体架构设计； 4、配合其它部门为公司项目的按期上线及后期运维制定相应可行的计划，确保上线后的客户体验，并及时对平台缺陷提出解决方案。	1、本科以上学历，5年以上互联网领域产品经理相关工作经验； 2、熟悉以上领域各方向主流提供商的产品解决方案及商业模式，有同行企业产品经理工作经验者优先； 3、熟练掌握Axure、Visio、Xmind等工具，能快速产出相关产品规划方案； 4、熟悉产品从0到1设计到上线所有环节，包括需求分析、原型设计、需求设计、开发推进和产品迭代等。	面议

吉利科技集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
架构师	杭州	全职	1	7年以上	1.负责系统或产品的架构分析，提出架构整体设计方案，规划架构蓝图为公司搭建可灵活扩展的SaaS平台，该平台可用于扩展智慧城市各方向的应用（如智慧交通、未来社区、工业互联网等）； 2.在项目中确定系统边界的划分，系统间交互的实现方式，把握系统整体设计，并对架构实现的性能指标和质量负责； 3.参与代码开发规范，技术标准的制定，进行技术调研和基础组件、框架研发，核心技术问题的攻关； 4.指导研发工程师的产品开发和技术研究工作，推动技术和业务的融合形成良好的研发氛围，确保公司产品的“健康”运行； 5.保持技术前瞻性，随着公司业务发展，持续推动系统设计的重构。	1.5年以上SaaS平台系统架构设计和研发工作，具有较强的技术架构发展规划能力，满足新业务实现要求； 2.精通JVM调优，Tomcat的调优，Mysql调优，熟悉IO，多线程，异步处理和常用中间件产品，熟悉缓存、消息等机制； 3.精通Zookeeper，深入了解过ActiveMQ、RabbitMQ、KafKa等MQ框架的一种； 4.精通Spring Boot、Spring Cloud，对Spring Cloud网关与负载均衡，Spring Cloud声明式服务与服务熔断、降级有深入了解 5.对分布式，微服务化，高可用性系统架构，集群技术处理、网站负载均衡、系统性能调优有丰富的经验； 6.具有应用系统架构、数据库规划及从技术角度分析业务的能力，具有很强的技术风险的把握能力和识别能力。	面议
投资策划经理	全国	全职	1	8年以上	1、参与公司战略规划，提出建议； 2、负责公司具体项目的策划工作，执行项目现场考察、市场调研等工作； 3、完成项目策划报告、可研报告等工作； 4、根据项目规划要求构思整个项目的核心理念和项目整体框架； 5、独立进行各阶段的汇报工作，对策划成果品质进行把控； 6、可独立编写策划体系中各个内容板块等； 7、配合领导，同项目第三方合作公司、投资商等单位进行相关接洽与沟通谈判；	1、商业管理、规划设计、市场营销等相关专业大专及以上学历，8年以上项目策划管理经验； 2、项目经验丰富，主导参与过不低于3个大型开发策划咨询项目； 3、能独立完成项目策划的全程工作，包括前期调研、创意策划、项目可行性分析，项目策划文本编写及方案汇报工作； 4、掌握CAD、Word、PPT、Excel等制图与办公软件； 5、思想活跃；独立工作能力强，能承受较大的工作压力；具备良好的团队合作精神；有进取心，工作踏实细致、积极主动；有较强的分析、文字撰写能力和沟通协调能力； 6、具有较强的团队管理能力；	面议

绿城房地产建设管理集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
拓展总监	杭州	全职	3	8	<ol style="list-style-type: none"> 负责投资拓展等制度体系建设。 协助分析集团发展定位，为集团投资战略的制定提供依据。 参与拟订集团年度及中长期项目拓展规划及拓展重点区域布局。 负责统筹项目拓展工作，开展重大项目、出资类项目拓展，负责项目合作协议的审核。 负责研究、优化业务模式，对合同标准化管理内容提出相关建议。 负责建设常态化的项目拓展渠道体系，配合参与业务模式推广。 按公司有关规定指导、审核、把控各地分公司项目拓展业务。 负责代建合同的履约管理，规范代建合同的履行，防范并及时处理履约过程中的各类法律风险。 负责发展中心对外法律文件提出建议。 	<ol style="list-style-type: none"> 全日制本科及以上学历，房地产管理、金融等相关专业毕业，40岁以下； 10年以上房地产投拓经验，有丰富代建项目合作资源者优先；优先代建公司投拓资深员工； 熟悉房地产项目开发流程，熟悉国家房地产相关政策及金融财经法律法规，熟练掌握项目可行性分析技术，高度的市场敏锐感，能够正确分析、把握行业市场局势，主动、高效地拓展市场渠道； 认可绿城管理集团“品质、信任、效益、分享”企业文化，有较好的沟通协调和口头表达能力，有较强的逻辑思维、系统性思维，有较好的职业素养、较强的发展意愿，有高度的抗压能力及独立开展工作的能力，团队合作能力以及文字处理能力。 	年薪50-70万
基金管理总监	杭州	全职	2	8	<ol style="list-style-type: none"> 根据公司业务发展需要，筛选符合基金投资方向与要求的项目； 负责公司融资交易结构设计，尽职调查，交易谈判，融资策略和计划，进行融资成本管理，做出独立评估意见，提供投资项目建议； 负责募资渠道开发建设，资金募集合作模式设计及维护工作； 负责设计基金产品，基金产品发行、募资方案制定及其实施，并撰写募资说明书；据基金产品特点开展产品推介会等募资营销相关工作。 负责基金组建、投资、管理、退出等一系列管理活动； 负责管理和维护公司与银行及非银行金融机构、证券机构、信托、保险等机构的公共关系，寻找设立基金的合作方及机会； 支持投资者路演和答疑，配合、维护支撑公司融资的统一平台； 	<ol style="list-style-type: none"> 全日制本科及以上学历，金融、投资等专业优先；英文精通 10年左右工作经验，5年以上私募股权投资基金募、投、管、退工作经验，能够独立开发、筛选并成功投资符合公司要求的项目，有成功的项目投资与退出经验，国内股权投资、房地产信托、房地产资管业务、银行、投资银行、房地产基金等相关工作经验者优先； 熟悉国内私募股权基金环境，精通私募股权基金业务各个环节，具备丰富募资渠道资源和广泛的人脉关系，与各大银行、保险、信托机构保持良好关系，有丰富的募资经验，有独立开拓和维护LP的经验； 具备较强的逻辑思维、学习创新、数据分析和语言表达等能力，较强的投资分析，模型分析能力，熟悉使用财务分析工具；良好的团队精神、认真负责、专业细致、积极进取、责任心强； 较强的谈判和沟通能力，主导过投资和合作谈判； 	年薪50-70万

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
HRBP	杭州	全职	2	5	1.负责研发体系人力资源招聘工作，根据业务发展明确招聘需求、制定招聘方案、进行人才寻访； 2.帮助业务部门搭建并完善人员梯队，关注业务部门各类组织、层级、人员配置合理性，协助组织架构调整，并提出有效合理的建议； 3.员工沟通渠道建设、员工关系、关注员工沟通与思想动态，促进公司以及业务部门跟员工的沟通，推动公司文化的建设； 4.参与培训、绩效、内部激励、员工关系等人力资源工作，推动各人力工作在业务组织的落地与实施。	1.统招本科以上学历，研发相关/人资专业优先； 2.4年以上研发组织hrbp/招聘经验，具备工业控制行业研发体系工作经验优先； 3.具备快速学习能力、责任心强，善于沟通。	年薪30-40万
品牌管理总监	杭州	全职	1	8	1、负责品牌建设，根据公司经营发展目标，组织搭建品牌管理工作体系，制定品牌定位，确定品牌规划，建立品牌形象策略。 2、根据品牌定位与经营目标，拟定品牌推广策略，组织制订整合传播计划，推动及维护公司品牌形象建设。 3、代表公司与有关社会团体、媒体机构联络，维护战略合作及沟通渠道，形成公共传播策略、媒体投放策略等。4、根据公司经营宗旨，组织搭建品牌管理标准体系，确保品牌规范使用。	1、全日制本科及以上学历，新闻、广告等相关专业毕业45岁以下； 2、10年以上品牌管理经验，3年以上集团化企业工作经验； 3、精通品牌管理理论体系，掌握品牌推广方式方法，有丰富的媒体与合作资源，有构建大型企业集团品牌传播体系的能力； 4、认可绿城管理集团“品质、信任、效益、分享”企业文化，有较好的沟通协调和文字表达能力，有较强的逻辑分析和系统思维能力，具有较强的责任心，有较好的职业素养、较强的发展意愿，敬业诚信，抗压能力强。	年薪50-70万
战略管理总监	杭州	全职	1	8	1、负责集团战略研究工作，通过市场分析、宏观环境分析、竞争对手分析、内部运营管理分析等研究企业发展新机会、新商业模式、新技术； 2、负责主导开展集团战略规划工作，根据董事会战略思想并结合战略研究的成果规划集团未来战略方向、战略目标，在管理方向上，为公司和集团层面提供战略分析和建议； 3、组织各部门根据分解的战略目标及方向制定各自的战略规划、承接计划等事项； 4、负责集团战略运营管理工作，包括战略目标执行、评估相关工作，对照分析运营现状，提供分析报告，针对重大经营问题进行研讨； 5、负责集团重大战略项目的在公司各业务模块可行性研究、分析、落地执行相关工作。	1、身份背景：性别不限，知名本科院校毕业，市场营销、金融、投资、战略管理、企业管理类相关专业； 2、行业及项目经验：5年以上工作经验，有大宗交易、某类垂直领域产业互联网行业战略总监/副总监工作经验对原行业/产业的整体上下游、各环节要素有深刻理解，对市场、商业逻辑有深厚思考； 3、性格及能力特质：具备较强的企业战略研究能力、战略规划能力、分析能力、项目评估能力及财务管理能力；战略眼光敏锐、管理及策略制定能力突出、商业思维能力、创新能力及风险控制能力强。	年薪50-70万

龙湖地产有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
会计主管/经理	杭州	全职	4	6.00	1、财务核算：根据财务制度，完成各项费用开支、各款项支付审核；完成收入及成本凭证制单；各项费用计提； 2、报表编报：及时、准确完成月度、季度、年度财务报表编报；及时完成预算报表编制； 3、税务管理：密切关注相关税收政策变动，负责及时、准确完成税务核算、税收报表编制、税务申报、税务检查及评估；与税务局保持较好外联关系； 4、资产管理：台账，日常固定资产购入的卡片登记及管理；固定资产内部调拨管理；协助固定资产及其他资产盘点；	1、28-33岁，本科及以上学历，财务、审计等相关专业； 2、5年以上会计工作经验，有会计证或注册会计师资格者优先； 3、掌握财务核算、财务管理（投资、融资、预算管理）理论知识； 4、未来长三角地域灵活性。	面议
资金经理	杭州	全职	1	6.00	1、融资管理：银行信贷政策、规模的分析，根据项目特点确定申报银行及申报方案；项目融资申报、可行性分析报告及他前期资料准备及审核； 2、资金管理：半年度和年度资金计划的汇总和总结（预算）；月度资金计划及总结编制审核；审核大额支付；根据资金量，安排款项支付，确保支付及时性；各部门资金支付额度协调、统筹，确保资金计划达成率；配合其他地区公司资金划转手续（贷款转款）；经济分析会PPT编制-现金流部分编制审核；配合完成年度审计工作（银行询证等）； 3、回款管理：与营销配合制定回款任务；按揭银行的洽谈引入及优惠政策争取、协调公积金申报立项及放款。	1、28-33岁，本科及以上学历，财务及金融相关专业，6年以上工作经验； 2、熟悉房地产资金管理业务流程，房地产项目的运作方式。	面议
税政经理	杭州	全职	1	6.00	1、组织拟定公司整体税务计划，积极研究税务法规、政策，为公司提供可行的税务筹划方案； 2、负责与税务机关日常关系协调工作，确保公司良好的税务环境； 3、负责收集、传达国家和地方最新税收法规和政策，定期编制相关分析报告； 4、负责组织公司各类涉税事宜，包括纳税申报审核，税金计算、税金支付。	1、28-33岁，本科及以上学历，财务及金融相关专业，6年以上工作经验； 2、房地产税务经理同岗位工作经验。	面议

龙湖地产有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
项目财务经理	杭州	全职	2	6.00	1、费用审核、款项支付管理：审核项目费用、支出，维护管理款项支付审核程序，研究并合理掌握成本和费用水平，定期提供费用支出（分析）报告（根据公司需要）。 2、税务：依法及时组织纳税申报、税费结算。协助税政经理适时搜集研究相关财税政策，积极协调税务关系，为公司发展提供良好纳税环境。 3、合同管理：协助参与经济合同的订立和审查；并提供涉税建议。 4、房地产项目财务经营指标达成。	1、28-33岁，本科及以上学历，财务及金融相关专业，6年以上工作经验； 2、房地产财务经理同岗位工作经验。	面议
HRBP	杭州	全职	1	6.00	1、负责对业务线提供全方位的管理支持工作，和业务线负责人密切协作，作为可信赖的业务线伙伴角色，协助业务线负责人不断提升团队绩效； 2、协助业务线负责人管理组织架构调整、人员配置规划和人员编制预算、人员的选用育留； 3、协助业务部门流程的梳理或优化、根据团队问题的诊断提供专业性建议及解决方案； 4、配合其他HR模块项目及制度的落地，并及时反馈在执行过程中的各种问题，协调跟进问题的解决；	1、30-35岁，统招本科及以上学历； 2、6年以上HR工作经验，3年BP经验； 3、未来长三角地域灵活性。	面议
房修主管	杭州	全职	1	5.00	1.负责精装修客户投诉的接待、传递处理、跟踪及反馈； 2.根据客户报修通知及信息员汇总的报修信息，上门查看报修问题，制定维修方案，限定维修工期，安排维修工人进行维修施工及维修完成后验收； 3.负责房修业务相关客户沟通与解释说明工作，监控每天的房修进度情况及时与信息员沟通，确保每日房修进度信息上报等。	1、30-35岁，本科学历，六年以上相关工作经验，有精装经验的优先； 2.精通工程维修专业知识，土木、电气工程相关专业； 3.熟悉房地产行业相关知识、操作流程制度规范等。	面议
安装经理	杭州/宁波/嘉兴/温州	全职	1	6.00	1、根据项目实施关键节点控制计划和部分电气设计工作； 2、编制项目本专业施工总进度控制计划、材料（设备）总供应计划，电气外包部分供应商评估以及外包部分技术的引进和转化； 3、依据项目特点准确提出本专业分部（子分部）控制重点、难点及控制措施； 4、样机试制，参加现场试验并处理电气故障，提出产品改进措施； 5、全过程控制本专业项目工程质量、成本、进度及安全文明施工。	1、30-36岁，本科及以上学历，电气工程、电力系统自动化等相关专业； 2、具有3年及以上房地产行业工作经验，熟悉甲方现场管理程序，独立担任过10万平方米以上的现场管理； 3、对于安全隐患及客户敏感点保持高度敏感，能及时发现与事前控制并紧密跟踪解决。	面议

龙湖地产有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
土建经理	杭州/宁波/温州	全职	1	6.00	1、计划管理：参与本项目启动会工程管理部分的编制和实施；参与专项进度计划的编制、实施、跟踪、反馈和调整；参与项目技术质量行为规划的编制、实施、反馈和调整；参与项目总分包施工方案的审核；参与项目验收管理； 2、技术管理：负责龙湖工程管理技术标准在本项目的推行、技术管理措施的落实；制定适合项目特点的工程技术、标准管理办法，并监督执行；参与设计、勘察文件的审核、完善、优化；主导专业重大技术方案评审，日常现场技术问题、疑难技术问题的研讨解决；主导组织落实集团/地区公司技术中心安排的技术专题或检查工作及整改；参与技术中心召集的技术负责人会议，促进公司技术平台的搭建完善；及时学习新材料、新工艺、新规范、新政策并在项目团队内部培训分享宣贯； 3、质量管理：参与龙湖工程管理质量标准的推行、质量保证体系的建立、管理措施的落实制定本项目的工程质量标准；参与检验批验收、分部分项工程验收；负责组织重大质量缺陷整改的方案制定和效果评估，建立预控措施；参与进场材料抽检。	1、30-35岁，本科及以上学历，工民建、土木工程等相关专业； 2、具有5年及以上房地产行业工作经验，熟悉甲方现场管理程序，独立担任过10万平方米以上的全流程现场管理。	面议
景观经理	杭州/温州	全职	1	6.00	1、设计管理：参与各个阶段设计任务书的编制和图纸审查；审核项目设计出图计划； 2、施工管理：参与对项目施工单位专业施工能力的考察、选择和评价，负责审核施工单位专业施工能力是否达标；审核景观施工管理中项目施工技术方案，对项目风险进行提示；对难点问题提供合理化建议； 3、技术方案研讨：组织景观部实现项目设计成果互审制，对重点项目进行研讨。	1、30-36岁，本科以上学历，6年以上工作经验； 2、在甲方地产公司从事过景观工程经理岗位2年以上，有独立管理项目景观现场施工经验； 3、熟悉项目景观设计&施工全流程工作，对景观施工工艺、苗木种植、现场管理有独到的见解；	面议
总建筑师	杭州	全职	1	10.00	1、对浙江公司规划设计、建筑方案成果质量进行把控； 2、组织完成各项目规划方案设计复盘工作； 3、组织完成建筑规划方案标准化成果的制作； 4、对新产品、新户型进行研究、整理、应用。	1、35-42岁，本科及以上学历，建筑学专业； 2、相关经验10年及以上。标杆设计院知名住宅、商业项目设计经验。	面议

龙湖地产有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
客户关系高级经理	杭州/宁波	全职	1	8.00	<ol style="list-style-type: none"> 1、客户服务管理标准的落地、督导、检查； 2、根据运营口的重点项目与客服口的重难点项目，铺排各地的风控与交房业务侧重点； 3、各地客服职能评价工作的铺排和落地，引入半年指标回顾，作相应提醒或干预； 4、指导、支持、评价地区公司的忠诚度维护与改进工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、32-37岁，本科以上学历； 2、熟悉房地产开发全流程，大型地产公司客服工作经验8年以上。 	面议
项目总监	浙江省内	全职	1	8.00	<ol style="list-style-type: none"> 1、带领项目团队，按时保质完成三个阶段的项目启动会，确定项目目标，完成项目推演。 2、负责项目全景计划的编制、调整和反馈。跟踪督促全景计划达成，确保按时开盘、交付和开业。 3、根据预算按时供货，根据市场及项目实际去化情况及时调整运营节奏，达成项目签约及预算去化率。 4、完成项目的关键预算指标（签约额、回款额、毛利率、结算利润）。 5、对内争取职能支持，对外协调政府资源、项目总包及重要分包。 6、建立项目全周期风险台账，通过项目运营停止点检查，及时预判风险，并根据风险级别采取有效措施。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、35岁左右，本科及以上学历，8年及以上工作经验； 2、一线公司完整高品质精装项目经验（10万方体量及以上）。 	面议
机电招标经理	杭州	全职	1	6.00	<ol style="list-style-type: none"> 1、招标采购计划及管理； 2、根据开发进度及招标采购计划，完成项目零星采购及甲指乙供材料的选用，组织招标采购工作并完成合同的签订及合同交底； 3、成本控制：积累市场资源，为项目成本提出优化建议并参与项目工程的成本执行管控和反馈调整； 4、主动、及时、有效收集国家、市场和行业（特别是竞争对手）的采购政策、价格、资源信息。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、30-35岁，本科及以上学历； 2、6年及以上大型房地产公司机电招标采购管理经验； 3、有商业项目成本管理背景经验者优先。 	面议

龙湖地产有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
土建招标经理	杭州	全职	1	6.00	1、招标采购计划及管理； 2、根据开发进度及招标采购计划，完成项目零星采购及甲指乙供材料的选用，组织招标采购工作并完成合同的签订及合同交底； 3、成本控制：积累市场资源，为项目成本提出优化建议并参与项目工程的成本执行管控和反馈调整； 4、主动、及时、有效收集国家、市场和行业（特别是竞争对手）的采购政策、价格、资源信息。	1、30-35岁，本科及以上学历； 2、6年及以上大型房地产公司土建招标采购管理经验；	面议
客研经理	杭州	全职	1	6.00	1. 项目定位：负责完成定位、立项会、投委会等相关报告，以及流程制度执行等相关工作 2. 市场、客户、产品研究：负责市场调研与分析、客户与产品分析；负责定位复盘分析与报告写作； 3. 专题/专项研究：负责完成专题/专项的基础调研与市场、客户分析，以及报告写作； 4. 知识沉淀及分享：负责地区公司客研内部相关的知识总结、沉淀及分享交流。	1、30-35岁，本科及以上学历； 2、房地产产品研究、客户研究、市场分析等相关工作经验5年以上，有系统分析能力熟悉各种数据分析工具； 3、标杆房地产市场研究同岗位经验。	面议
项目营销经理	杭州	全职	1	6.00	1、负责制定项目各阶段销售策略。参与项目前期定位和产品研发，负责项目启动会关于营销的内容阶段性成果制定，制定并组织实施项目推广计划； 2、制定实施开盘、定价、销售计划，组织售楼处物资管理，处理售场突发事件； 3、进行营销分供方、渠道及营销费用管理，包括项目营销设施建设费用的管理及反馈； 4、建立并维系客户体系，管理公司客户满意度、忠诚度，管理营销过程中的服务品质； 5、带领销售团队进行客户梳理、完成团队月度、年度的签约、回款指标，达成业绩指标。	1、28-33岁，本科及以上学历。 2、曾任房地产项目营销负责人2年及以上，有完整项目操盘经验； 3、熟悉房地产各阶段开发流程，有一定的市场判断与解读能力； 4、有较强的前控意识，抗压能力。	面议

融创房地产集团

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
运营管理、研发设计、工程管理、成本招采、投资发展、法律事务、财务融资、人力行政、客户关系、市场客研、品牌管理	杭州、合肥、厦门、宁波、嘉兴、湖州、绍兴、莆田、泉州、舟山、台州、温州、金华、福州	全职	若干	3年及以上	/	本科及以上学历	面议

上海陆浦投资管理集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
地产基金投资经理（总监）	上海浦东	全职	1	5-7年	<ol style="list-style-type: none"> 1、根据公司房地产基金战略发展策略，深度参与公司和战略合作伙伴的开拓，包括对新准入交易对手进行全面尽调和存续客户的持续跟踪，与交易对手进行项目资源对接，持续开发基金投资项目； 2、负责对项目尽职调查和评估研判、编制投资可行性研究分析报告、设计交易结构方案并进行商务谈判； 3、根据公司管理制度，推进项目立项、评审、投决等流程，负责协调资源落实全套基金及投资协议、路演材料、基金推介材料等主要文件的编制； 4、负责基金产品及SPV的设立、备案和各项交易事宜具体落地工作； 5、配合资产管理和风控团队进行项目投后管理； 6、领导交办的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、全日制本科及以上学历，经济、金融、管理、房地产等相关专业； 2、3年以上资管、信托、地产基金房地产开发商等机构工作经验，具备房地产项目投资经验； 3、掌握房地产项目开发、投资流程和项目评估、分析方法，熟悉房地产股、债、夹层等投资类型及具体交易模式； 4、具备较强的谈判能力以及沟通技巧，有良好的职业道德修养和团队精神。 	30-60万

上海陆浦投资管理集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	岗位职责	任职要求	薪资水平
资深投资顾问/总监	杭州	全职	2	5-7年	<ol style="list-style-type: none"> 负责开拓发展高净值个人客户、有投资需求的企业客户和金融同业客户； 了解和挖掘客户投资理财需求，以全方位金融理财和资产配置，为客户提供专业财富管理建议和方案； 满足高端客户个性化理财需求，提升客户忠诚度； 通过持续跟进与服务，为客户不断提供专业的理财咨询与服务。 	<p>综合素质：年龄25-35周岁之间，形象气质佳，品行正直诚信；</p> <p>教育背景：本科及以上学历，金融类相关专业毕业优先，有强烈的从事财富管理行业的意愿并具备良好的学习能力；</p> <p>专业技能：具备较强的业务拓展能力、沟通能力、团队协作能力和工作主动性；</p> <p>从业经验与核心能力：金融行业3年以上高端私人客户或机构客户理财经验，银行、信托背景优先；拥有丰富优质可成交金融资产储备，且关系良好的客户资源；有服务高净值客户经验或可以接触当地高端客户资源，且极佳的主动开发能力。</p>	
风控经理（资本市场，私募基金）	上海浦东	全职	1	3-5年	<ol style="list-style-type: none"> 制定并不断优化阳光私募、对冲基金、债券基金等资本市场类产品的风控策略、尽调要求、投中投后监控标准和流程； 开展资本市场产品的风险评估，协助业务团队完成尽调，出具评审报告； 评估并监控资本市场产品的市场风险、流动性风险、操作风险、道德风险等，进行风险预警和报告； 组织开展风控宣导和培训工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 全日制本科以上学历，具备CPA、CFA资格优先； 在银行、信托、基金、资管机构从事资本市场风控、产品研发的经验； 熟悉资本市场私募基金等相关产品架构，熟悉私募基金的相关法律法规； 具有较强的量化分析和文字处理能力，沟通力强，精通Excel（VBA）、Word、PPT等工具； 工作积极主动，有责任心，认真仔细。 	

上海陆浦投资管理集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
风控经理(地产投资, 政信, 评审)	上海浦东	全职	1	3-6年	<ol style="list-style-type: none"> 1、独立承担对地产项目和政信项目的现场尽调、风险评判、收益测算等风险评审工作。出具项目风险评审报告, 明确项目投前、投中、投后风控措施; 2、研究制定房地产基金业务风险偏好、风险策略, 建立完善地产项目内部评审流程; 3、对不同城市、不同业态的房地产市场状况和政信项目进行研究分析, 为地产项目和政信项目的区域准入、产品准入提供决策支持。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、全日制本科以上学历, 具备CPA、CFA资格优先; 2、3年以上在信托、基金、资管机构从事房地产项目、政信项目风险评审的经验; 3、熟悉私募房地产基金的相关产品架构熟悉私募基金的相关法律法规; 4、熟悉房地产项目开发的相关流程和成本、现金流测算; 5、工作积极主动, 有责任心, 有较强的文字处理能力。 	18-36万
产品经理(资本市场部)	上海浦东	全职	1	3-5年	<ol style="list-style-type: none"> 1、深入跟踪研究全球宏观经济走势, 制定投资策略和大类资产配置建议方案; 2、根据资产配置方案, 定位资本市场各细分策略投资顾问战略合作伙伴, 建立全方位合作关系, 独立负责产品的筛选、发行与推动; 3、业务立项管理、商务谈判, 对二级市场投顾进行定期评估, 建立投顾白名单, 不定期拜访投顾, 对备选产品进行深入了解; 4、设定产品要素: 对产品结构、投资标的、产品要素、风控措施等进行尽调和评估, 负责产品立项、拟定产品要素并撰写基金合同; 5、制作产品推介材料并组织全国分公司进行产品培训、产品说明会、大型路演、私募论坛; 6、为产品后期顺利推动、重点客户与投顾关系维护提供有力支持。为产品后续运营工作提供全方面支持。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、全日制统招硕士及以上学历, 金融、经济类相关专业毕业优先; 2、大型金融机构3年以上相关从业经验, 国内外股票、衍生品研究与交易, 证券市场投资等相关工作经验优先; 3、对资本市场、宏观经济及相关细分投资行业有足够的理解和逻辑分析能力, 对资本市场业务需求设计相应的产品结构, 并协调内外部资源进行产品的发售; 4、具备优秀的组织能力、市场策划能力、语言文字表达能力, 宣导和谈判能力。 	30-48万

万向一二三股份公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
项目经理	万向一二三股份公司（杭州萧山区建设二路855号）	全职	2	3+	<ul style="list-style-type: none"> 领导跨部门项目团队，负责项目计划和执行；在客户端以及项目组内和公司部门间进行协调，依据项目组成员的职责分配项目任务，与部门间沟通以保障项目所需资源，推进项目执行； 直接负责项目组的APQP流程管理，主导项目管理流程文件的制定，参与审查公司部门提交的项目相关文件，保障项目资料的完整性和准确性；定期保管和备份项目相关数据资料以及项目流程文档； 负责按照项目工作内容推动项目组按计划、保证质量的完成阶段性工作并组织项目组进行里程碑的评审； 承担项目组对客户直接联系人的责任，通过定期与客户沟通，了解客户对项目进度和阶段性目标的需求；对客户和项目组内保持信息对称，及时沟通，确保每一阶段的目标，质量和交付物达到客户要求； 定期或依据项目需要召开项目组会议，通报项目进展情况，并形成会议纪要；项目进展情况与问题须以书面形式每周汇报给项目相关人员； 负责项目预算和产品成本目标，对项目团队的工时投入情况和预算使用情况定期进行统计汇总； 协调项目组成员共同开发满足项目需求的供应商，保障项目的进度与成本预期； 	<ul style="list-style-type: none"> 工程相关专业，本科以上学历； 熟悉APQP开发流程,工程项目管理经验优先； 具备较强的计划，组织及团队合作能力； 能独立，系统的完成工作，富有责任心； 出色交流与沟通能力，英语六级以上； 具有项目管理，精益生产，6Sigma及统计分析培训经验优先； 	面议
翻译	万向一二三股份公司（杭州萧山区建设二路855号）	全职	1	无要求	<ul style="list-style-type: none"> 对公司涉及英文资料翻译的准确性、实时性负责； 会议/接待现场口译工作； 领导安排的其它任务； 	<ul style="list-style-type: none"> 管理或英语相关专业，本科以上学历； 出色交流与沟通能力； 具有海外教育背景或工作经历优先； 	面议

喜临门家具股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
国际业务中心财务副总监	绍兴	全职	1	7年以上		制造业财务管理工作经验，熟悉国外财务体系	30-50万/年
行政总监	绍兴	全职	1	7年以上		行政后勤管理工作经验	20-40万/年
流程管理专家	杭州	全职	1	8年以上		8年以上咨询顾问经验，大型ERP公司或者咨询公司背景	25-50万/年
HRBP主管/经理	杭州	全职	3	2年以上		2年以上人力资源工作经验，具有较强的抗压能力、计划执行能力	10-20万/年
培训项目经理	杭州	全职	2	5年以上		有大中型企业培训管理工作经验，较强的项目推动及落地能力	10-20万/年
生产培训主管/经理	杭州	全职	1	2年以上		熟悉车间工人的培训，能够搭建工人培养体系	10-15万/年

喜临门家具股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
绩效薪酬经理	杭州	全职	1	5年以上		精通绩效、薪酬模块	15-30万/年
任职资格专家/员工发展专家	杭州	全职	3	3-5年		精通员工发展管理、任职资格管理等一个及以上模块	10-25万/年
高级平面设计师	杭州	全职	1	3-5年		3-5年平面设计工作经验，擅长手绘者优先	15-25万/年
招商/区域/分销/督导经理	杭州	全职	若干	3年以上		有相关工作经验，具备较强的销售狼性，适应长期出差	15-25万/年
招商审核经理	杭州	全职	1	2年以上		2年以上相关工作经验	15-25万/年
运营主管	杭州	全职	5	2年以上		2年以上电商运营工作经验，熟悉京东、苏宁、唯品会等多平台运营	8-15万/年

中建投信托股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
高级理财经理	杭州	全职	3	3年以上	<p>开发和维护高净值客户，完成信托产品推介营销等工作；</p> <p>了解和研究高净值客户个性化理财需求，为客户提供全方面金融理财服务；</p>	<p>有银行、信托、保险、证券等相关金融工作经验，有一定的高端客户资源者优先；</p> <p>有良好的沟通交流能力，产品营销技巧和较强的风险合规意识。</p>	48-240万

中美联泰大都会人寿保险有限公司浙江分公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
储备营业处经理	黄龙时代广场、钱江新城(筹备)	全职	10人	3年以上	销售、管理、组建团队管理团队。	<p>1.年满28周岁；2.杭州生活工作满3年；3.本科及以上学历，MBA优先。4.有管理或创业经验优先。</p>	面议

中信证券股份有限公司浙江分公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
副总经理、 团队负责人、 客户经理	杭州	全职	副总经理1名、 团队负责人3名、 客户经理（机构方向）3名、 客户经理（高净值客户方向）5名。	金融从业经验5年及以上或证券从业经验3年及以上，业务能力特别突出者除外。	<p>一、副总经理：1、协助营业部总经理贯彻落实公司发展战略，制定工作计划并组织实施落实。2、分管业务条线，对分管条线各项业绩指标负责。3、负责分管条线部门负责人和团队负责人选聘、培育、发展工作。4、确保分支机构合法合规开展经营活动。5、作为营业部总经理的备岗人员，代行营业部总经理职责。</p> <p>二、团队负责人：1、执行落实团队任务指标，提升团队整体运营效能。2、负责所辖团队建设，人员招聘、培训、考核等工作。3、开发、维护业务渠道。4、在个人工作业绩方面起引领和表率作用。5、确保团队成员合法合规开展工作。</p> <p>三、客户经理：1、开发、维护个人或机构客户。2、做好高净值客户资产保值增值工作。3、指导帮助客户用好各类投资工具，包括但不限于股票交易、期货交易、期权交易、衍生品交易等。4、为不同类型机构客户提供适当的投融资综合服务解决方案。5、确保合法合规开展业务。</p>	<p>一、副总经理：1、全日制本科及以上学历，正直可靠、品行良好，无违法违规记录。2、五年及以上持牌大型金融机构营销管理工作经验且经营业绩优秀，拥有良好的组织沟通能力和复杂问题解决能力。3、善于经营客户具有市场敏锐性，主动学习能力与执行能力强。4、熟悉资本市场综合金融业务者优先，熟悉银行个人金融业务管理者优先。5、MBA优先，有CFA\CFP/AFP者优先，有证券从业资格、基金从业资格、投资顾问资格优先。</p> <p>二、团队负责人：1、全日制本科及以上学历，正直可靠、品行良好，无违法违规记录。2、五年及以上金融从业经验，且有清晰的团队管理思路和方法。3、熟悉了解财富管理业务具有市场敏锐性，有良好的沟通能力和影响力，主动学习能力与执行能力强。4、MBA优先，有CFA\CFP/AFP资格者优先，有证券从业资格、基金从业资格、投资顾问资格优先。</p> <p>三、客户经理：1、全日制本科及以上学历，正直可靠、品行良好，无违法违规记录。2、喜欢投资理财类工作，乐于帮助老百姓解决投资理财中面临的困境，看好中国财富管理行业未来。3、拥有良好的沟通能力，主动学习能力与执行能力强。5、有CFA\CFP/AFP资格者优先，有证券从业资格、基金从业资格、投资顾问资格优先。有客户经理从业经验者优先。</p>	面谈

浙江司太立制药股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
财务副总监	仙居	全职	1	10年以上财务管理从业经验,3年千人以上制造业企业或上市公司财务负责人管理经验	<ol style="list-style-type: none"> 1.参与集团战略规划及年度经营目标的制订; 2.根据集团发展需要,制订财务战略规划,为事业部经营管理提供有效支撑,控制财务风险和经营风险; 3.主持制订、健全公司的财务管理、会计核算和会计监督、预算管理、资金管理、审计监察、库管工作的规章制度和工作程序,经批准后组织实施并监督落实; 4.组织领导的集团财务管理、成本管理、税务筹划、预算管理、会计核算、会计监督、审计监察、存货控制等方面工作,加强公司经济管理,提高经济效益; 5.组织制订年度总预算和季度预算调整,审核分支机构预算,召集并主持公司月度预算分析与平衡会议; 6.及时输出公司财务分析报告,为公司管理层做决策提供参考,防范经营风险; 7.掌握公司财务状况、经营成果和资金变动情况,及时向上级汇报工作情况; 8.领导财务人员的培养,不断提升财务管理水平; 9.完成上级交办的其他工作任务。 	中级会计职称,持有注册会计师(CPA)证书。	30万/年-40万/年
财务副部长	仙居	全职	1	五年以上制造企业相关经验,其中二年以上管理经验;	<ol style="list-style-type: none"> 1、日常财务核算、会计凭证、出纳、税务工作的审核; 2、研究制定会计政策和操作指导,调整会计准则; 3、审核公司财务报表、核对关联往来,合并报表并进行财务分析; 4、根据投资者要求,对外提供财务月报、季报和年报; 5、组织业务学习、培训和会计岗位技能训练; 6、依据费用管理规定,合理控制费用支出; 7、定期组织检查会计政策执行情况,严控操作风险,解决存在问题; 8、协调对外审计,提供所需财会资料。 	中级会计职称,持有注册会计师(CPA)证书者优先。	15万/年-20万元/年
国际注册总监	仙居	全职	1	10年以上药企国际注册从业经验,带领团队完成过美国产品注册	<ol style="list-style-type: none"> 1、带领团队完成原料药、制剂的国际注册; 2、团队建设,培养国际注册人才; 	硕士以上学历;知名企业工作经历	30万/年-40万/年

浙江司太立制药股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
设备工程副总监	仙居	全职	1	10年以上药企设备工程管理经验	/	本科以上学历	25万/年-30万/年
EHS总监	上海金山	全职	1	10年以上医药化工EHS管理经验	/	本科以上学历	25万/年-35万/年

浙江钱江摩托股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
国际营销经理	台州	全职	3	5年以上	岗位职责： 1.负责开拓空白市场及前期调研工作； 2.负责开拓市场的战略规划； 3.负责开拓市场的战略推进及跟踪； 4.负责维护所开拓的市场； 5.负责市场反馈信息的提报； 6.对客户信息等相关资料翻译的正确性负责； 7.对市场开拓中的一切技术交流与沟通的正确性负责。	岗位要求： 1.本科及以上学历，5年以上相关工作经验 2.英语、国际贸易或机械相关专业优先； 3.男性优先；能适应国际出差。 4.有独立开拓海外市场的能力；	面议

浙江钱江摩托股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
国内营销经理	全国	全职	3	5年以上	1、通过对辖区经销商各项工作进行指导、监督、管理、考核，提升辖区内经销商的运营水平和盈利水平； 2、掌握公司商务政策、产品政策及其他相关政策要求，督导辖区内经销商政策执行； 3、根据公司渠道规划，指导、监督辖区内经销商的渠道规划和维护，督导经销商完成渠道开发、形象导入； 4、组织、指导辖区内经销商开展各类市场推广活动，含：节日促销、定巡展、车型区域上市、团购、用户活动等； 5、提升辖区内经销商团队效能，开展辖区内经销商员工的产品知识、标准销售流程、销售话术等专项培训； 6、快速捕捉市场动态信息，收集和传递一线市场需求，协同制订对策以准确应对市场变化。	任职资格： 1. 本科及以上学历，市场营销、车辆工程等相关专业； 2. 英语听说读写熟练者优先； 3. 5年以上相关行业销售经验，熟悉渠道管理流程。 4. 优秀的沟通协调能力、执行力、数据分析能力及敏锐的市场嗅觉	面议
车联网产品经理岗	台州	全职	1	5年以上	1. 协调内外部资源，制定公司车联网的产品发展规划； 2. 研究摩托车车联网技术发展方向，制定公司车联网专业产品发展路线； 3. 作为车联网产品牵头人，组织和指导产品设计及软硬件研发； 4. 作为产品评审的主审，对各项目车联网产品方案进行把关； 5. 结合车联网产品特点，制定公司车联网产品所需相关标准； 6. 负责车联网团队人才的引进和管理；	1. 全日制大学本科或以上学历； 2. 汽车、电子和自动化控制、通信、计算机等相关专业； 3. 相关专业5年以上，负责过摩托车或汽车车联网项目产品规划与技术研发工作，掌握车联网核心技术能力； 4. 熟悉汽车电子，通信，互联网，移动互联网等专业知识；拥有一定的车联网供应商资源积累 5. 良好的英语沟通和报告技巧。	面议

浙江钱江摩托股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
供应商质量管理经理	台州	全职	3	7年以上	1.负责供应商质量管理和质量问题的解决； 2.督导供应商实施APQP，评估并批准PPAP； 3.督导供应商实施早期生产遏制，评审并批准供应商按节拍生产； 4.跟踪评估质量问题的长短期措施； 5.参与评审供应商制造过程； 6.督导供应商建立稳定的质量体系； 7.负责潜在供应商评审及供应商风险评估； 8.供应商质量团队管理与体系建设	1、本科或以上学历，机械或质量等相关专业； 2. 汽车行业7年以上相关经验，熟悉供应商质量体系审核，掌握IATF16949七大原则。 3. 具有良好的沟通能力、分析能力、人际交往能力；	面议
项目管理经理	台州	全职	3	5年以上	1.负责项目管理进度跟踪，管理项目进展情况和项目质量，控制项目成本 2.负责与客户达成互助模式，出现问题及时沟通协调，确保项目进展有序 4.负责项目内各类质量事故的分析及处理工作。	岗位要求：1、机械及其相关专业，本科学历 2、5年以上机械设计工作经验 3、熟悉摩托车或汽车行业项目管理 4、思路清晰，具备良好的沟通能力和抗压能力	面议
采购主任工程师	台州	全职	3	7年以上	1、负责零部件供应商规划管理及优化推进工作； 2、负责搜集、建立供应商资源库，开展对标分析，找出差距，搜集各类供应商信息。 3、负责根据供应商的供配能力和交货期，调整采购配额和撤消供方资格的申请 4、负责按要求实施降本计划； 5、负责在新产品设计初期提出零部件供应商的预选点清单，在新品设计完成阶段组织各部门对新品供应商进行确认； 6、负责与供方之间的新品开发进度的跟踪保障工作。开发初期配合供应商开展设计工艺评审，反馈供应商对新产品零部件的意见，传递到相关部门； 7、负责根据新品立项的生产目标，对产前的生产保障能力提前规划，组织相关部门评估，确保新品批产能力的保障； 8、负责根据新品立项的成本目标，在新产品立项初期锁定新品成本目标，对各阶段新品成本目标的达成进行评估，确保新品目标成本的实现。	岗位要求： 1、机械及其相关专业，本科学历； 2、5年以上机械行业采购工作经验，其中3年以上采购管理工作经验； 3、责任心强，具备良好的沟通能力和协调能力；	面议

浙江星汉信息技术股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
交付平台副总经理	杭州	全职	1	5年及以上	1、根据公司智慧数据生产业务模型设计组织架构、岗位职责及岗位分工； 2、整合调度资源完成相关的人力资源供应、培训和配置； 3、运用先进的生产管理理论，联合业务/行业专家，对生产流程，相应工艺和工序做优化标准化； 4、推进交付体系相关考核和激励，并推动团队建设活力、压力和动力机制，并在实践中循环优化；	1、全日制本科以上学历；985、211毕业；MBA优先考虑； 2、年龄35周岁以下； 3、具有5年以上大型异地团队（人数≥1000人）管理经验； 4、具有良好的抗压能力，始终保持积极向上的工作状态； 5、具有强大的沟通协调组织能力，分析和解决问题的能力； 6、善于学习，有全局观和系统思维能力； 注：特别优秀者可放宽年龄要求；	面议
运营平台技术副总/技术总监/CTO	杭州	全职	1	5年及以上	1、组织并领导团队，分行业和客户沟通并确认行业标准； 2、根据行业/地域/客户需求的差异能个性化定制科学的作业/工艺流程并给出相关定额标准； 3、推动并组织资源实现档案数字化局部系统性的技术创新；	1、全日制本科以上学历；985、211毕业；MBA优先考虑； 2、年龄35周岁以下； 3、具有5年以上行业技术管理经验 4、具备较强的技术过程管理和控制的技能，包括进度安排和控制、风险控制、质量管理、配置管理； 5、具有强烈的责任心和良好的挫折承受能力； 6、具有较强的创造能力、抽象思维能力、归纳能力、逻辑分析能力、学习能力、项目管理能力； 7、具有良好的语言表达及沟通能力、拓展力及组织协调力，良好的职业素质； 8、具备对工作流程的塑造和改造的能力； 注：特别优秀者可放宽年龄要求；	面议

浙江星汉信息技术股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
山东等省公司总经理	当地省会城市	全职	1	5年及以上	1、承担所辖区域内档案数字化业务的经营目标; 2、制定区域经营计划并组织推进; 3、负责组建销售团队,组织开展档案数字化业务的拓展工作; 4、协助推进档案数字化业务的运营交付工作; 5、协调省公司其他主营业务在区域内的落地; 6、负责省公司总经理日常管理工作。	1、全日制本科以上学历;985、211毕业;MBA优先考虑; 2、年龄35周岁以下; 3、具有5年以上政府客户项目市场营销及团队管理经验; 4、具有强烈的发展动力,追求高目标; 5、具有良好的抗压能力,始终保持积极向上的工作状态; 6、具有较强的沟通协调组织能力,较强的分析与解决问题的能力; 7、善于学习,有全局观与系统思维能力。 注:特别优秀者可放宽年龄要求;	面议

浙江泰普森控股集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
财务副总裁	杭州	全职	1	10年以上	1、协助总经理制订公司经营战略，主持公司财务战略规划的制订，并负责指导、监督其执行； 2、配合总经理推进产销协调改善相关工作，建立产销协同工作机制，重点项目包括推进产品品类的规划和压缩，配合信息部提升半成品管理，从而实现工厂的成本核算，实现公司成本精细化管理，提升生产系统的计划性。同时通过绩效考评改善来保证项目的实施； 3、全面负责公司IPO财务战略制定及实施，推进、完成公司上市工作； 4、负责财务管理系统的建立和完善，按照IPO的审核要求，建立健全科学、系统的财务核算体系、财务监控体系、风险管理体系，进行有效的内部控制； 5、主持制定各项财务规章制度和工作程序，加强风险控制，以提高公司整体的财务运营效率； 6、对公司重大投资项目、融资、并购等经营活动提供建议和决策支持，参与风险评估、指导、跟踪和控制； 7、负责金融业务财务体系管控，参与金融贷款等金融新业务、新产品开发的监管、审核； 8、负责部门内部的组织管理和团队建设。	1、金融学、财务管理相关专业毕业，本科以上学历； 2、10年以上大型集团公司财务相关工作经验，其中至少有5年以上集团财务管理经验； 3、有成功的投资并购重组、融资经验，能对企业资金合理运用提出专业性的意见及建议； 4、具有丰富的集团和分子公司财务管控经验； 5、具有全面的财务知识体系，精通财务、税法政策、运营分析、预算管理、成本控制及成本核算； 6、具有战略投资、融资和资金管理、项目谈判、资源整合等综合知识和能力 7、性格稳重、处事稳健、风险意识强，具有优秀的战略思维及全局意识； 8、有上市集团公司资本运作、并购和资产重组工作经验者优先。	面议

浙江泰普森控股集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	岗位职责	任职要求	薪资水平
花园事业部生产总监	德清	全职	1	10年以上	1、参与制定事业部年度经营计划、预算方案，参与事业部重大财务、人事、业务问题的决策，并提出建议； 2、指导PMC制定生产计划工作，根据生产进度，统筹协调各车间的生产，组织分配人力，平衡设备、材料调度工作； 3、根据物料计划，监督采购供应计划落实，控制材料库存、来料质量、到货及时率情况，及时协调解决生产瓶颈物资； 4、负责协助技术部的技术创新和质量保证工作，发现问题及时组织解决和处理，重大问题报总经理协商处理； 5、指导外发厂家质量效率管理工作，确保外发工厂价格合理、质量合格，高效生产工作； 6、组织和完善生产指挥系统，检查生产工作，确保生产任务的达成。每周一次定期召开生产例会，分析生产形势，提出解决问题的办法和措施，保证各项生产技术指标的全面完成； 7、负责EHS工作，发现问题，立即督促整改； 8、全面负责精益生产推进，降低生产成本工作； 9、负责设备管理，提高设备完好率和利用率。	1、本科及以上学历，理工类、管理类专业优先； 2、5年以上相关行业生产管理协调经验，至少3年生产管理工作经验，熟悉生产过程，有一定原材料的供应渠道； 3、熟悉生产规程以及质量标准，具备良好的生产经营管理理念，有一定财务与法务知识； 4、具备战略管理能力、沟通协调的能力以及资源整合的能力，有全局观，能换位思考，抗压能力强。	面议
企业文化总监	杭州	全职	1	10年以上	1.负责公司企业文化的提炼，制定完善公司企业文化制度，全面推动企业文化系统的建设工作； 2.负责企业文化建设方案实施和制定，并对效果实时分析，及时修订计划； 3.充分利用各种渠道，对公司各部门及分公司进行企业文化的宣传推广与同步； 4.负责策划制定公司企业文化活动方案，组织具有影响力、感染力的企业文化活动； 5.负责企业文化载体的建设和管理及传播方法的创新、文化氛围的营造等。	1、人力资源、心理学、新闻、传媒、市场营销相关专业，本科及以上学历； 2、5年以上企业文化及相关领域工作经验，有电台、媒体、广告公司策划工作实施经验者优先； 3、有企业文化梳理、推动、应用全案工作经历，掌握一定的企业文化体系工作标准； 4、具备优秀的统筹规划能力、项目实施能力及团队协作能力； 5、具备优秀的领悟能力与深度分析能力，优秀的文字功底和活动宣传策划能力，具有大局观念。	面议

浙江泰普森控股集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	岗位职责	任职要求	薪资水平
法务总监	杭州	全职	1	10年以上	1、全面负责集团及各分子公司法律事务工作，统筹协调处理企业经营、管理中的法律事务； 2、参与集团重大经营战略、重大项目的决策，提供决策的合法性意见和相关法律风险的防范意见； 3、协调对外与法院、公安、劳动仲裁、市场监管等部门的沟通与关系维护； 4、参与企业重要规章制度的制定，建立健全企业法律事务机构和法务工作网络体系； 5、负责公司重大案件的调处，出具指导意见及代理方案； 6、根据需要，参与各分子公司及事业部、职能中心的一些重大项目的调研、论证、谈判和实施。	1、35至55周岁，大型律所或大型企业法律顾问经验，公检法工作经验者优先，具有律师资格证； 2、具有良好的法律专业能力与素养，熟悉政策和相关法律法规，具有较强的法律风险综合分析能力和文字表达能力； 3、综合素质佳，具有良好的职业操守和组织协调能力，逻辑思维能力强，良好的人际关系；	面议
国内事业部总经理	杭州	全职	1	10年以上	1、根据集团战略目标，制定品牌内贸事业部战略与方向，并制定具体的行动与实施方案； 2、调研分析国内市场的发展趋势、竞争对手情况和消费者需求等，制定相应的销售计划、价格战略、市场定位、战略布局等； 3、负责国内线上线下渠道资源的布局、供应资源的开发与管理、产品的规划管理； 4、根据公司的内、外部资源，带领团队进行业务规划与开拓，负责内贸业务新商业模式的研究和应用； 5、负责内贸事业部团队建设、平台搭建、实施运营，以达成各项经营指标。	1、30-45岁，市场营销、工商管理、经济等相关专业本科及以上学历； 2、8年以上大型消费品行业全面销售管理经验，具有优秀的战略规划与战略制定和执行能力； 3、熟悉各种线上/下渠道的运作模式和流程，对国内新商业模式发展有一定的认识； 4、能够把握行业动态及产品运营的趋势，具有创新意识和用户意识； 5、具有卓越的团队领导能力、决策能力以及优秀的人格魅力； 6、具有良好的敬业精神和职业道德操守，注重数据分析，逻辑思维能力强。	面议

浙江泰普森控股集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
文旅地产经营副总	杭州/德清	全职	1	10年以上	<ol style="list-style-type: none"> 负责公司的经营管理工作，确保正常运营，直接对董事长负责； 负责组织和拟定公司的总体经营发展战略、年度经营目标、监督、控制实施过程，并对结果负责； 对外进行市场开拓，积极开展业务拓展，为公司开拓更多的优质项目了； 与政府单位等外联单位建立良好的关系； 负责主持旅游综合体、旅游度假聚集区、主题旅游景区及旅游地产等全程创意策划工作并组织执 与合作方的及时、有效的沟通交流，负责向合作方进行方案汇报、进度汇报等，建立良好的合作关系； 负责文旅项目融资、建设、后期运营的全盘管理工作； 	<ol style="list-style-type: none"> 全日制大学本科及以上学历，市场营销类、管理类相关专业者优先； 10年以上房地产项目开发工作经历，3年以上同等职位工作经验，全面领导主持过至少2个中大型项目的开发工作，熟练掌握房地产全程开发管理工作规范、流程。具备旅游地产项目的开发经验优先； 熟悉房地产项目运作流程及行业相关政策法规，对房地产现状和发展趋势有深刻理解；具备相应的管理知识、经济学知识、房地产专业知识、市场策划学知识、财务知识； 具备较强的房地产市场拓展、有较强的项目全程开发计划的制定、管控、组织实施、经营能力，有较强商业敏感性和综合分析能力； 具有一定的资源整合能力、分析判断能力、协调能力、人际沟通能力、影响力、计划与执行能力。 	面议
产业园经营副总	杭州	全职	1	10年以上	<ol style="list-style-type: none"> 负责所辖产业园区的全面统筹管理，包括项目建设、整体招商运营、日常管理等工作； 负责与当地政府、合作方关系协调和维护，根据集团战略，完成产业园区各阶段目标； 负责产业园招商策略和经营计划的制定和实施以及产业园运营管理体系的建立和实施； 建立、拓展与客户、社会各界的关系，建立健全完善的客户关系管理体系； 负责团队的培训与管理以及系统化的考核每个岗位的完成情况； 公司品牌建设与企业形象宣传等。 	<ol style="list-style-type: none"> 市场营销、工商管理类相关专业，本科以上学历； 8年以上房地产行业工作经验，其中3年以上产业园区整体经营管理经验； 具有丰富的项目规划、定位、策划、招商、市场推广、运营管理经验； 熟悉房地产相关法规，有丰富的房地产营销策划运营标准体系与相关制度建立、完善经验。 	面议

浙江泰普森控股集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	岗位职责	任职要求	薪资水平
金融业务总监	杭州	全职	1	10年以上	1、根据集团整体发展战略，协助总经理统筹制定金融业务发展策略，规划和开展相关金融业务； 2、协助总经理分析行业状况及趋势，负责制定金融板块业务发展规划及组织实施； 3、协助总经理统筹公司金融各板块渠道建设，对潜在客户的开发、拓展和维护。	1、金融相关专业，统招本科以上学历； 2、金融工作经验10年及以上，担任过银行二级支行行长副行长、区域商业银行支行行长副行长、财富管理类公司中高层岗位、其它纯金融公司的中高层岗位或传统大中型企业的金融板块负责人； 3、对供应链金融或产业金融有相应的行业经验，对互联网有一定接触； 4、具备丰富的人脉资源，有综合性的金融谈判能力和营销能力； 5、具有丰富合作金融机构渠道资源。	面议
金融风控总监	杭州	全职	1	10年以上	1、负责金融公司风控体系，拟订风险管理流程和风险管理制度，设计风险管理岗位的工作指引和运作流程等； 2、带领团队完成公司下达风控任务指标，审核各类项目，对项目进行全面的尽职调查； 3、负责定期对资产合作单位工作合规性的检查与管理，并监控各类业务风险的分析及防范措施的制定，建立公司风险数据库和跟踪档案； 4、负责组织风控会议的召开，并主持融资项目的授信审批，管理信用风险及相关的操作风险； 5、负责组织事前风险审核、事中风险控制、事后风险检查，出具风险预警提示； 6、负责公司项目的风险评估，并撰写风险评价报告，对业务操作中可能出现的风险点进行风险提示评估风险状态与风险程度，出具风控建议，分析风险来源和影响，提出审查意见及解决方案； 7、负责跟踪和掌握国家政策、法律法规及监管政策的变化，以评价公司内部控制制度的合理性、完备性和有效性。	1、金融相关专业，全日制本科学历； 2、6年以上金融机构风控经验，有丰富的风控体系搭建完善经历，信贷产品全周期管理经验； 3、掌握各类统计分析方法、熟悉各种分析工具； 4、具备良好的沟通能力、学习能力、逻辑能力、文字表达能力和团队协作精神。	面议

浙江泰普森控股集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
跨境电商总监	杭州	全职	1	10年以上	<ol style="list-style-type: none"> 负责公司跨境电商业务的战略规划、经营计划、预算、销售、产品、运营、团队管理等工作； 负责公司跨境电商多个第三方平台多个站点店铺的开发、运营、维护和日常管理，制定营销策略、方案并组织实施； 负责公司跨境电商产品品类的规划、开发和拓展； 负责制定与执行运营解决方案，包括仓储，物流配送，客服，确保库存和销售的平衡，保证资金周转率； 定期对海外电商市场营销环境、竞争对手情况、目标、计划、业务活动进行核查分析，及时调整营销策略和计划，制订预防和纠正措施，完成营销目标和营销计划； 负责组建多国区域的电商平台团队，合理制定团队组织架构，制定销售提成制度及相关激励制度，培训团队人员，保证团队人员素质。 	<ol style="list-style-type: none"> 35岁左右，电子商务、工商管理、市场营销、计算机等相关本科以上学历； 五年以上外贸B2C平台（Amazon、ebay、速卖通等）销售管理工作经验； 熟悉多国跨境政策，了解全球核心区域的电商市场行业动态； 较好的商业及市场敏感度，具备优秀的网络营销、市场推广、渠道开发和客户管理的能力； 优秀的领导力、执行力和沟通协调能力，高度的团队协作精神和敬业精神； 英语读写能力优秀，阅读浏览英文无障碍。 	面议
集团HRD	杭州	全职	1	10年以上	<ol style="list-style-type: none"> 全面统筹规划集团人力资源战略规划； 建立并完善集团人力资源管理体系，设计适合公司发展的人力资源管理模式（包括组织架构设置、岗位体系、招募甄选、人才培养、绩效体系、薪酬体系的全面建设）； 制定公司要求的人力行政各项管理制度及相关流程并落实执行； 对集团的人力成本进行分析和控制； 塑造、维护、传播和提升企业文化。 	<ol style="list-style-type: none"> 全日制本科及以上学历，人力资源管理、企业管理、心理学等相关专业； 具备8年以上人力资源全面管理经验，精通人力资源各模块，有人资体系建设经验； 熟悉国家、地方人力资源管理、劳动关系、相关法律、法规，熟练掌握人力资源各个环节的实际操作方法与技能； 优秀的组织计划、协调沟通能力以及团队合作意识； 有大局观，思路清晰，工作细致认真，有条理性、责任心强，为人务实。 	面议

浙江物产化工集团宁波有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
行政部副经理	宁波	全职	1	5	<ol style="list-style-type: none"> 1. 搭建匹配公司战略和企业性质的行政运营管理体系； 2. 全面负责行政部的日常管理工作； 3. 公共关系的维护； 4. 上级安排的其他事情。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 本科及以上学历，专业不限； 2. 年龄40岁以内，五年以上行政工作经验，三年以上管理经验； 3. 优秀的外联公关能力，具备应变解决突发事件的能力 3. 统筹能力、沟通协调能力强，有较强的团队管理能力和高度的团队精神，责任心强； 4. 有食堂管理经验，有事业单位/国企行政管理经验，或者担任过同等职位者优先。 	面议
文化党建 储备干部	宁波	全职	1	不限	<ol style="list-style-type: none"> 1. 协助提炼企业核心价值观； 2. 根据核心价值观，搭建文化体系，并负责设计、组织、实施，营造组织氛围，发挥价值观影响力； 3. 梳理并宣贯价值理念，选拔标杆人物，抽象榜样故事，进行宣传； 4. 进行办公环境改造，如文化墙、海报、宣传材料； 5. 其他上级布置的工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 学生会、社团、班级里主要干部，有较强的组织协调能力，有大型活动组织经验优先； 2. 积极乐观，喜欢体育活动，有体育特长优先； 3. 能长期稳定宁波发展优先 	面议

浙江物产融资租赁有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
子公司-物产工服法务	杭州市下城区元通大厦	全职	1	3	1.负责公司合同范本制定、文本库管理和合同文本审查；对业务提交项目提出法律意见建议。 2.参加公司业务项目的法律尽调和提出法律意见，负责律师的联系沟通和管理工作的； 3.对公司治理和经营活动的合法合规性提出法律意见和建议； 4.实施法律咨询和日常法务工作，掌握新法新规和司法实务，组织法律法规培训； 5.进行逾期项目诉讼催收和应诉案件应诉，联系律所共同处置疑难复杂诉讼案件； 6.进行诉讼催收和应诉案件的文书起草、庭审、保全和强制执行等工作； 7.负责资产保全过程中，与法院、律师和当事人的联系和沟通。	1.法律专业本科及以上学历，通过司法考试或有企业法律顾问证书优先； 2.具有工程建设相关的法律工作背景； 3.从事法律事务或资产保全相关工作岗位二年以上，熟悉法律法规的最新规定； 4.能胜任法律审查、法律事项处理、逾期催收和诉讼保全等工作。 5.为人正直诚实，工作细致责任心强，有执行力，具有较强的学习能力和抗压能力，有团队合作意识； 6.具有较强的法律分析判断能力、诉讼应对处理能力和内外部沟通协调能力，具有较强的语言表达能力和文字表达能力。	9-15万元年薪区间，视资历及贡献调整。给予完善晋升通道。
商用车事业部	杭州市下城区中大广场A座	全职	1--3	不限	1.协助客户经理开发潜在客户，开展项目尽职调查，撰写调研报告； 2.建立多种营销渠道，扩大公司品牌影响力； 3.定期做好客户回访工作，了解客户需求，并做好市场调查、信息收集等工作； 4.签约客户、渠道日常关系维护及月租金缴付情况的跟踪； 5.完成领导安排的其它工作。	1、具有营销、经济、管理类或财会金融相关专业本科以上学历； 2、拥有一年以上汽车（商用车）营销，或融资、租赁工作经验优先； 3、掌握一定的汽车金融基础知识，对汽车主流品牌车型的营销具有一定认知； 4、具备良好的人际沟通能力和语言表达能力；	年薪8-20万区间，视绩效而定。绩效高者上不封顶
医疗及新兴产业事业部		实习生	2	不限	1、具有营销、经济、管理类或财会金融相关专业本科以上学历 2、具备良好的人际沟通能力和语言表达能力；	联络和开拓业务；吃苦耐劳，抗压能力强	1000元/月管中餐。配置指导老师，提供良好的资历经验辅导。

浙江伟星文化发展有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
咨询师（营销方向）	杭州市文三路252号伟星大厦22层	全职	2	3年以上	1、为客户在营销、管理等方面提供咨询建议方案等； 2、参与企业营销类课程的开发、讲授与效果评估； 3、参与企业营销类培训项目的设计与实施。	1、对管理咨询感兴趣，唯有发自内心的兴趣，你才能享受工作乐趣； 2、市场营销类硕士（含MBA）； 3、较强的团队合作能力、逻辑思维能力、沟通表达能力以及倾听客户需求的能力； 4、终生学习者。 5、具备咨询文案撰写能力； 6、喜欢到处跑。	底薪10-20万/年
实习生（咨询）		实习	2	/	在项目经理或咨询老师的指导下参与咨询项目工作		120-180元/日

浙江荣盛控股集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
投资经理	钱江新城	全职	2	3-10年	1.协助进行项目调研,包括股权投资、并购基金、母基金等; 2.分析项目投资价值,尤其在项目行业分析领域具有比较专业和清晰的判断能力; 3.定期撰写相关领域的行业分析报告,及时跟踪已投项目的行业动态; 4.积极通过各种渠道获得项目信息,组织各种资源对接项目,对已投资项目做好投后服务工作。	1.全日制211硕士学历(同时满足本科985高校),机械电子、金融经济、医疗化工类专业; 2.拥有较强的学习能力,具有较好的合作精神; 3.有良好的文字组织和写作能力,优秀的语言表达能力,工作富有逻辑性和条理性。	面议
人力资源专家	益农	全职	1	8-15年	1.负责人力资源招聘、培训、绩效、薪酬等一个或多个模块; 2.负责协助其他模块的同事开展工作。	1.全日制本科及以上学历,专业不限; 2.人力资源工作经验8年以上,5年以上知名企业的人力资源管理岗位; 3.做事认真、细心、负责,具有服务意识,有良好的沟通表达、文字书写能力,熟练使用office等办公软件。	面议
法务	益农	全职	3	3-10年	1.负责完成法务文件的审阅审核; 2.负责公司的诉讼案件处理; 3.负责对接国内或海外子公司法务相关工作; 4.负责外部律所的对接。	1.全日制硕士研究生学历,法学类相关专业; 2.有一定的协调、沟通能力; 3.英语六级或以上,有良好的读写能力。	面议
资深审计	益农	全职	2	3-15年	1.负责按计划审计稽查集团和子公司的工程审计、财务审计等; 2.负责上市公司资料整理、归档; 3.配合外部单位和集团相关部门开展工作。	1.全日制本科及以上学历,审计、财会、建筑、造价等相关专业; 2.熟悉国内上市公司相关法规政策,熟练使用财务、办公软件; 3.具备初级以上会计职称优先或具备工程审计经验者优先。	面议

浙江荣盛控股集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
聚酯外销经理	益农	全职	1	5-15年	1.负责公司产品的国外业务开发、客户维护及市场信息收集分析工作； 2.负责开展国外市场营销网络和团队的策划、建设等工作； 3.负责本部门日常管理及人员考核、培训等管理工作。	1.全日制本科及以上学历，国际贸易相关专业； 2.10年以上工作经验，5年以上化纤行业相关岗位工作经历，良好的英语听说读写能力。	面议
成品油资深业务	钱江新城	全职	20	5-20年	1.负责国内（主要为华东、沿海地区）的汽油、柴油、航煤的市场开拓与客户开发； 2.分析成品油（汽油柴油）供应链上下游市场情况，协助公司制订煤炭销售策略并提出优化建议； 3.负责成品油贸易过程中相关的招投标和客户关系维护等。	1.全日制本科学历，专业不限； 2.熟悉成品油相关资源信息，有3年以上成品油运销或生产类企业的工作经验； 3.具有较好的职业精神和素养，善于沟通与协调。	面议

浙江有数数字科技有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
HRD	杭州市江干区/西湖区	全职	1	5-10年	1.理解公司业务，根据业务战略及发展思路统筹规划HR/行政体系，拟定人力资源规划方案，并执行落实； 2.公司核心管理层成员，参与公司人力资源及业务发展的各类决策； 3.坚持以业务为导向，不拘一格，加强人力对业务的服务支持，持续优化公司内部人力资源状况，建立优化企业文化，升级组织结构，提高整体工作效能，提升公司业绩。 5.基本人力制度完善落实，各项人力基本职能落实；同时负责行政团队，共同提高公司内部综合管理水平。	1.为人靠谱，良好职业操守，工作认真负责，有很强主人翁意识，进取担当，优秀自驱力和执行力； 2.思维清晰、善于团队内外沟通，有优秀的语言及文字表达能力； 3.富有激情，强大的内驱力，执行力强，富有自己的工作理念和思维。 4.本科以上学历，5年以上人力相关工作经验，三年以上HR管理岗位经验，有相关行业经历；	面议

浙江格家网络技术有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
平台运营经理	西湖区古墩路浙商财富中心	全职	1	5+	<ol style="list-style-type: none"> 1、结合平台的经营属性和用户特点，制定和推动APP端各通道及栏目用户转化提升的策略落地，保障平台业务目标的达成； 2、根据日常数据的监控分析结果，推进平台运营需求在产品端的实现，并制定相关运营规则，实现产品效果在运营环节顺利落地； 3、洞察平台商家和用户特点，能够从平台营销节点和品牌诉求出发，统筹管理品牌和场景活动的策略创意、活动执行等任务； 4、统筹活动资源及栏目策略并落地执行，参与制定年度\季度\月度营销运营规划，并能根据运营数据不断进行迭代优化。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、至少5年以上的平台运营or营销运营经验，有较强的数据化运营能力； 2、有较好的消费者洞察和策略思考能力，了解互联网电商平台特点； 3、出色的创意方案策划能力、资源整合能力和多项目统筹管理能力； 4、有产品化运营思维，能够总结提炼业务需求并实现产品化； 5、有平台方运营管理经验优先。 	30万+绩效
商品运营经理	西湖区古墩路浙商财富中心	全职	2	5+	<ol style="list-style-type: none"> 1、负责该（美妆个护、女装、内衣、鞋靴箱包、轻奢、水果生鲜，保健营养等）品类的发展规划，对类目的业绩负责； 2、负责（该美妆个护、女装、内衣、鞋靴箱包、轻奢、水果生鲜，保健营养等）品类的运营策略，商家把控等日常经营管理工作； 3、以产品化、数据化的方式把控业务节奏，驱动业务发展； 4、基于数据分析成果，为团队提供策略分析和业务优化建议； 5、负责制定类目营销规划和主题卖场，以不同行业和客户特征为对象策划一系列主题运营活动。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、本科或以上学历，5年以上相关工作经验，其中团队管理经验3年以上； 2、对该（美妆个护、女装、内衣、鞋靴箱包、轻奢、水果生鲜，保健营养等）类目行业有极大的热情，熟悉行业动态；了解新中产的消费观念； 3、拥有传统零售行业品类渠道、品牌和商品零售专业知识、电子商务类目运营、KA工作经验者优先； 4、熟悉类目运营知识和技能，熟练类目运营流程； 5、性格外向、开朗，有较强公关、谈判能力及执行能力，责任心强； 6、具有良好的团队管理能力，性格开朗，有优秀的沟通能力、协调能力和团队精神。 	30万+绩效
商品开发经理	西湖区古墩路浙商财富中心	全职	4	5+	<ol style="list-style-type: none"> 1.根据公司年度战略规划及经营目标，制定家清洗护的商品开发有业绩达成规划 2.统筹整个家清洗护品类的工作推进，从商品开发到上架销售、库存跟踪 3.根据销售渠道，制定不同的商品策略及销售策略 4.协同品牌完成相关的线上线下的传播工作，配合执行相关的活动细则 	<ol style="list-style-type: none"> 1、本科学历以上 2、家清、洗护相关开发岗位5年经验，籍内外大品牌方出身优先 3、沟通能力强 	30万+绩效

浙江格家网络技术有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
保险业务运营专家	西湖区古墩路浙商财富中心	全职	1	5+	<ol style="list-style-type: none"> 1、深度剖析各保险产品，从不同维度评价各保险产品并输出报告； 2、利用公司已有的社群资源，通过内容策划、活动策划、推广策划等，实现销售额和用户增长； 3、协同社群运营，建立保险咨询体系，对健康用户进行保险知识讲解和答疑。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、本科以上学历，了解并认同互联网保险行业，有保险行业经验； 2、熟悉各保险产品特点，善于结合用户需求分析保险产品； 3、熟悉保险公司销售相关业务活动，并有实际工作案例； 4、有互联网保险营销活动策划、培训岗工作经验优先。 	30万+绩效
规则专家	西湖区古墩路浙商财富中心	全职	1	5+	<ol style="list-style-type: none"> 1、负责整理和制定平台业务规则，如平台商家入驻、运营规则和处罚机制等，不断优化流程，提升效率，保证平台安全合规； 2、负责拉通现有各业务线的规则体系，从买家体验出发，制定跨部门合作机制； 3、负责商家规则体系的整体运营和宣导，提升外部商家和内部同事对于规则的认知、理解及满意度； 4、负责提升平台规则的竞争力，紧跟外部政策和竞争对手，研究和识别规则漏洞； 	<ol style="list-style-type: none"> 1、本科及以上学历，5年以上互联网、电商领域的平台管理或规则运营经验； 2、逻辑清晰，思维活跃； 3、工作态度严谨，品行端正，关注细节，有较强的发现、独立分析及解决问题的能力。 4、分析和建立不同违规场景，建立规则 	30万+绩效
教育线业务经理	西湖区古墩路浙商财富中心	全职	1	5+	<p>工作职责：</p> <ol style="list-style-type: none"> 1、负责在线教育机构资源挖掘与整合，基于不同的受众、不同的科目挖掘合适的学习套餐； 2、线下资源主要挖掘各细分科目的ka，儿童、青少年、成年各类课程的连锁机构，寻找适合用户的教育产品； 3、协调内外部市场及流量资源，制定及执行类目的营销活动； 4、负责该类目所有的数据统计跟踪，数据分析，并定期进行总结，提出改进措施。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、本科及以上学历，三年以上在线教育业务背景优先； 2、有电商类目运营（教育行业整合资源）相关工作经验优先考虑，有知名教育行业线下培训机构bd经验的优先考虑； 3、有较强的逻辑思维，数据分析能力和文字功底； 4、良好的跨部门沟通力及团队合作精神，学习能力佳，愿意接受挑战，以结果为导向。 	30万+绩效

浙江格家网络技术有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
生活服务业务经理	西湖区古墩路浙商财富中心	全职	1	5+	<p>职责描述：</p> <ol style="list-style-type: none"> 负责生活服务类目，挖掘娱乐生活、亲子、家政维修、餐饮等方向资源地域性整合吃喝玩乐生活服务资源，输出创新营销玩法。 品类规则、商家引进，整合外部合作/招商资源，带领团队有节奏的推进类目发展。 优化提升团队工作效率和方法，提升团队整体业务水平。 对接业务上下游部门，优化业务流程。 	<ol style="list-style-type: none"> 3年及以上生活服务类平台相关招商或商家运营经验。 有丰富的商家资源及团队管理经验，餐饮/休闲娱乐/亲子类优先。 对线上/移动互联网业务有自己独到的见解。 	30万+绩效
酒旅/医美/医疗等业务经理	西湖区古墩路浙商财富中心	全职	1	5+	<ol style="list-style-type: none"> 挖掘商家资源，负责国内外商家资源引入，商家入驻； 整合商家商品资源，有效提升类目丰富度、GMV、转化率、客单价等核心指标； 制定推广运营策略，推动品类营销，对销量负责； 提升商家服务质量，推动流程化落地和执行； 善于数据分析，具有数据预判能力，挖掘潜在需求，适时推进运营策略更新迭代。 	<ol style="list-style-type: none"> 营销、电子商务等相关专业本科学历及以上； 5年电商从业经历，熟悉移动互联网，在机酒旅、医疗医美等领域有商务扩展经验尤佳； 思维缜密、逻辑性强、良好的沟通能力； 极致、激情、皮实，具有较强的主动学习能力及积极的团队合作精神，且抗压能力强。 	30万+绩效
内审经理	西湖区古墩路浙商财富中心	全职	1	5+	<ol style="list-style-type: none"> 协助业务部门搭建管理制度及权限体系，梳理内部控制关键控制点要求推进业务流程制度化、信息化； 组织、协调或适时开展权责体系优化、业务流程优化，促进形成良性管理循环系统； 协助组织集团内控手册的定期回顾与更新优化工作； 组织开展内部控制评价工作，监控各组织主体内控管理体系的有效运行并持续跟进需改善事项；开展内控控制测试及评价，跟踪问题改善进度； 领导交办的其它事项。 	<ol style="list-style-type: none"> 本科及以上学历，法律/审计/管理类相关专业； 3-5年以上工作经验，具有互联网行业从业经验，同时具备内控体系框架要求，具有内部审计师、内部控制师资格的优先考虑； 熟悉相关领域法律理论与实务； 身体健康、思维缜密、仔细谨慎； 具有较强的工作责任心和事业心、团队精神 	30万+绩效

浙江格家网络技术有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
技术专家	西湖区古墩路浙商财富中心	全职	5	5+	1.计算机相关专业本科或以上学历，五年以上Java开发经验，编程基础扎实 2.精通Java开发语言，精通jvm、缓存、分布式架构、消息中间件等核心技术 3.深入了解Java相关的主流框架，并熟知它的原理及机制，如Springboot、Netty、dubbo、SpringCloud、Mybatis等 4.熟悉MySQL，对数据库有较强的设计能力，同时熟悉大数据相关技术 5.具备良好的面向对象的设计能力，熟悉面向对象设计原则，掌握设计模式及应用场景 6.对于有过高并发、高可用、高性能、稳定性保障、以及大数据处理实际项目经验者优先 7.具有高度的责任心与自驱力，以及良好的沟通协作、应急响应与处理问题的能力，能够通过技术能力贡献于业务成功	1、负责电商系统相关产品的技术架构、系统设计和核心代码开发；发现和解决存在的性能瓶颈等技术难题； 2、协助产品梳理业务需求，产出业务系统架构设计方案； 3、独立完成项目的系统分析、设计，并主导完成详细设计和编码的任务，确保项目的进度和质量； 4、主动关注并学习新技术，并能够在实践中应用，帮助建设团队技术氛围； 5、对未来技术架构具有前瞻性和规划能力。	60万+绩效
项目经理	西湖区古墩路浙商财富中心	全职	2	5+	1、与产品线相关产品经理对接需求，制定项目计划，组织项目评审、项目例会等，确保项目有序推进并能按计划完成业务目标； 2、负责项目节奏及产品版本规划，确保项目进度，制定并推广项目流程规范、项目完成标准及强化质量管理等，确保流程能落地执行，高效推进项目团队合作； 3、同时负责多个项目的管理工作并推动各团队日常需求执行，负责进度跟踪，能够有效的识别和控制项目的风险并进行风险管理，推动项目进程与关键决策的实施确保项目任务按期交付； 4、建立清晰、透明、高效的沟通机制，推进团队的内外部沟通协调，即时反馈阶段性的成果； 5、全面掌握项目资源配置和管理技能，有丰富娴熟的领导经验及艺术，能有效地组织、培养和引导项目团队使其具有较强的凝聚力和战斗力； 6、对项目文档规范化进行统一管理，并指导与督促项目人员执行，项目完结后完成项目复盘能沉淀总结文档，持续改善项目流程，提升研发的效能	1、本科以上学历，具备五年以上电商行业工作经验，3年以上软件项目管理及团队合作经验； 2、了解项目管理知识系统，软件工程以及质量控制熟悉项目管理工具以及项目管理方法； 3.有较强分析问题和解决问题的能力，有较强的大局观，具备良好的项目管理和计划能力，团队协作意识强，善于建立有效的工作关系； 4、出色的组织协调能力，沟通能力，良好的表达能力、文案组织及写作能力； 5、对工作充满热情，富有创新精神，责任心强，行事积极主动，抗压能力强，能适应多重任务管理和较高的工作强度，具有快速学习业务的能力，参与优化研发过程，收集并反馈改进意见，善于总结 6、具备敏捷项目管理经验，pmp认证优先。	30万+绩效
产品经理	西湖区古墩路浙商财富中心	全职	3	6+	1、负责用户端社交电商产品，基于微信社群挖掘用户的需求，对产品进行整体落地与把控并且有长远的产品规划能力。 2、负责开拓社交电商的相关玩法，优惠工具，帮助提升用户增量以及业务成交量。 3、跨部门沟通团队协作，高质量推进相关团队工作，为共同的项目目标负责。 4、关注产品数据指标，定期复盘产品及项目经验，通过不断的自我剖析及总结完善产品迭代。	1、3年以上互联网产品经理经验，对电商行业有全面的认识和较为深刻的见解。有新零售、社交电商产品经验的优先考虑。 2、熟悉电商产品，独立负责过电商产品版块的设计与实施落地，有大型项目经验的加分。 3、具备优秀的沟通表达能力、善于协调资源跨部门协作，抗压能力强，对工作有责任心。 4、需要逻辑思维能力以及数据分析能力，通过数据推动业务的决策，驱动业务改进。	30万+绩效

浙江大华技术股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
海外人力资源顾问 (BP)	杭州 (外派海外)	全职	2	3年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、根据对接部门业务发展阶段及团队人力资源现状进行组织盘点及诊断，能够提出改善现状的解决方案并组织实施，从而助力业务发展。 2、根据业务特点，搭建人才梯队，做好配置计划与落地执行，满足业务对人才的需求； 3、全方位的人才管理，做好绩效评价与奖金分配。 4、团队建设与文化氛围营造，协助管理者打造积极奋斗的环境； 	<ol style="list-style-type: none"> 1、英语交流流利，适合海外多文化环境的工作氛围； 2、五年以上人力资源工作经验，有招聘模块或HRBP经验者优先； 3、具备良好的系统思考能力、学习能力以及较强的客户导向意识和人际影响力； 4、行事风格诚信、务实。； 	面议
解决方案专家	杭州 (外派海外)	全职	5	6年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、独立负责组织客户接待、技术交流、技术方案宣讲、应用系统演示、样板项目参观考察等工作； 2、对金额大于千万元级、涉及多行业的业务项目的需求调研、技术方案编写和汇报、用户答疑、运作推进、招投标准备等项目技术面进行有效的整体把控和推进； 3、收集对标市场甲方、竞争对手等基本面，积累对应合作厂商/设计院等伙伴资源。 4、参与完成公司战略项目及样板项目的售前技术支撑工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、大学本科及以上学历，5年以上相关行业售前经验； 2、对智慧城市/政务/公安/交通等业主方主要诉求较为了解，负责过千万级以上的智慧城市项目系统集成、方案制作、配置及报价制作、投标等售前经验； 3、具有较强的沟通、交流和演讲能力； 4、善于学习，对新的IT技术（如：网络、音视频、云计算、云存储、AI等技术）有强烈的学习热情，熟悉政府行业态势和集成项目模式； 	面议

浙江大华技术股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
海外国家代表(总经理)	外派海外	全职	5	5年以上	1、负责国家市场策划、市场拓展、客户关系、市场信息、项目信息、客户需求等工作,全面负责国家销售目标; 2、根据公司品牌战略,提高品牌知名度,实现行业覆盖率提升; 3、负责销售渠道建设,深化渠道,实现渠道精细化管理; 4、在公司平台支持下,运作当地工程商、系统集成商行业项目运作; 5、在公司平台支持下,完善运营体系,提升经营管理水平; 6、根据区域营销战略目标,制定业务策略,明确市场布局、人员布局、目标分解,确保组织目标明确; 8、负责建立高效能的营销团队、完善人才培养体系、传递企业文化、建设积极的组织文化氛围,本地员工的融合,保证团队健康稳定发展,有效支撑业务目标的实现; 9、根据业务状态,通过收集竞争对手信息,调整或制定应对策略,以确保市场主动性;	1. 认同公司的核心价值观,富有工作激情; 2. 3年以上5人或以上团队管理经验,具备外籍员工、团队管理经验具备带领团队开发客户资源能力,进行本地化营销和服务实施; 3. 3年或以上通讯或安防行业销售、技术经验,具备海外经验者优先; 4. 具备较强的公关能力、协调能力、队伍建设及员工管理能力; 5. 本科以上,具备一定的通讯网络专业知识,电子、通讯、计算机专业优先; 6. 本岗位需要外派,能熟练使用英语,具备较好的跨文化交际和沟通能力。	面议
市场总监	杭州	全职	1	6年以上	1、负责SSD产品市场策划、市场拓展、客户关系、市场信息、项目信息、客户需求等工作,全面负责销售目标; 2、负责销售渠道建设,深化渠道,实现渠道精细化管理; 3、根据营销战略目标,制定业务策略,明确市场布局、人员布局、目标分解确保组织目标明确; 4、根据业务状态,负责产品的经营分析、竞争分析和行业洞察;	1、6年以上市场营销经验,有丰富的行业经验和操盘经验; 2、对颗粒涨跌趋势敏感,对市场操作运作熟悉,与电商合作渠道丰富等; 3、具备较强的公关能力、协调能力、队伍建设及员工管理能力,具备较好的跨文化交际和沟通能力; 4、有较强的客户诉求梳理及引导能力,有较强的沟通协调能力;	面议

浙江恒逸集团有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
精英培训生、 投资助理、 融资助理、 投资分析、 企业管理、 财务管理、 国际销售业务	杭州市萧山区	全职	20	不限制	管理、经营、运营、财务、金融、贸易、业务等，详情见： https://hyhr.zhiye.com/home	1、硕士及以上学历；2、企业管理、工商管理、财务、金融、经济、材料、化工等专业。3、综合素质、各项能力优秀。	面议

浙江驿公里智能科技有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
人事总监	杭州	全职	1	8	1、根据公司发展战略，制定人力资源规划与开发计划，合理调配公司人力资源； 2、组织协调公司组织架构及其职能建设，确定各部门机构、编制、岗位、人员及其职责； 3、负责建立公司招聘、薪酬、绩效等各个模块管理体系，并组织实施； 4、建立内外部沟通渠道和公共关系，建立和谐的劳资关系； 5、组织开展人力资源的录用、辞退、任免等各项人事手续，并做好人力资源信息统计、分析、汇总； 6、组织开展企业文化建设； 7、组织参与公司经营决策及经营管理会议，适时向决策层提供建设性建议和意见； 8、定期对公司的人力资源状况进行分析，向CEO提出改善管理、提高工作效率的建议和措施，不断提高公司的管理水平。 9、负责统筹及安排公司行政管理工作，负责公司各项制度的制度、执行和监督。	1、8年以上人力资源工作经验，其中互联网公司5年以上经理级任职经历，本科以上学历； 2、对现代企业人力资源管理模式有系统的了解和实践经验积累，精通培训，懂六大模块，三支柱，能够指导各个职能模块的工作； 3、良好的激励、沟通、协调、团队领导能力，责任心、事业心强； 4、具备优秀的领导及组织管理能力，具有良好的学习能力、沟通能力，跨部门人力和行政资源协作能力； 5、优秀的组织协调能力及分析判断能力，组织和执行能力，集团化组织架构搭建； 6、有知名互联网公司、智能硬件或O2O行业经验，熟悉该行业的人力资源管理模式和特点，有股权激励方案制定能力和资源；	面谈
区域总监	各省市	全职	5	8	1、根据公司业务发展要求，积极拓展各类加油站渠道或社会网点渠道达成项目合作； 2、制定个性化的商务拓展方案，完成与合作伙伴的商务谈判； 3、建立和维护合作关系； 4、负责管理大区内各渠道团队及业务； 5、公司领导交办的其他事项。	1、了解油站业务，或有过业务往来者优先； 2、适应出差； 3、具备良好的表达能力及商务谈判能力；有激情、强烈的进取心，精力充沛，乐观豁达，富有开拓精神，有责任心、事业心强； 4、形象气质佳，具备亲和力。	面谈

浙江驿公里智能科技有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
架构师	杭州	全职	1	6	1、根据公司战略，规划制定本部门技术的发展方向与战略目标，负责项目日常开发工作； 2、负责设计和规划客户端开发平台的整体架构和技术规范，并在日常开发实践中贯彻执行； 3、负责项目中技术难点和关键模块的技术验证、设计选型和编码；主导规范制订、技术文档编写； 4、负责公司各类服务器的运维工作，包括机器部署、挂载磁盘、操作系统性能调优、安全性控制等； 5、组织和带领团队，激发团队的工作效率，对部门员工的绩效和能力提升负责，不断提升团队执行力。	1、具有独立承担超过2年以上的软件项目系统分析和架构设计经验，有成功案例、大型系统软件架构设计经验优先； 2、精通JVM调优，Tomcat的调优，Mysql调优，熟悉IO，多线程，异步处理和常用中间件产品，熟悉缓存、消息等机制； 3、对分布式，微服务化，高可用性系统架构，集群技术处理、网站负载均衡、系统性能调优有丰富的经验； 4、精通Internet基本协议（如TCP/IP、HTTP等内容及相关应用）； 5、熟悉流式计算及大数据处理相关技术，如storm, hbase, kafka, hadoop, spark等技术者优先考虑。	面谈
产品经理	杭州	全职	1	5	1、负责用户端及公司内部产品需求收集和梳理； 2、独立完成产品原型、产品流程、产品说明等文档； 3、负责测试跟进，把握需求进度，及时跟进开发情况； 4、汇总整合需求表，与技术及重要业务部门沟通和协调，进行BUG收集及缺失功能提交； 5、协助开发团队理解和掌握需求，对产品需求方向和易用性负责。	1. 拥有5年以上互联网产品经理、产品设计相关工作经验； 2. 具备良好的执行力和团队合作精神，能快速推进项目； 3. 有大型平台、ERP等设计经验优先； 4. 全日制统招本科及以上学历，熟悉产品设计和用户体验设计；	面谈

浙江驿公里智能科技有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
资深嵌入式工程师	杭州	全职	1	2	1、负责驿公里无人洗车机的核心控制模块的研发； 2、负责各个控制器，传感器与控制模块的数据交互及贤街； 3、负责与线上团队协作，完成数据交互工作；	1、有5年以上嵌入式软硬件开发经验，熟练掌握C/C++语言，有汇编语言经验者优先； 2、计算机、电子、自动化及相关专业本科或以上学历； 3、熟悉STM32编程环境，并有高级逻辑编程的实战经验； 4、深刻理解RTOS（实时操作系统），例如VxWorks, Nuttx； 5、具备运用微控制器对周边组件进行开发调试的能力，对外围设备，传感器 I/O通信的开发有较好理解； 6、熟悉嵌入式驱动或者firmware开发经验； 7、有alios things开发经历的优先。 8、有机器人研发背景的优先，熟悉相关传感器特性，例如激光雷达等。	面谈
资深机械工程师	杭州	全职	1	1	1、参与产品的总体方案设计，制定结构设计方案； 2、负责产品结构设计图纸的绘制、审核、质量把关； 3、负责设计和改进产品结构，解决产品结构设计开发阶段与量产阶段的相关问题，不断改进产品结构，保证产品稳定性等； 4、负责产品生产及可靠性验证时出现的异常问题处理；	1、本科以上学历，机械工程及自动化等相关专业，10年以上工作经验； 2、熟练应用Solidworks等三维设计软件，并能熟练应用CAD等相关软件； 3、熟悉各种传动、伺服、自动化机构或元部件原理及使用； 4、具有良好的沟通与协调能力，富有团队合作精神。 5、有机器人研发背景的优先，熟悉机器人相关行走机构等关键部分的设计。	面谈

浙江驿公里智能科技有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
BI总监	杭州	全职	1	1	1、负责公司整体BI建设，带领团队进行战略和业务分析，为业务决策提供有力支撑； 2、管理培养BI和数据产品团队，提高团队的整体能力； 3、领导和推动公司各个业务方向的BI系统建设，满足公司各个团队的核心业务数据分析需求，同时抽象出更高层次的数据逻辑，反向指导业务方向； 4、对数据敏感，搭建并管理整个平台的数据链路。	1、逻辑严谨、结构清晰、能够快速有效地通过数据分析为企业经营过程中所面临的复杂问题提供解决方法； 2、能够通过高效的沟通表达技巧，理清方案，挖掘深层次的问题解决需求； 3、工作主动、高效领导团队、乐于培养团队； 4、有5年以上BI相关工作经验，有数仓建设相关经验优先； 5、咨询公司，互联网公司经验优先。	面谈
空气动力研发经理	杭州	全职	1	1	1、从事风阻风噪仿真开发；负责建模仿真分析，给出优化方案并推动跟踪方案实施； 2、负责风阻风噪CFD仿真分析、评价与优化，并与机械工程师对接，跟进优化方案实施； 3、负责风洞试验的策划、现场优化验证、总结汇报等工作； 4、组建空气动力工程团队，管理和制定研发方向； 5、优化风机噪音、提升风机动力；	1、本科或以上学历，5年以上风阻/风噪CFD仿真经验；熟悉风阻/风噪仿真仿真流程； 2、熟悉空气动力学性能开发流程和仿真流程规范，能熟练运用star-ccm+，ANSA，Powerflow等仿真软件，有较丰富的试验对标经验； 3、思路清晰，具备良好的沟通能力及团队合作意识，愿意担当和挑战； 4、有风噪CAA仿真、空气动力学性能开发过程管控及风洞试验策划经验丰富者优先。	面谈

浙江一鸣食品股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
产品经理、品牌经理、研发工程师、人资经理、HRBP、生产管理	杭州、上海、温州	全职	20人	5年及以上相关行业经验	产品/品牌经理：负责公司产品调研、立项及上市推广等的管理。 研发工程师：乳品研发、烘焙研发、谷物产品研发、基础研究。 人资经理/HRBP：深入业务、配合各业务部门开展工作，业务部门专家。	1、至少完整参与过0-1的项目；2、有三年以上项目及团队管理经验；3、立志于在食品、快消品行业长期发展。	23-40万

浙江未来资产管理投资有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
海外事业部经理兼总助	杭州市江干区西子国际C座2705(2号线直达)	全职	1	2	1. 负责公司的海外产品(主要为海外房产、海外教育、身份规划等)销售、促进销售业绩的达成; 2. 通过自有资源、外部资源开发目标客户,并与客户(国内出国客户)达成合作关系 3. 开发维护客户关系,制定客户开发计划,进行商务谈判并推进 4. 根据公司发展战略规划,负责制定海外业务发展战略和目标; 5. 根据公司销售目标和计划,参与制定海外销售市场销售策略,执行营销策略并对外海区域市场拓展进行策划和实施; 6. 负责集团海外投资策略的研究与制定,并组织落实,海外移民投资项目挖掘; 7. 负责海外项目投资的具体工作计划和任务分配安排,与团队成员密切合作完成收购兼并项目的工作,保证整体项目质量;1. 协助总经理完成公司各类重要文件、章程、制度、规划方案的起草、修订工作; 8. 受总经理委托,参加各种活动,完成对外交流、接待等工作;	1、学历要求:本科以上学历,经济、金融、企业管理类相关专业; 2、语言要求:流利的英语听说读写能力(6级以上),具备二外能力尤佳; 3、工作经验:2年以上海外业务相关工作经验,具有独立主持开发海外项目。 4、能力要求:良好语言沟通能力和谈判技巧,具有敏捷的国际化思维;熟悉企业运营管理和运作,具有良好的前瞻性,较强的判断和决策能力,有推动变革,勇于创新的胆魄及行动能力。 5、有海外教育背景、移民机构从业经历优先	10000-20000
资产收购部经理	杭州市江干区西子国际C座2705(2号线直达)	全职	1	3	1. 负责商业地产、物流仓储用地、不良资产的收购、投资与管理工 作,资产价值挖掘; 2. 项目信息收集:通过4大资产管理公司、司法拍卖、交易所、银行等渠道获取项目信息; 3. 根据集团风险控制要求对项目进行实地考察、分析、评估资产收购项目;对不良资产项目进行合理规划,制定处置计划,对不良资产投资与管理过程进行沉淀总结,形成流程,并能落地实施; 4. 就资产收购项目与出让方谈判,洽谈落地方案; 5. 跟进、完成资产收购的合同签订工作; 6. 跟进、完成资产收购的验收、交接工作; 7. 完成其他领导交办的工作。	1. 性别要求:不限; 2. 年龄要求:40周岁以下; 3. 学历要求:本科毕业及以上学历; 4. 专业要求:国土、规划、财务、管理学等专业; 5. 经验要求:3年以上工作经验,具有房地产项目管理、房地产金融工作经验3年以上,或政府发改、房管、住建、国土规划等部门工作经验3年以上; 6. 其他要求:有职业资格证书或项目实操经验者优先考虑; 7. 特别优秀者可适当放宽任职要求 8. 有地产公司、银行等从业经验者优先	

浙江未来资产管理投资有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
办公室主任	杭州市江干区西子国际C座2705(2号线直达)	全职	1	3	1、建立并保持与相应政府机构及行业协会的关系，确定相对稳固的工作关系并掌握人员清单，获得相关政策扶持和补贴，跟相关部门签订协议或拿到政府批函； 2、负责收集整理与公司行业相关的资质政策信息、申报信息； 3、协助海内外资产引进，邀请接待海内外客户； 4、了解及追踪、解读政府相关行业政策，参与各类政府、联盟、协会等会议； 5、跟进处理政府单位监管及相关突发事件的处理，邀请接待各级政府走访公司进行座谈、调研，为公司树立正面形象。	1、具有良好的社会资源和政府资源； 2、本科及以上学历，具备3年以上政府公关经验； 3、熟悉国家相关法律法规，熟悉国家相关政策和申报流程、运作方式； 4、具备出色的人际交往能力、社会活动能力，善于和政府部门沟通； 5、具备优秀的观察力和应变能力，组织策划能力信息收集与分析能力。	6000-8000
股权投资经理	杭州市江干区西子国际C座2705(2号线直达)	全职	1	3	1、根据公司发展战略、投资阶段及产业定位开展股权类投资业务，开发筛选寻找有价值的股权及并购类投资项目及合作的上市公司； 2、对拟投资项目进行初步可行性研究和立项研究，撰写项目投资操作方案； 3、负责投资项目的尽职调查；完成项目相关的市场分析、技术分析、财务分析、估值分析、风险分析、及投资方案设计等报告的编写； 4、对已决定承做的项目，协调项目各参与方推进项目执行；建立并维系与上市公司、财务顾问、会计师、律师等多方的业务关系； 5、参与项目投后管理工作，以及项目退出交易设计、文件、跟踪等基础工作； 6、根据投资重点开展宏观经济、产业政策、行业内竞争对手及对标企业等情报搜集、研究和分析，形成投资报告； 7、完成领导交办的其它投资工作事项	1、研究生以上学历，金融、法律、财会或经济管理等相关专业毕业，特别优秀者可适当考虑降低学历要求，年龄在40周岁以下； 2、具有3年以上大型投资机构PE、VC或产业投资经历，熟悉国际国内私募股权投资基金环境，精通私募股权基金的各个环节； 3、主导投资过3个以上股权投资或并购类项目，参与过投资到退出的全过程并具有良好的业绩； 4、熟悉国内资本市场，掌握国内外PE/VC、投资银行业务及相关专业知识与经验，熟悉IPO、PIPE、并购等多种资本运作方式； 5、熟悉投资管理流程，财务分析与估值模型，具有较强的书面及现场报告能力，具有较强的逻辑分析能力，责任心强，有良好的专业分析、调查、沟通交流与判断能力； 6、有较为丰富的行业资源	6000-8000

浙江未来资产管理投资有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
股票研究交易员	杭州市江干区西子国际C座2705(2号线直达)	全职	若干	1	1.对行业供需、政策等各方面进行深入研究,把握行业变化趋势和波动; 2.深入进行上市公司分析,挖掘投资价值,并形成个股研究报告,加入公司股票池; 3.及时跟踪行业、公司各方面信息,并对其产生的影响作出判断和投资建议; 4.负责小账户的交易。	1.经济、金融、财会类专业,全日制本科及以上学历; 3.已通过证券基金从业资格考试,1年以上金融投资类、证券类工作经验者优先考虑; 4.具备扎实的证券投资理论基础,熟悉证券相关投资规定,熟悉股票投资的研究方法和业务流程; 5.具有较强的研究分析能力和沟通表达能力,逻辑严谨、思路清晰、抗压能力强,有团队合作精神。	8000-15000
供应链金融事业部经理	杭州市江干区西子国际C座2705(2号线直达)	全职	1	5	1、负责供应链金融事业部的筹建及日常运营管理工作; 2、根据总部经营目标对事业部总任务进行目标分解制定适合当地的营销策略和规划,有效开拓当地市场; 3、负责供应链业务开发、操作与维护; 4、负责与当地政府和金融相关监管部门沟通联系,负责事业部市场的合作与宣传,提高公司品牌在当地的知名度与信誉度; 5、制定、执行供应链金融事业部费用预算,控制运营成本,提高运营效率,控制所辖区域费用开支; 6、负责所在区域的团队建设、日常管理和培训实施提升全员业务技能,带领事业部员工完成总部下达的经营指标,并对员工进行有效的考核与激励; 7、及时向总部反馈市场趋势,需求变化,竞争对手和客户需求方面的准确信息	1、大学本科及以上学历,经济、金融、管理、市场营销等相关专业; 2、5年以上银行、大宗商品交易、供应链相关从业经验,其中3年以上团队管理经验,具备大宗贸易供应链(煤炭、化工、农业)、产业金融的相关实战经验者优先考虑,有供应链金融、大宗商品交易业务等相关资源及经验丰富者,条件可适当放宽; 3、熟悉大宗商品贸易融资和供应链金融等相关流程;熟练掌握贷款全流程管理; 4、在当地有较广的人脉关系和客户资源,有清晰的业务拓展思路、有效的市场实施策略和较强的客户开发能力; 5、熟悉当地金融市场状况及大宗贸易供应链金融业务类型、流程和风险控制,具备应有的风险管理和合规意识; 6、具有高度的市场敏感性,具有较强的开拓能力和资源整合能力; 7、具有较强的经营管理、决策事项督办及丰富的团队管理经验; 8、具备较强的成本意识,有效提高运营效率,合理控制运营成本; 9、为人诚恳、正直,具有很强的职业道德水平及政策把控能力,责任心强,抗压能力强。	4000-6000

浙江未来资产管理投资有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
市场开发经理	杭州市江干区西子国际C座2705(2号线直达)	全职	若干	3	1、业务模型：协助决策层制订公司孵化业务合作模型战略；根据公司的业务需求，寻找意向合作渠道伙伴，完成孵化合作谈判与达成。 2、开发客户：保持对合作资源的敏感和追踪，挖掘挖掘潜在客户及需求，开拓新客户，帮助成长为合作伙伴关系；开拓新渠道，寻求深度合作机会。 3、方案制订：针对目标客户制定并实施有效的合作与销售计划方案进行效益合理的合作模型。 4、客户管理：合作渠道资源寻求、合作渠道辅助建设，合作资源管理和合作关系维护等工作。 5、辅助职能：实施孵化项目市场推广计划和营销策略。	1. 大学本科以上学历，专业不限，3年以上相关工作经验。 2. 对市场有较强的市场感知能力、敏锐地把握市场动态、市场方向的能力，较强的内、外部沟通协调能力和商务谈判能力以及市场营销策划能力。 3. 优秀的客户开发和销售能力，具备独立谈判能力和一定的谈判技巧。 4. 良好的团队合作和协调能力，富有开拓精神和高度的工作热情，勇于开拓创新，具有创客精神，有很强的学习能力。	10000-15000
见习操盘手	杭州市江干区西子国际C座2705(2号线直达)	全职	若干		1、认识并学习国际金融基本知识，熟练交易操作过程； 2、有效实现盈利的稳步增长，完成独立从事交易的能力； 3、具有自信、冷静、理智、果断、坚定、胆量和勇气等操盘手具备的品质。	1、热爱金融行业，有强烈的意愿进入金融投资领域，渴望成为金融职场中的精英； 2、人品端正，谦虚好学，自信果敢，具有良好的自我学习能力与团队合作精神； 3、对交易感兴趣、信念坚定、信心十足，敢于挑战自我，勇于探索，建立完整的交易分析系统与理念。	6000-8000

浙江正泰电器股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
人力资源储备岗	杭州/上海	全职	2-3人	0-3	1、协助上级针对公司战略、业务痛点与需求，提供包括高绩效组织、领导力、人才供应、激励、沟通和全球化支持等方面的专业解决方案。 2、协助上级编制、修订公司中长期人力资源规划及年度人力资源规划，并监督实施与效果评价。 3、协助上级编制、修订人力资源管理体系、政策、制度、流程框架，支持各模块制定与实施具体的管理体系、政策、制度流程。 4、协助上级负责收集、分析与研究国家人力资源法律法规及发展战略、国内外同行业、竞争对手与标杆人力资源策略，结合公司发展实际需要，制定与推进落实公司人力资源策略。	1、硕士及以上学历，工商管理、人力资源等专业； 2、专业基础扎实，社会/团体组织活动/意愿较强； 3、主动积极、阳光乐观、逻辑思维、信息收集、文字写作、语言表达、PPT制作。	面议
投资管理储备岗	上海/杭州	全职	2-3人	0-3	1、参与完成公司投资、并购等业务的财务尽职调查工作，进行财务预测、企业估值和投资收益测算，提示风险，并参与完成投资尽调报告； 2、参与对被投资企业财务情况进行定期监控和分析，及时对发现的问题提出警示和相关建议； 3、对国内外行业政策法规、技术趋势、发展动态、产品等相关信息进行收集、整理并定期输出报告，同时为公司投资业务提出合理建议； 4、负责跟踪收集行业相关公司资料，积极拓展和丰富行业信息渠道； 5、协助编制项目合作方案并参与项目尽调、合作协议的编制、项目合作谈判及相关协调工作；	1、硕士以上学历，金融、财务等相关专业背景； 2、较扎实的财务分析能力，熟悉财务建模/估值理论； 3、英语6级以上，能熟练的听说读写；较强的沟通能力。	面议

浙江正泰电器股份有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
运营管理储备岗	温州/杭州	全职	2-3人	0-3	1、基于公司战略、计划和目标，参与制定支持规划并实施； 2、参与企业经营数据的收集、整理和分析，形成供领导决策的可行性报告； 3、参与组织制定公司的运营流程及规范，监督业务流程管理体系的执行情况，并不断优化。 4、参与建立并完善业务板块的管理体系、制度； 5、参与制定公司的战略目标及经营目标，并跟踪、督促、预警目标的达成。	1、硕士及以上学历，工商管理等相关专业； 2、熟悉现代企业管理理念和运作模式，熟悉流程体系建设及实施； 3、具有较强的沟通协调和执行力，良好的逻辑思维能力，团队合作意识强；	面议
法务合规储备岗	杭州/温州/上海	全职	2-3人	0-3	1、协助参与国内外业务诉讼、仲裁及纠纷的法律处理； 2、协助运营事务的法律分析、法律评估、合同评审、制度审查； 3、协助参与进行国内外投融资项目的法律分析、评估； 4、协助参与集团品牌、名誉、知识产权侵权的非诉处理； 5、协助集团法律法规宣传与教育；	1、全日制法律专业硕士以上学历； 2、有律所实习经验或公司法务实习经验，熟悉经济法、合同法等法律发规体系； 3、具有较强的法律逻辑分析能力和良好法律谈判技巧，有法律职业资格证书者优先； 4、英语口语流利者佳；	面议

杭州博行人力资源有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
财务总监	杭州	全职	1	10年以上	1、基于投资控股集团战略实现的集团财务战略规划制定； 2、集团化财务管控体系建设及推动实施管理； 3、集团全面预算管理与资金统筹管理； 4、基于集团投资决策与全面预算的融资渠道建设及实施管理； 5、在集团董事会领导下，对集团公司及旗下各项目公司财务管理、成本管理、预算管理、会计核算、会计监督、审计监察、提高公司效益； 6、金融机构资源整合与拓展管理； 7、整个集团及旗下项目税收筹划管理，控制税收风险； 8、整个集团财务生态系统的建设，确保集团资金池的扩容及财富的增值，并有效控制财务风险； 9、集团财务体系人才队伍建设与成长管理。	1、本科以上学历，具有集团化财务管理经验，38—45岁； 2、具有5年以上地产200强的工作经验； 3、为人正直、责任心强、作风严谨、工作仔细认真，有较强的沟通协调能力和良好的纪律性、团队合作以及开拓创新精神； 4、具有战略性、前瞻性思维，具有超强的领导力、资源策动及整合能力、驱动力； 5、具有丰富的金融机构资源，良好的资金统筹及投融资能力（成功案例）； 6、谙熟集团化全面预算管理、财务管理与税收筹划（成功案例）	60-100万
引擎leader	杭州	全职	1	5年以上	1、带领引擎团队，优化现有项目的性能同时优化开发流程； 2、带领引擎团队开发引擎相关插件和工具，协助美术选型，指定资源规范，支持美术和策划制作3A级的游戏； 3、发展引擎团队。	1、热爱次世代游戏，热爱图形学，有良好的代码编写习惯； 2、5年以上游戏引擎相关开发经验，至少有一款大型3D游戏完整的开发经历； 3、精通各类图形引擎渲染管线技术，有扎实的PC端优化知识； 4、精通C++、C#，熟练使用数据结构与算法； 5、熟练阅读英文资料； 6、有5人以上团队管理经验； 7、有良好的沟通技巧和耐心，责任心强。 具备以下条件者优先考虑：a、对Unity3D或者UE4引擎代码熟悉，并做过相关特性修改者。	60-100万

杭州博行人力资源有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
市场总监	台州	全职	1	8年以上	1、营销计划管理 1) 收集相关行业市场动态、产品信息和技术趋势，建立行业、市场、消费者分析研究机制； 2) 参与公司年度经营目标，组织制定营销中心年度规划与目标，并监督实施； 3) 加强市场调查、预测和信息反馈。 2、市场策划与实施监督 1) 制定公司年度市场活动规划，并组织实施； 2) 负责策划、设计终端活动物料，确保符合品牌基础及VI规范并组织落实； 3) 参与公司品牌活动，积极推广公司品牌形象； 4) 监督渠道经销商品牌使用授权，建立反馈和预警机制，维护品牌形象。 3、经销商管理 1) 制定经销商开发与管理策略及方案，并监督落实； 2) 策划并组织落实经销商活动方案，对业务及售后人员进行活动培训，监控活动终端执行； 3) 负责对各区域内经销商开展品牌辅导，推动公司品牌活动策划和落地，协助做好公司新、老产品市场推广工作。	1、8年以上市场品牌营销相关工作经验，5年以上本职工作经验，有优秀项目案例； 2、勇于担当、创新学习，具备较强的领导能力、计划和执行能力、组织协调能力。	25-35万
游戏制作人	杭州	全职	1	5年以上	1、负责产品立项，把控产品发展方向；2、制定产品预算，把控进度、品质、成本、风险；3、参与制定产品的运营推广策略；4、与程序、美术、市场运营负责人合作，协调所需资源，确保项目顺利进行；5、负责培养高质量的项目研发团队。	1、5年以上游戏策划经验；2、主导过有良好市场口碑或盈利能力的游戏；3、有出色的领导力。	30-50万

杭州博行人力资源有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
华东区总经理		全职	1	8年以上	<p>1、投资计划管理：负责根据公司下达的投资经营目标拟定实施投资计划，负责落实、实施项目信息收集与统计；负责对投资计划的执行进行监控，编制月度、季度、年度投资计划执行情况报告分析；</p> <p>2、投资项目储备：负责基于公司战略规划和投资需求，开展投资项目的信息收集、发掘、筛选，储备符合公司发展方向的投资项目。</p> <p>3、投资实施方案：负责投资项目的经营工作，收集分析各地的各类项目信息，对所收集的项目资料进行分析，并做出相应各案工作计划，根据商务谈判编制前期项目投资实施方案；</p> <p>4、投资项目论证与决策：负责签订项目合作前期框架性协议、组织项目尽职调查、撰写投资分析报告、提请项目投资评审；负责针对需要进行投标的项目牵头组织投标；负责起草项目合同/协议，组织合同谈判，提请项目合同评审；</p> <p>5、投资会议审议：编制公司上会材料，并向会议作投资汇报；根据会议意见，与合作方进行沟通。</p>	<p>1、本科以上学历，有过8年以上工作经验，至少有3年以上环保行业经验；2、有过环保投资项目成功经验；3、有过团队组建的经验。</p>	50-100万
销售副总	杭州	全职	1	8年以上	<p>1、在总经理的直接领导下开展工作，受总经理的委托，全面负责公司营销管理工作，并对总经理负责；</p> <p>2、参与公司重大经营决策，组织制定公司营销发展战略，编制年度营销计划；</p> <p>3、制订年度销售目标、科学分解销售目标、完成销售目标、制订营销管理的各种制度、规定和内部机构设置；</p> <p>4、组建一支有朝气、有活力、有战斗力的营销团队，确保全年销售目标的完成；</p> <p>5、每月按时向总经理汇报营销计划的实施情况，市场变化、具体业务的进展；</p> <p>6、负责组织对所属部门的营销人员进行聘用、考核、调配、晋升、惩罚、解聘与培训；</p> <p>7、负责公司整体市场规划、市场调研与销售预测、网络建设、品牌建设，重要客户管理，严格控制销售费用、广告费用预算及销售成本的控制；</p>	<p>1、30 - 45岁，大专以上学历，营销类、经济类管理专业；</p> <p>2、五年以上的大中型冷链企业营销管理岗位工作经验；熟知市场的发展动态和趋势，能合理确定与实施公司中长期营销工作发展规划；</p> <p>3、有较强的市场战略和开拓创新能力，组建及带领营销团队的能力</p>	30-50万

杭州博行人力资源有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

职位名称	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
招商运营总监		全职	1		<ol style="list-style-type: none"> 负责制定招商运营部门年度招商运营目标、分解执行年度目标； 组织制定、修订公司招商运营管理制度、流程及招商运营政策； 组织、监督市场调研、分析，并建立实时市场相关信息数据库，参与商业业态定位及招商价格的制定； 监督招商合同、协议的签订要求，审核招商合同、协议； 监督招商运营资料及客户资料的管理； 组织招商运营策划管理； 组织招商运营部其他日常工作及人员管理； 	<ol style="list-style-type: none"> 全日制统招大专及以上学历，10年以上房地产行业经验，5年以上招商运营管理岗位经验，2年以上同等职位工作经验，有教育行业招商运营管理经验的优先考虑； 优秀的组织协调能力及领导决策能力，对商业管理有独特的思路和创新意识； 丰富的行业资源、人脉，较强的团队构建能力和体系建设能力。 	20-30万
审计经理		全职	1		<ol style="list-style-type: none"> 根据年度计划以及管理层的审计需求，负责草拟相应产业审计年度项目计划； 主持推动审计部管理流程和规章制度的建设，组织制定、完善、执行审计工作手册和各项业务标准，促进审计流程系统化、规范化； 审批具体项目的审计方案，主导实施重大审计项目； 对审计结果、审计报告进行审核，并负责向上级领导汇报； 监督审计建议的执行，组织实施后续审计工作； 主持内部控制体系的修订优化工作，组织各相关部门开展内控制度执行情况的定期和不定期检查； 	<ol style="list-style-type: none"> 全日制本科及以上学历，管理、会计、审计等相关专业； 5年以上工作经验，3年以上大中型企业的内审工作经验； 具有审计、财务、法律、风险管理等方面的知识，须持有会计、审计相关证书。 	20万左右

杭州名驹企业管理咨询有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质（全职、兼职、实习）	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
天津某科技有限公司	公司成立于2006年，通过自主研发拥有磁悬浮轴承整体核心技术知识产权，并具备跨行业应用产业化能力。公司于2012年落户天津滨海新区并投入大量资金建设一个集磁悬浮技术研发、生产、加工、测试于一体的产业基地，基地占地面积约2万平方米。	销售经理	富阳	全职	1	5年以上	产品销售	同品牌企业资深销售	20-40万
知名医药集团健康管理有限公司	医药集团公司成立于1952年，至今已有60年的发展历史。在企业的核心理念下，集团成为“中国企业500强”。主要从事抗生素、中成药、化学合成药、基因工程药品的生产销售，以及中西药、中药材、医疗器械等的批零经销业务，是一家集医药研发、制药工业、药品分销、零售、医药物流为一体的大型综合性医药上市公司，承担着国家、省、市政府药品特储任务。公司于1999年12月在深交所成功上市。	培训经理	杭州	全职	1	5年以上	1、根据公司战略发展需求，建立和完善培训体系、培训制度，制订年度/季度培训计划； 2、定期了解各部门培训需求，制订培训计划并组织实施，监控培训过程，跟踪调研培训效果并反馈评估； 3、负责公司内部培训体系的构建课程体系的梳理及内部课程的开发，建立内部培训师队伍； 4、拓展培训渠道和培训资源，负责与外部培训机构洽谈培训项目合作； 5、指导各个部门培训规划，统筹培训资源，监督培训执行。	1、本科及以上学历，医学、培训、教育或管理工作经验或相关专业，具有社交新零售行业、保险等行业经验者优先； 2、5年以上工作经验，3年以上保险等行业培训管理工作经验，熟悉培训体系搭建相关工作； 3、具有课程规划和课程开发能力； 4、具有良好的问题分析与解决能力、沟通与展示能力、信息收集能力、组织协调能力； 5、成熟稳重，认真踏实，工作富有激情，能承受压力和挑战。 6、普通话标准，善于演讲和沟通，形象气质佳； 7、熟练掌握ppt等办公软件，文字功底扎实，能独立完成培训课件的制作。	20-25万

杭州名驹企业管理咨询有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质（全职、兼职、实习）	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
汽车零部件上市公司	集团始创1985年，旗下科技股份有限公司致力于关键汽车零部件的研发制造，逐渐成为零部件行业的骨干企业，并于2011年6月10日成功登陆深交所，正式进军中国资本市场，同时借用资本市场力量，研发新能源动力汽车的关键部件、整合优势资源和产业供应链，实现底盘一体化大模块供货。民营企业500强。	销售副总	绍兴	全职	1	8年以上	1、根据公司的战略发展规划制定全国销售目标，拟订营销策略，销售计划和销售预测； 2、在全国范围内寻找汽车用客户，进行新客户开发、老客户维护工作； 3、制定、分解并带领团队完成年度、季度、月度业绩指标并确保货款的回收； 4、进行销售激励体系的建设与运用，并对销售模式的管理不断完善和改进； 5、加强销售费用管理，合理整合资源，严格控制销售预算和销售费用； 6、根据公司经营方针和部门业务需要，合理设置部门组织结构和岗位，优化业务流程，合理配置人力资源，开发和培养员工能力，对员工绩效进行管理，提升部门工作效率，提高员工满意度； 7、贯彻执行公司的企业文化，增强团队凝聚力。	1、本科以上学历，8年以上相关行业销售管理岗位工作经验； 2、熟悉汽车及零配件行业，具有商用汽车行业相关人脉优先，熟悉汽车行业的业务、项目开发流程； 3、熟悉汽车行业技术相关要求； 4、具有强烈的事业感与抗压力，创业与挑战精神，较强的影响力与管理能力； 5、较强的综合分析能力，擅长数据分析驾驭全局的能力以及敏锐的市场洞察力； 6、具备出众的领导管理才能和良好的工业品销售管理理念，熟悉先进的销售管理模式； 7、有用人、决策和公关等的综合素质，善于与人深入沟通，且廉洁自律； 8、能适应全国性出差。	40-60万
汽车零部件上市公司	集团始创1985年，旗下科技股份有限公司致力于关键汽车零部件的研发制造，逐渐成为零部件行业的骨干企业，并于2011年6月10日成功登陆深交所，正式进军中国资本市场，同时借用资本市场力量，研发新能源动力汽车的关键部件、整合优势资源和产业供应链，实现底盘一体化大模块供货。民营企业500强。	主席助理	绍兴	全职	1	10年以上	1、跟踪落实、检查董事局下达的各项指令和要求 2、组织推进集团成本管理，尤其是标准成本、小成本核算等工作； 3、定期调研各公司经营过程中发生的问题，并分析原因，提出建议方案，为董事局主席决策提供依据； 4、协助组织集团年度、季度经营工作会议，并跟踪落实、检查会议的要求； 5、负责联络和接待董事局主席的对外事务工作，参与重大会议活动和重要公关活动的协调、组织工作； 6、董事局主席指派的其他工作，起到承接上下衔接作用。	1、从事生产运营管理等相关工作经验5年以上，熟悉汽车/零部件制造业业务流程； 2、具备全局意识，系统思维； 3、具有很强的沟通协调、学习及抗压能力； 4、具有较强的公文编写能力； 5、33-45岁，本科及以上学历，优秀者可适当放宽； 6、机械相关专业优先。	50-60万

杭州名驹企业管理咨询有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质（全职、兼职、实习）	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
品牌羊绒产品公司	做高端羊绒，自主品牌，全国97家门店，3个左右销售额，在全国主要城市都有分店（青岛，上海，宁波，杭州...）	童装面料开发经理	杭州	全职	1	3年以上	负责面料开发采购	1、童装面料开发采购经历，知名童装品牌优先 2、大专以上学历，相关专业	20-30W
品牌羊绒产品公司	做高端羊绒，自主品牌，全国97家门店，3个左右销售额，在全国主要城市都有分店（青岛，上海，宁波，杭州...）	运营总监	杭州	全职	1	8年以上	全国直营门店的运营管理	知名服装企业的直营店运营管理经验	30-40万
某纺织公司	主要以专业研发销售TR色纺，TR染色，TR色织面料及后加工，多年来一直与欧美的JONES、TAHARI、BCBG、BCBG EU、H&M、ZARA等品牌客人合作。	财务总监	杭州	全职	1	10年以上	全面负责公司财务管理及上市工作	有过成功的上市辅导经验，会计师事务所任职经历	30-50万
		董秘	杭州	全职	1	10年以上	负责公司上市的外部沟通协调	有董秘资格证	30-50万
某护理用品企业	专注老年人护理快消品的科研、制造和贸易为一体的高新技术企业，成人纸尿裤行业的领军企业。	生产总监（供应链总监）	杭州	全职	1	10年以上	全面负责公司的生产管理/供应链体系	知名快消品行业同职位工作经验	50-80万
某房企	公司创始于1995年，是一家以房地产开发为主导，集房地产、旅游、投资、实业等多元发展的综合性企业集团	财务总监	台州	全职	1	10年以上	全面负责公司的财务管理工作	房企百强企业任职经验	30-50万
某房企	公司创始于1995年，是一家以房地产开发为主导，集房地产、旅游、投资、实业等多元发展的综合性企业集团	运营经理	台州	全职	1	10年以上	全面负责公司的运营管理工作	房企百强企业任职经验	30-50万
某建筑企业	百强房企旗下建筑施工单位	总经理	杭州	全职	1	10年以上	全面负责建筑公司管理工作	知名的一级建筑施工企业任职经验	80-120万

杭州名驹企业管理咨询有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质（全职、兼职、实习）	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
某建筑企业	百强房企旗下建筑施工单位	总工程师	杭州	全职	1	10年以上	全面负责公司的技术管理工作	知名的一级建筑施工企业任职经验	60-100万
某建筑企业	百强房企旗下建筑施工单位	成本总	杭州	全职	1	10年以上	全面负责公司的成本管理工作	知名的一级建筑施工企业任职经验	50-80万
某知名女装品牌	2005年成立线上品牌至今运营13年，现拥有四个设计师品牌，销售渠道覆盖全网全渠道，包括天猫、淘宝、唯品会、亚马逊、速卖通、京东、小红书、云集及线下高端 shopping mall 等等。2012-2014年连续三年双十一单日销量破亿。 2016年起，公司在保持原有业务块的基础上，积极拓展新兴业务，包括淘宝直播、网络红人/主播、短视频、微商城等，以此保持持续创业的青春与活力。	设计总监	杭州	全职	1	5年以上	团队管理、企划	1、团队管理经验 2、工作五年以上 3、大专以上学历服装设计相关专业	25-35万
某信息科技有限公司	某信息科技有限公司是一家电子信息产业超级工厂，专注于服务消费电子、通讯设备、工业控制、仪器仪表、智能硬件、物联网、工业4.0等制造领域的企业，提供专业的PCB定制、SMT、元器件配单等服务。捷配围绕“品质、服务、效率”三个核心关键，通过互联网接单、订单合并、订单智能匹配，将传统的PCB单一工厂生产进行重构，打破工厂与工厂之间的界限，进而充分发挥每个工厂的产能，形成规模化优势。	跨境运营总监	杭州	全职	1	3年以上	跨境自营站平台的运营推广	1、跨境独立站运营经验 2、团队管理经验	30-40万

杭州名驹企业管理咨询有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质（全职、兼职、实习）	招聘人数	工作经验（年）	岗位职责	任职要求	薪资水平
某安防高新技术有限公司	公司是一家专业从事教育录播跟踪摄像机、视频会议摄像机、高清车载摄像机、便携布控高清摄像机和安防监控摄像机等产品的研发、生产和销售的高新技术企业。始终坚持自主研发，持续创新。2015年荣获“国家高新技术企业”资质，进入2014杭州市雏鹰计划发展名录，并获得“100家诚信品牌安防供应商”荣誉称号。	视频会议前端方向产品经理	杭州	全职	1	3年以上	1、分析行业动态，提炼行业需求，研究竞争对手产品及市场策略； 2、负责产品规划，协调产品开发，做好产品培训等相关工作； 3、协助市场营销、产品销售工作，对客户评估、项目推动提供策略支持。	1、本科及以上学历，计算机、电子、自动化或通信类理工科相关专业； 2、从事过三年以上摄像机类产品研发工作，两年以上项目管理经验，一年以上产品经理经验； 3、具有敏锐的商业意识，良好的客户需求分析、挖掘能力； 4、具有较强的沟通、组织协调能力，能够有效协调研发、生产、销售等部门，保证各个环节工作有效开展。 5、对工作充满热情，承压能力强，能适应经常出差；	30-50万
某装饰设计工程有限公司	某装饰设计工程有限公司，是从事建筑外装修和建筑内装修的专业化企业。致力于环保低碳的高端铝合金门窗幕墙系统等的深化设计，生产和安装。	工程经理	杭州	全职	1	5年以上	贯彻执行公司、工程部确定的质量、环境、职业健康和安全管理方针目标，并分解落实项目目标的实现。	1、本科及以上学历；2、有一建证书；3、稳定性好，最好有国企工作经验。	30万左右
某旅游集团	省属国有大型企业，员工近7000人，是一家旅游策划、旅游规划、景观设计、投资建设、运营管理、品牌输出为一体的全域旅游投资运营商和旅游全产业链创新引领者。	酒店总经理	杭州	全职	1	8年以上	负责运营管理旗下150多家连锁酒店	有连锁酒店副总及以上级别的管理经验。从事酒店管理工作8年以上。	50-100万

杭州名驹企业管理咨询有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质（全职、兼职、实习）	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
食品类电商公司	食品类电商公司，年销售额2000万	运营总监	杭州	全职	1	5年以上	1、全面开展战略规划、业务发展、团队与组织发展等各项工作，并推进落实不断优化； 2、制定公司营销业务中心的全渠道布局运营与销售策略，制定拓展与发展计划，有效统筹规划各项资源，达成业绩销售、利润、周转指标； 3、推进各项制度、业务流程完善，优化组织层级与岗位职能，团队梯队建设，提高人均效能，实现业务与团队成员共赢； 4、进行商品、用户、价格、渠道、售后、品牌等全方位管理，完善公司管理维度，提高组织竞争力； 5、分析公司数据，组织外部市场数据分析，应对市场变动，发现市场机遇，提高市场知名度、占有率。	1、5年以上互联网行业背景，了解多平台、多渠道市场信息，食品行业优先考虑； 2、3年以上团队管理经验，了解组织与团队管理理念； 3、全面的统筹规划能力分析与判断力、计划与执行能力、沟通能力创新能力。	30-50万
某知名知识产权公司	创建于1998年，为众多国内外客户提供专业的专利、商标、著作权及反不正当竞争领域的申请、诉讼、调解、许可、转让和咨询服务。 拥有从业人员200余名，其中专利代理人50余名、商标代理人30余名、具有律师资格人员20余名。我们的专业人员代理经验丰富，技术功底扎实，精通中国及美、日、欧等各主要工业国家知识产权相关法律，并能熟练地使用中、英、德、法等多种工作语言。	人力资源总监	杭州	全职	1	6年以上	1、负责公司人力资源管理工作； 2、根据公司发展战略，构建人才架构，为公司吸引招募高端人才； 3、建立并完善招聘体系、薪酬福利、绩效考核、培训体系等人力资源管理制度及系统搭建； 4、为公司高层决策者提供有关人力资源战略、组织建设的专项建议，提高公司综合管理水平； 5、根据各级部门的培训需求，进行需求分析，并开发相应培训项目及推动落地； 6、组织建立有效的公司管理流程及沟通机制； 7、组织建立公司各项机制并监督实施； 8、形成并推动公司企业文化建设； 9、完成领导交办的其他工作。	1、年龄30-40岁，本科学历； 2、有3年以上人力资源总监从业经历。擅长绩效考核。	25-30万

杭州名驹企业管理咨询有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质（全职、兼职、实习）	招聘人数	工作经验（年）	岗位职责	任职要求	薪资水平
某护理用品企业	专注老年人护理快消品的科研、制造和贸易为一体的高新技术企业，成人纸尿裤行业的领军企业。	人力资源总监	杭州	全职	1	8年以上	1、负责带领人力资源部开展工作，同时指导杭州分公司的人力资源工作，向老板汇报； 2、全面支持和诊断业务部门的情况，整合总部资源为业务部门提供招聘、培训、薪酬、绩效、员工关系的专业策略和解决方案； 3、制定和完善各项人事行政政策和流程； 4、配合完成其他公司事务。	1、本科以上学历，3年以上HRBP工作经验； 2、有大型企业或互联网行业从业经验； 3、全盘熟悉HR各大模块，精通部分模块； 4、善沟通，能应对复杂局面，有优秀价值观。	50-60万
某织造企业	全球最大的非棉色纺梭织面料供应商，企业产品在国内无竞争对手，色纺梭织细分领域国内最大企业年销售额10亿，年销售额增长率50%。公司产品主要出口日本、欧洲、美国等地。	市场经理	杭州	全职	1	3年以上	1、负责拓展与对接国内服装品牌； 2、负责对接服装设计师、品牌公司面料开发部和采购部； 3、负责市场信息的收集整理； 4、负责市场活动的策划与执行。	1、有服装或面料相关从业背景； 2、良好的表达沟通、逻辑思维、市场分析能力。	20-30万
名驹猎头	名驹是浙江省首批重点培育人力资源服务企业，浙江省职业经理人协会副会长单位，浙江省职业经理人协会授牌名驹为“人才服务中心”，荣获中国职业经理人协会：“最受经理人推崇的服务机构”等荣誉称号。	市场合伙人	杭州	全职	1	5年以上	负责渠道拓展、大客户销售、市场品牌建设等。	有人力资源或培训、咨询行业背景。	30-50万
名驹猎头		猎头合伙人	杭州	全职	1	8年以上	负责团队管理，对团队业绩负责。	相关猎头行业背景，年均业绩百万以上	50-60万
名驹猎头		猎头顾问	杭州	全职	5	3年以上	负责客户开发、岗位对接、人选寻访、跟踪入职、落地辅导。	相关招聘或销售经验，本科以上学历，沟通能力、组织协调能力、承压能力强	20-30万

杭州猎人人力资源开发有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质（全职、兼职、实习）	招聘人数	工作经验（年）	岗位职责	任职要求	薪资水平
某文旅产业集团公司	(面谈)	融资总监	杭州	全职	1	投融资相关岗位8年以上工作经验	1.负责政府、资方及合作伙伴等资金渠道的开拓、维护及管理； 2.负责分析市场和项目融资风险，对公司短期及较长期的资金需求进行预测，及时出具分析报告，提出相应的应对措施，制定并实施相应的融资解决方案； 3.负责寻找融资资本，全面规划融资项目，及时为公司提供充足的资金，保证公司业务和经营的正常进行； 4.负责融资渠道的发掘和维护，建立多元化的企业融资渠道负责与金融机构进行商务洽谈； 5.全面规划融资项目，引入外部资金，设计合作模式，针对不同融资渠道的特点，设计融资项目和方式。	1.财经、金融、经济学等全日制本科及以上学历，投融资相关岗位8年以上工作经验； 2.良好的文字表达能力，有两个以上较大投融资、资本运作项目经验，有机构对公业务经验优先； 3.熟练掌握各种融资工具，与各大银行、机构有良好合作及人脉关系，具备良好的境内融资机构或者直接投资人人脉资源优先； 4.具备较强的沟通能力和商务谈判能力，能接受挑战。	年薪面议
某大型房产集团公司	(面谈)	预算经理	杭州	全职	1	5年以上房地产企业财务工作经验	1、审核集团及各子公司的预算并汇总 2、跟踪预算执行情况并做出财务预警 3、定期进行预算财务分析，编制分析报告 4、对子公司的预算进行监督指导 5、组织团队对子公司的预算执行情况做必要的检查	1、全日制本科及以上学历，财务管理、会计学等相关专业 2、5年以上房地产企业财务工作经验，具备中级以上职称或注册会计师证书者优先 3、熟练掌握专业知识，具备企业全面预算管理经历，熟悉会计、审计、税收等相关法律法规 4、善于沟通，具备较强的组织协调能力和文字基础，熟练操作办公软件、财务软件 5、工作主动性强、热情高、工作严谨细致、有责任意识；工作思路清晰，具有条例性和计划性；执行力强，为人正直、团队合作能力强	年薪面议
杭州某装饰纸行业上市公司	(面谈)	营销总监	杭州	全职	1	六年以上营销策划经验	1.组织制订公司营销战略，结合公司实际制定符合市场需求的销售政策和营销组合策略； 2.负责品牌文化体系梳理和构建，进行品牌定位及推广策略制定，对品牌忠诚度、品牌知名度、客户感知质量、品牌联想和其他包括商标、专利、渠道关系等方面进行体系管理； 3.全面负责公司客户管理，定期或不定期拜访重点客户，了解市场讯息，建议客户分类管理机制，形成客户分类标准。	1.本科或以上学历，六年以上营销策划经验；年龄30-45周岁 2.具备较强的市场分析、营销、推广能力，良好的人际沟通、协调能力； 3.具备用户洞察力和创新精神，熟悉用户消费行为和心里，架起业务和用户诉求之间的连接。 4.有成功的营销策划案例，对企业销售明显拉动，产生明显效果	年薪：60-80万

杭州猎人人力资源开发有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质（全职、兼职、实习）	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
杭州某装饰纸行业上市公司	(面谈)	采购总监	杭州	全职	1	5年以上采购管理经验	1. 供应商的选择、评估、谈判及合同签署 2. 供应商价格及商务谈判、绩效管理 3. 市场行情信息搜集及分析，项目信息收集及项目进度、成本核算管理 4. 完善采购制度和流程，优化采购成本 5. 采购资金预算及付款管理 6. 部门其它业务协同管理	1. 本科及以上学历，5年以上采购管理经验；年龄30-45周岁 2. 较强的领导力，较强的数据分析能力、策划组织能力、团队管理和沟通能力； 3. 熟悉供应链管理、采购管理等相关知识，精通成本分析； 4. 有供应商管理专业能力，对供应商管理有成熟的管理思路； 5. 有大宗采购管理能力，有较强的谈判能力。	年薪：30-40万
某化工制造业公司	(面谈)	财务经理	杭州	全职	1	5年以上化工制造业财务经理工作经验（有项目筹建工作经验优先）	1、具有较全面的财会专业理论知识、现代企业管理知识，熟悉财经法律法规和制度； 2、熟悉财务相关法律法规、投资、进出口贸易、企业财务制度和流程； 3、参与过较大投资项目的分析、论证和决策； 4、熟悉税法政策、营运分析、成本控制及成本核算； 5、具有丰富的财务管理、资金筹划、融资及资本运作经验； 6、良好的口头及书面表达能力。	1、工作细致、严谨，并具有战略前瞻性思维； 2、具有较强的判断和决策能力、人际沟通和协调能力、计划与执行能力； 3、具有较强的工作热情 and 责任感。	年薪：25-35万
某大型服饰集团公司	(面谈)	工厂总经理		全职	1	具有制造业企业高层管理工作经历，服装制造型企业工作经验优先	1、带领团队制定并达成经营目标； 2、在公司整体规划下，负责工厂发展战略和年度经营计划的拟、修订与管理，参与工厂发展战略和年度经营计划的制定，并组织落实和管理； 3、审核工厂各部门年度、月度目标和计划管理，领导、监督工厂经营方针、目标、计划实施检查和成果评定工作，及时向集团提交工厂目标执行的分析与报告； 4、负责组织工厂各项经营管理制度和流程的制定、修订，负责工厂各项管理制度的审核与控制，推进工厂管理结构的完善； 5、负责工厂组织机构完善并监督实施；指导、审核组织工厂部门职责权限的编制，指导和监督各部门定岗定编组织和控制工作；指导和推进工厂岗位规范化管理； 6、合理协调和配置工厂内部资源，对工厂生产经营、产品工艺创新、产能及质量提升进行监管，有效促进工厂年度生产目标的实现； 7、召集、主持工厂运营会议、专题会议等，传达决策、总结工作、听取各职能部门的汇报，及时协调处理部门之间发生的问题，保证生产经营正常进行。	1、性别不限，本科及以上学历优先； 2、具有制造业企业高层管理工作经历，服装制造型企业工作经验优先； 3、具有（服装）智能制造相关管理经验； 4、能够凝聚团队，提升管理能力 5、有丰富的精益生产管理（流程控制和标准化管理）；在企业战略规划领域有深厚的理论功底和丰富的运作经验； 5、熟悉行业动态及运营发展趋势；有经营分析能力，善于部门沟通，重视团队建设； 6、具有较强的战略思考能力，综合协调能力和组织管理能力；生产系统的战略规划和年度、月度计划，定期向公司总经理报告生产情况并听取意见，接受监督。	年薪：50-60万

杭州猎人人力资源开发有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质 (全职、兼职、实习)	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
某大型服装集团	(面谈)	高级外贸经理		全职	1	Minimum 10 years in garment merchandising experience, with 3+ years' experience in managing team; Candidates with working experience	<p>一、 Responsible for Team strategy and operation management, as well as developing and expanding international market.</p> <p>1、 Participate in developing the company' s strategy plan, and ensure team business operation efficiency and growth.</p> <p>2、 Responsible for leading the team to expand the foreign market, like communicating with foreign clients to get more sales orders and leading the business negotiations and contract signings.</p> <p>3、 Responsible for Team Budget formulating、 implementing and managing.</p> <p>二、 In charge of the management of clients and the promotion of new products</p> <p>1、 Responsible for recommending the new products to new clients so as to increasing the rate of resell orders;</p> <p>2、 Exploit the old clients potential needs sufficiently so as to increase the sales performance;</p> <p>3、 Responsible for following up the whole processes of the foreign trade from quotation, order receiving to delivery. Take care of customer payments and after sales service.</p> <p>4、 In charge of the reception and proper scheduling of the visit clients.</p> <p>5、 Resolve conflicts between buyers and factories.</p> <p>6、 Have a good understanding of client's' needs on products and feedback to Fabric Developing Department/Technical Department so as to recommend proper products to the clients.</p> <p>三、 In charge of the management of team business, and team building</p> <p>1、 Supervise the team' s merchandising activities in the entire order process to ensure customer satisfaction and on-time delivery;</p> <p>2、 Negotiate and finalize prices with vendors;</p> <p>3、 Assign orders to factories, mills and vendors;</p> <p>4、 Coordinating and communicating with the portrait departments;</p> <p>5、 Establish efficient and effective operation systems and policies to drive performance , develop and mentor a strong team to achieve KPI;</p> <p>6、 Help the HR Department to implement and realize the department's performance appraisal system;</p> <p>7、 In charge of the professional training to subordinates and providing them the relevant guidance.</p>	<p>1、 Bachelor degree or above, major in Foreign Trade, Textile and Garment, or Foreign Trade, English is preferred;</p> <p>2、 Minimum 10 years in garment merchandising experience, with 3+ years' experience in managing team; Candidates with working experience in foreign company are preferred;</p> <p>3、 Familiar with the whole process of international trade、 relevant laws and regulations, as well as the standard trade terms, logistics, declaration and taxation.</p> <p>4、 Strong innovative and executive capabilities and being result-oriented;</p> <p>5、 Excellent leadership abilities, the capacity of overall control and strategic thinking.</p> <p>6、 Good at English in listening, speaking, reading and writing, Familiar with computer office software;</p> <p>7、 Have a high ability in communication、 negotiation skills and problem solving , a strong sense of responsibility and ability to work under pressure.</p>	年薪：底薪40-50万+业绩奖励

杭州猎人人力资源开发有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质（全职、兼职、实习）	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
某知名商业地产资产集团	(面谈)	副总经理		全职	1	8年以上商业、酒店等资产经营管理经验，3年以上同等职位工作经验，有大型商业综合体项目前期规划、工程管理、运营经验者优先	<ol style="list-style-type: none"> 负责资产集团（商业、酒店、写字楼、会所、联合办公等业态）的短期及长期经营目标达成，包括财务、市场推广、模式建立等目标； 负责资产集团的日常营运管理工作，确保公司持有物业资产价值、现金流、收益率最大化，确保各指标能够完成； 负责审核下属各板块经营、管理类报告，包括财务报表、商户经营状况、市场变化、日常管理等； 负责资产集团年度计划、财务预算及推广计划制定；行使对资产集团经营工作全面指导、指挥、监督、管理的权力，并承担执行各项规章制度的义务。 及时发现资产管理集团各板块异常经营状况，并提出改进建议，落实改进方案，确保资产经营效益。 完成资产集团董事会交办的其他事务。 	<ol style="list-style-type: none"> 8年以上商业、酒店等资产经营管理经验，3年以上同等职位工作经验，有大型商业综合体项目前期规划、工程管理、运营经验者优先； 精通资产管理、招商招租、酒店管理、商业策划和市场推广、商业运营管理。 熟悉商业地产项目的前期定位与规划、策划与市场推广、招商及租赁、物业管理及运营管理工作。 具备出色的执行能力，强烈的责任心，较强的进取心、主动性，良好的团队合作能力、学习创新能力，适应能力，较强沟通协调能力、理解分析能力； 工作稳定性强，无任何不良职业记录。 	年薪：80万
某初创公司	面谈	TTS算法工程师	杭州	全职	1	5	<p>前端：</p> <ol style="list-style-type: none"> 负责前端文本分析中分词、文本归一化和韵律模型训练及优化算法的研究； <p>声码器：</p> <ol style="list-style-type: none"> 从事声码器改进工作 从事语音合成声学建模研发工作 <p>合成系统：</p> <ol style="list-style-type: none"> 负责语音合成系统搭建与改进 负责离在线语音合成系统的搭建与改进 承担语音合成在互联网平台的应用项目 负责语音系统信号处理相关工作 从事垂直领域定制合成的效果提升工作 <p>算法研究：</p> <ol style="list-style-type: none"> 探索基于拼接的合成方法，提高参数合成方法的合成效果 负责大数据下基于深度学习的声学模型训练方法的研究； 从事基于深度神经网络的端到端语音合成研发工作 从事小数据自适应研发工作 负责跟踪国内外最新的参数化语音合成技术或者拼接语音合成技术； 负责高质量后处理算法和合成器的研究或者单元挑选算法的研究； 	<ol style="list-style-type: none"> 熟悉常用的机器学习模型，比如HMM，CRF GMM，决策树，分类器。了解HTK、merlin或类似工具的原理和使用。 对语言学有了解，有能力人工提取特征或者使用机器学习的方法提取特征。 熟悉分词模型，韵律预测模型，多音字判别模型等。 有设计语音合成前端系统的经验 熟悉参数式语音合成系统的整体架构，了解实现细节 有语音系统性能优化、部署、维护的经验 能够熟练利用程序处理音频，比如降噪，语音增强等 	年薪：40-60万

杭州猎人人力资源开发有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质（全职、兼职、实习）	招聘人数	工作经验（年）	岗位职责	任职要求	薪资水平
某特色小镇控股集团	(面谈)	杭州项目公司总经理		全职	1	有过丰富商业综合体项目工程技术管理经验	全面负责组织综合体项目现场建设的施工生产，协调。	工民建专业本科教育背景 有过丰富商业综合体项目工程技术管理经验 具有良好工程技术管理背景	年薪：70万
行业领导女装	(面谈)	品牌总监		全职	1	10年以上时尚行业品牌管理相关经验		1.本科及以上学历，10年以上时尚行业品牌管理相关经验； 2.通晓企业形象策划，广告宣传、媒介公关、擅长品牌策划、推广； 3.具有出色的文案能力和策划能力，以往工作中有卓越成功案例； 具备女装行业高度战略思维，有知名品牌公司或优秀广告公司相关管理经验	年薪：60-80万
某上市公司	(面谈)	品管总监		全职	1			1.本科及以上学历，年龄30-45周岁 2.能独立建立品管体系，推行管理工作 3.精通精益管理及六西格玛方法论，具备领导公司持续改进的能力 4.具有很强的沟通协调及跨部门管理的能力	年薪：50万
某知名集团公司	(面谈)	财务总监		全职	1	8年以上财务管理工作经验，3年以上中层管理经验，具备统筹、整合财务管理工作的实际经验		1、45岁；大学本科以上学历；财务会计专业或金融类专业； 2、中级以上专业职称；8年以上财务管理工作经验，3年以上中层管理经验，具备统筹、整合财务管理工作的实际经验； 3、有大中型集团企业或地产企业同等职位工作经历者优先	年薪：100万

杭州猎人人力资源开发有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质 (全职、 兼职、实 习)	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
某集团公司	(面谈)	农副产品专业市场招商运营副总经理		全职	1	具备6年以上专业市场招商运营管理工作经		1.具备6年以上专业市场招商运营管理工作经验。 3. 沟通能力强, 对浙江周边市场有一定的招商资源	年薪: 50万
某大健康科技公司	(面谈)	人力资源总监		全职	1	8年以上人力资源管理经验; 科技型企业人力资源工作经历5年以上		1.8年以上人力资源管理经验; 2.科技型企业人力资源工作经历5年以上; 良好的沟通和思维分析能力	年薪: 50万
某知名电商	(面谈)	运营副总		全职	1	5年以上移动互联网/电商运营岗位工作经验		1、本科学历, 专业不限, 5年以上移动互联网/电商运营岗位工作经验; 2、熟悉线上用户运营, 擅长用户活动策划与用户数据分析, 对用户行为变化敏感; 3、具备运营规划能力和体系化建设经验, 有搭建用户体系、积分体系经验, 有很好的数据分析、使用及总结能力。	年薪: 100-150万
某上市集团	(面谈)	风控部总经理		全职	1	从事法律或风险管理工作10年以上		(1) 熟悉金融行业相关法律、法规, 具有较强的法务风控实战能力, 具有金融投资、股权并购、资产重组等方面丰富的法律实务和风险管理经验; (2) 从事法律或风险管理工作10年以上;	年薪: 80万
某国有知名文创产业公司	(面谈)	总经理		全职	1	十年以上工作经历; 8年以上文创、文旅产业公司高管经验		1.大学本科, 十年以上工作经历; 2.8年以上文创、文旅产业公司高管经验; 良好的战略规划能力	年薪: 80万

杭州猎人人力资源开发有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质 (全职、 兼职、实 习)	招聘 人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
某上市金融集团	(面谈)	战略发展部总经理		全职	1	10年及以上金融机构行业研究、战略规划管理经验		任职要求： 1、全日制硕士研究生及以上学历； 2、经济学、金融等相关专业； 3、10年及以上金融机构行业研究、战略规划管理经验	年薪：70-90万
杭州猎人人力资源开发有限公司	(面谈)	高级猎头顾问	杭州	全职	1	本科以上学历；2年以上市场、销售经验,有猎头行业经验优先		本科以上学历；2年以上市场、销售经验,有猎头行业经验优先；能承受工作压力；良好的分析、判断、沟通能力和团队合作精神；独立自主解决问题能力强，快速学习能力	年薪：面议
某时尚产业集团(服饰)	公司诞生于1997年，是一家聚焦于时尚潮流产业的集团公司。集团活跃在时装、家用纺织品、童装、服装制造业等几大领域，拥有多个知名品牌，为消费者们提供更时尚、更舒适、更有品质的生活。	工厂总经理	安徽/浙江	全职	2	15年以上	1、带领团队制定并达成经营目标； 2、在公司整体规划下，负责工厂发展战略和年度经营计划的拟、修订与管理，参与工厂发展战略和年度经营计划的制定，并组织落实和管理； 3、审核工厂各部门年度、月度目标和计划管理，领导、监督工厂经营方针、目标、计划实施检查和成果评定工作，及时向集团提交工厂目标执行的分析与报告； 4、负责组织工厂各项经营管理制度和流程的制定、修订，负责工厂各项管理制度的审核与控制，推进工厂管理结构的完善； 5、负责工厂组织机构完善并监督实施；指导、审核组织工厂部门职责权限的编制，指导和监督各部门定岗定编组织和控制工作；指导和推进工厂岗位规范化管理； 6、合理协调和配置工厂内部资源，对工厂生产经营、产品工艺创新、产能及质量提升进行监管，有效促进工厂年度生产目标的实现； 7、召集、主持工厂运营会议、专题会议等，传达决策、总结工作、听取各职能部门的汇报，及时协调处理部门之间发生的问题，保证生产经营正常进行。	1、性别不限，本科及以上学历优先； 2、具有制造业企业高层管理工作经历，服装制造型企业工作经验优先； 3、具有卓越领导力，能够凝聚团队，并开展卓有成效的团队建设； 4、有丰富的精益生产管理能力和（流程控制和标准化管理）；在企业战略规划领域有深厚的理论功底和丰富的运作经验； 5、熟悉行业动态及运营发展趋势；有经营分析能力，善于部门沟通，重视团队建设； 6、具有较强的战略思考能力，综合协调能力和组织管理能力；生产系统的战略规划和年度、月度计划，定期向公司总经理报告生产情况并听取意见，接受监督； 7、有智能工厂的相关管理经验者优先； 8、有良好的对外沟通交流能力，有政府事务处理能力。 其他要求： 1、综合管理能力强，具有专业性更佳； 2、具有对政府事务沟通、协调能力； 3、能够提升团队组织效率。	年薪：60-80万

杭州猎人人力资源开发有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质（全职、兼职、实习）	招聘人数	工作经验（年）	职位职责	任职要求	薪资水平
杭州某数据安全领域D轮融资公司	公司业务聚焦数据，提供数据挖掘、安全、容灾、运维、分析等一系列产品服务。是国内第一批数据库专家，签约多家部委客户，市场覆盖22个省直辖市。	省级客户行业销售总监（政府）	杭州	全职	1	5年以上	1、公司浙江省级政府客户销售团队的组建，发展和壮大； 2、公司安全、灾备、运维等产品或产品在行业内的市场拓展； 3、配合公司整体销售策略，完成省级客户的销售目标； 4、发展，完善渠道销售网络；	1、熟悉浙江省级政府客户的市场环境； 2、5年以上IT产品的销售经验，如有安全、灾备产品的销售经验更佳； 3、需有带销售团队的管理经验； 4、学历要求本科及以上学历；相关工作经验5年以上	年薪：40-50万
某生物环保高科技制造企业	公司研发总部位于苏州，在江苏浙江等多地拥有制造基地。公司以“研发优质的生物高分子新产品，为社会创造价值，为员工提供发展平台”为使命，造就了生物高分子行业的技术领先地位。面对未来，除了瞄准国内的生物技术市场，更是积极开拓海外市场，更好的推动我国生物技术产业跨越式的发展。	研发部经理（乳液聚合方向）	苏州研发中心	全职	1	10年以上	1、负责分管造纸领域的全面技术工作，如产品sheji、产品降本升级、技术改造、生产工艺改进等； 2、负责造纸涂料等新产品的研发工作，编写工艺流程，指导生产； 3、优化现有产品配方和生产工艺，确保品质提升； 4、根据需要配合相关部门对现有生产流程全程监控； 5、全面负责生产配方维护和售后技术服务； 6、敏锐洞察市场发展趋势，结合市场需求，及时制定新产品研发方案； 7、负责造纸研发团队管理和人员的技术培训、考核的工作，监督下属员工工作目标的执行情况，及时给予指导； 8、领导交办的其他工作。	1、高分子材料相关专业；2、专职从事造纸化学品行业10年以上工作经验，有不少于5人的团队管理经验。	年薪：40-50万
浙江某集团控股公司	浙江大型现代化企业集团，主要经营范围涉及建筑、房地产、能源、金融、文化传媒、体育、制造、教育、医疗、宾馆旅游等领域，下辖多家上市公司，中国企业500强之一。	集团财务分析高级经理	杭州	全职	1	5年以上	1. 对财务报告、资金计划进行分析，为领导决策提供数据和分析支持； 2. 全面深入了解公司各项业务，为各项业务提供全方位的财务支持；对业务深入分析，通过财务分析反映业务问题，提出管理建议，防范风险或带来成本节约，并推动业务变化； 3. 领导交办的其他工作。	1.全日制本科学历，财务、金融等相关专业，具有中级会计师、CPA资格优先； 2.五年以上财务、资金相关工作经验； 3.具有良好的数据分析能力与清晰的思维逻辑，具备独立进行项目分析的能力； 4.有较强的归纳总结、报告撰写能力； 5.良好的沟通能力，学习能力，能承受一定工作压力； 6.良好的工作习惯，严谨认真，工作态度积极主动； 7.财务分析高级经理这个岗位有建筑房地产行业经验优先考虑。	年薪：20-35万

杭州猎人人力资源开发有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质 (全职、 兼职、实 习)	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平
浙江某 医疗器械公司	公司成立于2003年 是一家拥有自主知识产权的科技型企业。建有符合GMP标准的新厂房，通过GMP认证。公司集科研、生产、销售于一体，致力于麻醉、呼吸、监护等领域或的医疗产品与一次性耗材，主要产品包括：一次性麻醉呼吸回路、同轴管、中分管、吸湿冷凝加湿器（人工鼻）、细菌过滤器、麻醉咽喉镜、可视喉镜、气管插管、口咽通气道、面罩、麻醉面罩、急救面罩、封闭式吸痰管、急救呼吸器、呼吸囊等。	生产部 经理	慈溪	全职	1	10年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、根据公司下达的生产计划及市场情况，合理组织并指导下属完成公司的生产计划，实现公司生产目标。负责公司安全生产，保证产品质量、交期、成本改善和精益改造。 2、负责建立生产管理系统，全面主持生产部的工作，组织制定生产计划并落实生产，确保产品质量 3、负责生产按计划达成，按期交付；负责带领团队推进精益生产，进行持续改善。 4、负责质量方针、程序文件等质量文件在生产部得到贯彻； 5、配合设备部对实现产品符合性所需的设备和工作环境的管控； 6、负责产品标识、可追溯性控制和产品的防护； 7、配合相关部门进行新技术、新工艺的应用；进行公司自动化改造； 8、负责生产部门团队建设和培训、培养，打造一支具有高执行力和战斗力的团队。 9、确保安全生产运营。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、大专以上学历，年龄40岁以下。从事生产管理工作八年以上，担任生产部经理岗位三年以上。有医疗器械行业从业经验。 2、对生产计划、IE和精益生产熟悉且有实战经验；熟悉ERP管理软件及思路； 3、有规范化大公司或外资公司生产管理经验； 4、具有较强的责任心和组织协调管理能力；有较强的质量意识和现场质量管控能力；沟通协调能力强，能够承受一定的工作压力和进行压力管理。 5、熟悉耗材类产品或对呼吸麻醉耗材有经验者优先考虑； 6、具有无菌医疗器械生产专业知识，熟悉ISO13485体系要求； 	年薪： 20-30 万
杭州某 拟主板 上市精 密机械 股份公 司	公司系中外合资先进制造企业，高新技术企业，成立于2001年，主要从事高精度机械零部件以及精密型腔产品的研发、设计、生产和销售，提供从铸造到精加工的一站式服务，公司采取“自主开发为主、技术引进为辅、注重技术交流合作、产学研合作并重”的科技创新模式，积极开展与外部机构的技术合作，同时，始终将产品质量视为企业生命，高度重视产品的质量管控，建立了一套先进的产品质量管控体系，连续多年被江森自控、英格索兰、卡特彼勒等核心客户授予优秀供应商等荣誉，与核心客户建立了稳固的战略合作伙伴关系。	质保部 副经理 (总 部)	杭州 下沙	全职	1	8年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1.负责策划公司质量目标、指标，建立目标、指标体系，并组织实施； 2.负责公司的品质策划、品质控制、品质改进活动推进与实施； 3.负责组织公司不合格品的评审、处置，以及顾客退货、反馈、投诉等处置、跟踪工作； 4.负责组织公司质量事故的调查、分析、处置以及相关纠正预防措施的实施； 5.负责组织人员对供应商的定期品质审核，以及供应商品质改善的跟踪验证； 6.负责公司质量警戒系统的组织实施； 7.负责公司SPC的建立，提高数据分析功能机制，指导相关部门组织实施； 8.上级领导安排其他临时职责。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、机械、质量控制或管理类相关专业； 2、大学本科学历，英语CET-4； 3、3年以上机械制造业（机械、质量控制或管理类）工作经验； 4、有较强的事业心，具备一定的领导能，工作主动，有团队合作精神 5、具备较强的的人际沟通、协调能力，项目管理能力； 6、精通质量管理体系，有外审员资格者佳； 7、重点要求：丰富的质量管理工作经验；精通质量管理体系；组织策划企业质量保证策划、实施和改进的能力。 	年薪： 20-30 万

杭州猎人人力资源开发有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质 (全职、 兼职、实 习)	招聘 人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
某大型财产保险股份公司	公司是中国第四家财产险保险公司，也是第二家按照现代企业制度和国际标准组建的股份制商业保险公司，成立于1995年1月，至今已有22年历史，总部设在上海浦东。	省公司两核专业技术人员	杭州	全职	3	5年以上		1、全日制本科及以上学历；2、具有良好的沟通能力、协作能力和执行能力；3、具有良好的职业素养和抗压能力；4、室主任级别要求5年以上的相关工作经验，核保类和质检类岗位要求有3年以上的相关工作经验，其他岗位有相关工作经验者优先。	年薪：18-30万
某知名地产开发集团	(面谈)	绩效高级经理	杭州	全职	1	5年以上	1、根据集团战略和人力资源规划，建立与完善集团各分子公司绩效管理体系，梳理、优化绩效管理相关制度及工作流程，并组织实施； 2、根据绩效管理制度组织开展员工绩效考核工作，监督各部门绩效考核制度的执行情况，督促各级部门提交员工绩效考核结果及相关考核数据，并审核各部门所提供数据的及时性、客观性与准确性； 3、根据绩效管理执行的情况、人员流动情况等相关方面的信息，组织对特定的人群进行绩效管理相关专业知识的培训；根据考核结果跟进各部门绩效改善计划的落实； 4、建立员工绩效考核数据库与指标集，并定期维护信息数据库。	1、本科或以上学历； 2、5年以上绩效管理工作经验，具有大中型集团人力资源经验优先考虑； 3、精通绩效管理体系的建设，熟悉各类绩效考核方法和工具，有绩效方案设计、绩效管理的成功推进实操经验； 4、具有较强的沟通和协调能力，较强的数据分析能力、逻辑思维能力和执行能力。	年薪：25-50万
某知名地产开发集团	(面谈)	人力资源总监	杭州	全职	1	10年以上	1、主持负责集团公司人力行政管理工作； 2、全面组织负责集团人力行政部各项业务工作。包括组织管理、薪酬绩效管理、招聘管理、培训管理、员工关系等； 3、负责实施集团公司人才战略，搭建集团人才梯队，提高集团人才管理水平； 4、统筹负责行政管理、福利管理等支持工作； 5、负责部门计划管理、预算管理、资金管理、合同管理、人员培训和发展等管理工作。	1、人力资源、劳动与社会保障、管理学相关专业全日制本科及以上学历，海归优先考虑； 2、6-8年以上人力资源工作经验，2-3年以上中层管理经验，至少具有2-3个人力资源管理模块工作经验，外企、先进管理企业工作经验者优先； 3、具有很强的人力资源管理综合能力，丰富的实践、管理经验、有前瞻性的战略思维； 4、具有较强的人力资源管理专业知识及相关法律法规，积极、负责、敬业的工作态度、团队营造能力； 5、具有极强的计划与控制能力、信息整合分析能力，能处理突发事件、执行力强； 6、思维敏捷清晰，很强的文字表达能力和组织协调能力，良好的个人底蕴，耐压； 7、抗压能力强，适应能力强，无任何不良职业记录。	年薪：60-80万

杭州猎人人力资源开发有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质 (全职、 兼职、实 习)	招聘 人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
某知名地产开发集团	(面谈)	高级策划经理	杭州	全职	1	5年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1.制定企划推广方案，跟进推广效果； 2.主持集团或重点项目举办的各类活动，保证效果达成； 3.负责项目广告沟通管理、物料制作； 4.市场调研，敏感捕捉市场变化，为公司决策提供依据。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.具有知名地产开发公司与地产营销代理公司经验，有知名项目独立成功策划实操经历； 2.有较强的文案撰写能力，对创意、平面设计有较高的审美指导能力，能够把控各类推广活动的执行和效果； 3.不低于5年房地产策划工作经验，有较强的组织协调和资源整合能力。 	年薪：20-30万
某上市婴童企业	(面谈)	运营总监	杭州	全职	1	5年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、根据公司的发展规划，制定平台发展战略和业务布局，组织团队、协调资源，带领团队完成各项销售指标 2、熟悉同行业的平台运营操作和政策，能够及时掌握平台以及竞争对手的信息，进行分析汇总根据市场需求调整平台运营情况，满足发展需求 3、参与平台项目运营模式和商业模式的制定，并执行落地 4、负责运营内部和公司各部门之间的协调和资源整合工作，优化协调沟通流程和机制 5. 负责运营体系的规划和升级，根据运营数据提出产品构想、策略和计划 	<ol style="list-style-type: none"> 1、5年以上电商平台运营工作经验，本科以上学历， 2、较高的商业格局和看穿商业本质的能力，能在复杂繁琐商业环境中，找出重点理清头绪。 3、有较强的数据处理和分析能力，良好的沟通能力和团队合作精神，良好的组织协调能力； 4、成熟的团队管理能力，并能带领团队拿到业务结果。 5、具有新型互联网平台、社区电商、社交电商等领域运营和管理经验尤佳 	年薪：40-45万
某知名人工智能高科技企业	(面谈)	营销副总	深圳	全职	1	10年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、参与制定公司的业务发展规划，审阅市场营销和推广规划； 2、组织实施市场营销、推广等业务工作，带领销售团队实现年度业绩目标； 3、主导大客户的开拓及关系维护； 4、执行销售预算管控，建立和完善销售管理机制； 5、组建和培养销售团队。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、大专以上学历，专业不限； 2、5年以上安防行业营销从业背景，8年以上团队管理经验，10年以上市场营销经验，任职营销副总或总监岗位3年以上； 3、具备50人以上销售团队管理经验； 4、具备亿级以上销售业绩营销操盘经验； 5、具备优秀的团队领导力，敏锐的商业触觉，公关能力强，善于开拓市场，擅长商业谈判，举止稳重谦和； 6、有大型安防企业营销管理经验优先。 	年薪面议

杭州猎人人力资源开发有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质 (全职、 兼职、实 习)	招聘 人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资 水平
某知名商业地产开发公司	(面谈)	审计经理	杭州	全职	1	5年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1.组织建立健全公司审计管理制度,完善审计工作标准和 workflows; 2.负责对建设项目成本、投资立项、勘察设计、招投标、合同管理、和材料采购、造价等方面进行审计; 3.具备较强的资本运营、风险控制和财务管理的能力,熟悉国家财经政策和会计、税务法规及税务筹划; 4.参与公司重要经营活动,开展事前审计、事中审计,发挥内控预警功能,和财务、法务等团队密切合作,确保各项风控理念和措施能高效、正确地植入公司业务流程; 5.能够根据公司发展战略制定有效的财务战略并实施,为公司经营管理提供有效支撑,有效控制财务风险。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.审计、会计、财务管理等本科及以上学历,5年以上大型企业内审工作经验,其中3年以上审计管理经验; 2.主导新三板挂牌及IPO前期工作经验; 3.熟悉国家的财经法律、法规、会计准则和审计准则;具备必要的审计、内控和风险管理知识; 4.具备坚持原则、严谨果敢的职业素养,敢于负责,能承受较大工作压力。 	年薪:30-36万
某知名家居集团	(面谈)	社群总监	杭州	全职	1	5年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、社群体系搭建:社群体系的建立,社群定位梳理,社群KOL及成员组建,社群载体的建立; 2、社群日常运维:社群日常运营维护,通过策划各类活动、内容,提升社群成员活跃度与粘性,培养社群骨干成员; 3、社群运营数据分析:通过对社群数据及成员反馈信息的分析、处理,优化提升社群运营效率,监测社群渠道相关指标变化情况。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.5年以上工作经验,年龄在30岁左右 2.有设计和建立社群机制的经验 3.有运营过万人级别的店主/家具操盘经验 值优先	年薪:40-45万
某知名国家一级资质施工企业	(面谈)	项目经理	杭州	全职	1	5年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、全面主持项目部工作,在授权范围内就相关经济、法律事项代表确认;负责处理及协调内外部关系; 2、负责工程项目组织架构的建立及完善; 3、主持施工组织设计和总控计划的编制及修改调整; 4、主持建立项目质量、安全和环保体系并监督有效运行; 5、代表总包参加业主、监理、设计召开的协调会议; 6、协调项目社会关系,如建设局、质安监督站、环保局、城管、公安派出所等政府及社会部门; 7、贯彻执行公司确定的工程进度、质量、安全及成本目标,并分解落实项目目标指标,确保工程成本、质量、安全、进度等各项管理目标以及工期的实现; 8、负责技术管理工作,方案的编制与审核,检查、督促项目部技术人员技术质量资料的整理工作,保证资料整理的真实性、及时性、完整性; 9、组织对关键、特殊工序以及易产生质量通病的工序进行技术交底,检查项目部施工组织设计与技术交底的执行情况,对不符合要求的提出整改措施; 10、负责项目结算回款事宜。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.大专以上学历。 2.年龄50岁以下。 3.有房建地基基础工程项目经验者优先。 	年薪:20-50万

杭州猎人人力资源开发有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质 (全职、 兼职、实 习)	招聘 人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
某知名上市 国企金控平 台	(面谈)	资深 风控	杭州	全职	1	5年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、按照公司内部控制指引、企业内部控制基本规范要求结合公司管理实际组织建立内部风险控制体系，制定总体风险策略、风险控制制度并监督执行； 2、对超出各子公司权限的项目进行初审，有效识别风险，出具相关报告； 3、辨识、描述各子公司经营活动中可能发生的风险，查找管理中的薄弱环节，完善并确定风险辨识的方法、风险考核指标，全面开展风险评估与考核； 4、建立健全风险预警与保全机制，细化资产分类识别手段，加强对问题资产的保全清收力度； 5、为公司相关条线的人员组织风险政策、业务技能等专项培训； 6、领导安排交办的其他事项。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、全日制硕士研究生及以上学历； 2、金融、财务、法律等相关专业； 3、熟悉金融类机构风险控制流程及要点； 4、5年及以上大型金融机构，包括但不限于银行、信托、保险、期货等风控相关工作经验。 	年薪： 20-35 万
某知名IT企 业	(面谈)	销售 总监	杭州	全职	2	5年以上	<ol style="list-style-type: none"> 1、企业客户销售团队的组建，发展和壮大； 2、公司安全、灾备、运维等产品或产品在企业客户的市场拓展； 3、配合公司整体销售策略，完成企业客户业务线的销售目标； 4、发展，完善渠道销售网络； 	<ol style="list-style-type: none"> 1、熟悉企业客户的市场环境，有浙江地区企业客户的销售经验； 2、5年以上IT产品的销售经验，如有安全、灾备产品的销售经验更佳； 3、需有带销售团队的管理经验； 4、有渠道组建、推广经验者优先考虑； 5、本科及以上学历； 6、积极主动性强，具有狼性、韧性、责任心。 	年薪： 40-50 万
某医疗公司	(面谈)	质量 经理	宁波 慈溪	全职(单 双休)	1	8	<ol style="list-style-type: none"> 1、协助管理者代表建立、实施并保持质量管理体系，确保质量管理体系在品管部贯彻； 2、制定部门年度工作计划及目标，部门绩效管理与评价； 3、负责供应商质量管理，负责组织进行原材料、过程、产品的检验和试验，可以行使质量否决权；参加特殊销售合同的评审，负责质量保证能力方面的评审； 4、负责组织相关部门进行不合格品的评审，对各过程进行动态监测；负责管理产品的出货、放行。 5、负责品质数据分析的管理，及时处理质量投诉； 6、负责实验室管理，计量器具外校计划的批准及监督实施； 7、负责公司质量相关的培训工作，与人事部合作策划质量培训项目并执行； 8、负责年度验证计划的审核，负责验证方案、验证报告的审核及监督实施； 9、负责组织新产品的质量策划、进度和成本监控； 10、协调与其他部门的关系； 	<ol style="list-style-type: none"> 1、本科及以上学历，医药、生物学工程、生物工程、化工等相关专业优先考虑，持有ISO13485内审员证书； 2、年龄40岁以下，具有8年以上医疗器械行业质量管理相关工作经验，3年以上质量负责人岗位工作经验，具有无菌医疗器械行业从业经验优先考虑； 3、熟悉CFDA与CE医疗器械法律法规和体系要求，熟悉医疗器械质量管理体系； 4、具有全局质量管控意识和较强的分析、处理突发质量事故的能力，具备医疗器械质量管理体系推进落实能力； 5、具有较强的团队培养能力，能够打造一支战斗力强的团队； 6、具有系统的、全面的质量管理经验包括：供应商质量管理、研发过程质量管控、生产过程质量管理、客诉处理、顾客满意度提升和质量风险管控等。 	年薪： 20-28 万

杭州猎人人力资源开发有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质 (全职、 兼职、实 习)	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
某电商公司	(面谈)	用户客服总监	杭州滨江	全职	1	5	<ol style="list-style-type: none"> 负责规划用户社群和客服运营体系，对平台用户增长、核心运营指标结果负责 针对平台特性搭建用户运营模型、用户画像、层级熟路、制定运营策略，推动平台业务优化寻找用户增长点 善于数据分析，研究用户在生命周期的不同阶段、各流程节点的活跃度、留存率、流失率，分析流失原因，制定并推动相对应的策略调节和升级 负责售后流程机制，搭建售后服务体系，提升用户满意度和体验感 与各部门紧密合作，推动用户客服体系的进一步搭建和升级，协调内外部资源，推动用户增长和复购 	<ol style="list-style-type: none"> 1.5年以上互联网电商平台从业经验，社群、社区、会员电商行业等用户运营经验 较强的数据分析能力，快速定位用户需求和平台问题，能快速制定策略并执行 敏锐的市场洞察力和分析判断能力，思维和表达有优秀的逻辑性，并且可以落地执行和推广 善于协调和沟通，有极强的自我驱动和学习能力 年龄：30-40岁	年薪：35-45万
某财险公司	(面谈)	部门经理	金华、绍兴、嘉兴	全职	各1	3	<ol style="list-style-type: none"> 1、保险销售政策制定，资源分配，业务推动； 2、对车险产品、单证、费用等进行管理； 3、对业务人员组织和实施培训； 4、能完成分公司交待的各项工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、本科及以上学历，40周岁以下； 2、具有较强的专业能力、沟通能力和服务意识，有责任心，抗压能力强； 3、有同业同等岗位经验三年以上； 特别优秀的可放宽岗位经验要求，有相关业务资源的优先考虑	年薪：15w
某房产集团	面谈	合约造价部副总	杭州	全职	1	7	<ol style="list-style-type: none"> 1、负责组织公司招标工作； 2、负责公司全面合约规划，合规管理体系的制订、修订公司的合规手册和其他合规风险管理规章制度； 3、负责各项具体合规工作方案的拟定，使合约工作顺利展开； 4、负责公司标准合同文本管理，组织合同技术性、经济性、商务性条款的汇总、谈判； 5、负责组织合同的签订及合同执行的监督； 6、负责对供应商的评价管理 	<ol style="list-style-type: none"> 1、大学本科以上学历，具有房地产集团或大型综合体项目的合约管理方面的经验； 2、熟练掌握OFFICE、PHOTOSHOP及合同管理等办公软件的使用； 3、熟悉资产管理类、创投类合同管理优先； 4、恒大背景优先。 	年薪：40w

杭州猎人人力资源开发有限公司

浙大MBA专场求是精英招聘会职位一览

企业名称	企业简介	职位名称	工作地点	工作性质 (全职、 兼职、实 习)	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平
某房产集团	面谈	社群经理	杭州	全职	1	2	<ol style="list-style-type: none"> 1、建立项目的社群建设，分管社群管理、粉丝发展（招募）、企业文化传播推动三大板块，具备一定统筹能力； 2、负责粉丝社群的日常运营及维护，不断优化运营流程及管理方式； 3、把握粉丝核心需求，策划并执行维护促活、裂变转化等社群方式； 4、负责社群氛围营造，提升品牌影响力，打造具备粘性的的高质量社群 	<ol style="list-style-type: none"> 1. 本科及以上学历，2年以上社群运营相关工作经验，top30房企经验或海外留学背景优先。 2. 有社交社群、培训、渠道运营经验，熟悉行业运营策略、熟悉微信群推广和朋友圈推广工作的组织、策划和营销方式。 3. 性格开朗、反应敏捷、表达能力强、有耐心、具有较强的沟通能力以及领导力，能推动跨部门合作。 4. 具有较强的用户感，擅长从用户及产品体验角度出发，把握用户心理，熟悉各类用户行为经验者优先。 	年薪： 20-30 万
某金融集团	面谈	资产财务部副经理	杭州	全职	1	8	<ol style="list-style-type: none"> 1、负责对下属金融、类金融子公司进行财务管理，防范风险； 2、负责组织对子公司进行财务相关工作的检查、纠正及分析； 3、编制公司资金筹集计划，研究与实施公司融资工作，不断拓展融资渠道，取得低成本资金； 4、分析公司资金的使用效益并按期写出分析报告； 5、完成上级领导交办的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 1、全日制硕士研究生及以上学历； 2、经济、金融、审计、财经等相关专业； 3、8年及以上财务相关工作经验，3年以上管理经验；其中有3年及以上金融机构工作经验； 4、具有注册会计师资格或高级会计师职称；有4年及以上四大会计师事务所金融行业财务审计工作经验者优先。 	年薪： 48-60 万
某科技公司	面谈	SOC工程师	杭州	全职	1	5	<ol style="list-style-type: none"> 1.负责MCU芯片的底层驱动和软件开发套件（SDK）开发； 2.负责开发、移植和维护软件代码； 3.负责分析和解决系统级问题； 负责软件设计文档和软件参考手册编写。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.计算机、通信、电子等相关专业本科及以上学历，5年以上嵌入式软件开发经验； 2.扎实的C语言和汇编能力，熟悉编译器、链接器和调试器的使用； 3.熟悉MCU架构及嵌入式系统，熟悉UART、SPI、I2C、DMA等嵌入式系统常用外设，在STM32或类似MCU上有一定的软件开发经验； 4.有嵌入式系统调试方面的经验，能独立分析解决系统问题； 5.有密码学和逆向分析经验。 	年薪： 20-45 万